

# 本田思域 为何一车难求?

从新世代CR-V自动挡上市,到CIVIC(思域)轿车四周年,再到刚刚上市的CR-V手动挡,经营东风本田品牌的经销商在2007年过的可谓充实而圆满。新年将至,当众多汽车品牌竞相跳水减价时,东风本田思域、CR-V却没有丝毫的降价动态。为此,笔者在位于宁南大道32号的东风本田江苏恒通店做了一番探访。

“这边年底还没到,东风本田思域就没有库存车了,我等了近半个月才提到车”。刚踏进江苏恒通展厅就听到一位思域车主无奈的抱怨:“这会儿还是赶紧订车吧,不然想在新年开新车,可就悬喽,不过呢,车子确实不错。”

东风本田思域一车难求 中级轿车的竞争已进入

白热化,对于销售而言,好车是最能打动爱车一族的,如今正处在销售旺季,东风本田思域轿车却出现一车难求的现象,原因为何?笔者从东风本田江苏恒通4S店汪经理处得到消息:“我们早就完成了2007年厂家制定的销售指标,厂家基本无货可提,现在在全国经销商都严重缺货。”原来,每到年底时有些汽车厂家为完成一年的销售任务,会给经销商一些特殊政策,对经销商的价格限制不那么严格。汪经理说:“思域从第一代上市经过30多年的完善堪称完美,性价比方面较其竞争车型都有足够的优势。所有降价促销无非出于抛售库存、出新品或者完成指标,这几点在思域身上都没有出现,我们要做的是以质量和服务取胜。”短短的几句话爆出了思域一车难

求的原因。

### 要优惠就看眼前

现在多数购车用户都会持观望状态,不到最后时刻绝不出手。其实这种想法是错误的,对于买车而言,该出手时就出手,江苏恒通店销售经理提醒广大即将购车的用户,买车还是要看准行情,不要一味地等降价,错过了最佳时机,最后留下的是遗憾。随着新的销售年度的到来,东本厂家不可能以降价降低品质,并且CRV自动挡和思域混合动力车会占用部分生产线,所以基本不会出现库存积压现象,相反产量还会受到影响。春节前的销售旺季库存会很紧张,买车还要等车,促销力度也很难与近期相比,现在购车得到的优惠可能会比年末要多得多。

## Acura(讴歌)TL 炫航版展现“非凡驾驭乐趣”

搭载了强劲的3.2升V6 VTEC发动机的TL炫航版,最大输出功率高达270匹马力,动力澎湃,不仅外观动感个性,内在也卓然出众。由格莱美奖获得者、国际音乐大师ELLIOT SCHEINER亲自主持策划的Acura/ELS Surround Premium车载环绕立体声音响系统,在TL静谧的座舱中播放交响乐,效果直逼维也纳金色大剧院。带语音

提示的Acura中文导航系统集成了导航、娱乐及多项实用功能。丰富地图信息和精准定位,可为出行提供路线建议及方向指引;该系统还兼具倒车后视影像功能。TL炫航版在三眼仪表盘增加了MID多信息中文显示屏,三辐运动方向盘与动感的内室设计浑然一体。TL炫航版充分展现了Acura(讴歌)产品独具的“非凡驾驭乐趣”。



## 服务行天下,技能争高低

# 南京依维柯举办服务技能大赛

11月17日上午,南京依维柯第三届“都灵”杯服务技能大赛在苏州凯马广场的都灵4S店拉开帷幕。

本次大赛包括南京依维柯旗下“依维柯”、“跃进”两大品牌,设有机修、电工、配件、接待、整车检修等多个竞赛项目,139位来自全国各地的优秀维修能手,角逐“全国服务技能明星”奖项。

“都灵”杯服务技能大赛已经连续举办三届,本届

比赛最大的看点是跃进服务体系首次参赛。南京依维柯自2007年1月1日并购跃进品牌以来,即按照欧洲依维柯标准提升跃进产品品质和服务水准,将先进欧洲基因融入跃进这个历史悠久的中国轻卡第一品牌,让跃进用户开始享受欧洲标准的产品和服务。南京依维柯秉承“快捷、满意、恒久”的服务理念,于2007年整合推出了“温馨360”服务品牌,

其核心是以“客户服务经理”为基础,以“温馨”为导向,全方位关爱客户。而历届服务技能大赛正是南京依维柯展现服务水平,促进服务提升的实际举措。

据悉,南京依维柯未来将不断举办服务技能比赛,为全国服务体系员工提供相互学习交流的平台,增加钻研服务技能的氛围,让南京依维柯用户畅享欧洲标准的高品质服务。

IVECO | 欧洲商用车典范

来自欧洲 城市运输效率典范



庆祝南京依维柯荣获“中国轻客品牌满意度”大奖  
祝贺南京依维柯荣获2007年(下半年)江苏省机关汽车(客车)最佳供货商家第一名

城市多功能系列车型最高优惠20000元,最低价9.99万元起。

促销期:2007年11月1日-2007年12月31日,促销期间不同车型优惠幅度不同,详细情况请咨询经销商,以上优惠价格全国统一,最终以经销商公示为准。

- 核针对城市多功能系列,专为满足您对运输效率的迫切需求而设计
- 最高达10立方米的超大运载空间 ●源自欧洲的欧洲原配柴油发动机 ●可靠的平床承载式底盘 ●确保车辆在湿滑路面和复杂路况条件下稳定如常
- 核针对城市多功能系列,欧洲效率典范之作,助您踏上高效商务旅程。

跃进汽车集团特种商用车有限公司 电话:025-85456592 85406771 服务热线:025-55627796  
跃进汽车集团江苏机电销售有限公司 电话:025-52443692 52443693 服务热线:025-5480215  
跃进汽车集团南京总经销商有限公司 电话:025-85457055 52604127 服务热线:025-55417560



睿力和一 锋芒劲现

11月19日新悦登场!



HONDA

The Power of Dreams



新世代 CR-V 超越诞生

新世代CR-V手动档 热烈抢购中

东风本田汽车有限公司

www.wdha.com.cn 精彩一点抢先看 东风 HONDA

东风本田汽车恒通特约销售服务店

地址:南京市雨花台区宁南大道32号 销售电话:025-58066998 58066999

东风本田汽车宝铁龙运通特约销售服务店

地址:浦口柳洲北路2号(江北电信枢纽大楼旁) 销售热线:025-58622333 58490999

金龙客车

中国客车专家

细微之处,专业之道



决战春运 赢在细节

龙威XMQ6129Y

TPMS胎压自动监控 | 前挡玻璃除雾除霜 | 油耗降低17% | 动力性能提高30% | 平顺性提高4%

·世界领先,欧III动力(日产柴MD9M/日野P11)·前独立悬挂·航空级豪华内饰·座位数:24-55

捷冠系列 XMQ6800/6858/6900/6996

玉柴、康明斯、五十铃等多款发动机可供选装  
座位数:29+1/33+1/35+1/37+1+1

新奔腾系列 XMQ6118/XMQ6122

推荐发动机:YC6330C-20/进口康明斯C30C发动机  
座位数:49+1+1/53+1+1



中客新升级,开创新前景

传承奔腾动力,再创金龙传奇

产品涵盖6至13米,包括旅游、客运、团体、公交及特种五大系列车型

厦门金龙联合汽车工业有限公司

苏南市场部 联系人:朱旭 13913938318 刘茂 13862448188 郑旭东 13915578878  
苏北市场部 联系人:曾匡佳 13773669888 顾文勇 13016990586

服务热线: 400-886-6700