

五星安全车热销有道

随着C-NCAP碰撞测试成绩的揭晓,榜单上的五星安全车型引起了人们的高度关注。有许多消费者声称更愿意购买获得C-NCAP五星安全的车型。

消费者热追碰撞五星车

目前,C-NCAP测试成绩已成为各厂家在宣传汽车产品安全性能时的重要佐证,消费者们在市场中更是表现出浓厚的追“星”热情。“这车参加碰撞测试了吗?”“这车几颗星?”市场上类似的问话销售人员每天都要不厌其烦地解答无数次。

C-NCAP的五星魅力是毋庸置疑的。这一点我们以中级车新贵斯柯达明锐为例大概最能说明问题。作为上海大众最新推出的斯柯达首款战略车型,明锐经过中国工程师的优化设计,在传统的基础上大胆采用了“有张

有弛”的设计理念,除了保留欧洲原型车优异的车身结构,保证车身的高强度之外,充分利用吸能原理在车体内设置了较充裕的缓冲区,以最大限度地吸收碰撞能量。强大的开发能力以及以激光焊接为代表的先进生产工艺造就了明锐“源于欧洲,高于欧洲”的卓越品质。在最新的C-NCAP碰撞测试中,斯柯达明锐以总分超过45分且侧面碰撞满分的成绩一举跻身安全五星行列,成为大众汽车在C-NCAP五星榜单中仅有的一款中级车,与另一款大众五星车型奥迪A6L可谓是“双星闪耀”。

据上海大众斯柯达某经销商的销售人员介绍,五星成绩揭晓后,看车的消费者明显增多。目前明锐销量的上升幅度特别明显,仅他们一家4S店的日均销售量就可达7-8台,最高一天曾经卖到15台。

碰撞星级成销量决定因素

有资深人士称,目前我国消费者对于汽车安全性的重视程度表明了我国汽车市场与发达国家汽车市场之间的距离正日益缩短。在国外,无论是欧洲的NCAP试验、美国的NHTSA(美国公路交通安全局)和IIHS(美国公路安全保险协会)的碰撞试验,还是日本的JNCAP试验,碰撞星级都成了决定车型销量的一大重要因素。

在中国,有消息称,中国人民财产保险股份有限公司与中国汽车技术研究中心正式签署战略合作协议,中国人保财险成为C-NCAP的第一战略合作伙伴。这就意味着不久的将来,车险将与C-NCAP结果挂钩。若此,获得五星安全评级的车型将来必然在保费方面有很大的优惠。

自主轿车发展论坛在合肥举行

江淮宾悦成为热议话题

日前,由中国汽车报社、中国汽车新闻工作者协会、汽车爱好者网与安徽江淮汽车股份有限公司联合举办的“中国自主品牌轿车发展趋势论坛”在安徽合肥举行。中国汽车工业咨询委员会、中国汽车工程学会、中国汽车工业协会、中汽协等汽车业内数十位专家及30家汽车媒体代表参加了此次会议。

以江淮汽车为现实案例,与会专家分别就中国自主品牌发展历程、现状及未来进行了深入的探讨。1964年,江淮汽车最早实体诞生,1991年开始连续16年产销保持50%以上增幅。从推出中国第一台真正意义上的客车专用底盘起,陆续推出了轻卡、中卡、瑞风MPV、格尔发重卡、瑞鹰SRV等汽车产品,在各细分市场均保持行业领先地位并形成了明显的比较优势。在44年造车积淀的基础



上,江淮汽车步入轿车领域,推出其首款自主品牌中级轿车——江淮宾悦。

有关专家认为,近年来中国汽车业迅速发展,中国的大市场及其独特性决定了当前进入轿车领域恰恰是最好的时机,而江淮汽车在核心技术的储备与全球资源的

整合运用上,也已完全满足了造轿车的需要。虽然中国轿车自主之路还会有很多曲折,但在江淮人几十年自强不息的奋斗精神、不断学习创新的核心动力基础上,江淮宾悦必将是江淮汽车44年造车历程中的又一次精彩演绎。

常青 图/文

IVECO

欧洲商用车典范

节能减排先锋,国III普及风暴 依维柯全线国III客车最高优惠20800元,最低价10.99万元起

★ 倡导节能减排,共创绿色家园

党的十七大报告指出:“建设生态文明和保护环境能基本国策,关系人民福祉和中华民族生存发展。”倡导节能减排,共创绿色家园,是每一个诚信企业应尽的社会责任。

*2008年1月1日起,国家环保部开始执行国III排放标准。凡达不到国III排放标准的车辆,将不能在市场上销售、不能行驶、不能可靠的上路行驶,未来将逐步禁止上路。配备依维柯欧菲莱斯柴油机或天然气发动机的国III客车,正通过其为纪念市场尾声而举行的促销,在国内率先打了一波擦一擦的绿色风暴。

(详见国家环保部公告,网址:www.mep.gov.cn)

★ 欧洲原配动力

依维柯发动机是世界著名的发动机制造商,全球销量超过1800万台。其非对称四缸油发动机,采用国际“最佳四缸增压发动机技术”,是柴油发动机欧美国家公认的领先技术。



★ 节能减排先锋

依维柯将在2014年即实现旗下全系列国IV排放。当公交车和出租车每百公里降低8-10%,成为客运节能减排项目最佳选择。

促销期内购买依维柯指定国III车型,还可享受“发动机自动电喷系统等主要部件三包里程延长至10万公里/18个月”之贵宾礼遇!

促销期:2007年12月1日—2008年2月28日。促销期为订车之日起算,期限不同。因地区及其它具体实行标准不同,向客户提供的具体服务政策由当地经销商负责。

促销期结束后,依维柯将根据国家及地方相关法律法规,对优惠政策进行适时调整。

促销期内购买依维柯指定国III车型,还可享受“发动机自动电喷系统等主要部件三包里程延长至10万公里/18个月”之贵宾礼遇!

促销期:2007年12月1日—2008年2月28日。促销期为订车之日起算,期限不同。因地区及其它具体实行标准不同,向客户提供的具体服务政策由当地经销商负责。



★ 卓越性能表现

独特的空气动力学(BOSCHID)驾驶舱自动收折系统,不仅让您高出同级别竞争对手100毫米,而且提升了燃油经济性。

★ 历经市场考验

依维柯系列国III车型,上市仅短短100万小时油后,五项关键指标:启动时间0.29秒,怠速:1500转/分钟,1.39升/分钟,制动距离10.5米左右,行驶表现稳定,赢得用户的广泛好评。

★ 温馨服务体系

完善的维修保养体系,“快捷、满意、长久”的服务承诺,提供全方位客户服务,让客户全方位体验“信赖贴心”贴心服务。

促销期内购买依维柯指定国III车型,还可享受“发动机自动电喷系统等主要部件三包里程延长至10万公里/18个月”之贵宾礼遇!

促销期:2007年12月1日—2008年2月28日。促销期为订车之日起算,期限不同。因地区及其它具体实行标准不同,向客户提供的具体服务政策由当地经销商负责。

促销期内购买依维柯指定国III车型,还可享受“发动机自动电喷系统等主要部件三包里程延长至10万公里/18个月”之贵宾礼遇!