

套餐装修，是否对你胃口？

上周二，针对家装市场上日渐风靡的“组合装修”现象，快报《居家》推出了“家装组合拳，威力究竟有多大？”的话题。围绕这个话题，不少业内人士发表了各自的观点，并达成了“家装资源整合已经成为行业发展的趋势”的共识。可是，所谓的“家装套餐”到底适合哪些人呢？当家装套餐成为行业热点话题后，记者再度采访了力推套餐的先行者们——

家装公司：用套餐弥补市场空白

在南京市场上最早推套餐装修的是美庭家居，其高级顾问徐振宇在接受记者采访时说，之所以推出装修套餐，是受了快报《居家》有关二手房装修连续报道的影响。徐振宇坦言，二手房装修消费人群之大让他感到吃惊。“这部分人的装修需求并不是很高。像过渡房或者出租房的装修业主，他们只需要简单装修，保证质量就可以了，不希望在装修上花太多钱。还有一些年轻白领，他们追求品质，但却没有足够的经济能力。”徐振宇告诉记者，目前南京市场上，专门针

对这部分市场的家装公司很少。

在随后进行的市场调查中，徐振宇发现不少商品房装修业主也是抱着这样的想法。“特别是近两年房价上涨速度很快，很多人都把积蓄用于买房了，能用于装修的费用大大降低。”套餐装修就是徐振宇针对这部分消费者特别推出的。“美庭家居有很好的品牌影响力和美誉度，工程质量值得信赖，而且一直强调设计、倡导环保，这些都是美庭家居推装修套餐的优势。为了吸引目标客户群的注意，我设计了套餐的形式，将手上的装饰



美庭家居设计师作品
材料资源进行了重新整合，以更低的价格出现在市场上，这是装修套餐的亮点。”

搞定所有的产品。“卫浴套餐”就是针对这部分消费者推出的。

选择了某款卫浴套餐的杜小姐在接受记者采访时，对套餐这种形式十分满意。“觉得产品的搭配比较符合我的心意，大致比较了一下价格，挺划算，我就直接定了，这种套餐的形式特别适合我这种工作忙没有时间逛的人。”

快报记者 王燕

建材产品：卫浴促销也“成套”

据记者了解，在“装修套餐”、“建材套餐”走红市场之后，红太阳家居迈皋桥店在其近期所举办的卫浴促销活动中，也推出了卫浴套餐的概念。

据这次活动的相关负责人介绍，卫浴产品推出套餐概念进行促销，就是为了方便消费者选购，同时也满足他们的优惠需求。“在实际销售过程

中，我们发现有很多消费者都对卫浴产品一无所知，他们不了解卫浴产品的价格、性能和品牌，也不知道该如何搭配，在购买的时候十分盲目。”科勒卫浴的一位销售人员告诉记者。据她介绍，还有很多年轻的白领，因为平日忙于工作，没有时间逛卖场，也不希望在购买材料上花太多时间，他们恨不得在一家品牌店就

建材市场： 换一种方式团购建材

在美庭家居推出的“288装修套餐”搅热了市场之后，以石林光华门店为代表的一些装饰材料市场也推出了“建材套餐”。

与美庭家居288套餐以100平方米的报价为基准不同，石林光华门店推出的建材套餐主要是以90平方米的主流房型作为模拟标准，并根据三大类主要装修需求，由专家挑选搭配材料，精心计算数量而形成的套餐标准。记者了解到，这种套餐不仅包括了客厅和卧房所需要的地板，厨房卫生间地面墙面所需要的墙地砖，也包括了吊顶、橱柜和移门以及卫生间的坐厕、冲淋房、花洒、整体浴室柜、套装门等，基本上家庭装修所需要的所有主材都涵盖在内了。

石林光华门店常务副总经理周天麟告诉记者，他们推出的建材套餐，选用的都是高性价比、品质有保证的产品，比如苏迈特的实木地板、泰盛迪的实木门、庆鼎的移门、柏林的整体橱柜、香港依诺的墙地砖等。由于经过了材料专家和经销商的全面沟通，经销商为扩大销量将利润压缩至最低，所以卖场提供的套餐价格基本相当于团购价格，甚至有的比团购还低。周天麟说这是帮消费者换一种方式团购建材，给没有时间跑市场又想买到物美价廉产品的消费者提供便利和实惠。

金陵装饰城 10大品牌年终“惠”

家装界流行这样一种说法：年底买建材最划算，因为商家通常会在年底开展大幅的促销让利以完成全年销售任务，同时也为来年的促销打好基础。12月7日到12月30日，金陵装饰城将举办建材年终“惠”，整合4大主材地板、陶瓷、卫浴、橱柜类南京最畅销、知名度最高的品牌推出总金额超8000万元的让利。据悉，金陵装饰城欲将此次活动做成2007年南京规模最大、品牌力最强的一次建材促销。

建材涨势难挡

年底购材划算

从去年开始，家装建材涨价的呼声越来越高。据了解，木地板方面，北京、广州、沈阳、杭州、深圳等多个地区的地板价格都已开始上涨，而不少品牌的强化地板的涨幅也在10%以上。另外，与木地板等涨价因素相对的是，陶瓷产品的涨价也与五金材料的疯涨有着直接关系。从去年开始，生产铜、不锈钢所需要的镍等金属材料的价格均大幅度上涨，而氧化钴、锆和陶瓷色釉料等添加材料也在短短两年内几乎上升为原来价格的两倍。

业内专家预计，建材价格的上涨趋势已经难以逆转，趁年底选购建材比较划算。

10大名品领军

8000万元让利

为了满足广大消费者年底购材的需求，金陵装饰城将在2007年岁末强势推出大型建材促销活动。活动期间，金陵装饰城将汇集地板、橱柜、卫浴、瓷砖这四大品类中行业

前十大知名品牌，例如：鑫屋、圣象地板品牌，豪森、东方邦太橱柜和马可波罗陶瓷等举办优惠促销。

实木地板知名品牌鑫屋将于12月22日、23日在金陵装饰城举行鑫屋地板狂欢节。圣象地板也将在12月16日开展圣象07岁末感恩盛会，全场强化地板49元/平方米，实木地板169元/平方米起售，活动现场还将进行幸运抽奖。李洋地板卖场将在金陵装饰城进行2007年最低折销售，针对主力产品以震撼特价回馈给消费者，活动期间下订单的消费者还可享受订金翻倍的特权。南京畅销橱柜品牌东方邦太和豪森橱柜将同样以精美礼品、现金优惠及折扣让消费者得到重实惠。马可波罗瓷砖则将推出“砖送温情、砖送温暖、砖送温馨”等系列促销活动。

12月9日(周日)，金陵装饰城还将联合南京电视台十八频道“标点大篷车”主办大型团购活动，届时10大品牌将提前亮出惊爆折扣，礼惠天下。

■ 特别提醒
灯饰“盛宴”锦上添花
时值灯饰旺季，南京最大的灯饰聚集广场的促销展会也在火爆进行中，金点灯饰、立通灯饰、西蒙开关、欧普照明等，老牌商户、品牌厂家推出个性强、款式新、品牌惟一的促销活动，不仅满足处于家装收尾阶段客户的需求，也会为每个家庭即将到来的节日锦上添花。

快报记者 王燕

灯饰厅扩容升级

2007·年末大清仓

活动时间：2007.11.23日起

特价淘宝区

特价淘宝区，惊喜连连，汇聚数十个品牌，数百款灯饰，低于成本价甩卖，让你尽享淘宝乐趣！

喜迎08’

石林光华门年度盛宴

12月16日

地板、家居、灯饰岁末大团购

灯具明码实价

即日起，石林光华门广场灯饰区扩容升级，打造南京最具规模、最规范的灯饰精品专卖销售中心，推出本年度优惠盛宴，近万平米规模的灯饰区全场一折起清仓抛售！

金缘灯饰 [FD003] 388元

南航灯饰 [FD015] 168元

亮点灯饰 [FD005] 688元

友谊灯饰 [FD012] 138元

帝绿灯饰 [FD003] 198元

TCL灯饰 [FD047] 338元

六大家装主材套餐 – 绝无仅有的超低价！

当日订单即可参加现场抽奖活动

SHILIN 石林家居连锁

光华门广场

地址：城东光华路2号

交通线路：4.82.90.305路，光华门站下；27.65.81.110.84.99.118.120.316.317路，南金线，中和桥站下；17.52.89路，装饰大世界站下

咨询电话：025-85016504