

哥哥骗妹妹传销，妹妹逃出魔窟奔波万里救“中魔”哥哥

# 哥哥，别去传销了，快回家吧！

“我在这边做药材生意缺人手，你把工作辞了，过来和我一起赚大钱。”广西北海小伙钟强被同学骗到镇江搞传销后，不仅让妹妹钟小娟汇钱资助他“做生意”，而且把妹妹骗来一起做传销。

来到镇江的钟小娟发现上当，施计逃回老家，找来亲人一同解救早已被“洗脑”的哥哥。回家途中，见哥哥吵闹要回镇江继续“做生意”，她无奈向南京警方求助……

## 哥哥陷入传销，骗妹妹入伙

两年前，19岁的钟小娟和哥哥钟强离开北海老家一起到东莞打工，一个多月前，钟强突然辞掉了工作，说两个同学在镇江做生意发了财，联系他到镇江一起赚大钱。过了半个月，钟强便给钟小娟打去电话，让她也辞掉工作到镇江帮他打理生意。“他说自己带来的四五千元租了门面房，现在缺少流动资金，叫我来之前先给他汇一万块钱。”一切按照哥哥说的办好后，钟小娟兴高采烈地赶往镇江。

12月21日晚，钟强赶到车站，和两个男子一起把她带进了一处出租屋。见钟小娟到来，屋里10多人马上响起鼓掌欢迎。钟小娟说，当晚“欢迎仪式”结束后，她诧异地发现，有20多位男女同住在两间小屋里，而且都是打着地铺。

第二天早上起来吃完饭，哥哥和众人拉着她声称去参加“联欢会”。到了“联欢会”场所，钟小娟看到众人原来是在听一个男子“上课”，学习如何靠“营销”来赚大钱，顿时明白了一切。

## 聪明妹妹施计逃出魔窟

“听课回来，哥哥和一个小头目竟然要我交出手机和钱包。”钟小娟说，她知道这是哥哥等人防止自己跑了。于是她先将身份证件和两百元钱悄悄藏进内衣口袋，然后把只有少许零钱的钱包交给了哥哥。当小头目要她必须交出手机时，她称男朋友知道她到镇江了，如果男朋友联系不上她，一定会怀疑她出事了报警，“他们方才没有拿走我的手机。”

“我想找机会逃出来，但总有两个女孩死死跟着我，看得异常紧。”12月23日晚，两女孩和一个男子把她带进了镇江火车站旁一个旅馆。她在旅馆内依然装作拉肚子，频频上厕所，想让两女孩放松警惕。第二天凌晨4点多，趁着两女孩和那名男子睡熟之际，钟小娟迅速跑出了旅馆，直奔火车站。钟小娟称，还没跑到火车站手机就不停地响了起来，一看是哥哥的号码，她没敢接，慌忙关了机，并购买了一张到南京的火车票。

## 奔波万里解救哥哥

12月24日清晨，来到南京火车站的钟小娟不敢开手

机，害怕哥哥等人会追到南京，躲进地铁站哭泣起来。有人便到南京公安局地铁分局南京站派出所反映。钟小娟向出警的陈警官哭诉后，陈警官当即安慰她，将她带进派出所，为她买来食品和饮料，随后帮忙购买了当天下午回老家的火车票。

回到家中，钟小娟向父母道出了详情，决定带着父母一起到镇江解救哥哥。前天，钟小娟带着父母和表哥乘上了开往南京的列车。钟小娟表哥给钟强打电话，称出差路过南京，希望钟强能到南京火车站见他一面。“哥哥坚持让表哥到镇江见见面，我们只好将计就计了。”

“哥哥在站台上，见到父母和我身影，撒腿就要跑。”钟小娟说，父亲和表哥追上哥哥后，两人将哥哥死死拽住，哥哥却极力反抗不想回家。幸好父亲力气大没让哥哥挣脱。“害怕那两个跑掉的男孩找人来帮忙，我们赶紧又买了到南京的车票。”

钟小娟说，自从被哥哥骗后，她一直没能睡好觉，从镇江逃回北海老家单程约两四五百公里，再回来解救哥哥，这一来一回达上万里，自己几乎快要崩溃了。

## 求助警方教育“中魔”哥哥

钟小娟说，哥哥已完全“中魔”，被带上列车后竟然想跑，大喊大叫。害怕哥哥到南京火车站后逃脱，她在车上拨通了南京公安局地铁分局南京站派出所陈警官的电话，希望到站后能得到帮助。

接到钟小娟的电话，陈警官及时向所领导汇报。在所领导的安排下，该所多位民警做好了接应工作。昨天上午11点多，被父亲和表哥拉着下了车的钟强突然挣脱要跑，被民警一把拽住。钟强不听民警的批评教育，称自己是在做生意赚钱，自己挣钱也是为了家庭。

钟强父亲从钟强身上拿出钱包，里面仅剩200多元钱，问及让妹妹汇的一万元和自己的四五千块钱哪里去了，没想钟强不在乎地吼道：“花光了，怎么着？”

“哥哥，回家吧。”钟小娟哀求哥哥，然而，钟强轻蔑一笑：“我做错了什么？”

3个多小时后，经过民警们的轮番劝说，钟强终于答应和父母回家，不搞传销了。

昨天下午4点多，钟强等人登上了回家的列车。

(蔡先生报料奖100元)

快报记者 陈泓江

## 相关新闻

### 传销大案令人警醒

快报讯(通讯员 方方 实习生 柏瑶瑶 记者 郑春平)

昨天上午，省工商局联合省公安厅在南京山西路市民广场举行“珍惜情谊、远离传销”大型咨询活动。据了解，两年来全省工商机关共查处传销案件235件，取缔传销窝点4863处。

在昨日公布的典型案例中，摩根卡第尔(香港)有限公司特大传销案件格外引人关注。今年7月份，扬州公安、工商机关成功破获了这起特大传销案件，共刑事拘留34人，查封、冻结涉案资金6000余万元。该公司要求每个会员

开一个账户，将2000元至20000元打进指定的账户，购买化妆品或葡萄酒，每套2000元，最高可买10套。每套可获得40%至60%的高额返利。

另一件大案为江苏观方科技实业有限公司传销案。2005年5月至2006年1月，戴某某等人以虚报注册资本1000万元成立该公司，通过招聘所谓的区域经理、兼职销售组长、兼职销售员等方式发展人员，形成传销网络。至案发，观方公司非法经营额已经达到2.2亿余元，涉案人员1.5万余人。

### 怕再陷传销，小伙到站不敢下车

快报讯(记者 顾元森)昨天中午12点多，一名近30岁的小伙子乘车到达南京市中央门汽车站时，因害怕再次被抓回做传销，竟不敢下车。

这名小伙子姓蔡，福建人。一年前，在朋友的花言巧语下，来到安徽铜陵，才发现朋友所说的生意竟是搞传销，接受了半年多的传销培训后，蔡某不但没有发财，还把自己随身带的钱也花光了。前天，铜陵警方一举将蔡某所在的传销窝点捣毁。昨天上午，铜

陵警方将蔡某送上开往南京的汽车。中午12点多，车子到达中央门汽车站，蔡某非常紧张，全车乘客都下车了，但蔡某仍然不肯下车，蔡某称：“我不敢下去，有人会再抓我回去搞传销的！”最后驾驶员无奈向警方求助。

派出所民警赶到现场后，将蔡某带下车，看到警察，蔡某才松了一口气。民警了解到事情经过后，将其送到了南京火车站，并看着他上了火车。

(王小姐报料奖50元)

# 史上最“牛”促销正式引爆 解密宏图三胞元旦促销十大看点

“作为中国最大的IT连锁零售卖场，新年伊始，我们精心谋划，倾力打造，摆下了亿万‘豪门盛宴’，要让消费者真正感受一场来自世界级企业的普惠风暴。”宏图三胞市场发言人直言：要用史无前例的低价和空前绝后的实惠打破IT促销的传统惯例，以2008首场豪门盛宴创造行业之最。

## 百余厂家携手钜献 惠贺新年

包括intel、联想、惠普、索尼、apple、佳能、奥林巴斯、三星、东芝、卡西欧、方正、华硕、清华同方、海尔、TCL、诺基亚、摩托罗拉、索爱等在内的百余家国内外知名厂商携手宏图三胞，大量特供、直供及专属产品、时尚IT、丰富礼品、大型促销，激情打造IT业界的豪门盛宴，共贺新年的到来。从笔记本电脑到台式机，从数码相机到MP3、MP4、优盘，从手机到各类打印机、扫描仪、DIY配件在内的近万种IT消费商品元旦期间全面普惠。

## 万台特价商品 超低价泻洪

“把IT市场价格打穿，确保同城同质商品价格最低”。已放出口号的宏图三胞囤积了全国10大区域资源，元旦期间集中释放，万台特供、买断、包销机型超低价放仓，引爆IT市场的“极速革命”。笔记本电脑最高降5000，品牌电脑8折起，惠普笔记本电脑狂降1200，联想笔记本电脑直降1000，摩托手机2.5折起，17寸液晶显示器4折起，三星手机4.5折起，打印机6折起，索尼

## 数码相机8折起。 这样全方位、大力度的超低价泄洪必定将给IT市场带来无可想象的震撼。

宏图三胞元旦部分产品促销优惠榜	
惠普笔记本电脑	直降 1200 元
联想笔记本电脑	直降 1000 元
IBM 笔记本电脑	8 折起
联想台式电脑	8 折起
17 寸液晶显示器	4 折起
三星 80G 硬盘	5 折起
彩色喷墨打印机	6 折起
1G 内存条	7 折起
摩托手机	2.5 折起
三星手机	4.5 折起
索爱手机	6 折起
诺基亚手机	7 折起
佳能数码相机	8 折起
索尼数码相机	8 折起

## “价格特工”谋攻全局

“台式电脑、笔记本电脑、兼容电脑、手机、数码、办公产品全场狂降15%——75%，单件商品最高降幅超5000元，百万现金大放送，老客户购物有礼油，超低价格限时引爆”，宏图三胞元旦促销攻势来势汹汹，其市场发言人甚至强调：岁末商战将异常激烈，他们已经做好了充分的准备，特别外聘了100多名“价格特工”正在对市场作随时的价格调研，确保同城同质商品价格最低。该负责人还强调，元旦期间消费者只要发现有其他商家销售的同型号、同质量、同促销条件下产品价格低于宏图三胞的，将立即现场调低价格，并对提供信息者予以重金奖励。

## 预交订金 100 变 300

凡是 29 日前到宏图三胞

任意卖场预交购买电脑100元订金的，元旦期间消费可实现100元变300的魔幻之旅，顾客除了获得价值200元的不受任何限制的全场现金购物券以外，还将获得价值100元的超值礼品。很多消费者在宏图三胞咨询了活动详情以后，纷纷排队报名参加。据不完全统计，截至到目前参加人数已超过10000人。

## 强强联手 引领笔记本4核2G时代

元旦期间，宏图三胞将携手国内外知名笔记本品牌厂家率先引领4核2G时代，仅售2999元的华硕易PC全面发售宏图三胞，为市民创造更多的机会；专业级Think笔记本体验中心全面亮相，SONY全系列超轻、超酷、超炫笔记本精彩呈现，引领笔记本专业、时尚潮流。联想、HP、华硕、宏图三胞全面出击笔记本定制市场，在宏图三胞全面掀起笔记本普惠风暴，给主流消费者创造更丰富的选择空间。

## 全场特惠 玩转家庭娱乐新天地

受笔记本市场进一步普及因素的影响，元旦期间，宏图三胞全场台式机电脑劲刮特惠、新颖飓风。与台式机主流品牌联合进行的定制包销、新品发布、节日特惠等活动将全面升级，多款以实用、应用、功能等为主题的2008节日新品将抢占元旦市场，全面展示台式机市场2008年大屏幕、大内存、大硬盘、小机箱的流行走势。

宏图三胞还为电脑发烧友特别准备了大量的精彩

DIY 配件装备。INTEL 4 核 Q6600 处理器元旦期间超低价供应。而国内市面上最新的的一款超频利器 AMD 黑暗圣经 5000+ 黑盒处理器，倍频可由用户自由定义，是骨灰级玩家首选。全球首款支持 DirectX 10.1、Shader Model 4.1，业界首款采用 55nm 生产工艺制造，拥有目前业界最高 320 个流处理器的 UNIKA 38758XT 显卡也将元旦期间给市民带来截然不同的视觉新体验。与此同时，联名签售、现场返利同期进行，强势拉动新年市场。

## 千万像素数码产品、 时尚手机全面普及

针对节前不断上扬的数码与手机销售走势，元旦期间，宏图三胞与 SONY、佳能、三星、尼康、奥林巴斯、卡西欧、松下、诺基亚、摩托罗拉、索爱等全球知名数码、手机品牌进行大规模的新年联合促销。全系列千万像素高品质数码产品价格全线下调，进入全面普及行列。18 倍变焦数码相机全新亮相，SONY、三星、松下等国际品牌闪存 DV 新品的集中亮相，引领 DV 轻巧、便捷的时代。另有数十款包销数码、手机现场直降百元激情惠卖，再送超值豪礼；700 万有效像素的名品数码相机跌至 1000 多元。MP3、MP4、U 盘等小数码产品价格将全面下跌，最低 1 折起售……

## 5000 万资源集中泻洪 来就送、买就送

“台式电脑满 4000 送 800，笔记本电脑满 4000 送 1000，购物中大奖，老顾客有礼，购物争抢送”，宏图三胞元

旦期间 5000 万资源集中泻洪，500 多万礼品放量赠送，还有众多知名厂家高层鼎力支持。购笔记本电脑依型号不同分别赠送：联想大礼包、放水包、1G 内存、杀毒软件、拉杆箱、床上电脑桌、自行车、吸尘器、蚕丝被、1G 优盘等不同好礼。购台式电脑依型号不同将分别赠送：2G 优盘、视听套装、2.0 音箱、杀毒软件、床上 4 件套、电磁炉、3 年服务卡。手机、数码等产品元旦期间的送达力度之强也足可让人瞠目结舌：将分别赠送电池、1G-2G 内存卡、7 件套大礼包、三角架、午休枕、相机包、无线耳麦、价值 400 元豪华礼包等种种不同好礼。

## 郑重承诺“新品促销” 实惠商品货真价实

元旦期间，针对许多商家以陈货、样机等有缺陷产品低价促销吸引消费者的行，宏图三胞率先向消费者承诺，节日期间销售的电脑均为面市 2 个月以内的新品，绝对不会以陈货、样机等有缺陷产品低价促销哗众取宠，欺骗消费者。宏图三胞有关人士，元旦期间将拿出很大一块的利润来贴补促销让利，其目的就是要真正给消费者

实惠，打响 08 年首场促销大战第一枪的同时树立宏图三胞品牌专业、诚信、可靠的良好形象。

## 低价承诺、降价补偿承诺 打消购买疑虑

宏图三胞与百余品牌厂商携手提出“低价承诺”和“降价补偿承诺”，保证元旦期间所售出的商品均为市场最低价，如同型号产品遇卖场调价、厂家销售价格下调、市场价格下调等现象，消费者可凭发票获得差价补贴。不少消费者对宏图三胞提出的承诺表示非常感兴趣，毕竟 IT 产品的价格高、变化快、又不太透明，不清楚真实价格的消费者就怕吃亏上当或者前脚买了后脚降价，而有了这样的承诺可以使客户购买时再也不必左顾右盼、瞻前顾后了。

