

■有点出格

院子里的老刘退休以后无事可干,经人介绍到一个“太极拳速成班”学习太极拳,“毕业”以后,每天早晚便有模有样地在院子里练太极拳。

看的时间久了,我心有些痒,便央求老刘收了我这个徒弟,每天跟着他练太极拳。刚巧那段时间股市火爆,我买的几只股票全线大涨,

因此我的心情格外好,有事没事都要跟他扯几句股票的事。老刘终于按捺不住心跳的感觉,反过来拜我为师,将手头的闲钱扔进了“水深火热”的股市。

不巧的是,老刘一人市就赶上大盘调整,他和我买的几只股票开始阴跌。刚开始时,我还有一点肉痛的感

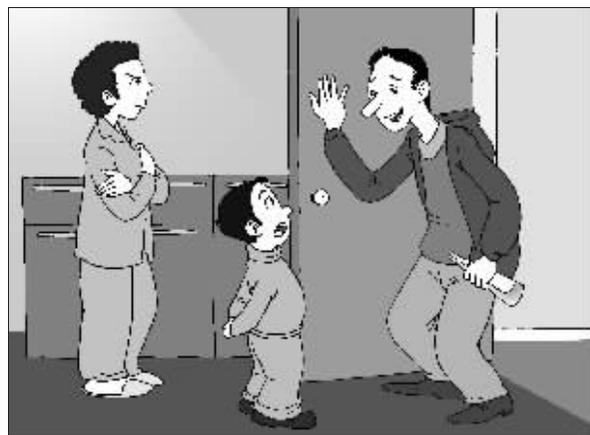
觉,日子久了,也就麻木了。

有一天早晨,我和老刘又在一起练太极拳。老刘一边练一边说:“我的股票已经全部套牢,割肉是不可能的。实在不行,我就将股票留给我那7岁的孙子,我就不信股市没有再次大涨的日子。”

说这句话的时候,老刘的表情非常悲壮。我不禁多

看了他几眼,这一看就看出了问题,我停下动作,说:“老刘,你这太极拳的手势和步法可有意思,整个是在画股市里的K线图呀!”

老刘低头看看自己的步法,再看看自己的手势,乐了,说:“可不是嘛,还真是一根大阳线,今天一定会涨……”



郭■图

■只是故事

这回没喝酒

王友元

周一晚上,酒迷糊回家时,刚刚上小学的儿子对他说:“爸爸,你今天回来晚了。”

酒迷糊连声说:“是是是,回来晚了。”

儿子问:“干什么去了?”

酒迷糊嘿嘿笑道:“打麻将赢了钱,请客喝酒去了。”

儿子说:“打麻将就是赌博,老师说这是违法的。”

酒迷糊连连点头:“对,对,我改,我改。”

周二晚上,酒迷糊兴高采烈地回家来,对妻子说:“妈的,今天老板请老子们喝酒。”

儿子说:“爸爸,你说脏话,老师说,这是不文明的。”

酒迷糊说:“对对,不文明,不文明,我改,我改。”

周三晚上,酒迷糊回家时,妻子责怪道:“又喝酒了?”

酒迷糊连连摆手说:“没有哇,没有哇。”

儿子说:“爸爸的脸是红的,还有酒气,爸爸撒谎。老师说了,撒谎的不是好孩子。”

酒迷糊说:“我不好,我不好,我改,我改。”

周四天刚傍晚,酒迷糊就回家了,进门没换鞋子,还顺手把烟头丢在门外了。

儿子见状,急忙过来说:“爸爸,要讲卫生,老师说了,好孩子……”

儿子的话没说完,酒迷糊上前就给儿子一个“毛栗子”,嘴里还吼道:“到底谁是老子,没大没小的,缺少教育。”儿子大哭起来。

妻子过来一看,原来,今天酒迷糊脸没红,身上也没有一点酒气。

投稿信箱:citystar111@163.com

投稿地址:南京市新街口正洪街18号东宇大厦现代快报《南京纪事》版

■同笑时代

终于评上称号了

苏桂芹

现在学校都流行一种鼓励教育,儿子就读的学校为了鼓励学生们的学习积极性,特地想了许多的称号给孩子们,什么优秀生、进步生、特长生等等,只要评上了就会给一朵小红花。只可惜儿子的学习是中不溜,既谈不上优秀生,也轮不到什么进步生,鼓励教育都实行快一年了,他一朵小红花也没有得到,为此他特别郁闷。

那天放学,儿子又闷闷不乐地回来了,我看了他一眼,问:“怎么了,是不是又没评上啊?”儿子摇摇头道:

“唉,评上了。”我有些开心但又有些奇怪地问:“评上了怎么还垂头丧气的啊?”儿子道:“唉,还不如不评上呢。”

儿子从包里拿出一朵小红花递给我,说:“这是我们学校体检称完体重后发给我的。”我拿起小红花一看,只见上面写着三个字:“超重生。”

■南京萝卜

最近,办公室里的几位同事相继患上了感冒,一时间办公室里喷嚏声此起彼伏。时间一长,大家都听出了一些道道。只要听见喷嚏声,不用抬头,甚至在门外,就能判断出是谁在打。

先说姑娘小王,平时注意保养皮肤,爱吃苹果之类的水果,这不,喷嚏一打,就

■甲方乙方

去学校开家长会,遇见大李。我儿子和他儿子都在高二(3)班,他对孩子的学习比较低调,目标是“考上大学就行了”,自责对孩子学习不太关心,整天就忙所谓事业,是好员工,却不是好家长。我立刻摆手道:“真说起来,我才是对孩子学习最不负责

听喷嚏知心事

宋燕玲

听见“A——PPLE“,连打几个的话,大家就会劝她:“快!快!快!吃苹果去。苹果太贵?再贵也得买呀!”

三十来岁的男士小李,听说前年贷款买了新房,这不,利息一涨再涨,害得人家喷嚏里都惦记着“还——欠”!其他同事笑问:“小李,你到底还欠银行多少?别总

最不负责任的家长

霍寿喜

的——每晚儿子学到十二点钟,而我十点一过就睡觉了;早晨孩子上学去了,我却还没有起床。”这话却引来大李一声长叹:“唉,我也是啊,我从来不看孩子的作业本,更别提辅导孩子学习了。”

就这样,我和大李都争着把“最不负责任的家长”的

惦记了,瞧这房奴当得……”

更有趣的是“烟鬼”老张,他一向自认身体好,谁料也没顶得住,喷嚏一个接着一个。人家可不含糊,都成一个劲叫着:“玉——溪!玉——溪!”大家赶紧安慰他:“老张,别急,快过年了,还怕儿女不给你送‘玉溪’?”

帽子往自己头上戴,不知不觉就到了开会时间。

班主任正通报最近的考试排名情况,突然一位大胡子男人从里面的座位中挤了出来,见班主任愕然,大胡子涨红着脸说:“不好意思,我的儿子在高三(3)班,我坐错了班级。”教室哗然。

南京商厦店庆酬宾盛况空前 VIP 会员狂欢夜专场引爆全城

令广大市民翘首以盼的南京商厦 21 周年店庆酬宾已于 12 月 27 日盛大开场!数据显示,仅活动前二天的销售额就突破了 1000 万元,同比上涨近 100%;尤其是今年新引进的周末福、ONLY、鄂尔多斯男装、美伊娜多等新锐品牌爆发了强劲的增长势头,成为了今年店庆的新亮点。

每年的店庆最兴奋、最开心的要数消费者,因为精明的消费者都知道,这个时候买东西最划算!今年的周年庆也不例外,南京商厦再出大手笔,85%以上的穿着类商品的价格降到了 2 至 5 折!鄂尔多斯、百丽、千百度、森马、玖姿、九牧王、虎都、波司登、雅鹿等消费者耳熟能详的知名品牌都加入了进来,推出了大幅度的店庆优惠,价格屡创市场新低!在如此诱人的折扣让

利下,难怪消费者的购物热情如此高涨,为抢购心仪实惠的货品,几乎每天都在上演“血战到底”。

为答谢南京商厦消费之友俱乐部会员,南京商厦特地从 12 月 27 日至 31 日每晚 18 点起举办 VIP 会员狂欢夜专场,全场商品在现价基础上再度疯狂让利。届时, VIP 会员的会员卡内所返礼金还能够在当日的会员特别折扣价基础上无门槛使用!为了体验一把南京商厦晚间的商业气氛,笔者于昨晚来到南京商厦。一进门,记者就被眼前的盛大购物场面所震撼。商场内顾客摩肩接踵,收银台前排队交款的队伍足有 20 多米。众多会员纷纷表示:“真是想不到!南京商厦会员积分返利的政策如此优厚!满 2000 分就能返利 50 元礼

金,实在是太划算了。”一位手中拎着雅鹿羽绒服的陈姓女士兴奋地说:“我的会员卡中有 3000 多分,获赠了 100 元的积分返利!这件羽绒服我早就看中了,今天场庆会员价打 4.5 折只要 300 多元,我使用了 100 元的返利礼金,实际上我只掏了 200 元出头,超过 200 元商厦还加送鲫鱼两条,这不我还要赶去领鱼呢!”

据透露,即日起至 12 月 31 日每晚 18 点至 24 点南京商厦将连续举办“VIP 会员狂欢夜”专场活动,全场商品在现价基础上还将有惊喜让利,届时会员购买阿迪达斯、耐克、百丽、凯普狄诺、金利来、波司登、雅鹿、MOTO、诺基亚、三星等品牌都将有会员特别折扣,力度空前!

南京商厦店庆 VIP 会员狂欢盛宴已经开始了,大家还犹豫什么,赶紧一起来疯狂吧,别忘了带上自己的会员卡哟!

"价格雪崩"- 国美拼杀家电夜市

随着夜市经济火爆程度的不断升级,越来越多的商家将眼光投向了夜市消费,开始了一场场激烈的夜市拼杀战……

笔者获悉,昨日 18:00,家电巨头国美电器也举办了一场别开生面的“家电夜市嘉年华”。国美高举“价格利剑”,上演了一场家电夜市拼杀战。作为年度国美最后大规模大力度的家电夜市宴,在促销投入力度上,国美在以往的促销基础上又追加了近百万元的促销投入力度,让

消费者得到了更多实惠。岁末狂欢夜,新街口单店创造了 1500 万元的销售额。

“价格大雪崩”引爆夜市经济 主流家电疯狂让利

价格是人们关注的永恒不变的话题,在国美本次夜市嘉年华中,南京市民提前享受到了国美“价格大雪崩”所带来的超级震撼,全品类平均让利幅度近 40%,最高降幅达 60%,跌破价格盆地。国美广直经理励峻峰告诉笔者,来

国美夜市的消费者一般是有备而来,所以购买能力都很强,夜市的营业额有时会占到一天营业额的 50%,所以夜市经济所带来的效益是不可小看的,而且潜力是巨大的,今后国美将继续坚持并扩大“夜市经济”的范围,加大对夜市的投入,让消费者可以打破“时差”,全方位享受国美所带来的方便与惊喜。

笔者同时获悉,此次国美“夜市嘉年华”促销力度空前,价格、服务、促销活动、赠品等各个方面都达到了一个真正的

破茧化蝶全新山西路、水西门捷安特专卖店高调亮相

走过十余年辉煌路的捷安特专卖店,今天进行了脱胎换骨式的变革:一种崭新的营销理念,融贯中西文化风格的卖场,商品精细划分体现专精全。2008 年元旦,经过提档升级后的捷安特山西

路(中山北路 178 号)、水西门大街专卖店(水西门大街 203 号),将震撼开业。

新的捷安特专卖店更加注重人性关怀和产品文化,卖场风格简约庄重含蓄,商品布局层次分明,价格以梯次形逐

级递进,车辆涵盖面宽广,专精全特点鲜明。消费者在此,可以选择到心仪称心的车辆。宣传单车文化,推动单车运动,提升生命价值,也是新的亮点。近年来,单车健身运动蓬勃兴起,仅南京就有数万人

中央商场 72 周年场庆感恩回报之岁末特别回馈震撼金陵

连日来南京的空气质量,让人感到模糊和阴郁。这场大雾中,热心的市民发现,中央商场门前广场明艳的奥运主题灯展显得尤为抢眼夺目。据悉,今年中央商场正值场庆 72 周年之际,作为一家百年老店,中央商场努力传递给消费者“百年基业,常青中央,感恩回报”的企业文化,所以即便在新年布置上也毫不含糊,花大手笔搭建的奥运主题自贡灯展系列,晶莹剔透、溢彩流光,以浓烈的新年布置和时尚的运动元素带给每一位来到新街口的消费者强烈的

感官刺激,体验到人人奥运、科技文明的社会氛围。据相关人士透露,为成功开展场庆 72 周年感恩回馈活动,12 月 30 日至元月 1 日中央商场隆重推出超级震撼中央商场 72 周年场庆感恩回报之岁末特别活动。为此中央商场提前备战,确保场内近 2000 家国内外知名品牌全情参与到此庆典活动中,活动力度之大空前罕见,全场穿着类商品满额即减现金,减现数额之大,一定让消费者非常满意。同时,中央商场一位资深人士还透露,31 日当晚在场

内购物的所有消费者一定要保留好电脑发票,届时每一整点将会由电脑随机抽取一位幸运消费者,无论其购物金额大小,都将获赠鼠年纪念金条一根。

中央商场举办的场庆岁末特别回馈活动,以大规模、大力度的促销活动吸引消费者的注意力,以形式多样、丰富多彩的各种民俗文化活动凝聚人气,保留了传统民俗文化的底蕴,又迎合了新时期消费观念的变化,必将为商场带来即期乃至远期一系列的良好效果。

元旦期间特惠大派送 太尔即热式热水器带给您品位高质生活

元旦期间在南京苏宁、国美等各大家电卖场购买太尔即热式电热水器,均可享受太尔电器开出的节假日大优惠啦!太尔即

热式热水器具有热水即开即出,持续供应热水,不需预热的特点,它采用了 US BM 水晶非金属水电分离加热结构,目前仅有

太尔等少数品牌厂家拥有此项技术,以水电完全分离、结构稳定耐用和高热效率而著称。促销机型: DUS-30C(小厨宝) 原价:1200 元 现价:780 元 USF-80A 原价:4080 元 现价:2980 元

联创快速电热水器 --品质沐浴专家!

优裕带来优质生活,品质沐浴带来品质享受;联创快速电热水器顺应时尚智能科技潮流,让沐浴升级为健康舒适的品质体验!

更安全——

联创快速电热水器采用韩国三星极速 CPU 控制加热,运算速度比普通芯片高出数倍,系统反应灵敏,使热水器的性能更加稳定、确保使用安全!

更舒适——

联创在行业中率先运用无级变频恒温技术,通过在中央智能芯片(CPU)中预先写入先进程序控制方案,可根据水压和进水温度自动调节加热功率,精确控制冷水流量,确保水温始终保持在预先设定的舒适温度!



更便捷——

智能化自动记忆功能,并采用了当今最先进的液晶触摸屏,工作状态与出水温度一目了然。触摸式操作界面简单灵巧,避免了机械式按键容易损坏、反应迟缓、失灵等问题,经久耐用、时尚靓丽。

联创快速电热水器已全面进驻南京苏宁、国美,元旦期间推出盛大优惠,详情可咨询联创热水器商场专柜及专卖店,或致电:025-86401761;86441290(专卖店地址:建邺区南湖所街 80 号)