

世界的·南京的·CFC

“总统府”旁 城市巅峰

城市中心 CBD 核心区，国际一线殿堂级奢华商务空间，
全球名企入驻，全程委托代理租赁服务

城市中央顶级 5 米超高层高奢华写字楼，83—1100 平方米现房租售

地域优势：中山东路大行宫 CBD 核心区·正对“总统府”·地铁大行宫站·东面



CFC 实景照片

龙蟠中路可直入机场高速、宁杭高速

规模优势：约 120000 平方米城市地标性建筑群·城市中央高端办公、居住、商业核心共生区

配套优势：新街口商贸区、太平南路商业一条街环绕周边·长江路文化街、1912 街区、南京图书馆、江苏美术馆（在建）、市民文化广场、南京全民健身中心举步之遥·白下区政府大楼及各大银行分布四周，行政金融配套完善

空间优势：超高单层层高·10 余米高穿越式大堂·奢华级殿堂办公、居住体验·空间可自主创意·自由分割

景观优势：高区超广角景观视觉感受·“总统府”、江宁织造府（在建）、紫金山、玄武湖……文化自然景观尽收眼底

价值优势：300 万即可拥有国际级顶级配置商务写字楼·城市中央稀缺地域、景观等自然资源铸就完美价值

品质优势：德国设计品质·金属网幕墙立面·双层外皮·高车位配比·三菱全进口高速客梯·大金智能化一拖多中央空调系统·德国多玛自动感应平移门系统·瑞典固力保安防疏通门禁系统·德国西门子消防安全警报系统·YKK 一 ap 高级铝合金窗·国际知名物管戴德梁行提供全程优质服务

投资优势：现楼发售，即买即住（租），高投资回报率，潜力无限·大金空调等国际品牌已全面入驻·CFC 式租售一站式服务受理业主委托租赁业务，令投资全无后顾之忧

招商·依云溪谷逆市飘红

首批房源全部售罄，后续精品房源震撼加推

招商·依云溪谷，秉承招商地产百年品牌的厚重与沉稳，以值得信赖的优秀品质构筑南京别墅界的经典杰作。项目一期 2007 年 12 月 25 日公开认购后便赢得广大客户的强力追捧，首批 90 余套房源开盘当天即售出 90%，销售额逾 4 个亿，刷新了南京别墅市场单日成交纪录。



招商·依云溪谷备受购房者青睐

“现代印象派”建筑风格

在产品品质方面，项目秉承“现代印象派”风格，采用双拼独栋化造型，选用陶土瓦、质感涂料、紫砂陶砖开砖、蘑菇石等多种石材。另外混凝土框架结构、墙体砌块自保温、双层中空玻璃断桥铝合金窗、抗渗混凝土地下室、屋面防水保温体系、平台倒置式保温防水体系等一系列技术手段和先进材料，更进一步提升了产品的品质。

在生活空间的构筑中，每户设立多个花园式露台、多重立体式开阔庭院、户均花园面

积 100 平方米以上、赠送地下室等。

第二批臻品房源震撼加推

据悉，在项目一期房源热销的基础上，依云溪谷第二批房源也已经推出；同时，为回报社会各界人士对招商地产的厚爱，以及庆祝招商局成立 135 周年，项目销售仍然会延续一期的优惠政策，销售均价为 14800 元 / 平方米。而招商地产方面表示，此次限时优惠活动待到项目正式公开后就将结束，届时所有房源都将恢复原价销售。

紫金东麓，纯墅山湖生活

依云溪谷位于紫金东麓、大学城畔，占地 24 万平方米，一期由独栋、双拼别墅构成，容积率低至 0.47；讲究在自然中建筑私密空间，将“纯墅生活”的概念贯穿始终。社区内部 6 万平方米碧芙山中遍植景观植被，更有休憩木亭、小桥等景观小品；而以 2 万平方米香奈湖为中心修建的水系景观，更为居住者打造与自然和谐共生空间。另外，社区内还精心打造 4800 平方米依云国际会所，更配备高标准幼儿园。

星雨华府 手工精神打造住宅典范

历史上著名的建筑经典，无一不与手工有着千丝万缕的关系。作为南京河西新城的热销住宅项目，星雨华府正是站在手工建筑的高度，社区道路系统、景观小品系统、建筑立面系统、内装修系统等充分彰显手工精神，力求每一细节都做到最恰到好处、最极致。

走在社区内，每一块路砖

都是厚达 10 厘米的大理石，必须由最有经验的工匠花一整天才能铺出一小段路；而路旁的一个简约的引导柱或者一座艺术感的雕塑，都是出自高级工艺师的杰作；就一扇窗户来讲，不仅采用 5A 级写字楼专用的 Low-e 双层中空玻璃窗和被称为“窗户中的宝马”的 YKK 断桥设施，还通过专项经费研发出中空窗的透

气洞，极大提高居住的舒适度；每一座楼栋大堂均为酒店式精装修，在屏风的设计、信箱的选择等细节上都颇费心思……如此种种，不胜枚举。

另外，像多达 63 种园林植物的选择、独创的室内入户花园设计、避免上下层渗漏及噪音影响的同层排水系统等，都是星雨华府手工精神的完美体现。

大行宫 CBD 珍稀挑高住宅 CFC 长发中心保留房源震撼发售

国际经理人公寓仅剩最后十套，总价约 125 万起

位于中山东路 300 号的长发中心 CFC 于 2007 年 6 月 28 日正式交付，现已基本交付完毕。据了解，交付后的长发中心以现房的姿态掀起了新一轮的销售热潮，国际经理人公寓仅剩最后十套，两房两厅总价约 125 万元起。

长发中心经典户型设计 方案赏析

57.82 平方米两房两厅 两卫，舒适跃层生活

如图所示，57.82 平方米的挑高住宅户型，户型整齐方正，居住区与配套区分层设计，动静分离，私密性好。超大落地窗，采光良好。大尺寸主卧与儿童房，尽享舒适跃层生活。

客厅：大面积客厅设计，超大落地窗，豪华气派，宽大区域给主人和客人舒适的享受。

卧室：两个卧室设计合理，功能明晰。主卧带有大尺寸步入式衣帽间和敞开式书房，气派非凡。

餐厅：开放式厨房与餐厅结合，令就餐更加方便，更富情调。

厨房：有直接的采光和通风，管道天然气入户，方正实用。

卫生间：楼上楼下均有卫生间，主客分开，私密方便。同层排水系统，让空间使用更加集约。

楼梯：楼梯设计在入户过道里占用灰色空间，将房间内部空间的高使用率发挥到极致。



57.82 平方米户型二层设计方案参考



57.82 平方米户型一层设计方案参考

玄关：入户玄关还可以采用挑空设计，个性时尚感极强。
(此设计方案仅供参考，若业主自行隔层，应遵循相关技术和安全规范) 费婕

抢购热线：
(025)84518888
84519999

天润城 贺新年推出“温心行动”

2005 年天润城销售总量达到 3300 套，首度登上南京楼市销售的冠军宝座。2006 年年底销售总量突破 7000 套，以巨大优势蝉联南京楼市销售冠军。2007 年底成交总套数已达到 10900 套，2007 年实际成交量为 3900 套。

天润城第九、十街区，80—90 平方米两房，90—110 平方米三房户型规划约占所有户型的 80%。坐北朝南、全明设计、通风透光是天润城所有户型共同的符号特征。天润城 2007 年 11 月份成交 400 余套，12 月份成交近 300 套，2008 年元旦开盘一日

热销 128 套。元旦新开

盘 578 套 10 种全新户型得到了消费者认可。主打 80—90 平方米两房有四种户型布局可选，100—130 平方米三房户型有 5 款可供选择。

为减少银行贷款加

息以及第二套住房贷款利息增加给客户买房带来的压力，天润城针对按揭贷款的客户，特别推出“贺新年温心大行动”。从

2008 年 1 月 2 日—20 日，前 100 名购房客户，贴息 7%，即可享受 93 折优惠；

前 200 名购房客户享受贴息 6%，享受 94 折优惠；

200 名以后贴息 5%，即 95 折优惠。据介绍，活动将在

1 月底全部结束。

苏宁·天华绿谷庄园 限时抢购活动低至 92 折

苏宁·天华绿谷庄园的限时抢购活动，将于 1 月 12 日正式启动，在活动期间购房者都将享受按揭 97 折一次性付款 95 折的优惠，另外凡提前加入苏宁环球会的会员，购房还有充 5000 元送 5000 元的优惠，成功购房后，更有万元年货券赠送，相当于低至 92 折优惠。

苏宁·天华绿谷庄园目前已经准现房，经过现场查看，楼体外立面已经基本完工，将于 2008 年年内交房。苏宁·天华绿谷庄园正好位于三号