

## ■不是乱弹

刚懂事的儿子喜欢看春节晚会，尤其是晚会里的流行语，小家伙记得最牢，去年是“公鸡中的战斗机”，今年是“为什么呢”，一天到晚挂在嘴边，他倒是不觉得烦，我们听得都有些烦了。所以，当我和老婆带儿子去给亲戚拜年时，我特意叮嘱儿子，出去绝不能说“为什么呢”，实在想说也必须等到回家再说。儿子点头答应了。

## ■忽悠男女

## 谁的交通工具最牛

吴汉玲

我们几个姐妹闲着没事，总喜欢在一起嚼舌头。那天吃罢午饭，大家又聚在一起唠起了家常，唠着唠着，就唠到了上下班的交通工具上。

小张问：“你们说，咱公司的姐妹里面，谁上下班最牛？”

小刘抢着说：“那还用说嘛，数张姨最牛，她新买了一辆捷达轿车，是咱公司里第一个有车族。”

徐小妹撇撇嘴，反驳道：“自己开车不但烧票子，还累得腰酸背疼的，算不得牛。”

小王想了想，说：“徐大姐最牛，她老公单位的配车，经常顺路送她一段。”

徐小妹翻翻眼睛说：“她也只能隔三岔五地揩一回公家的油，还没少挨人家戳脊梁骨，也算不得牛。”

我拍了一下手，说：“我看就数咱几个姐妹最牛，骑自行车上下班，既锻炼了身体，还省钱。”

徐小妹笑着说：“骑自行车算最牛？我看是吃着葡萄说葡萄酸，阿Q精神罢了。”

我将了徐小妹一军：“那你来说说谁最牛？”

徐小妹不紧不慢地说：“我看清洁工张大嫂最牛，人家老公都五十多岁了，还风雨无阻地天天骑自行车来接她！”

## ■打工生涯

## 都是棋子

刘东伟

上班以来我一直在后勤部工作，哪里需要哪里去。小马比我还可怜，进单位半年多了，还一直在办公室打杂。

那天开岗位调动会，小马凑到我身边悄声说：“哥儿们，这次咱们的岗位肯定要变动了。”我问他：“你怎么有这么大把握？”小马低笑道：“以前领导比较看重业务部、财务部那几个人，好像整个单位都扛在他们几个肩上似的。这几个月领导迷上了象棋，应该知道棋子各有各的作用了。”身边的小王、小李、小陈一听，也非常兴奋，都说：“谢天谢地，终于可以挪挪窝了。”

正说着，领导进来了，宣布开会。他咳嗽一声说：“咱们长话短说，下面我说一下岗位安排决定。小王、小李、小陈，要发扬小卒子勇往直前的工作精神。小刘、小赵要灵活机动，当好炮架子。小马……”听到这里，小马立刻挺起了胸膛。领导看了一眼小马，接着说：“你还是继续卧槽吧。”

## 春晚的另类作用

董刚

从亲戚家回来时已经很晚了，我们就准备打车回家。因为是春节的缘故，出租车不多，等了半天才等到一辆，司机报了一口价，是平时的好几倍。要在平时，我肯定要同司机理论一番，想想现在是过节，都挺不容易的，所以咬牙上了车。

上车之后，可能儿子很好奇刚才司机报出的价格，也不管有没有禁令了，就问司机：“为什么现在的价格和过去

不一样呢？”开始司机没有搭理，儿子连着问了几遍，司机有些不好意思地说：“因为现在是过节啊。”司机以为这样一说，小孩子就能明白，没想到我儿子问“为什么呢”的瘾上来了，一连又问了好几个为什么——为什么现在是过节呢？为什么过节车费就要涨呢？为什么我爸爸明知道车费涨了还要坐你的车呢？

司机被问得不知怎么回

答才好，他求援似的看看坐在副驾驶位子上的我，那意思是让我约束一下。我正为车费涨得太多而生气呢，就没吭声，正好看看他怎么回答那些“为什么呢”。

司机越是不回答，儿子问得越紧，最后，司机说：“我知道春节涨价是不对的，我按正常价收你的车费还不行吗？”

没想到，春晚的作用会有这么大啊。

## ■都市传奇

## 七上八下

魏燕

按规定，正月初七就要上班了，以前每年都是正月初八才上班，今年提前了一天。虽说是因为早放了一天假，但大家心里还是有些不愿意，于是借着年前公司聚餐的机会，大家一起起哄，想

让老板给我们多放一天假，正月初八再上班。

老板想了想，问我们：“为什么要到初八才上班呢？”

有人忙解释：“因为……因为初八、初八，遇八则发，吉利嘛，这一天上班，公司今

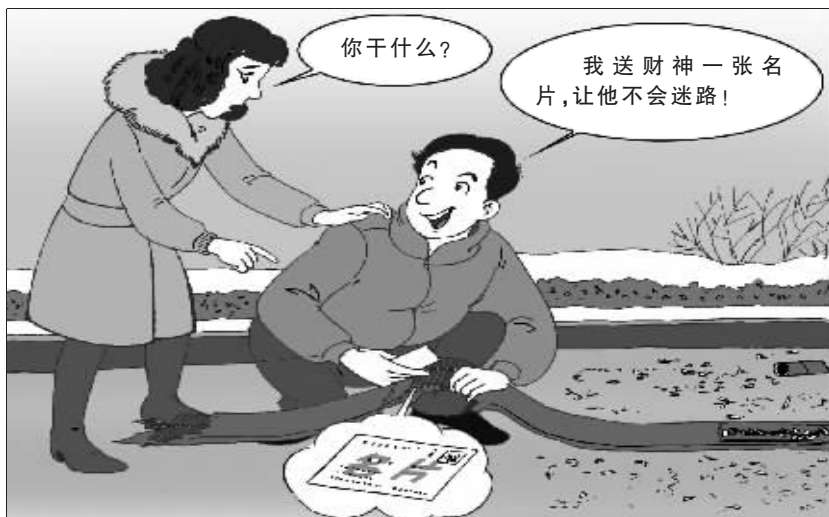
年肯定发！”

老板狡黠地一笑：“吉利？我看不是吧，没听过‘七上八下’这个词吗，初七上班，公司效益肯定蒸蒸日上，初八上班，搞不好就每况愈下，所以，初七一定要上班！”

## ■南京萝卜

## 给财神发名片

杨菁



郭■图

按习俗，正月初五这天该早早起床接财神，就能一年都有个好彩头。清晨六点钟，天还没亮，四处的鞭炮声就已经此起彼伏响个不停。

我赶紧催老公起来放鞭炮，好给财神指路。偏偏他昨晚看球赛熬了个通宵，哼哼唧唧就是不肯起来。我胆子小又不敢点鞭炮，心里那

个气啊！平时懒点倒也罢了，可今天是什么日子啊，一年的财运就要在今天讨个好彩头呢。

快到中午的时候，老公才磨磨蹭蹭地起了床。此时，外面的鞭炮声已经稀了。我当然没好脸色给他。他倒也不在意，笑咪咪地把鞭炮拿出来，把自己的名片

绑在上面，就要往外走。

我好奇地问：“这是什么意思？”

老公得意地说：“一大早就有这么多人放鞭炮，财神哪分得清谁跟谁啊。我送他一张名片，上面有姓名、地址、邮编、邮箱、手机号码、座机号码，怎么着他也不会迷路了吧？”

## ■三言二拍

## 防盗噪

茜草

郝大妈天生有副好嗓子，声音高亢圆润，且经常在单位开展的各类文艺活动中充当主持，兼高音领唱，不管是上台主持唱歌，还是平时说话，都让人觉得中气十足，很有气势。

每次，郝大妈回家不用按门铃，只在家门口跟邻居闲聊一会儿，在楼上的郝大伯便会很默契地帮她开门了；每每和郝大伯吵架，郝大妈一般不用费七成功力，就能让整栋楼的人都了解“战火纷飞”的前因后果，不外乎什么缺根葱少棵蒜之类的小事情。

有一次，既是老同事又是多年邻居的张大伯碰到郝大妈，好言劝说：“大妹子，我们是多年朋友了，才实打实地跟你讲。按理说，你家的家庭内部矛盾我不该过问，但有些不该说的事

情还是不要乱吵，免得有人知道了说闲话什么的。”对于朋友的好心建议，郝大妈多多少少听了进去。从此，楼道里少了郝大妈那机关枪似的狂轰滥炸，多了些许平静。

可好景不长，前段时间郝大妈又开始和郝大伯吵起来了，而且每次都是固定在晚上十点，人们快上床睡觉那会儿。凝神一听，这次不再是为葱蒜小事，居然是关于年终奖的。

郝大妈语调依旧洪亮：“你说，年终奖哪里去了？”

“我都说了好几遍了，今年效益不好，单位能给我们每人发点干货就算不错的了，哪里有年终奖影子哦。”听得出来，郝大伯一肚子的沮丧。

你一言我一语，就这样纠结着，半个小时后，这场

战争才平息了。

可是到了第二天，同样的时间，同样的话题，同样的问答，又开始了……

第五天的晚上，张大伯终于沉不住气了，敲响了郝大妈家的门。

坐在沙发上，张大伯一脸怨气和狐疑，问道：“大妹子，我说你们俩最近出了什么事情啦？我心脏不太好，你也知道，晚上听到你们吵架，我实在睡不好，你们到底是为了什么？”

“唉，大哥，这还不是被小偷闹的！”郝大妈无奈地说，“现在正是年底，小偷猖狂着呢，前两天旁边那栋楼不是被连偷了七家吗？我寻思着总得未雨绸缪吧，就和老郝演了这么一出双簧，一来可以用我的高亢嗓音震慑小偷，二来也给他们一个信息——我家没钱，不要惦记啊！”

## ■只是故事

## 报复性反弹

陈光新

大年初三，老李家有客人上门拜年。家中鸡鸭鱼肉一应俱全，老婆让老李出门买点蔬菜。老李转了一下，发现只有桥头有一个人在卖芹菜。老李上前问价，卖菜人独家经营一口价，两块钱一斤。老李张口数落：“你这个芹菜外观基本面就不怎么样，再说大过年的，少有人买菜，没有成交量，你怎么还把价位定得这么高？”

但不管怎么说，卖菜人就

是不肯降价。老李无法，又向街那头搜寻而去。

待老李没碰见其他卖菜的，回过头再来买芹菜时，发现芹菜已被卖掉大半，还有两人正在挑拣。老李正准备蹲下身来挑拣，卖菜人主动告知：“两块五一斤！”老李一愣，随即开口还击：“怎么，你这一条红线直往上拉了？”卖菜人回答：“没见过啊？这叫报复性反弹！”

## ■江湖传言

## 都是加班 待遇不同

张志松

春节假期最后一天，我刚在单位加完班，正要往家赶，好友大高打来电话，叫我到他家里去吃饭。也是啊，过年期间我忙得要命，还没跟朋友们聚过呢，我点头答应了，便骑着电动车欣然前往。

饭桌上，我一边喝酒一边喜不自禁地对大高说：“春节在公司里加班挺不错的，不但有加班费，而且老板还给我们每人一个大红包。实话告诉你

吧，这几天的加班费连同红包在内，一个星期我就进账三千多元。”

大高一边给我斟酒一边苦着脸说：“这几天我也天天在加班，可我不但没有加班费，相反不停地往外送钱。”

我惊讶地问：“不会吧？怎么会有这样的事情？”

大高气咻咻地说：“我天天晚上加班熬夜打麻将，不知道送了多少钱进去！”

## ■有点出格

## 外卖特色

夏钢

我一入住，吃饭总是个难题，所以最怕周末休息，一直在家饥寒交迫地玩游戏，唯恐稍不留神饿死在家中。

好在楼下小吃店不少，各种风味都有，但没有一家愿意送外卖。最初挺纳闷，有生意为什么不干，后来有人解释说什么人力成本、时间成本、包装成本等等，但我总结是小吃店生意很好，老板不太在乎外卖。

终于，上个月楼下新开了一间小馆子，招牌上醒目地写明送外卖。周末我就激动地付诸行动，上午十点打电话过去叫外卖，对方回答我：“师傅，我们十点半以后才能送上去哦！”

“为什么？”

“我们厨师还没起床。”

“……好吧，那就晚点吧。”我又问，“你们的尖椒牛肉，辣不辣？”

他回答：“有辣的，也有不太辣的。”

“那，给我送一份不太辣的。”

“好的师傅，不过你要多等半个小时哦。”

“我要去买一点不辣的辣椒，现在店里就只是剩下辣的了。”

最后挂电话之前，那头又补充道：“师傅啊，你要准备好零钱哦，我们上门不带零钱，不好找的哦。”直听得我一愣一愣，半天没回过神来，感觉这快餐店太诡异了，也许，这可能就是外卖特色吧。

## ■东张西望

## 木耳香菇 vs 开心果

蒋燕南

单位发年货，老张拿着木耳香菇说：“好好，刚好我家的木耳香菇都吃完了。”把东西放下来，他又拿起一袋开心果，正看看、反看看，嘴里嘀咕道：“这东西，发不发都无所谓。”

说着无意，听者有心，我最爱吃开心果，刚好想去超市再买点，至于香菇跟木耳，对我来说就不重要了，家里刚买过呢。我就说：“老张，我喜欢吃开心果，这木耳香菇我家多得吃不完，就给你吧。”我的意思

是用我的木耳香菇换老张的开心果，只不过没有说得太过、太直白，我知道老张也是个聪明人，他会明白我的意思。

老张高兴地接过我递过去的木耳香菇，连声说：“谢谢了，太谢谢了！”

接着，他又拿起他那一袋开心果拍了拍，说：“你喜欢吃开心果，过年时来我家玩啊，我专门留给你吃！”说完，小心翼翼地将开心果放进他自己的包里。

## ■甲方乙方

## 铲雪与营销

能子

下大雪那几天，菜场关门，菜贩就集中到了小区楼下。

一大早我下楼去买报纸和早餐时，已经有两三个小贩来卖菜了。一夜大雪之后，路口又积了厚厚的一层。路口的两个小贩占到了最有利的地形，开始摆开了摊子；而另一个却从三轮车里抽出一把铁锹，开始铲起雪来。

我不禁好笑：这人也挺有意思的，不赶紧摆摊子抢生意，却在这儿铲雪做义工来了。我

边想边趁着路走，却也走到了这个菜贩开出的小路上。

吃完早餐和报纸返回路口，我竟意外地发现，那个铲雪的小贩车前居然围了老大一圈人，他都快有点忙不过来了。再看看另外两个小贩以及后来的菜贩，面前都是稀稀拉拉的几个人，有的人隔着老远问了一下价，可再低头一看地上那结成冰的冻雪，就顺着雪地上开出的小路，最终转到铲雪的小贩车前了。