

## 悬疑小说

在从上海飞往青岛的航班上，李豌豆遇到了丁朝阳，他高大、英俊，富有。帅哥遇到美女，爱情顺理成章。然而，两人同居之后，丁朝阳却一直有所隐瞒——他的一个房间从来不对豌豆开放，他不断去别的城市寻找出走的前妻，而午夜那声突如其来的门铃声总是把他吓得要死。爱上了丁朝阳，才女李豌豆从此坠入迷雾。

连谏 著 华文出版社友情推荐

## 我看到了“鬼”

丁朝阳要去广州开春季服装订货会，因不放心我一人在家而极力怂恿我跟他去广州，我不肯，说像以前一样，他出差，我回家陪妈妈。他也就没再勉强。

从机场回来，我买了瓶葡萄酒，饭后，喝了两杯，稍有微醺，胆气便陡然茁壮了些，守在窗边，看愈来愈浓的暮色深沉地笼罩了整座城市，深深地呼吸了一口气，换上一套深色衣服，出门。走廊到楼梯间的拐角处有个能容一人立身的小空间，里面是自来水和冬季供热管道，安了一道没上锁的百叶门窗。

是的，我打算藏身于这个小空间，等待或许会或许不会在今晚现身的她。我钻进去试了试，刚好能容身，关上门，稍有些气闷，稍过一会，就适应了。我暗自祈祷她今晚会来，不然，站上几晚，我会累瘫的。

时间缓慢地往午夜滑去，心一点点慌乱。似乎有阵轻微的风钻进来，我的心，紧张得几乎要停止跳动，是的，她来了，像一片墨色的云，无声无息地从拐角飘过来。

我的目光，追随着她。她慢慢飘到门前，站了一会，似乎有些忧伤，许久，才伸手按向了门铃，她冷冷地看着门，用气声笑了一下，又转身，飘飘地折了回

来。落脚无声地上楼去了。

我快钻出百叶门窗，贴了墙，迅速地尾随了她，她像道瘦瘦的影子，飘进了一扇门，尔后，那扇门无声地，合拢了。天，我几乎不敢相信自己的眼睛，丁朝阳家的天花板竟然就是她家的地板……

那一夜，我失眠了。望着天花板，我在想，她究竟是人是鬼？我打了一个冷战，裹紧了被子，挨到天亮，梳洗整齐，便出门了。

我要咨询一下保安，2207住的是什么人。保安们好像正在交接班，我出去转了一圈，再回来，保安室里，就剩了那个多嘴保安和他的伙伴。我敲了敲窗子，他抬眼看了看我，拉开窗子，用好像已经知道我要问什么的自作聪明的眼神看着我：“丁太太，又有什么事？”

我特意看了一眼他的胸牌：古福利。他留意到了我的目光，笑了一下，好像在为自己的名字而害羞，说：“我父亲给起的，他们那代人，你知道的，总喜欢用孩子的名字体现自己的理想。”

我言不由衷说挺好的。然后问：“你知道2207住的是什么人么？”他用力抬眼看着我，慢慢说：“丁太太，你知道的，所有业主都不希望我们向外透露他们的家庭信息，这也是我们的职业道德。”又问：“有什么问题吗？”

我点头：“是的，我有点神经衰弱，而楼上最近噪音

比较大，以前不是这样的，所以，就想问一下。”

古福利笑了，说这样啊，2207的业主住了不久就搬走了，房子一直空着，不过，最近，房子被租出去了，我知道的，就这么多了。

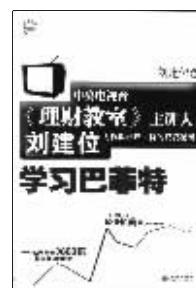
我道了谢，态度真诚。在我转身上楼时，古福利突然叫住我：“丁太太，有件事，或许我不该告诉你。”我站住，转身，面带期待的微笑，看着他。他看了一下左右：“据说，原2207户业主搬走的原因很古怪，夜里，总听见有女人隐隐的哭声，可，其他业主都没听说过，我们也做过调查，但一无所获。”

见我有点发呆，他又小心翼翼说：“希望我没有吓着您，当然，经过调查之后，我们确信，这只是个幻觉，因为2207的业主和您一样，有点神经衰弱，人在失眠的焦虑里，难免出现幻听幻觉。”

我恍惚着哦了一声，然后问：“2207的业主是位什么人？”“是位年轻英俊的先生。”

“他搬到哪里去了？”古福利对2207原业主的评语让我觉得好笑，就像女人很少真挚地赞美另一个女人的美丽一样，很少男人会在背后去称赞另一个男人的英俊。

“对不起，我只知道这么多了。”古福利耸耸肩，表示他已将知道的全部都告诉我了。



## 投资高手

当他说话时，全世界都在倾听，所有人都在追寻他投资成功的秘密。沃伦·巴菲特——华尔街100年来最成功的投资大师，全世界投资者都敬仰的投资智者。他的投资之道，简单得一看就懂，他的投资智慧，深刻到无人能及，成功的捷径是向大师学习。

刘建位 著 中信出版社友情推荐

老家独自创业。1956年他从亲戚朋友那里凑了10万多美元，创办了一家投资合伙公司。

运用格雷厄姆传授的价值投资策略，巴菲特股票投资做得非常成功，远远超越大盘。1958年，巴菲特的第三个小孩就要出生了，家里原来租的房子太拥挤了，于是巴菲特就给妻子买了一套当地最好的房子，兑现了几前结婚时对妻子的承诺。

巴菲特的投资业绩越来越好，管理的资金也越来越多。巴菲特也在反思：为什么自己的投资业绩会有如此巨大的提高呢？巴菲特最终想明白了：我的投资成就，是格雷厄姆智慧之树所结出的果实。

巴菲特感叹：“在大师门下学习几个小时，远远胜过自己苦苦摸索10年。”

那么格雷厄姆教给了巴菲特什么投资秘诀呢？价值投资。我把巴菲特对价值投资的看法总结为三个不需要：

一不需要高智商。巴菲特说：“投资并非智力竞赛，智商高的人未必能击败智商低的人。”二不需要高等数学。巴菲特说：“我从来没发现高等数学在投资中有什么作用，只要懂小学算术就足够了”。三不需要高学历。巴菲特说：“要想成功地进行投资，你不需要懂得什么专业投资理论。事实上大家最好对这些东西一无所知。”

## 巴菲特曾是普通股民

巴菲特出生于1930年，家庭出身普普通通，小时候学习成绩也普普通通，上的大学也是普普通通。巴菲特从10岁开始买股票，方法和大部分股民一样，也是进行技术分析，看图表，算指标，打听小道消息，追涨杀跌做短线，频繁买卖做差价。

大学毕业后，巴菲特到哥伦比亚大学读了一年研究生。研究生毕业了，巴菲特这时从股票并没有挣到多少钱，也没有找到理想的工作，那怎么办呢？他就干脆回老家奥马哈了，回家后做股票经纪人。

工作不久，巴菲特遇见了一个叫苏珊的姑娘，一见钟情。巴菲特猛追不放，经过一番波折，终于追到了心上人。两人就开始商量结婚的事。苏珊说：你得给我买一套房子，要不我把孩子生在哪儿啊？

巴菲特说：我刚工作一年，没攒多少钱。做了这么多年股票，也没赚多少。我现在一共只有一万多块钱。要不这样，我们暂时不买房子，我用这一万块钱，继续投资股票，等我过几年赚了大钱，再给你买套最好的房子。你相信跟着我绝对没错，我今后一定成为百万富翁，让你跟着我享福。苏珊说：行，我相信你。

1952年，巴菲特结婚了，

两人租了一套非常便宜的二室一厅，又破又旧，晚上都能听见老鼠在窗户上跑。巴菲特把大部分钱都用来投资股票了，平时花钱抠得很紧。不久他们的第一个孩子出生了，是个女儿。巴菲特舍不得花钱，就用一个梳妆台的抽屉，铺上小垫子，做婴儿的小床。可见，巴菲特原来也是我们普通投资人一样，原来投资业绩相当差，赚的钱也相当少，为什么后来投资业绩大幅度提高成为亿万富翁了呢？

大学快毕业时，巴菲特读到了一本书《聪明的投资者》(The Intelligent Investor)，才猛然发现：原来正确的投资理念应该是这样的。这本书是本杰明·格雷厄姆写的。格雷厄姆是谁呢？他是当时华尔街最著名的投资大师，是证券分析行业的创始人，被称为证券分析之父。

大学毕业后，巴菲特就申请到哥伦比亚大学读研究生，主要目的是为了听格雷厄姆教的投资课程，亲身聆听大师的教诲。

研究生毕业后，巴菲特回老家做股票经纪人。工作三年后，巴菲特又得到机会，到格雷厄姆创办的投资公司工作了两年，学到了很多实际操作经验。后来格雷厄姆年纪大了，1956年决定退出股市。那时巴菲特只有26岁，他决定回



## 财经小说

黄鑫龙，一个没有多高学历和任何背景的农民，能成为上市公司董事长带有很多的偶然性，却也有很多必然因素。可是，当他成为集团董事局“主席”之后，却失去了方向……后来者吴晓春借助上市公司平台打造自己的天地，当集团公司经历ST和PT终于退市时，还能顺利与其脱钩……

丁力 著 清华大学出版社友情推荐

## 要开娱乐城

余曼丽的同事大都十分羡慕甚至于有几分嫉妒她这份工作。连馆长都说她是既有面子又有里子。从面子上说，虽然娱乐城总经理只相当于副馆长，但群艺馆早已名存实亡，娱乐城反倒后来居上，局长来了不问馆长在哪里，却首先要见见娱乐城的总经理。再说，馆长只知道向局长诉苦要钱，而娱乐城的老总却一条龙招待，你说谁的面子大？从里子上说，余曼丽虽然拿副馆长级工资，但娱乐城那边另有一份职务津贴，外加天天有夜班补助，明收入就好几千，更不用说天知道的其他好处了。于是就引起了一些人的不满，就有人暗中使绊子。

这次余曼丽的女儿过生日，余曼丽从前夫那边将女儿接过来，晚上又不放心恺撒世界的生意，只好把女儿带着上班。当然，也顺便让女儿来娱乐城玩玩。“妈咪”觉得应该表示表示，但是表示少了拿不出手，表示多了又心疼，于是灵机一动，私下招呼小姐们表示，小姐们更不是省油的灯，嗲声嗲气鼓动各自的的服务对象表示，结果临收场时她女儿收到了一万多元的礼金。余曼丽没办法，盛情之下干脆给全场的客人打了八折并免费送水果拼一

盘。这件事经值班会计汇报到了馆长那里，立刻就变成一桩假公济私甚至是变相贪污案了。这还了得？！

这一天余曼丽找到吴晓春。余曼丽有吴晓春的名片，找吴晓春非常方便。吴晓春没想到余曼丽会主动约他，有点意外，也有点想入非非。其实余曼丽只是心里烦，觉得吴晓春素质高，又是局外人，想和他聊聊。

吴晓春听了余曼丽的讲述之后，认为余曼丽没什么错。打八折送拼盘是总经理权限之内的事，别人找不出什么硬茬，不用怕。

“再说，”吴晓春接着说，“大不了就是不干了，我正打算开个歌舞厅，你到我这边来做，我这边是上市公司，保证没有你们国营单位那么些弯弯曲曲，下次你女儿过生日，客人送十万我都不管，送得越多，说明你工作越好，客服你，我反而再给你加一万。”

听得余曼丽当场多云转晴，顿时亮堂了，不但脸上亮堂，连心里也亮堂了。

其实，吴晓春说这番话既不是纯粹安慰余曼丽，也不光是让她心里亮堂，更是信口开河。吴晓春确实想到过要开歌舞厅。

吴晓春算了一笔账，他手里那个商住楼项目是怎么做怎么赚钱。房子卖了不用

说，肯定赚钱；房子卖不掉，抵押给银行可以套现；房子万一卖不掉也抵押不成，做成账，报表上还是赢利！这就是上市公司的妙处。要不然为什么中国所有的企业都打破头争着上市？在中国，上市公司只对报表负责。报表实在没法再包装了，就来一个资产重组。君不见中国的许多上市公司都遵循“一年绩优，二年业平，三年ST，四年重组”的发展规律吗？

回到公司之后，吴晓春立即就起草了一份报告。吴晓春是做投资部经理出身的，写这样的报告自然轻车熟路，从经济分析和对集团公司进军华中的战略意义两个方面论述了在武汉投资建设一个综合娱乐城的可行性，在可行性分析中，还专门安排了一个“人才篇”，强调了以人为本的思想，并着重介绍了余曼丽的情况。

集团公司很快批复了华中公司的报告。收到批复，吴晓春立刻动手，制定了具体方案。第一，报集团公司批准，任命余曼丽为华中公司副总经理，具体负责娱乐城项目；第二，着眼于大发展，不搞则已，要搞就搞大型综合娱乐城；第三，根据武汉三镇的具体情况，结合华中公司现有项目在武汉的位置，将娱乐城位置定在汉口。



## 健康指南

有一位科学家曾说过，颜色是上天赐予我们的最珍贵的礼物。颜色不仅能阻挡紫外线，能产生很好的味道和香气，还是植物与细菌、病毒、霉菌等对手进行战斗的武器。植物如果不使用颜色的话，就难以生存。五颜六色的植物结出五颜六色的果实，它们对人类又意味着什么呢？

尹东赫(韩) 著 花山文艺出版社友情推荐

## 猪肉大蒜梦幻组合

白色蔬菜里有大蒜、生姜、萝卜、土豆、洋葱、桔梗、人参等等，而且大都是根及根茎类植物。接下来，就让我们来认识一下这些生存在地下的“英雄们”吧。

我曾去过一次因温泉而驰名的日本旅游胜地热海，那是27年前的事情了。在那里，我们找到一家当地的旅馆求宿，但当老板知道我的“韩国人”身份之后，居然态度坚决地拒绝了我的住宿请求。那个时候，日本人对韩国人的态度还是比较“憎恶”的。他们认为我们在吃完泡菜后，必须刷完牙才能外出。而更让他们受不了的则是大蒜的味道。

然而，世界总是在无形中发生着变化。我在1995年曾去过大阪，那是因为当时我要采访“泡菜和泡木基（泡菜的日本发音）”，采访过程中，我经常能看到大大的招牌上写着“大蒜拉面”四个字，这着实让我诧异不已。于是，我赶紧跳下车，进了店铺里。进去之后才发现，这里不但老板是日本人，而且大部分顾客也都是日本人。

那么日本是在什么时候开始流行吃大蒜的呢？据推算应该是1980年，他们吃大蒜的历史也并不怎么悠久。那么是什么原因使一个国家

在此如此短的时间里彻底改变对大蒜的偏见呢？我想，功劳应归于猪肉。

猪肉中富含维生素B1，而维生素B1则是人体消化碳水化合物时不可缺少的营养成分，被人们称之为“抗疲劳维生素”。维生素B1在人体内起着消除疲劳、增强精力、增进食欲的作用。虽然说猪肉的营养价值丰富，但是它本身的维生素B1是不容易被人体吸收的，而大蒜中含有的成分却能促进身体对维生素B1的吸收，所以也就出现了猪肉和大蒜的“梦幻组合”。科学检测表明，大蒜不但本身具有丰富的维生素B1，而且所含的“蒜素”（日本人最讨厌的气味就来源于它）。可以提高人体对猪肉中的维生素B1的吸收率，所以它俩的组合可以说是天衣无缝，最佳组合。

研究者发现，大蒜中富含人们所“崇拜”的锗，而且其含量还是芦荟的10倍左右。据说，锗的抗癌作用也非常突出。美国国立癌症研究所已经把大蒜归类到了最有效果的抗癌食品里；而北卡罗来纳大学则提出了“在胃癌和结肠癌发病率方面，爱吃大蒜的国家（中国、意大利、韩国等）的人比其他国家的人要各低50%和30%”的研究结论，从这一结论中不难看出大蒜的特别意义。