

瑞风瑞鹰  
优质服务赢得信赖



2007年，是江淮产品线和服务体系全面完善的一年。MPV市场领军品牌瑞风、SUV新宠瑞鹰相互配合形成了分布于各个细分市场的主力产品体系，并受到了普遍欢迎。

瑞风2007年销量更是一举突破4万辆，再创历史新高。据了解，瑞风商务车正式构筑了完美的“三段群”MPV模式——祥和系列猛攻高端市场、彩色之旅系列把守中端市场、穿梭系列主战低端市场。而瑞鹰自上市以来，即因其优良性能受到市场的热烈响应，其受欢迎程度不逊于同门师兄。

如果说高性价比的产品为江淮赢得了市场，那么“一家亲”的服务概念则为其旗下产品赢得了人心。对于瑞鹰，江淮高于国家汽车三包标准的三年十万公里全程无忧优质服务和鹰联盟将“人文”化发挥得淋漓尽致。从购买性价比到使用性价比，江淮汽车都切切实地将消费者利益放在了首要的位置。瑞风用户俱乐部和“一家亲”服务品牌，更是通过打造“全方位专业化、终身有保障”的体验式服务，将服务质量和服务对用户的关怀提升到了一个新的高度。

广州丰田再推新品

# 凯美瑞200E精英真皮版即将上市

日前，记者从广州丰田汽车有限公司获悉，凯美瑞又一款车型200E精英真皮版将在2月底上市。据广州丰田有关人士介绍，该车型是广州丰田2008款系列车型的后续产品，是广州丰田在2008年为给消费者提供更大的选择空间及更高性价比的产品而精心打造的。

目前，广汽TOYOTA旗下的经销店已做好新车上市的准备工作。

2007年，中高级轿车市场竞争异常激烈，但凯美瑞仍以破纪录的销量——全年突破17万辆的优异业绩独领风骚。迈入2008年，中高级轿车市

场的战火将会继续蔓延，同时，消费者购车的需求也会更趋理性化，对车辆的品质、安全性以及性价比的要求也会越来越高。为积极响应消费者的需求，值此辞旧迎新之际，广州丰田再推新品，足见其对新一年的市场表现有着更大的梦想和自信。

据介绍，与2008款凯美瑞200E相比，全新的200E精英真皮版在标准配置上作了升级，但价格只有20.68万元，使其拥有更高的标准的配置和更出众的性价比。在内饰方面，200E精英真皮版配置了真皮座椅和真皮木纹装饰，给顾客

带来更尊贵、更舒适的驾驶感受。同时，200E精英真皮版的前排座椅功能也得到了进一步的完善，拥有8向电动调节和加热功能，其中驾驶座还增添了电动腰靠。此外，200E精英真皮版还标配了6碟CD音响，且在方向盘上集成了音响控制按键。

有关专家分析，随着200E精英真皮版这款车性价比和商品实力更为强大的车型推出，凯美瑞的产品线将更完善，其综合实力也愈来愈强，据此展望2008年，凯美瑞在中高级轿车市场NO.1的地位将依然无可动摇。

又一款全球首发新车型待发

## 长安马自达加速中国布局

据悉，继2007年底成功投放全球战略车型全新Mazda2之后，马自达计划在今年上半年于长安马自达销售网络再投放一款真正意义的全球首发车型。

据介绍，这款全新车型锁定充满活力、创意并享受生活的人们，以突破性创新的“新概念”设计原则，围绕“动感·创意·

优雅”的设计理念，打造拥有时尚动感的外观和舒适的车内空间，同时又完美地融合了动力性与舒适性。这款定位为“新概念紧凑型轿车”的全球首发车型，达成了造型和空间、造型和视野、运动和舒适相互矛盾的完美平衡，通过解决车型设计中“矛盾体的和谐统一”，达到目标消费者“工作生活两相宜”的用车体验。

另据来自长安马自达的最新消息，全新Mazda2和Mazda3的成功上市销售说明了长安马自达经销商网络建设首战告捷，“长马速度”初见成效。长安马自达的官方消息称，截至1月底，长安马自达在全国范围内已经有58家经销商通过验收，计划年内达到100家以上。沈宁

比亚迪F1入发改委目录  
预计四月上市

2月15日，国家发改委公布了本年度第一批经审查批准的汽车产品目录，17款即国产的轿车新车型入册。由于这批目录中的产品大多为厂家的改款车型，因此，广州丰田雅力士、比亚迪F1等为数不多的几款全车新型格外引人注目。

被称为中国MINI和第三代微轿典范的比亚迪F1在广州车展一亮相，就引来业内惊叹声不断。目前媒体关于这款“有点酷”的微型小车谈论最多的

莫过于上市时间了，自新车将在四月份上市的消息传出后，“比亚迪F1”这个词在各类媒体中的露面率就一路上扬，可谓空前受到关注。

据悉，F1搭载比亚迪自主研发的BYD371QA高性能环保发动机，排量为1.0L，排放达到国IV标准，百公里油耗仅4.2L。在排放标准、排放限值、燃料消耗限值和噪声限值等方面，F1都达到了国家最新标准，与同级别的其他车型相比，F1的各项技术指标均处于绝对领先地位。而在安全配置上，F1堪称

细致周到，双安全气囊、带EBD的ABS、动力转向等一应俱全，新车的高安全性在微轿领域树起了一面旗帜。



## 普利司通外观设计官司胜诉执结

株式会社普利司通社长荒川诏四证实，与中国大型轮胎厂家朝阳浪马轮胎有限公司(以下简称“朝阳浪马公司”)关于外观设计侵权的诉讼，已根据胜诉判决强制执行完毕。

普利司通于2006年12月针对朝阳浪马公司生产和销售的卡车巴士用子午线轮胎的行为，提起了外观设计侵权诉讼。经过北京市第二中级人民法院的审理，于

2007年3月作出了责令朝阳浪马公司停止侵权产品的生产和销售并支付损害赔偿的判决。因朝阳浪马公司未提起上诉，故该判决生效。但是，由于朝阳浪马公司在判决确定的期限内未履行相应义务，同年6月，普利司通向北京市中级第二法院提出强制执行申请。同年12月，由受委托的执行法院辽宁省朝阳市龙城区法院执行局完成了相关执行手续。

## 底特律车展授予吉利荣誉大奖

2008底特律车展组委会主席卡尔·加里亚拉将本次展会“技术创新奖”的入场券授予吉利。集团董事长李书福表示：“感谢底特律车展给予的荣誉表示感谢，李书福说，“发明创造实践特别贡献奖”是对吉利十年如一日，坚持技术创新、质量可靠、节能减排理念的最好褒奖。吉利将继续不断努力、研发更多的顶尖技术和产品。南京长铃吉利展厅：人民路197号 025-52609988



**惊喜飞腾 惊喜降价2万元**  
9999元购车更优惠  
购车须知：  
△二手车回购△金融租赁△分期付款△上门验车  
**南京金塔汽车贸易有限公司 猎豹汽车江苏4S店**

南京市凤台南路158号 24小时维修热线：52156777  
销售热线：025-86626666 86626999

**08梦想 吉利同行**  
最低售价 65800 元 最低售价 42800 元

吉利汽车 中国驰名商标

南京联润吉利4s店 地址:大明路166号 电话:025-52632179 52620786

**CERATO** 欧风劲享 风尚成双

即日起至2008年2月29日南京车主购车享受“订车送精良礼品”活动。  
购车即送价值3000元GFS+4000元购车大礼包。  
购车送礼包、尊享礼包、订车礼、喜庆礼包2000元油卡+4000元购车大礼包。  
购车即送价值1000元油卡+3000元购车大礼包。

至诚二手车热线：025-52631508 13814082515

东风悦达·起亚汽车 宝铁龙起达4S店(南京独家总代理)

地址：南京市大明路200号 销售热线：025-52631118 售后服务热线：025-52631119 | 24小时 |

5年无事故行驶 10万公里保修

宝铁龙汽车集团

## 进口马3定价下至手 南京聚诚销售火爆

——国内市场首次进口车价格低于同档次的国产车的现象

近日，一汽马自达宣布，进口进口的Atenza进口版的价格从13.98万元起。点价格由一公布，立即引起业界大呼——该定价意味者，自中国加入WTO以来，国货进口车第一次进口车价格低。在定价极具优势的情况下，马3的品质、价格方面、配置、销售网络、配件服务……等众多方面笑逐颜开。

购车手册：进口两厢马3最值得关注的是进口车的有利冲击者。据悉，每天也有准车主咨询进口马3的人很多。南京聚诚销售当火爆！82001026

IVECO 欧洲豪华卡车  
跃进牌轻型载客客车最低价仅20800元，  
点购回III动力 引擎2008

购车手册：跃进牌轻型载客客车最低价仅20800元，  
点购回III动力 引擎2008

促销期：2008年1月1日至2月28日。促销期内购车一律享受进口车定价，还可享受“发动机、制动系统、电气系统等主要部件三包里程延长至10万公里”之贵宾礼遇！

依维柯城南专营店 地址：南京市卡子门大街2号 电话：025-52443609 52443603

**邦联车业集团**  
销售 维修 租赁 置换  
**尊金旅客车** 传四海诚信  
有欧II旅游车销售(包上牌)  
北京首汽服务两会用车 另有长期包车业务

节油先锋 售厅：下关区幕府西路116号(5369/77w大庙村下) 售后：025-58702125  
品质首选 销售热线：025-58715456 58712320 13301587037

省市政府协议供贷定点单位

**华泰特拉卡新2.4L、2.5L隆重上市！**

新2.4L 原价：15.98万元 现价：13.58万元(超值版)  
新2.5L 原价：18.98万元 现价：15.88万元

华泰特拉卡新2.4L、2.5L

创造辉煌奇迹的万帮

华泰现代·南京万帮特约店 地址：南京市大明路129号  
销售热线：025-52633818 13913923338 服务热线：025-52645588

江淮宾悦恭祝全省人民春节快乐！

江淮宾悦 财源广进

江苏瑞沃汽车贸易有限公司 地址：南京市大明路与宁溧路交叉口宁溧路1号—5  
购车热线：025-52655168