

春季家装文化节今天开幕

逛展前前提把“功课”做好

今天至3月9日,由南京市建委主办、南京市装饰行业管理办公室承办的2008春季家装文化节将在南京市城市规划展览馆(原江苏展览馆)举行。为了帮助消费者选到称心如意的家装公司,快报《居家》周刊的记者提前采访了装饰行业管理办张基波书记和部分业内人士,整理了一些有助于逛展的实用信息。想去逛文化节的消费者,不妨提前做做功课。

根据需求找准方向

南京市装饰行业管理室的张基波书记告诉记者,这次家装文化节共邀请了20多个家装企业、材料企业参加。这些参展企业全都经过了严格资格审查,并经过几轮筛选比较。“每个企业都有各自的特色,有的针对高端业主,有的主打整体家装牌,有的面向中低端客户。”张书记提醒消费者,在选择家装企业之前,最好根据自己的装修需求和经济实力先框定一个范围,然后再有针对性的去选择。

带上户型图再咨询

“每个参展的家装企业都会安排资深设计师现场解答消费者的装修疑问。消费者最好带上户型图,结合自己对房屋设计、装修的想法,与设计师进行一对一的沟通。前期沟通到位了,后期装修过程中,可以避免很多问题。”锦华装饰市场部经理邱伟利告诉记者。

据悉,在家装文化节上,参展企业的设计师也会针对近期交付楼盘的经典户型进行充分的准备,给消费者提供不同的设计方案和报价参考。

张书记向记者透露,带户型图到现场咨询的消费者,还可到组委会免费领到《住宅装饰装修实用指南》一本,并且可以领取精美礼品一份。“《住宅装饰装修实用指南》是我们邀请业内专家编写的,对于打算装修的业主会有很大的帮助。”

[优惠信息]

了解优惠签单实惠

在大型家装展会上,参展企业往往会推出大幅度的优惠吸引消费者。参加这次春季家装文化节的数十家家装、材料、厨卫、地暖品牌也有优惠。

锦华装饰:在活动现场交齐设计费的客户可享受一定比例的设计费优惠;免费享受主材代购(推荐)服务,免费上楼补退货各一次;五大主材倾情让利。

钟凯丽装饰:①3万元以上工程总造价享受9.7折优惠;②设计费免50%;③钟凯丽橱柜8.5折优惠(不含台面);④完工送保洁一次;⑤三年保修,终身维护。

东易日盛装饰:在展会现场签订协议并交款、且在规定日期前签施工合同并交款的客户:①一次性交齐工

程全款,享受设计费对折、10%工程管理费全免,税金减免2.4%的优惠;②当月交齐工程首期款,享受设计费6折、10%工程管理费降至2%,税金减免1.4%的优惠;③同时,合作主材商为客户提供新春特惠政策。

面对面装饰:在3月31日前签订合同的消费者,可免费获赠成品套装门和钛合金推拉门,“有多少门送多少门”。另外,在文化节上,面对面装饰还将联合中国民生银行推出装修免息分期付款,最高可达15万元,最长可达24期。

联盛装饰:①现场交定金的客户,在工程款中给予全部返还(最高限5000元);②现场交定金1000元的客户,工程总价(半包)在4-5万,赠送时尚型橱柜;

红蚂蚁装饰:①室内环境检测治理费5折优惠;②免费赠送室内全套保洁一次。

瑞时整体家装公司:①主任设计师设计,设计费五折优惠;②交定金满2000元送价值398元炒锅一个;③满10万送厨房电器三件套(价值3300元)。

冉阳装饰:现场交定金

赠送精美礼品,免设计费,工程管理费打5折。

东方邦太橱柜:①东方邦太欧式橱柜金爵系列特价酬宾;②订购东方邦太橱柜就送精美礼品一份。

苏泊尔厨房家电:苏泊尔厨房家电展会期间全场七折,并有豪礼赠送。

奥普浴顶:①凡在活动期间,订购“奥普1+N浴顶”产品满4000元,即可享受300元代金券;②凡在活动期间,订购“奥普1+N浴顶”产品满6000元,即可享受500元代金券;③凡在交纳订金之日起3月20日前,支付预算总金额的80%货款,即可在原优惠基础上,再享受9.5折的优惠。

海韵装饰材料:①展会期间凡是由老客户介绍进店完成签单的可以享受老客户以旧换新,普通盖板升级至缓冲盖板等系列升值服务。②展会期间进行定金满仟送佰活动(即1000送100,2000送200,获得的抵用券可以在门店直接兑换产品)。

达杰科技:①中德合资钢制散热器全部6折优惠;②意大利开瑞原装进口铸铝散热器全部7折优惠。

快报记者 王燕

大家都喊涨,好美家缘何降?

家具、建材涨价连连,家装公司也随行就市。在一片涨价声之中,好美家建材超市却逆风而动,不仅不涨价,还将在3月1日—3月16日,推出大规模让利促销活动。

提前囤货只为店庆

今年3月12日,是好美家建材超市4周年店庆的大喜之日。早在春节前,好美家就开始为一年一度的店庆做准备,包括与供应商谈判价格,就为了在店庆之前提前囤货,在店庆到来之际推出令消费者心动的优惠。

“囤货是有风险的,我们这么做就是为了让消费者得到实惠。依据好美家团队多年来的市场经验,年前我们针对一些铁定要上涨的建材,比如地板、洁具等,囤积了近千万元的货品,作为这次店庆的‘弹药’。”好美家营销经理郝健对此次店庆的活动信心满满。“结合好美家全国集团采购的规模优势,我们所选择的产品范围更广更优,价格优势也更明显。”

建材家具联动让利

现在不少业主在装修时,就是先看家具定风格,再进行家装。这次店庆期间,好美家也推出了建材和家具联合让利活动。据郝健介绍,店庆期间,消费者在好美家购买材料满5万(含5万),即可获赠家具券3500元,买材料满9万(含9万),送家具券6000元,买材料满12万(含12万),送家具券1万元。

联合建材、家具共同做活动,既是出于消费者需求考虑,也是基于好美家的战略调整。“从去年下半年好美家二、

三楼家具卖场开业开始,南京好美家就不再是一个建材超市,而是一个可以一站式购齐家居产品的综合性商场。这样可以与百安居和家居乐这类专门销售建材产品的超市相区分,凸显我们的特色。”好美家家具部负责人周兆告诉记者。“现在好美家的家具广场已经进行了明显的区分,二楼经营现代感强的板式和软体家具,三楼为古典、实木家具,其中大都是国内知名品牌。”店庆活动期间,家具商场的所有品牌都将参加活动。

家装建材完美结合

作为这次店庆活动的一个亮点,好美家还将针对购买材料的消费者推出“买材料送家装积点”的活动。据郝健介绍,积点系统是好美家内部通用的一种“现金”形式。当顾客购买了一定金额的商品后,会拿到一张带有储值功能的好美家“积点卡”,里面会有电脑生成的相应返还金额的积点,一个积点计作一元,凭这张卡,就可以在好美家当现金使用。

郝健说:“积点分两种:通用积点和专用积点,通用积点的使用没有任何限制,比如我们这次活动中的满400送120的积点和买地板满2000送220的积点,送出的积点可以购买任何商品。而专用积点限制购买指定的大类商品,比如我们活动中购买厨房电器加送的600元整体橱柜积点,当消费者订购整体橱柜时,就可以用上了。”郝健告诉记者,推出家装建材联动的促销,也是为了更加方便消费者购物。

快报记者 童婷婷 王燕

SHILIN 石林家居连锁
光华门广场

品位时尚 灵动展现 精致生活

彰显品位

厨卫空间生活汇

——献给爱家、懂得生活的人

六大顶级橱柜品牌联手出击

活动期间,定购金牌、彩虹天、宜尔橱柜,满5000元商场返现500元,满8000元商场返现800元,满10000元商场返现1000元,满15000元商场返现1500元。

更有海尔、欧派、志邦等知名橱柜感恩回报,特惠酬宾,精彩纷呈,多种选择,惊喜不可错过!

推荐品牌:金牌橱柜 彩虹天橱柜 宜尔橱柜 志邦橱柜

Haier 海尔橱柜

Optima 欧派

活动细则详见店堂公告

买陶瓷卫浴满500元送90元 满1000元送180元

活动期间,购陶瓷卫浴满500元送90元灯具、五金、吊顶通用现金券,满1000元赠送180元灯具、五金、吊顶通用现金券,多买多送。

石林海福巷扮家国际家具广场所有家具低于成本价大卖,高品质的商品,超低的价格,抢购风潮正在进行时,欢迎惠顾!

地址:光华路147号(百安居楼上),17、25、37、81、90、110、115、314路牌楼下

咨询电话:84077718

SHILIN 石林家居连锁

光华门广场

地址:城东光华路2号

交通线路:4、82、90、305路,光华门站下;27、65、81、110、84、99、118、120、316、317路,南金线,中和桥站下;17、52、89路,装饰大世界站下

1家具 建材 灯饰
一站式购齐