

# 上不了车 拦住公交 1 个多小时

“雨石线”开通以来多次遭遇拦车尴尬 中北公司承诺加班次

“我们已经等了好长时间了，一趟车也不停，你今天不带上我们，那就别想走！”昨天，几名乘客拦住一辆“雨石线”公交车就是不让走。此时，车内乘客已爆满，司机反复解释没法再上人了，他们不依不饶，将公交车逼停1个多小时。中北浦口客运分公司有关人员称，自“雨石线”从2月5日开通以来，此现象已发生多起。

## 上不了车强拦公交

昨天下午2点50分左右，魏女士来到浦口石桥“雨石线”公交车终点站，准备乘车到市区安德门办事。“在终点站等车的人很多，车子进站刚下完客，片刻工夫就又坐满了人。”

“车内乘客已经爆满，乘客都是到市区的，因中途没有下车，出站后是不能再带人了。”魏女士说，当公交车

出站后途经桥林站台时，在站台等车的众多乘客看见公交车没有停的意思，其中有五六个中年男子叫嚷着跑到马路上，站在公交车前堵住去路。公交车被逼停后，司机解释车上实在不能再上客了。没能上车的乘客抱怨，趟趟公交车过了都是满员，害得他们等了三四个小时都没能坐上车。

魏女士说，车内乘客有许多是学生回校上学，也有乘客急着赶火车，见那些人不依不饶地拦住车头不放行，气愤地拨打110报警。

几分钟后，110民警赶到现场，拦车的人仍然堵住车头，并告诉民警他们是不愿再等车了，除非让他们上了这班车，不然谁也走不了。经过长时间的劝说，民警见难以奏效，不得不和赶来的交警将部分拦车人强行带开，这样公交车才得以离开。魏

女士称，此时已是下午4点15分，她被困在车上长达1个多小时。“我平时从石桥坐‘雨石线’到安德门，也就需四五十分钟。”

魏女士声称，“雨石线”公交车自2月份开通以来，因为乘客多，公交车少，中途站点乘客没能挤上车将车子拦住的现象已发生多次。“这班车是从三桥行驶的，到市区快，省得从长江大桥走耽误时间，坐车的人也就特别多。”

## 将增加班次开通新线路

负责“雨石线”运营的南京中北浦口客运分公司一工作人员解释，“雨石线”全长48公里，起点站为雨花台南门，终点站为浦口区石桥，是第一条通过三桥的过江客运班线，改变浦口区居民进城必须转车的困难，附近居民坐公交进城只要一小

时，比原来缩短2/3时间，而且可直接换乘地铁。

“这条线路暂时只有4辆公交车，运营间隔时间确实比较长。”这位工作人员说，“雨石线”从2月5日开通不久，就出现了乘客多带不了的窘况。加上公交车是从三桥通过，超载要被罚款，所以公交车在终点站带满客后往往中途不能停车带客，一些在中途站点上不了车的乘客便有了过激行为。“进入3月以来，拦车的行为逐渐增多。”

据这位工作人员介绍，为了缓解“雨石线”运营压力，他们公司正在制定方案，将增加两辆公交车，缩短间隔班次，而且还将开通“乌江—安德门”的班线，途经“雨石线”上桥林等站点，从而大大方便浦口群众的出行。

快报记者 陈泓江



昨天，几名孩子正在绘制“我心中的秦淮河”。当日是全国“保护母亲河统一行动日”，南京团市委联合环保局等单位在夫子庙大成殿广场上开展了“投身志愿服务，共建人文绿都”大型广场活动。

快报记者 冯波 摄

## 每天煮饭先用电笔测测电饭锅

接地线被偷了，居民心里直发毛

一夜之间，黄埔花园4幢楼的接地线不翼而飞；淮海新村3幢楼接地线被“分批”偷走……记者昨天了解到，从去年至今，南京市共发生此类偷盗事件近3000起，给居民的生命财产安全带来极大隐患。

## 要煮饭先要看电饭锅不带地线

昨天，家住黄埔花园的李女士担忧地告诉记者：“现在，我每天要先用电笔测量一下电饭锅，确定没有漏电，才敢煮饭。”

李女士是3月5日上楼时，发现地线被偷的，黄埔小区共有13幢楼，其中有4幢楼的地线被人偷割。她气愤地说，自从地线被偷，家里的大功率电器都不敢用了，要用微波炉和电饭锅时，总要先用电笔测一下是否带电，家里的触电保护器现在也成了摆设，电流不正常时也不会跳闸。

## 居民反映冰箱震动电脑冒烟

无独有偶，淮海新村的居民张女士反映，她住的4幢楼接地线也被偷了。

居民们介绍：过年之前，小区的地线就被偷过一次，小区面积比较大，小偷采取了“分期分批”的方式，隔几天偷一次，分三次偷走了4幢楼的接地线。

居住在4幢的曹女士表示，一天半夜，她发现自家的冰箱突然震动。居民张先生则说，半个月前，他开电脑时，电脑冒了一阵烟，坏了。“这些现象与地线被偷肯定有关系。”

淮海新村社区主任周蓉担忧地说，“到了夏天，遇到打雷天气，那时候没有地线，可能会出大问题。”她已向供电部门反映情况，并希望得到修复。

## 供电部门呼吁从源头抓起

南京市供电公司工作人员刘威宁告诉记者，地线里面一般都是铜质材料，被偷割了不会引起停电，不太引人注意，一些小偷就盯上了地线。去年一年，南京市共发生此类偷盗事件近3000起，涉案材料经济损失达100多万元。

实际上，偷割地线会引起漏电、触电等一系列安全隐患，一旦遇到打雷天气，没有地线的住宅楼危险重重。

刘威宁表示，供电部门将采取一系列措施加强对偷盗电线的惩治力度，也希望联合其他部门查处私自收购“赃物”的行为。

## ■新闻链接

### 什么是接地线

家用电器设备由于环境潮湿等易带静电，严重时会发生触电事故。接地线就是一端连接电器，另一端接入大地，将多余电流带入大地释放掉。一般情况下，大家并没有在电器上看到接地线，那是由于电器和开关中已经设定好这根接地线。接地线的主要作用有，防止电器外壳漏电，防止对电器和人体造成危险；防止静电对电器造成损害；防止雷电对电器造成损害。

实习生 唐奕 记者 钟晓敏

## 推拿店老板想无偿传授绝活 外来务工人员想学的都能来

“我想把自己的技术无偿传授给外来务工人员，只要愿意学习的都可以来。”今年26岁的李松涛曾经是外来务工队伍中的一员，现在他已是南京四家推拿店的老板，昨天他打进了快报热线96060，想无偿传授推拿技术给外来务工人员，帮他们掌握一技之长。

**为开店，边学徒边卖水果**  
2002年，李松涛从家乡山东烟台的一所卫生学校毕业，学的是针灸推拿。毕业后他来到南京，在街头一家很小的推拿足疗店当起了学徒，一干就是四年。“开一家属于自己的推拿店一直是我的梦想，可那时候当学徒每个月工资很少，大概几百元，除去房租就剩不下多少了。”

当时正好有一个同学在下关做水果生意，为了攒

钱，李松涛就在工作之余帮同学卖水果。每天早上天不亮他就得起床，然后骑车40多分钟，四点之前赶到下关水果批发市场，一直忙到早上八九点钟，然后再赶到推拿店里去继续工作。“那时每天几乎就睡三四小时，苦是苦了点，但是很充实。”

虽然很辛苦，但这样干了三年后李松涛不仅学到了一手推拿的好手艺，而且还有了一点积蓄，但是要想开店手头的这点钱还远远不够，他只好向亲戚朋友们开口借。2006年，李松涛和一位朋友终于凑够了4万元钱，在新街口开了第一家属于自己的推拿店。

### 他想帮助外来务工人员

2007年，李松涛又相继开了三家分店。“几年前，我刚来南京时生活非常困难，

那时我就有个想法，等我生活好了一定要帮助和我一样处境的外来务工人员。”李松涛说，现在他经营的四家店生意都不错，他还亲手培训了十多位推拿技师，也算小有成就了，终于可以实现当初帮助别人的想法了。

李松涛说，通过这几年的经营他发现从事推拿行业市场前景很广阔，并且眼下人才不多，培训时间也不用太长，很适合外来务工人员学习。“在我这里免费学习推拿之后，可以留在我这儿工作，也可以选择自己开店经营，或者我帮忙推荐到从事推拿行业的朋友那里也行。”李松涛说，他希望帮助外来务工人员掌握一技之长，并尽自己所能帮他们找到一份好工作。

实习生 李胜华  
快报记者 赵丹丹

## 宏基电脑、宏图三胞“厂商”深度结盟 IT市场将掀电脑直供定制“宏潮”

近日，全球第二大计算机制造商、欧洲销量第一的笔记本品牌——宏基集团副总裁、中国区总经理赖泰岳率队来宁，与宏图高科总裁陈斌进行了高层会晤。此次造访，双方确定了深层战略合作关系，明确提出要联手发力2008年国内电脑消费市场。

宏图三胞拥有全国领先的连锁营销与信息化网络，Acer则具备了国际一流的产品研发

与设计能力。针对此次战略合作，首批2008年首批16万台Acer笔记本和台式电脑包销意向已基本确立。同时，Acer与宏图三胞共同专为国人量身定制的一款内存达2G、硬盘空间达250G的超大容量笔记本电脑也将于近期在宏图三胞独家首发，仅售6000余元。

**专注服务，宏图三胞全面承接 Acer 售服业务**  
Acer 与宏图三胞首次对

服务进行了整体合作，今后宏图三胞的红快服务将介入Acer中国区的售后服务业务，成为Acer电脑的中国特约维修商。

目前，Acer已在国内外市场中拥有了333家服务站点，加上红快服务的服务网点，其维修点将接近500家，遍布全国216个城市。同时，在服务管理方面，Acer具备了国际运作经验。而宏图三胞的红快服务则

强于本土操作能力，在放大Cer全国服务网点的同时，也将全面提升国内IT服务业与国际化对接的专业程度。

针对此次合作，陈斌表示，上游品牌厂家与下游销售商之间在产品、服务、市场等领域的渠道合作是必然结果。因此，构建和强化战略合作，是宏图三胞与Acer共同谋求更多、更大、更深、更广、更长久利益的必然选择。



## 商务家用总相宜 瑞风祥、2.0T 全新上市

--苏物瑞鹰打造 MPV 新动力

江苏苏物是江淮瑞风特约经销商，据相关人士介绍：新动力系列的加入，全面满足了公务商务市场、旅游及其他相关市场的发展应用需求。

江苏苏物进入08年以来，销售业绩一路飘红随着新动力的加入，苏物的表现将更加值得期待。

位于中山北路607号的

## 选购暖通制冷空调设备的理想场所

### 第十九届“国际制冷、空调、供暖、通风及食品冷冻加工展览会”

“中国制冷展”是专业人士所共知的优质品牌，是专业买家选购设备的最佳场所。

参加本届展览会的有来自全球30个国家和地区的1000多家公司。其中美国、德国、韩国、印度将继续组织阵容强大的国家展团前来参展。本届展会知名品牌厂商云集，精品荟萃，许多著名厂商如海尔、大金、特灵、开

利、美的、大连冰山、冰轮、三菱电机、乐星、三洋、日立、东芝、双良、东元、美意、清华同方、奥克斯、西门子、杜邦、霍尼韦尔、施耐德电气等公司届时都将展出他们的新产品和技术。

2008年，“中国制冷展”将继续以二十余年的专业务实的服务精神为专业买家及相关行业构建有效的采购平台。

## 国内首款“高清润眼无亮点”海尔锐志T68震撼上市

“3·15”前夕，为贺国内首款“高清润眼无亮点”锐志T68笔记本上市，海尔电脑以千元优惠回报广大老用户，隆重推出了“打开天窗说‘靓’话，让您明明白白消费”的大型十城联动百店同庆活动。

据悉，活动期间，海尔电脑在各大卖场进行了真机大揭密行动，揭示笔记本CPU、主板、内存、显示芯片等主要部件的庐山真面目，告诉消费者如何有效防止电磁干扰和辐射等危害，如何选择健康、适合自己的电脑。

尤其值得关注的是T68的“高清润眼无亮点”液晶屏。其屏幕创新采用顶级A+级面板，融粹了海尔独有的润眼技术，借助“三高两涂层”技术来实现高清润眼效果，消除普通LCD闪点带来的视觉疲倦、眼睛酸痛等问题，让画面显示更清晰逼真、健康护眼，迅速赢得了“健康护眼电脑专家”的美誉。

此外，锐志T68采用全新迅驰四代平台、2G高速内存、160G硬盘等，汇集200万高

