

这小子真棒! 大学三年700块变70万



对李晓明来说,创业刚刚起步

江苏经贸职业技术学院校园内有一家不起眼的小店,穿着半旧夹克的大学生李晓明头也不抬地忙着:新的160G硬盘320元~350元、64兆独立显卡45元~50元……顾客们可看不出来,这个不起眼的小伙子足足有70万元的资产,而三年前,他不过只有700元的积蓄。

“小领导”,不甘心拿死工资

“走,摘桃子去。”炎炎的夏日下,乡间的小路上,一个个头稍高些的男孩在前面奔跑,一群孩子紧跟着,撒腿飞奔。最前面的那个男孩就是李晓明。幼儿园时,有个不成文的规矩,谁的个头高,谁就当班长。长着大个头的他,幸运地成了“小领导”。这个班长,李晓明一当就是十多年,进了大学,他仍然顶着这个头衔。

几年前的高考,让李晓明受到了不小的挫折。他的成绩一直不错,考个本一院校绝对没问题。老天爷却和他开了个大玩笑,最后一门考生物,他生病了,几十分的成绩让他傻了眼。阴差阳错,他进了江苏经贸职业技术学院信息技术系。

不愿意复读的他,还是决定到学校报到了。他说,自己是个很现实的人,进了学校后,他就琢磨着,读书并不一定会有好工作,自己绝对不能简单地靠文凭吃饭。“一个月拿4000块工资,在南京算是挺

高的了,除去日常各项开销,一年也就能存个万把块钱。可是,我想买个一两百平方的房子,照这个工资,还不得工作两辈子啊。创业的念头就一直在我脑袋里转悠着。”

大二时,机会说来就来了。

首笔投资700块,纸盒充门面

2005年初,学校专门辟了一层楼,设了一个创业园,其中有20多个免费商铺,学生们可以做出创业计划书,然后“竞标”。一个师兄告诉晓明,他打算开数码店,总共投入了10万块。听了这话,晓明的决心立刻凉了半截,开数码产品店也是他的创业点子。“可是我拿什么和别人竞争呢,我是个穷光蛋。”李晓明郁闷了很久。

事情却很快有了转机,师兄因为经营不当,想转让这个店铺。李晓明又心动了,虽然口袋里只有700块钱伙食费,但他还是狠下心,把店面先接了过来,取名“E族”。因为伙食费没了,他一个月都是每天吃包子和素菜度日。

只有700块钱,怎么进货呢?李晓明硬着头皮到了珠江路,盘算着口袋里的钱到底怎么花。“我要两个键盘,另外还想要七八个空盒子……”听到这个特殊的要求,卖家有些摸不着头脑。李晓明有自己的打算,店面那么大,几百块钱进货,肯定摆不满。用些空盒子装点门面也好,否则空空的,怎么吸引人。

第一天的营业让李晓明信心十足,卖了一个MP3充电器、一个鼠标垫、一个鼠标,他有了首笔38元的赚头。

为赚五块钱,骑车十多里兑现“谎言”

在这所培养商贸人才的学校中,李晓明有自己的经营理念:自己的店绝对不能只卖数码产品,一定要能维修,这样别人才敢买你的产品。从第一天开店起,他就在门口打上了“手机、电脑、MP3专业维修”的招牌。

“其实,我根本不会修。”对当初自己的谎言,他也有些

不好意思。但是,每次别人来修理东西,他都会想办法办到。

有一次,一名同学送来一个MP3修理。他看了一下,原来是按键坏了。

“修一下,要15块。”

“行,什么时候能修好?”

“一个小时。”他拍拍胸脯承诺。

猛踩自行车,他揣着MP3赶紧出了校门。骑了七八里路,总算找到了一家专业修理店,软磨硬泡下,人家同意10块钱修好。“好歹赚了五块钱,来回骑了十几里路,全身都是汗。”回想着那时的艰辛,他沉默了一会儿。

靠着这样的积累,也靠着这份诚信,生意也越来越火爆。第一个月净赚5000块,第一年就赚了十来万,而他的衣服却宽松了很多,一下子掉了十来斤肉。

小老板立大志,打造江宁数码航母

生意火了,他的心也大了。2006年,江宁义乌小商品城建成了。几番考察后,他租下了一个15平米的小门面,取名“江宁数码港”。“要么不做,要做就要打造‘江宁的数码航母’。”李晓明野心勃勃地说,大学城有那么多大学生,对面还有很多小区住户,人气一定很旺。

他别出心裁地推出了“电脑出租”这项新业务。他解释说,这是因为还是有不少学生买不起电脑,他就从毕业生那边回收旧电脑,重新改装后出租,一个月100块。仅这一项,每个月就能给他带来5000元左右的收入。

回头客多了,慕名而来的人也多了,15平米的店面也容不下了。李晓明换了一间35平米的大门面,没多久,再次扩张,店面达到了70平米。

为求贤才,小老板也学三顾茅庐

随着业务的拓展,李晓明发觉,自己的专业水平实在有限。凭着自己的人脉,他好不容易联系上了一名MP3维修人才。

如同刘备三顾茅庐,他也拿出自己的诚意,多次登门拜访,还开出了非常诱人的条件:“这项业务每个月盈利额的50%作为报酬。”用同样的办法,他还挖到了电脑、手机等专业修理技术人员。

马上就要毕业了,把数码港打造成连锁店也在筹划之中:“我从老家招来一些工作人员,让他们跟着技术人员学习,为以后开店储备一些人才……”

■相关新闻

经贸学院开建创业街

昨天,记者还从江苏经贸职业技术学院得知,学校打算建一个占地180亩的综合实训基地,其中包括大学生创业街、旅游会展、金融商务等实训基地。大学生创业街昨天已经正式动工。

“学校之前开设的创业园,已经不能满足学生们的创业和实训的要求了。”江苏经贸职业技术学院院长王兆明介绍,高职院校的学生,除了要有一定的理论基础外,动手能力、实践能力显得尤为重要。新建的实训基地就是为学生提供实践的机会,主要是面向校内学生,江宁大学城的学生也同样能参与。以创业街为例,学生得拿出可行的计划书,自己开店,同时还会有专业的老师进行指导。有了在校创业的经验,学生走出校门,自主创业就容易很多。

实训基地中还将建一些宾馆等场所,旅游管理、酒店管理专业的学生,就可以进行“实战演习”。

快报记者 谢静娴

南京往返
欧洲

¥4,880起

不包含税和燃油附加费

从南京就能直飞欧洲。

欧洲领先的汉莎航空带你飞抵欧洲170个目的地。

畅飞商务天地,始终贵在联接。

一切只为这一刻。

4月1日开始,每周有5个航班从南京直飞欧洲,让您亲身体验欧洲领先的技术航空将国际化与本土化完美融合的高水准服务。订票查询: (021)53524999 或请浏览 www.lufthansa.com

There's no better way to fly.

Lufthansa

A STAR ALLIANCE MEMBER