

# 理财金刊

## 发现价值 收获财富

# Financing

边消费边理财

## 商场VIP卡省钱全攻略

别以为钱生钱才是理财,省钱也是理财,如果你能在不降低生活品质的前提下省钱,那便是成功的理财。如果你是一个酷爱“血拼”的人,那就不得不关心VIP卡,这似乎是目前节流理财的重要工具。南京大大小小的商场都发行了VIP卡,如果能把这些卡玩转,获得实惠,何尝不是理财呢?

■攻略一

### 精打细算和商场斗智

市民王小姐刚刚大学毕业不久,手上的商场VIP卡已有厚厚一打。精打细算的她遇到商场满百送的活动最起劲,她给记者算了一笔账,有些商场经常是满300送200,这时候就得有计划地行动。

如果要购买三件商品,价格分别是328元、298元、418元,如果先购买328元的商品获得200元购物券,再按照原价购买418元的商品,再获200元购物券,最后用购物券购买298元的商品。这样一共花费746元,获得三种商品,还有100元多余购物券,如果这些购物券全额使用没有循环消费,那么相当于

打了6.5折。另一种方法,先购买328元的商品,并获得200元购物券,继而这些购物券购买298元的商品,再花418元购物获得200元购物券,那么总共花费844元。如果所剩200元购物券也全部未超额使用,那么相当于打了6.7折。

“因此,同样的商品同样数额的券,不同花法也有不同的折扣,先清楚自己要买些什么,有时候不同的组合方式就会获得不同的优惠,这就需要你和商家斗智了。”王小姐说,如果算得够精确,每件商品平均能打6折左右。

■攻略三

### “拼卡”完成消费额度

所谓VIP卡的理财,其实都是建立在理性消费的基础上。正如一位消费者所言,买一大堆不需要的东西,再便宜也是浪费,真正的理财是用更低的价格买到你所需要的东西。因此,不能让VIP卡“死”在自己手里,毕竟只要它还“活着”,就有享之不尽的优惠。

不少商场的VIP白金卡、钻石卡办理门槛都是当日消费万元以上,且一年如果积不到5000分就无法续用。这对一部分消费者而言,反而成了负担。一位商场的工作人员表示:“每到年底,商场里有不少消费者就是为了完成‘任务’而来消费的,这些人购买的往往不是自己需要的,而是为了积分而消费。”

与这些消费者相比,另外

一些VIP客户就很聪明,他们把卡借给有需要的人使用。这叫做“拼卡”,很多VIP卡持有者在网上“晒卡”,免费把卡借给网友使用。这样一来,一张卡多人用,一方面不仅完成积分的最低额度,也能获得更高积分;另一方面,借卡的消费者也获得了实惠。双方都获利,都不造成浪费。

对于消费者和网友共用VIP卡的现象,有律师认为,存在个人信息被泄露的隐患。不排除有些人使用别人的卡通过商家获得了持卡人的相关信息,包括职业、电话、地址、身份证号码等,持卡人可能因此遇到麻烦。律师认为,持卡人可以和商家约定不能将个人信息公布于他人。

快报记者 张波

■一周银行理财产品播报

### 新发新股理财产品预期收益下调

快报讯(实习生 商芷清 记者 王海燕)记者从南京各大银行了解到,本周销售的新股理财产品仍以新股申购型产品为主,此外,还有一些挂钩港股、汇率、农产品的结构性理财产品。不过,记者发现,这周新发新股申购型产品的预期收益已经纷纷调低。

以招行、中行、华夏、兴业、建行本周发行的新股理财产品为例,其预期收益纷纷下调,招行新发的20期新股理财产品,预期收益为3%-15%,华夏银行新股申购快线的预期收益为4%-15%,其他几家银行预期收益大多为5%-15%(详见下表)。

而去年各家银行发行的新

股理财产品最低预期收益均在8%以上。“今年对新股理财产品的收益预期的确应该下调。”中信银行理财师告诉记者,随着股市大幅震荡,现在打新股的资金越来越多,最多能有3万亿资金打新,导致今年新股中签率大大降低,此外,今年1月份以来,新股发行速度放慢,尤其大盘股今年以来才发行过两三只,而且市场行情不好,新股上市首日涨幅也创下新低,尤其是中铁建创下本轮牛市涨幅新低,上市首日涨幅不到30%。因此,理财师称,今年打新股理财产品在震荡行情下仍不失为一种比较稳健的投资选择,但收益预期应下调至8%-10%。

银行	名称	类型	期限	预期收益	门槛
招商银行	新股申购20期	打新股	90天	3%-15% 不保本	5万
中国银行	新股增值理财计划	打新股	9月26日到期	5%-15% 不保本	5万
	新股理财(增强型)	打新股	6个月	5%-15% 不保本	5万
东亚银行	3个月汇率挂钩系列3	澳元对美元汇率	3个月	3.3%-6% 保本	20万
	聚圆宝9	连接港股	3个月-30个月	首季派5% 保本	5万
	聚圆宝10	挂钩农产品	18个月	0%-15% 保本	5万
光大银行	稳健1号	稳健型基金化产品	3年	浮动收益	5万
华夏银行	国都一号	打新股	3年	4.55%-10.4% 不保本	5万
	新股申购快线	打新股	明年1月23日到期	4%-15% 不保本	5万
兴业银行	新股连连打	打新股	1年	5%-15% 不保本	5万
	陆陆发	保本短期型	167天	0%-15% 保本	5万
建设银行	新股随心打	打新股	1年	浮动收益	5万

■攻略二

### 根据消费需求使用VIP卡

虽然大多数商场的VIP卡享受的折扣水平差别不是很大,但是由于办卡的门槛不同,消费者要根据消费需求办理VIP卡。金鹰、东方等商场的办卡门槛比较高,白金、钻石卡的折扣在8.8折左右;而新百、中商等商场金卡一般在9折,办卡门槛相对较低。业内人士分析,想要真正省钱就要懂得去不同的商场买不同的东西。

对于想购买高档商品的消费者而言,办一张VIP卡很有必要,因为很多国际品牌价格高昂且少有折扣,有时候用VIP卡购买一件商品就能让你省下数千元。可如果是买普通商品,那么VIP卡的功效就锐减了。

一位商场的工作人员告诉记者,新百、中央商场VIP卡的折扣一般只有9折,但到了换季的时候折扣很大,3折5折也不稀奇。所以精明的消费者完全可以等到换季减价的时候来买,而不一定要凭卡优惠。

### 南京部分商场VIP卡使用细则

商家	办理门槛	享受优惠	有效期限
金鹰国际购物中心	当日消费累计满1000元以上者(含1000元),可申办银卡一张;当日消费累计满5000元以上者(含5000元),可申办金卡一张;当日消费累计满10000元以上者(含10000元),可申办白金卡或联名卡一张。	除规定的特约商品外,均可享受联名卡、白金卡8.8折,金卡9折,银卡9.5折优惠。此外,还可累计消费积分。VIP卡使用者还有机会获得免费停车时间,每年商场还会进行抽奖,派送礼品。	有效期1年。如果持卡人当年在金鹰各连锁店累计消费积分白金卡达15000分,金卡达7500分,银卡达1500分,则可顺延一年使用。
东方商城	在东方商城当日消费2000元以上,或月累计消费3000元以上,即可办理银卡;当日消费4000元,或月累计6000元以上,就能办理金卡;当日消费10000元,或月消费15000元,就可办理钻石卡。	持VIP卡贵宾在东方商城消费,除规定的特例商品外,均可享受钻石卡8.8折优惠,金卡9折优惠,银卡9.5折优惠。	有效期1年。持卡贵宾获得VIP卡后,在商城累计消费积分钻石卡达10000分、金卡达5000分,银卡达2000分,则可顺延一年使用。
大洋百货	无门槛。凭身份证到一楼服务台即可办理。	全馆大部分商品均可享受9.5折优惠,还可积分。	有效期1年。如果当年消费积分不到5000分,那么第二年全部清空,重新积分。
中央商场	当日消费满300元即可办理一张VIP卡。	持卡人消费可享受9折优惠,促销活动期间在商品折扣基础上还能享受9.5-9.8折(特例商品除外)。6折以下的商品不再享受VIP卡折扣,但可积分。	有效期为2年。如果在规定年限内,客户累计消费不满2000元,VIP卡将自动失效。
南京新百	当日消费1元以上,就能办理一张普通卡;当日消费1000元以上,或月累计消费2000元以上,即可办理银卡;当日消费3000元以上,或月累计消费5000元以上,就可办理金卡。	除特例商品外,金卡用户可享受9折优惠,银卡用户一般可享受9.5折优惠。大型活动期间,金卡用户可在原有折扣基础上,再享受9.5折优惠,银卡用户可享受9.8折优惠。普通卡用户可以累计消费积分,达到一定额度,就能升级为银卡用户或者金卡用户。	有效期为1年。如果用户在有效期内累计积分金卡达到4000分、银卡达到2000分、普通卡达到500分,就可顺延使用一年,否则自动失效。

详细内容请以商场公告为准

### 民生银行启动财富管理业务

快报讯(通讯员 孙宇 记者 王海燕)2008年3月22日,中国民生银行全面启动财富管理业务。

随着资本市场的空前活跃,客户已不仅仅局限于购买银行理财产品,他们更需要对其个人资产的管理给予专业化的咨询,希望获得量身定制的产品,更迫切地需要在规避风险等方面得到更加专业和全面的综合服务,最大限度实现个人资产的保值与增值。民生银行推出财

富管理服务,就是服务于中高端客户的业务平台和服务体系。

2008年民生银行将重点打造“非凡财富”品牌;围绕“非凡专业团队”,打造销售经理、理财经理、客户服务主任等三支团队;围绕“非凡专属产品”,加大了产品的研发和引进的投入,逐步打造民生银行的“产品超市”,实现为中高端客户提供多元化产品和定制服务,使客户由目前的买产品变为选产品。

### 资产20万 子女教育银行也会管

快报讯(记者 王海燕)资产只要达到20万,不仅可以得到银行理财专家的投资指点,还可以享受健康医疗、子女教育等多方面个性化服务。日前,深圳发展银行推出首家“天玑财富”旗舰店,专为资产超过20万的VIP客户提供服务。

和一般银行门面不太一

样,“天玑财富”旗舰店一切以客户需求为主导,理财经理全部流动式服务,客户可以在私密工作间跟理财经理一对一地咨询、交流。而且贵宾客户可以挑选对基金最熟悉的经理为其讲解基金投资,挑选对保险最了解的经理进行保险咨询,或者也可以要求“天玑财富”主管做全面的个人投资整体策划。



中国工商银行 江苏省分行

## 想您所想 为您所用

### 为中小企业发展注入动力!

工商银行“财智融通”业务,包含了多个融资产品组合方案,能够满足中小企业在采购、运营(生产)、销售、扩大再生产及投标等不同经营环节的融资需求,产品针对性强,服务专业;工商银行致力于为中小企业提供便捷高效,贴身周到的金融服务,始终伴随您驰骋在快速发展的道路上。

理财金账户 财智账户 金融超市 95588 金融@家 工行财智

详情请致电95588或登陆中国工商银行网站www.icbc.com.cn