

无须踏破铁鞋 轻松对比试驾

明锐同级车PK周末上演

买车对于消费者来说是一件大事,但新车层出不穷,无形之中为消费者买车增加了难度。纵观以斯柯达明锐为代表的A级车市场更是让消费者挑花了眼。本周六、本周日,南京宝铁龙斯柯达专营店举办的明锐多款同级车PK试驾汇将正式上演,国内著名讲师现场剖析讲座,多款同级车同场竞技,让消费者轻松选车、购车。

据了解,本次试驾PK集中了德系车、美系车、日系车等多款车型。身兼承办方和“运动员”双重身份的斯柯达明锐,顺理成章成为关注的重点。对于“把对手请到自家门口”这一做法,斯柯达明锐充分显示了对自身产品质量的信心:相信凭借动力强劲的发动机、Tiptronic 6

挡手自一体变速箱和以激光焊接为代表的多项全球顶尖制造工艺,以及C-NCAP五星安全等众多荣誉的支撑,斯柯达明锐一定会有优异的表现,从而无愧于“源于欧洲、高于欧洲”的称号。

据介绍,活动现场斯柯达明锐还为消费者准备了丰富的奖品和趣味休闲环节。同时,消费者现场订购明锐将有

意想不到的惊喜和优惠。你还在为买车左右为难吗?本周六、本周日,南京宝铁龙邀您亲临斯柯达明锐PK试驾汇现场,理性比对,感性试驾!实力人士当然选择实力车型!参与热线:52639827、52639805,网络报名:www.csjauto.com(车视界汽车网)、http://js.pcauto.com.cn(太平洋汽车网·江苏站)。

景山福联喜迎周年庆



从寒冷的冬天走过来,我们迎来了春暖花开的季节,景山福联也迎来了其周年庆。据位于江宁区天元中路123号的景山福联4S店工作人员介绍:为了回馈消费者,景山福联除了在销售上举办“购车惊喜三重奏”,还在售后服务上重拳出击。

感恩回馈两部曲

周年庆活动不仅对新客

户有重重惊喜,对一直支持景山福联的老客户也关怀备至。为迎接周年庆,即日起至三月底,景山福联将为所有回厂保养的保有客户提供“长安福特春季健诊”,活动内容包括:凡进厂客户均获得礼品,同时,消费满一定金额更有大礼相赠。

而在四月份,景山福联的感恩回馈活动将进一步深入,

敬请消费者届时关注。

**景山福联
我们一直在努力**

景山福联经过近一年的发展,保有量已过千台,回厂维修台次持续上升,作为亚太地区最大的福特4S旗舰店,在客户的关爱和支持下,景山福联正在茁壮成长……

韩文

精彩车型,最新科技,互动展示

福特再成北京车展最大展商

近日,福特汽车宣布:福特汽车将参加4月20日开幕的第十届北京国际汽车展览会,以总面积达5500平方米的历史最大规模、丰富的科技展示、生动创新的互动展出形式,向全国及全球各地的新闻界及消费大众展示其2008最新车型及

汽车技术的未来发展方向。福特汽车在本届北京车展的参展规模和阵容上突破往年,再度成为2008北京车展最大展商。福特(Ford)、马自达(Mazda)、沃尔沃汽车(Volvo Car)、捷豹(Jaguar)和路虎(Land

Rover)品牌将以55款展车的强大阵容亮相新落成的北京新国际展览中心W2馆,约5500平方米的展区内还将包括6款概念车、1款亚洲首发车型和4款中国首发车型。其中,福特品牌还将再次集合商用车型新世代福特全顺和

乘用车型共同参展。自2003年在中国市场推出乘用车以来,福特汽车中国公司连续4年实现高速增长,用不到5年的时间,实现了乘用车零售销量从0到20万辆的突破,奠定了其在中国市场的地位。



新世代全顺吹响服务集结号

十年来,江铃汽车旗下的福特全顺品牌在售后服务上获得了众多来自消费者的赞誉。随着福特新世代全顺这款“新主流”车型的上市,江铃汽车欲以此为契机,借“2008,贴心服务”的年度服务品牌活动之际,打造出一个商用车售后服务的航母,在商用车领域树立一个服务标杆。

作为轻客商用车市场的高端品牌,福特全顺的售后服务水平已经达到了行业的最高标准,各项服务满意度指标远远高于行业平均水平。对于福特新世代全顺的售后服务,江铃股份总裁陈远清说:“产品换代了,服务也要升级。商用车不仅是产品‘轿车化’,商用车的服务还要与乘用车看齐,甚至要超过乘用车”。

2008年是江铃汽车服务品牌提升的重要一年。在福特新世代全顺上市前,江铃汽车动用了大量的人力物

力,做了非常详细的规划和流程。在人员培训方面,在岗维修技师均需通过江铃的强化培训,培训人数近千人次,并要通过严格的考核才能上岗。由于新世代全顺采用了CAN-BUS车载智能网络系统以及多项轿车化的配置,因此在检测维修工具上也做了相应升级,各维修中心都添置了最新的诊断系统和专用工具,全部配备了新世代全顺的专用维修工具,为服务升级的全面完成提供了有力的保障。

据了解,江铃此前已经有了“JMC Cares江铃服务关怀体系”,该体系采用福特商用车在全球实施的专业服务体系,贯彻从售前、售中到售后的全过程。全顺服务实行“十项承诺”,围绕“以顾客为中心、以满意为标准”的服务理念,最大限度地提升顾客满意度。有了强大的售后服务的支持,相信新世代全顺一定会有更好的市场表现。

谁是A级车之王?由您来决定!

——明锐邀您参加群英PK试驾汇

您想买车?您还在为买什么样的车而烦恼?
谁是最有实力的车型?谁是您的最佳选择?
报名参加明锐PK试驾汇,现场见分晓!
3月29-30日,
南京宝铁龙邀您亲身体验明锐PK四大同级车,
理性对比,感性试驾。实力人士当然选择实力车型!
现场订购明锐还有更多惊喜、更多优惠!

报名热线:025-52639827 / 52639805
网络报名: <http://www.csjauto.com> (车视界汽车网)
<http://js.pcauto.com.cn> (太平洋汽车网·江苏站)

主办单位:江苏省电视台《购车指南》
承办:南京宝铁龙轩达汽车销售有限公司
媒体支持:《现代快报》、《南京晨报》、《南京日报》、《扬子晚报》、《金陵晚报》、太平洋汽车网·车视界
活动时间:3月29-30日
活动地点:FM宝铁·美景高尔夫球场·南京银谷

C-NCAP
五星桂冠见证二十项安全真功
实力真功夫
快来南京宝铁龙轩达展厅感受“C-NCAP五星安全”体验

主动安全系统:
●带电子助力转向的ABS+EBD+MSR+VSC+驾驶员侧安全气囊+乘客侧安全气囊
●前后盘式制动系统+双区恒温空调+电动调节座椅+驾驶座电动调节+电动后视镜+后视镜自动防眩目+后视镜自动折叠
被动安全系统:
●前后排头部及侧面双气囊+车身稳定控制系统+前排双气囊+驾驶座安全带+副驾驶座安全带+儿童安全座椅+后排三点式安全带+后排中央头枕+后排中间安全带+后排中间头枕+后排中间安全带
Octavia明锐秉承精湛精良造车工艺,荣获2007年C-NCAP安全碰撞测试五星桂冠!从主动安全到被动安全,明锐凭借二十项安全真功,为您提供全方位坚实保护,内外兼修,时刻技惊四座。

总店地址:南京市大明路209号
玄武分店地址:玄武大道东方城48号

销售热线:025-52631116
销售热线:025-85477177

上海大众汽车斯柯达 南京宝铁龙轩达4S店