

海格客车蝉联 BAAV 最佳大奖

3月11日晚,第八届世界客车博览会亚洲展览会颁奖晚会在上海隆重举行。作为亚洲客车工业领域里

最高级别、最具影响力的专业性客车贸易盛会,此次车展吸引了国内外众多客车制造商参展并角逐展会的众多奖项。海格客车力捧有客车业奥斯卡之誉的大奖——“BAAV2008年度最佳客车制造商奖”,这是继2007年之后,海格客车再度蝉联此奖项。本届展会,海格客车携旗下6款针对不同细分市场的新车型参展,以最大的展位,最新、最多的展品,

全面展示了企业在客车新品研发方面的最新成果。展会主办方世界客车联盟(BAAV)相关评委透露,把这一代表客车行业至高荣誉的“BAAV2008年度最佳客车制造商奖”颁给海格客车,源于海格客车在中国乃至世界客车市场的优异表现。海格客车把研发更安全、更节能、更环保的客车作为产品的战略发展方向,为客车业提供了一个范本。 忠勤



升级服务网点

进口起亚欲推出进口车售后品牌

一直秉承“为消费者服务更多”理念的进口起亚,继2003年在中国首次推出欧菲莱斯“五年不限公里保修”服务举措后,今年在服务领域更上一层楼,再次推出新的服务举措:其正升级服务网点,并准备推出自己的服务品牌。进口起亚相关负责人称,提升售后服务品质是2008年进口起亚的重要战略之一,并将在适当的时候推出自己的售后品牌,从而重新树立进口车售后服务

在消费者心目中的形象。据了解,今年进口起亚已经采取了一系列服务措施,不仅在北京、东莞、杭州等区域中心城市设立经销商售后服务培训点,每月对经销商进行集中培训,还引入经销商管理程序,其中包括设备、组织结构、人员构成、管理经营、客户管理等,定期对经销商进行严格考评,根据考评结果奖励优秀、敦促改善后进。而对于网点的增设,进口起亚更是

慎之又慎,只有各项要求均达到进口起亚的标准,才能成为进口起亚的服务供应商。同时,进口起亚还根据汽车养护季节特点,在每年的4月、8月和12月对所有进店进口起亚用户开展免费检测服务活动,更邀请韩国进口起亚厂商工程师现场坐镇支援经销商,为广大用户答疑解惑。这一系列服务举措都是在为今后推出的进口起亚售后服务品牌打下坚实基础。

北京现代博文大赛全面启动

日前,为了庆祝一百万辆下线,同时为答谢广大车主的厚爱,北京现代向全社会推出了“北京现代‘家’年华”活动,并于3月17日起在专属网络平台上启动了为期一个月的博文大赛,为广大车主和网民提供了一个交流的空间。在为期一个月的博文大赛中,北京现代车主及其家

庭成员,均可登录北京现代“家”年华网站(http://www.bhmcfamily.com/)以博客文章的形式,将用车体验、服务感受、企业品牌形象等内容用文字、图片、视频的形式,展现出自己与北京现代息息相关的汽车生活。最后,这些博文将由来自用户、经销商、媒体以及北京现

代代表组成的博文大赛评委会最终评出优秀作品,组委会将综合评选出来自不同家庭的三篇优秀博文,授予“优秀博文奖”,获奖家庭将获得数码相机等大礼。非车主用户网友则可以通过对博文的评论和投票的形式参与活动,并有机会参与抽奖活动,赢取20个北京现代的精致金属车模。

3月车商活动大盘点 将试驾进行到底

近段时间,推新车似乎暂时告一段落,众车商纷纷回过头来,重新对已上市的新车展开第二轮市场攻势,日产逍客、陆风风华等新车,纷纷通过试驾活动,加深市场“印象”;新雅阁、东风起亚等车型也在早春时节,针对新老车主开展了各类聚会活动。此外,部分地区还有多家车商联合起来,针对市民做起了春季试驾会。

日产逍客试驾“跨界”

主打“跨界”概念的日产逍客,上市伊始就风风火火地开始了全国范围的试驾活动,充分演绎时下风靡的Crossover跨界设计理念。

作为东风日产今年发布的一款重要战略车型,逍客集越野性、舒适性和操控性于一身,将轿车的舒适性与SUV的高性能有机地结合在一起,既满足了年轻驾驶者在功能性方面的诉求,又力图克服传统SUV在舒适性方面的欠缺,从而为驾驶者带来全新的驾驶乐趣。近日,逍客在北京亮相后,还展开了“逍客-都市任逍遥”预售巡展活动,为期三日的环城巡展更激发了京城车友的试驾热情,目前已有超过2000人在东风日产的4S专营店报名参加试驾。据悉,逍客巡展活动已相继在全国8大城市展开,每个城市都有专业人员详细解说作为“全新跨界SUV”的逍客源自欧洲的设计理念及世界领先的技术细节,而在活动的现场体验区,车友还可抢先体验实车驾驶乐趣。

新雅阁车友试驾游

3月9日,广州本田广州特约店协会举办了一场名为“驾驭巅峰之作,享受快乐之泉”的试驾活动,让爱车一族与新雅阁有了一次零距离的接触。车友们在一段长约3公里,拥有公路、乡村路、山路等多种路面特征的道路,通过较长距离的驾驶、乘坐体验,以高速过弯、加速、原地掉头、后向掉头等多种极限方式感受了新雅阁的驾驶性能。

与试驾游配套的系列活动,还包括了对车友们的驾车技术的培训。广州本田技术人员通过介绍第八代雅阁的新装备、使用方式、驾控技巧、车辆日常保养知识等内容,给车友

们上了一堂生动而有意义的课程,也增加了车友间对新雅阁的认同感。

众多车型的春季试驾会

3月8日和9日,西安数十家主流品牌汽车经销商共同举办的春季试驾会上,近万人前往欣赏或试驾现场的91款靓车。

这场试驾会,经销商们都将各自的主打车型带到现场,让众多车友有了更多的试驾选择。在活动现场,车商们大打促销牌,推出了购车送交强险、现场买车返现金、免费赠送维修保养等多项优惠活动,方便车友在比较意向车型的同时,享受实实在在的购车优惠。

据了解,像这类市民广泛参与,经销商踊跃参加的“赏车试驾会”,为冷清的3月车市带来了难得的高人气,在西安、武汉等地类似的活动已连续举办多年,成为了车友和经销商交流的重要平台。

陆风风华试驾有礼

携操控性进入国内经济型轿车市场的陆风风华,近日在其全国范围内的经销商店开展了试驾有礼活动,凡是在4月前到经销商店试驾都能获得一份精美的礼品。而试驾后购买了陆风风华的车主,更会有机会通过抽奖前往塔克拉玛干沙漠越野赛,体验陆风越野车队的户外激情。

陆风风华的店面试驾有礼活动无疑是为了聚揽人气,提高“到店率”,从部分经销商店的到店人流情况来看,这一活动似乎达到了预期效果。在经过挑选的试驾场地里,消费者在销售人员

的指导下进行了加速、绕弯等试驾项目,重点体验陆风风华的操控性和动力性。据广州大华经销商总经理余中华介绍,经过销售人员的试车指点,消费者能更有针对性地测试车辆性能,达成购买的几率也会更高。

“BMW 3 行动”赢家可获一年使用权

华晨宝马汽车有限公司近日宣布3月中旬至7月初在中国首次举办“BMW 3 行动”。“BMW 3 行动”由挑战体能(行动1)、决战心智(行动2)、触及灵魂(行动3)三部分组成。从3月初到6月底在BMW全国授权经销商中的69家进行选拔赛,胜出的参赛选手将参加从6月11日到7月1日的全国巡回决赛,最终获胜团队的每位成员将获得不限里程免费试驾BMW 3系一年。在“挑战体能”(行动1)中参与者将通过帆船、攀岩、漂流等极限运动不断挑战自己的体能极限;通过驾驶技能等比赛决战参赛者的“心智”(行动2);在将近万里的征程中让沿途雄伟壮观的名山大川、博大精深

的华夏文化和独特浓郁的风土人情触及每一个参赛者的“灵魂”(行动3)。全国巡回决赛将从南方历史名城广州开始,途经长沙、重庆、武汉、上海、北京等城市,并最终延续至北方工业重镇沈阳,总共七个赛段。凡持有中华人民共和国有效驾照、年满18周岁的公民均可通过网络(www.bmw.com.cn/mision3)和热线电话(8008006666,手机用户0086-10-82255999)的方式报名。

海马汽车 蓝色扳手 BLUE WRENCH 关爱汽车价值

07十大畅销车型之福美来载誉回馈 最大降幅8000元

- 马自达原装发动机
- 40万用户信赖
- 700RPM超低怠速设计
- VICS可变惯性进气系统
- 马自达变速器
- S-EFI顺序多点燃油喷射系统
- PCM动力总成控制模块

荣耀印证实力 信赖只因卓越

从国际畅销车型到国内上市热销,从“新三样”杰出代表到蝉联多年的热销车型,福美来凭借马自达原装动力、高效节油和稳定高品质法表现出众,40万用户口碑和众多权威媒体殊荣,连续不断突破,2008福美来老带新更受欢迎购车首选。

十大畅销车型 中汽协2007年度统计 **年度最佳性价比车型 2007 Pcauto** **福美来 FAMILY 福新万象 美行天下**

HAIMA 3 福美来 海马汽车 www.haima.com 服务热线:800-870-6989 0651-6620222 4S店加盟热线:0936-168254/879

海马汽车销售服务店	● 无锡总联 0510-88552000	● 常州国通 0519-83236888	● 淮安南田海达 1517-4933822
● 南京南田海达 025-52433349	● 无锡东方海达 1510-82106555	● 扬州南源 0514-7966100	● 南通文通海达 0513-85228293
● 马鞍山点店 0655-2106789	● 常州万明达 0512-82306566	● 镇江点店 0511-8996937	● 盐城支店 0515-8155288
● 南京龙汇 025-95436669	● 张家港宏伟 0512-88338666	● 昆山海星 0512-57061113	● 徐州润东清华 1515-3207666
● 苏州万事得 0512-65978888	● 吴江苏达达 1527-4557888	● 宜兴嘉盛 0510-8070288	
● 苏州海豹 0512-85608288	● 泰州文峰海达 0523-86999566	● 连云港华兴 0518-5322000	



中国客车领导品牌 宇通客车 超值回报

19-43 座各用途大中型客车

ZK6127H ● 座位数:51+1+1

ZK6147H ● 座位数:8+1+1

ZK6127HA ● 座位数:0+1+1+1

客户服务热线(24小时电话、手机均可拨打): **400-659-6666**