



“感恩亲情,诺基亚在行动”三月落幕

随着主持人一声令下,面纱揭开,一幅巨型心语墙立时出现——那是999幅由一张张美丽笑脸和一句句深情祝愿所组成的隽永画面;接着,汇聚着无数心愿的许愿瓶和黄丝带伴着一只只小气球缓缓升空……霎那间,欢呼如潮,掌声雷动。3月23日,江苏扬州,“感恩亲情,诺基亚在行动”在这个城市圆满落幕,众多市民与诺基亚VIP客户参与了此次活动。

参与者陈小姐很开心:“我写了祝福给了我的爸爸妈妈,从辞职到失恋再到现在我自已上网开店,都是他们在背后给我支持。不过,更要感谢诺基亚呀,给了一个这么好的机会,我还买了个2600C送给妈妈。”

当天,诺基亚还举办了各种丰富多彩的活动,所有参与活动者还举行了隆重的抽奖仪式,幸运者被授予了诺基亚2600C手机等奖品。据介绍,诺基亚2600C是诺基亚新近推出的新品力作,被业界喻为“低端之王”。超薄圆滑设计,外壳可随意更换,操作简便,内置有30万像素摄像头,支持数码变焦和自拍定时等功能。另外,它还提供了丰富的娱乐功能,并内置收音机。而最令人惊艳的是其轻盈小巧的体积,重量仅为73.2克。正在为婆婆挑选生日礼物的姜小姐,毫不犹豫地选择了2600C。“功能简便操作明了,价格800元都不到,这样的手机送给家里的父母长辈最合适不过了。”她的话,赢得了在场许多用户的认同。

另外,在当天购买2600c及其他入门级手机的用户,还获了一份特别礼物——一支代表亲情的康乃馨。像开头的那位陈小姐,喜滋滋地拿着花儿说:“要让妈妈开开心心。”

据介绍,3月8日至3月23日,诺基亚分别在江苏扬州、浙江嘉兴、安徽马鞍山、山东泰安四地举办大型活动——“感恩亲情,诺基亚在行动”,收集人们对亲人的深情祝福,表达对亲人的感谢。据统计,共有5万多名消费者参与了本次活动,留下了他们对亲人的深情祝愿。诺基亚有关人士说,如今人们的工作和生活节奏越来越快,对亲人的忽视也越来越多,诺基亚旨在通过这样的活动重新唤起我们对身边亲人的关注与关心。作为连续十年位居全球手机生产商之首,诺基亚时刻关注自己的社会责任,它们不断创新,努力推动着整个社会的和谐发展。

快报记者 郭芷冰

现场人满为患、众商家争相抢订黄金铺位

“越时空”广场招商缘何如此火爆

位于“江苏第一通信商圈”丹凤街黄金地段的越时空通信广场,从昨天上午9:30开始正式对外招商,当记者于9:32争抢商铺的商家们已到达丹凤街招商现场时,拿号



已经领到了132号”。2分钟时间,就已经领到了130多号!”在现场,人潮蜂拥的场面不得不让人感觉场面之壮观,在若干商家排队等候的同时,还屡次出现了争抢

的场面。用一位老手机商户的话来概括,“大家都是冲着这潜在的商机来的!”

■现场目击

首位“寻铺人”凌晨3:00就开始排队

据了解,从昨天上午9:30才开始的招商,在早晨7:00多时,就有30多位“寻铺人”到越时空通信广场排队了。

而昨天上午参加拿铺的商家就达到了250家,截至昨天下午4:00左右,共有219个商家签订合同,签约率非常高。在这些商家中,他们有的是老经营户,有的是正欲进军手机业的新商家,而在这其中首位“寻铺人”就最值得我们探讨了。

经过进一步采访,记者了解到,首位拿号人是一位南京的丁先生,他在凌晨3:00就开始来排队了。在采访时,已略显疲惫的丁先生始终抑制不住自己内心的激动,“我终于抢得了先机!”这位丁先生表示,自己已经签订了一组柜台和一个包间的协议。在询问他为何会看中越时空通信广场时,这位丁先生语气平缓地说道,自己在这个地方拿铺,主要是为正在仙林一手机卖场做经营的妻子安排的,我们一起打算做多普达二手机的销售。“二手手机的利润不见得比新手机低。”这位丁先生继续分析说,我非常看重学生市场的消费能力,刚好丹凤街这边有通达仙林大学城的70路车。

■业内声音

优势、潜力巨大 商户纷纷看好越时空

与首位“寻铺人”丁先生想法类似,前来排队拿号的商家们纷纷看好越时空通信广场的优势。早晨6:00就来排队,领到14号的商户黄林先生向记者表示,首先,越时空通信广场的地理位置非常好,地处江苏通信第一商圈,周边金鹰天地、香港新世界、中山大厦等高档商业大厦拥有着日均20万的人流量;其次,相比目前丹



凤街的虹飞电信城、恒基通讯市场、高胜通讯市场而言,越时空通信广场的档次明显会比它们高很多,相信人气会非常旺。

在采访中,记者还了解到,前来预订的商铺有很多是团体一起来订购的。比如浙江天台人的1000平米的团购,据介绍,在南京市场上卖出的10部手机中,至少有6台是浙江天台人卖的,“此次在越时空通信广场继续扩大版图,就是为了能进一步树立其强势的地位。”一位浙江天台经营户这样称道;另一个在丹凤街做手机已多年的安徽7人团,也一起来到了越时空来抢订商铺。这个团队的负责人张女士表示,我们之所以一起来预订主要是想将一个手机产业链的内容都做了,同时也非常看好越时空这个地方。

租金还算合适 期待浙商能有大手笔

据介绍,8000平米的越时空通信广场,共有300节柜台,400个包间可供招租。在询问其具体租金情况时,越时空通信广场董事长、南京市温州商会常务会长陈贤兴先生介绍,我们一节柜台的费用大概在1200-2000元/月,而包间的费用大概在每平方米320-560元/月。“应该说我们目前的租赁费用,在当前这个地段绝对是物超所值的。”陈贤兴先生补充道。

随后,已经签订了合同并已拿到商铺的商家们

也纷纷表达了自己对这一地段商铺价格的看法。手持46号并且签订了三节柜台的连云港张先生就表示,越时空通信广场的铺位性价比还是非常不错的。“太便宜的铺位,不见得做生意会有多好”。

在采访最后,记者发现,许多已签约的商户都表达了这么一种想法,即大家对浙江温州——有“东方犹太人”美誉的眼光皆持有非常赞同的态度,许多商户都非常期望能在浙商这么大手笔的引导下,寻找到一个属于自己的经营新天地。

■记者手记

抢铺位就等于抢商机

坊间人常说,“旺铺旺三代。”虽然这说法夸张了些,但在手机销售市场非常巨大且利润较可观的今天,我们再审深思一番,旺铺的重要性的确非常重要。谁若在黄金地段抢得了旺铺,谁就占据了优势,为自己的经营更增加了一些砝码。”

在此,我们应该为那些已经取得良好经营铺位的商家叫一声“好”,是因为有你的加入,才会让我们江苏通信第一商圈南京丹凤街的品牌在未来叫得更响亮、更透彻。此外,值得提醒,同时若干商业成功史也证明,对于想取得良好经营成果的商家,地段和铺位的选择非常之重要。在黄金地段寻得一间旺铺,就等于寻得了你美好的未来!”

快报记者 徐勇/文 快报记者 施向辉/摄

奥运春季购扬天 免费服务到身边



自2005年春季联想扬天首次提出针对中小企业市场的促销以来,春促已经进入了第四个年头,越来越多的厂商选择跟进,在春季开展大规模商用促销。2008年3月5日,联想扬天正式拉开今年春促的序幕:从即日起到2008年5月10日,凡购买扬天电脑A、M、E系列任意1台者,将获赠联想最新推出的“桌面顾问服务”软件支持,用户自购机注册之日起一年内可享受由联想提供的10次标准软件相关服务。

电脑与企业业务越来越紧密的关联促进了中小企业的对电脑的需求增长,这种需求不仅体现产品质量和数量上,也反映在对服务速度的苛求上。据联想工程师介绍,此次南方雪灾中,就出现过企业电脑出现故障,工程人员因大雪阻挡无法及时到场的情况,直接引起了企业部分业务的停顿。

有市场就有产品。继惠普2月初正式宣布其“惠普金牌服务”产品化以来,戴尔也于2月推出付费服务支持模式SupportPro。而刚刚开始春季促销中,联想扬

天更是将最新推出的服务产品“桌面顾问服务”与直接预装在扬天热销机型中,并以促销的形式回馈给企业用户。春促期间凡购买联想扬天电脑的用户除了能够享受2*2*365的联想阳光服务,以及业界领先的第二自然日修复的承诺外,还将免费获得1年的“桌面顾问服务”。

相比传统的售后服务,联想的新服务产品将更加快捷和便利。联想工程师介绍,全新的远程服务方式配以联想庞大的服务支持网络,能够随时应对企业出现的硬件和软件问题。专业售后人员可以通过电话和网络,从远端帮助及时解决企业软件方面出现的问题,不仅提升了业务效率,还在一定程度上为用户省去电脑送修所面临的信息泄露风险。

据介绍,此次春促赠送的服务产品是专门针对中小企业用户提出的。无论是远程服务,还是第二自然日修复的承诺都最大程度地拉近了厂商与用户之间的距离。“新的服务离你更‘近’,联想一直在你身边。”

快报记者 郭芷冰



用友最新产品 U871 亮相江苏大地

3月18日,中国最佳经营管理平台暨用友U871新品发布江苏巡展在南京拉开了帷幕,18至21日在连云港、扬州、镇江、无锡等城市陆续展开,累计有近千名企业来宾参加了本次巡展。

改革开放三十年,中国企业在数百个细分行业中位居世界第一,ERP已经演化为企业管理平台,当此平台被赋予各行业最佳业务实践时,就构建出支撑中国企业高速成长的先进管理模式,并能为企业高层管理者直接使用,继而成为“中国企业最佳经营管理平台”。

用友ERP871全新上市,是体现行业最佳业务实践和企业经营管理平台的中端企业管理软件,全面超越传统ERP应用范畴,已经演变为中国用户量最大、应用最全面、行业实践最丰富的“中国企业最佳经营管理

平台”。作为本地信息化成功典范的代表,南京汉德森科技现身说法,介绍了其信息化的历程及成果。通过应用用友ERP,公司取得了卓越的成绩:停工待料现象得到根本改善,物料积压大有改观,提高了生产效率;各部门明确了责任,提高了工作效率;方便查询工程项目进展;全面质量管理;业务数据自动传递到财务系统,成本系统从业务系统自动取数,提高成本及财务核算工作效率等。

伴随着用友U871的全面上市,用友已全面吹响推动江苏中端ERP向高层管理者应用、管理深层次应用、细分行业化普及的集结号!



“买电脑就直呼我名” 1010 1010 呼“神舟电脑”

小张想买性价比高的电脑,看到神州电脑推出购机快线:1010 1010呼“神舟电脑”的广告,拿起电话直接拨打了1010 1010,说了声“神舟电脑”,那头就通了,问了询价,就定了一款。令他觉得有趣和方便的是,不要记电脑商原来那难记的电话号码,只要记住“神舟电脑”就可以购机了。

据悉,1010 1010品牌快线进入南京半年来,已有500多家企业开通了品牌快线,并在餐饮、旅游、休闲等服务行业呈快速发展趋势,“南京装饰”、“南京机票”、“南京翻译”、“家电维修”等电话量不断攀升,注册商家

生意不断。
本周推荐:
订机票 1010-1010 转 南京中航天
专业电脑防护 1010-1010 转 卡巴斯
笔记本维修 1010-1010 转 南京笔记本维修
家电维修 1010-1010 转 南京家电维修中心
航空物流 1010-1010 转 南京航空货运
打官司/找律师 1010-1010 转 南京律师事务所

