

打伤**2万**  
打死**10万**

王丽,四川一个百万富姐,事业如日中天时遇到了有妇之夫郑林,她深陷情网,不能自拔。多番逼情人离婚未果,她跑到四川四姑娘山跳崖,幸被一根树枝托住。随后,王丽雇人对情人的妻子进行硫酸毁容,制造煤气爆炸,最后竟然雇凶杀人……3月31日,成都青羊检察院依法对王丽等3名嫌犯批准逮捕。

欲望难填 万念俱灰她从绝壁跳下

从私情到爱情,王丽心灵的欲望开始有了裂缝,郑林一次次的承诺化为泡影时,这条裂缝迅速膨胀成一条难以填平的沟壑。

十多年前的一天,王丽只身来到成都闯荡。几年打拼,她在这个陌生的城市创办了公司,生意红火,很快迈入了百万富姐的行列。然而,孩子出生后不久,王丽就与丈夫分道扬镳。骤然而至的情变成了王丽心中无言的伤痛,她将全部心思都花在了公司的经营上,渐渐走出了婚变的阴影。

他懂与妾配

2005年12月27日,王丽认识了郑林,多次接触中,王丽被对方言谈举止中显示的成熟男人魅力所吸引。2006年初,郑林背着辽宁老家的妻子,公开以情人的名义与王丽同居了。

性格好强的王丽并不满足于做郑林的地下情人,她执意让郑林与妻子离婚,郑林压根就没想过和妻子离婚,她只好虚与委蛇,承诺等儿子考上大

学后再与妻子离婚。2006年5月,得知郑林的妻子卢兰将到成都探亲,王丽再次向郑林发出离婚通牒。

她幸免于难

几天后,郑林与王丽见面,“我已经向她提出了离婚,但她不同意,说提离婚就去跳楼自杀。”郑林的话让王丽非常不满:“好啊,她死你就怕了,如果你不离婚,那我也死给你看。”王丽哭着冲出了门。

此后,卢兰和王丽便通过手机短信,展开了一场争夺男人的战争,而郑林暧昧的态度也让王丽万念俱灰,她独自来到四姑娘山,纵身从一处绝壁跳下,但崖壁伸出的一根树枝将她托住,她幸免于难。

得知王丽轻生,郑林和卢兰匆匆赶到四姑娘山。次日,在都江堰的河边,3人进行了长谈,但不欢而散。

# 富姐爱上有妇之夫 求婚不成标价杀情敌

杀机四伏 打开煤气两人仓皇逃离

恐吓没有达到预期的目的,毁容!成了王丽的下一套方案,但因无人敢接招而流产。心腹曾东紧接着找来一个“刀客”,划伤了卢兰,这样的恶劣行径没有让王丽悬崖勒马,她竟然和曾东潜进卢兰家,企图制造煤气爆炸。

被石子击伤后,王丽一直记恨在心,眼看与郑林结婚的希望越来越渺茫,王丽再次找到曾东,称与其被卢兰羞辱,不如干脆用硫酸把卢兰毁容。想到这是犯法的事,曾东一直找各种理由拖延。在王丽的再三催促下,2007年6月,曾东在都江堰一酒吧里找到了韩波,称自己要把人整垮了,邀韩波找人去把这个人“安排了”。

制造煤气爆炸

事发几天后,得知卢兰的伤势并不重,王丽对这次行动的结果很不满意,曾东提出制造煤气爆炸。2007年11月19日上午9时许,两人来到卢兰居住的小区,王丽利用从郑林处偷配的钥匙打开房门,将所有窗户关闭,曾东打开煤气,剪断煤气管,直到房间里充斥着刺鼻的煤气味,两人才仓皇逃离现场,匆忙中忘记将房门反锁。

一刀划伤左脸

随后,曾东在温江找到战友张勇,说明来意后,张勇答应帮忙联系人。3天后,一个叫“伟伟”的中间人与曾东见了面,简单商议后,曾东带伟伟来到了卢兰居住的小区认人,并预先支付了6000元活动费。经过踩点,伟伟觉得用硫酸容易伤到其他人,他提出用刀划脸,曾东同意了。

2007年7月10日上午7点,卢兰上班途中路过瑞联路一拐角处时,迎面冲过两名年轻男子,最前面的男子用手

最后终结 开出价码伤2万死10万

层次制造事端未果,“铤而走险”是王丽心中经斗争的唯一答案。枪!成了这场轰轰烈烈情爱最后一个出场的道具:杀手,是这场私情的行刑人;王丽,暗藏幕后,只要一个结果。

见制造煤气爆炸未果,王丽便吩咐曾东制造一起交通事故,将卢兰撞伤,曾东再次找到了韩波,“用车撞,还不如用枪打。”韩波的话让曾东犹如醍醐灌顶,王丽听后表示“只要结果”,并明确表示,打伤卢兰她出价2万元,打死出价10万元。

在中枪后的卢兰腹部血如泉涌,见前面几米远处就是小区保安,她尝试着跑过去求救,结果刚跑了半步就倒在地上。门卫廖武见状,忙将其扶起,并在同事的帮助下拨打了110和120。

回到出租屋后,韩波迫不及待地给曾东发了个短信:“你找我干啥,我就亲自交给毛主席。”梁军立即又工整地写了一遍,当时她写了7页纸。

第二天,李立三就把一个大信封拿来了。“我打开一看,正是毛主席题写的‘萌芽学校’四个大字!”梁军说,德国萌芽学校当时为国家培养了一大批农业人才。

两个月,她学会了驾驶拖拉机。之后和她的两个男同学驾驶着三台苏式“纳萃”拖拉

## 第三套人民币“女拖拉机手生产图”“现”原型 女拖拉机手诉说一世“机”缘

18岁时,她成了中国第一名女拖拉机手,她的形象被作为原型印在了第三套人民币的面值一元的人民币上——“女拖拉机手生产图”,并广为流传;她是继毛主席之后第二个走上《人民画报》封面的人物,她的故事曾鼓舞着千千万万个中国妇女为自己的事业而奋斗;1950年9月,她当选为全国劳动模范,在北京受到毛主席的接见。

20岁时她写信请毛主席题写校名 “我开过20多种拖拉机!”梁军说,1950年9月26日,梁军光荣地出席了全国工农劳动模范代表大会,在大会上,梁军作为农业代表受到毛泽东主席、周恩来总理和朱德总司令的亲切接见,梁军激动地说,当时她还带着一个重要任务,就是想请毛主席给“萌芽大师”题写校名。当她见到毛主席那一刻激动得全忘了。回去后,当晚连夜写信,请求毛主席题写校名。

随后,她找到了当时全国总工会主席李立三,托他转交。“当时李立三笑着说,小鬼,你字写得大潦草了,如果你写得好一些,我就亲自交给毛主席。”梁军立即又工整地写了一遍,当时她写了7页纸。

第二天,李立三就把一个大信封拿来了。“我打开一看,正是毛主席题写的‘萌芽学校’四个大字!”梁军说,德国萌芽学校当时为国家培养了一大批农业人才。

两个月,她学会了驾驶拖拉机。之后和她的两个男同学驾驶着三台苏式“纳萃”拖拉

机回到学校。“当时我觉得我很光荣,很伟大。”梁军成了中国第一个女拖拉机手。1950年6月,学校宣布成立以梁军命名的新中国第一支女子拖拉机队,从此,梁军率领着一些女拖拉机手驰骋在北大荒的原野上。

如今,梁军和老伴一起在哈尔滨过着平静而温馨的生活,“如果让我再选择一次人生,我还会做一名拖拉机手,为祖国耕耘、拓荒,无怨无悔。” 据《半月农报》



第三套人民币上的梁军



老人回想当年的情形

# 豪华车成 08 车市新热点 第八代雅阁 3.5L 强势出击

最近几天,国产C级轿车市场突然热起来:先是奔馳新C级公布售价,接着全新凯迪拉克CTS大张旗鼓地在深圳上市,再接下来,第八代雅阁3.5L以欧洲古典红酒晚宴的形式高雅上市,目标直指C级车市场。

奔驰、宝马、凯迪拉克、奥迪,这是传统的高端C级轿车品牌,它们之间的竞争格局一直都是比较稳定,但在入门C级轿车市场,竞争形势表面上看起来很稳定,但实际上暗流涌动,大战一触即发。

雅阁3.5L来势汹汹,目标直指皇冠2.5L为代表的C级入门车型。它能否摆脱B级车的形象,成功进入C级车的阵营?从品牌来看,雅阁和皇冠等传统C级车品牌相比还是有一定差距,但当雅阁进化到第八代雅阁之后,这种品牌差距明显缩小了许多。第八代雅阁的尺寸比上一代加长了不少,接近5米,所以在美国已经被列为大型车,这相当于我们通常所说的C级车了。此外,第八代雅阁还采用了大量先进的科技,在动力、安全、内部空间以及配置等方面都超越了同级别的车型,被称为“史上最强雅阁”。对于主力的2.4L车型,业界更是评价为“B++级”轿车,雅阁的品牌实现了一次漂亮的“脱胎换骨”。

在中国消费者的心目中,发动机排量越大,车辆的档次也就越高。这就给第八代雅阁3.5L提供了新的市场机会——它可以缩小范围,把竞争对手直接锁定为皇冠2.5L为代表的C级车的低排量或低配版,从而可以像“田忌赛马”一样取得相对优势:从发动机来看,雅阁3.5L的VCM-V6发动机比一般C级入门车型2.5L排量发动机的技术含量高出一大截,在达到280匹强大马力的同时,却只需6.8L/100km的90公里等速油耗,可以说同时在两个极点做到极致;从配置来看,雅阁2.4L NAVI的豪华配置已经达到C级车的水平,更不用说

青眯,奥迪品牌也逐步成长为真正的豪华品牌,全球销量与奔驰、宝马并驾齐驱。现在,中国市场也有可能重演这一幕,因为中国的财富精英人士同样出现年轻化的趋势,在C级车高端市场上,奥迪比奔驰、宝马还受欢迎。而在入门C级车市场上,丰田皇冠曾一统天下,但现在也开始面临林肯大道、克莱斯勒300C等众多新品牌的挑战,当然现在又多一个携VCM变频动力科技的第八代雅阁3.5L。

那为什么说本田VCM变频动力科技可以挑起第八代雅阁挺进C级的重任?在此之前,绝大多数采用变频动力科技的V6发动机只能在3缸和6缸之间进行切换,但第八代雅阁3.5L的VCM-V6发动机能够跟进

就是服务。第八代雅阁2.4L上市时,广州本田就宣布了“整车三年十万公里保修”的服务政策,这也是国内中高级轿车市场乃至高级轿车市场极限标准的服务条款。而雅阁3.5L上市现场广州本田执行副总经理付守杰宣布,除了继续享受上述保修政

策,广州本田针对雅阁3.5L的车主推出“专人专车服务”的VIC服务体系,也就是每家特约店都会派专人负责每位3.5L车主的售后服务,这是比VIP服务更高一个级别的服务。

如果消费者觉得雅阁3.5L的品牌力和C级入门车型相比仍有一点距离,广州本田还有一个绝招来弥补这段距离,那就是服务。第八代雅阁2.4L上市时,广州本田就宣布了“整车三年十万公里保修”的服务政策,这也是国内中高级轿车市场乃至高级轿车市场极限标准的服务条款。而雅阁3.5L上市现场广州本田执行副总经理付守杰宣布,除了继续享受上述保修政

策,广州本田针对雅阁3.5L的车主推出“专人专车服务”的VIC服务体系,也就是每家特约店都会派专人负责每位3.5L车主的售后服务,这是比VIP服务更高一个级别的服务。

如果消费者觉得雅阁3.5L的品牌力和C级入门车型相比仍有一点距离,广州本田还有一个绝招来弥补这段距离,那就是服务。第八代雅阁2.4L上市时,广州本田就宣布了“整车三年十万公里保修”的服务政策,这也是国内中高级轿车市场乃至高级轿车市场极限标准的服务条款。而雅阁3.5L上市现场广州本田执行副总经理付守杰宣布,除了继续享受上述保修政

策,广州本田针对雅阁3.5L的车主推出“专人专车服务”的VIC服务体系,也就是每家特约店都会派专人负责每位3.5L车主的售后服务,这是比VIP服务更高一个级别的服务。

第八代雅阁 3.5L 主要参数	
发动机排量	3.5升 VCM-V6 发动机 3,471cc
最大功率	206kW (280 匹马力)/6,200rpm
最大扭矩	339Nm/5,000rpm
变速箱	5AT(含智能速度逻辑控制,档位锁止控制)
转向系统	VGR 可变扭力转向系统
轴间距	4.945 x 1,845 x 1,480mm
轴距	2,800mm
整备质量	1,620kg
0-100km/h等速油耗	6.8L/100km
400米障碍跑	400米障碍跑成绩优异系统(最多储存3000首歌)
主要配置	7扬声器高级音响系统,20mm低音炮,SMART ENTRY 无匙进入系统,USB接口,MP3/WMA播放器,主副驾驶座SRS安全气囊,侧安全气囊,OPS(乘客感知监测系统)车内防锁死制动保护,西门子公司防盗系统,高强度车身结构,高强度钢占48%,G-CON车辆冲击力控制技术



策,广州本田针对雅阁3.5L的车主推出“专人专车服务”的VIC服务体系,也就是每家特约店都会派专人负责每位3.5L车主的售后服务,这是比VIP服务更高一个级别的服务。

如果消费者觉得雅阁3.5L的品牌力和C级入门车型相比仍有一点距离,广州本田还有一个绝招来弥补这段距离,那就是服务。第八代雅阁2.4L上市时,广州本田就宣布了“整车三年十万公里保修”的服务政策,这也是国内中高级轿车市场乃至高级轿车市场极限标准的服务条款。而雅阁3.5L上市现场广州本田执行副总经理付守杰宣布,除了继续享受上述保修政



### “开创事业,每个人都得独当多面。”

——徐崇文 苏晓清,汇洋家成商贸有限公司,总经理

从超市柜台做起,从煤炭业开始,一年多时间,我们拥有了五家百货店和三十多个网点,这一切来得并不容易,我们深知理义虽轻,既能会计又可司机,不仅要身兼数职,还要身兼全能。因为要领先他人,我们选择了同样领先的惠普彩色喷墨一体机,它集打印、复印、扫描、传真于一身,还具备双面打印,彩色液晶显示等优点,帮助我们解决了不少办公难题,让我们在竞争激烈的市场中,有了独当多面的合作伙伴,你也给我们一样开创出自己年轻的事业!



• 惠普喷墨一体机缔造连续36个月销量领先奇迹



**便捷之选**  
HP OfficeJet 4308 彩色传真一体机

- 一键快速扫描与打印
- 无线打印,随时随地打印,不受地点限制
- 无线局域网打印,无线打印
- 4种特色纸张,彩色打印,照片打印

¥999

**全能之选**  
HP OfficeJet J5788 彩色传真一体机

- 集打印、复印、扫描、传真、无线打印于一体
- 支持自动双面打印,无线打印
- 支持无线局域网打印,无线打印
- 支持自动双面打印,无线打印

¥1,499

即日起至2008年4月30日,凡购买HP OfficeJet J5788或OfficeJet 4308一体机,即可获赠精美礼品一份,数量有限,送完即止。

惠普耗材 订购热线 800 820 0851 经销网络或上门服务

登录www.hp.com.cn/331

现代快报 2008年4月2日 星期三 责编:张曼 美编:于飞 组版:刘峰