

“小黄金周” 家电卖场的“必争之时”

清明时节与购买家电,这两件在以往看来八竿子打不到一起的事,在明、后天及大后天即将同步上演!清明节这样一个特殊的节日,竟然成了苏宁、五星、国美等卖场的“必争之时”。瞧,还未放假,众家已经纷纷推出了打折促销活动,预备在清明的3天“小长假”来一番激烈“抢滩”,颇有“得清明,便得五一”的阵势。清明节何以成为卖场大佬们竞相争夺的“香饽饽”?记者日前进行了一番调查。

清明 自古就是“赶集”的日子

对阡陌纵横的农业中国来说,也许,清明只是刀耕火种的一个节气,认祖归宗的一种祭扫,抑或才子佳人的一次邂逅……在《清明上河图》上,我们看到清明是个交通拥堵、人流如织的赶集踏青的日子。

可见大家在清明出来“赶集购物”是古代人的习惯。只是到了现代,不放假的清明节只比普通的日子多了一分怀念已故亲人、祭奠祖先的思绪,“闹市”无从说起。而随着《国务院关于修改〈全国年节及纪念日放假办法〉的决定》的实施,从今年开始,清明节被定为国家法定假日,放假的时间也加到了三天,清明节前大家就开始蠢蠢欲动,“小黄金”消费格局如何,我们拭目以待。

清明 将带“火”家电市场

扫墓、踏青,自是清明节的的首选安排,可有人会选择这个时节购买家电吗?南京苏宁总经理陶京海告诉记者,清明多一天假,不可小瞧,对于商家尤其是家电连锁企业而言,既是考验也是机遇。

由于春季一向是家装市场销售的旺季,对家电产品的需求量很大,就目前前三天的清明假日来看,放弃出游的消费者还是会选择比较传统的购物作为假日休闲的主要方式,家电商场也将成为他们最为重点的购物首选场所。连续三天假期比两天对于有消费需求的市民的家电消费计划起着至关重要的作用。

五星电器南京分部总经理黄寿宝分析,小长假期间,消费者需求较高的家电将主要集中在厨卫、彩电、空调和冰洗这些传统大家电。4月份历来是家装旺

季,市场对厨卫产品的需求空间很大,而空调、冰洗也是此时的旺季套餐,再加上消费者对白电涨价的担忧,会进一步刺激消费者提前消费。而消费者对视听产品,特别是平板彩电的高需求很大一部分原因是今年奥运年的契机,加快了消费者对彩电更新换代的频率。相对的,因为3天假期的存在,短途旅游热也一定程度上刺激了手机、数码类产品销售的提前增长。

以“大黄金周”格局 备战“小黄金周”

既然都看准了“大家选择清明节购买家电”的商机,苏宁、五星、国美联手各大品牌家电,都已紧锣密鼓地准备让利促销活动,规模不逊于往年的“大黄金周”。记者从苏宁电器了解到,早在三月初苏宁就陆续完成了小长假的货源和促销资源的准备,而且4月开始的空调销售进入旺季,奥

运临近,彩电销售将全面启动,手机、电脑、数码三个品类受春游市场的拉动也进入旺季。三星、LG、海信、TCL等厂家均投入了大量促销资源到苏宁的活动中。在假期前夜,苏宁20个门店均会举行专场的团购活动,如商茂广场店的出租车团购活动,将为广大南京消费者带来一场家电消费盛宴!

五星方面,也推出了特色促销,将在未来几天投入可以和元旦相比的促销资源,打造全品类家电的“假日”普惠。针对新婚、新居人群的大单采购需求,本周五星电器的“新居电器节”促销活动热力升级,对价格比较敏感的白电产品还做了促销力度上的调整,所有空调产品保证15%-30%左右的折扣,厨卫产品还能参加节能换购补贴活动。

市民对清明家电购物却反应不一,部分市民认为如果不外出会考虑逛家电卖场,毕竟时间上会比较从

容,但是因为还有五一在后面垫底,如果促销力度不是很大,还有五一可以选择。但是一部分市民对于五一家电价格特别是“白电”的价格表示担忧,只要价格真正实惠,他们就会选择清明购买。加上今年结婚新人很多,结婚家电的需求将成为家电市场重要部分。

清明踏青 “意外”助长3C热销

据有关资料统计显示,由于五一长假的取消,许多喜爱旅游的消费者纷纷对自己的出行计划做了调整,清明三天亦是如此。记者从本地一些旅游公司了解到,受制于放假天数的影响,不少消费者都提出了近郊旅游或同城旅游的要求,目前众多旅游公司均针对清明三天的旅游线路作出了大的调整。

这一新需求的产生,对于通讯、数码、电脑等消费类电子产品也有着不小的影响。陶京海认为,清明前

期3C产品将呈现出迅猛的增长态势,市场对于通讯、数码甚至笔记本都有着较高的购买需求。

从上周六、周日的销售数据来看,3C品类销售有了明显增长,其中以娱乐多功能手机、轻薄时尚数码相机销售增长最为突出。据悉,从上周周中开始,苏宁各门店3C品类区每日成交率均保持在90%左右,绝大部分购买数码产品的消费者,均是为了清明三天出游作准备的。五星电器也看重了清明小长假前期,消费者对于通讯、数码甚至笔记本电脑的购买热情,为了应对假日短途旅游热带来的市场需求,五星在采购彩电、空调、冰洗等大家电的同时还大量采购了大量3C产品,一系列的手机、数码相机、笔记本电脑二季度新品也陆续上柜,可以满足不同消费者的需求。

快报记者 史丽君
见习记者 王凡

春季出游装备

苏宁3C家电旅游节一网打尽

古人就有清明踏青的习俗,因为这个时节的气候、景色都是最让人心动难忘的,而对于时尚好动的年轻人来说,清明三天小长假无疑是一次极佳的出游机会。那么手机、相机、摄像机、电脑等这些3C旅游装备就是必不可少的啦!在哪里才能淘到既适合自己又经济实惠的旅游装备呢?记者了解到,针对时尚年轻的爱玩一族,苏宁电器于日前专门启动了主题为“3C在手任我行”的3C家电旅游节促销活动,旅游节活动中,苏宁电器的3C产品价格有较大幅度的下调,

加上清明小黄金周即将到来,产品的价格会是近期中最低的,同时苏宁各手机、数码、电脑的特色促销活动也相继推出,这些活动均是针对准备购买或更新旅游装备的人群而专门推出的,相当具有吸引力!



手机

价格优惠,还送周杰伦演唱会门票



面对不同的消费人群,苏宁推荐出适合他们的产品。如为时尚年轻女性准备的摩托罗拉U9,采用了双彩屏折叠设计,并披上迷人的钢琴烤漆外衣,其浑然天成的造型风格给人小巧和华丽的时尚气息。无论是日常生活还是外出旅游中,都会是一款提升个人气质、展现个性魅力的精美之作,非常适合都市时尚女士。最为重要的是,旅游节期间在苏宁购买摩托罗拉U9的顾客,每台还可获赠4月19日周杰伦南京演唱会门票一张,机会非常难得,相当具有诱惑力。

针对商务人士推出的多

普达P660,除了有着强大的硬件配置和软件系统外,还拥有近乎完美的名片扫描功能,导航功能中还加入了实时交通系统,功能非常强大,对于自驾游的用户来说非常实用。目前在苏宁购买该款手机,会有2G卡赠送,并有导航软件和车充车架相赠。

此外,苏宁电器手机价格的优惠程度较平时要大得多,其中三星手机最低7.5折出售,索尼爱立信最低7折,而摩托罗拉手机最低价格更是达到了6折。同时,3C旅游节期间购手机产品,满1000元即可直降60元,并再送价值50元健康秤一个;满2000元即可直降120元,再送高级通讯数码八件套一个;满3000元即可直降180元,再送豪华电饭煲一个。

数码

以旧换新,苏宁数码特色服务

想要玩得尽兴,在自己的亲朋好友面前或是在网络上晒晒自己的旅游感受,DC、DV不可缺少。不过,随着技术进步,数码产品更新换代的周期越来越短,对于准备更新数码产品的顾客来说,曾经爱不释手的老产品的去处成了最大的问题,这也是许多顾客迟迟没有下定更新产品决心的最大原因。针对这部分顾客,苏宁电器数码事业部本次专门推出了SONY、佳能数码相机以旧换新活动,活动期间顾客可至苏宁电器新街口店或山西路店,凭旧数码相机参加本次活动。根据旧数码的回收价格,顾客在购新机时,可直接免去相应的金额,让顾客省心无虑地换购新机!

在新品价格方面,索尼数码相机本次最低降到了8折,

富士数码相机最低达到了8折,松下数码相机则最高直降1000元,而JVC数码相机最低竟降至6折出售,优惠力度那是相当大。

电脑

好礼相送,苏宁专供电脑上柜

旅游途中,上网传传图片、写写博客,那就需要一台好电脑。记者了解到,利用渠道优势,苏宁的专供电脑开始上柜,如方正的一款苏宁专供笔记本,配置了Intel超强双核,2G的超大内存,拥有独立显卡和160G的大硬盘,而目前在苏宁的售价仅为5288元,其性价比之高也是其它电脑所不能比的。

各厂商大量促销资源的涌入,苏宁极大地拉低了电脑产品的价格。据悉,本次活动期间,方正最高直降500元,海尔电脑最高直降1000元,联想电脑最低七折出售,同时,购电脑满3000元即可享受到直降300元和赠送价值200元礼品的双重优惠。活动



期间在苏宁购买电脑就有机会获赠800万像素数码相机、电烤箱、美的电磁炉、1G内存条、2.1低音炮、1G优盘、耳麦、无线路由器、泰格斯背包、杀毒软件、游戏大礼包、笔记本内胆、清洁套装等礼品。另外,为缓解消费者一次性购物所带来的经济压力,苏宁还特别推出了分期付款送好礼活动,顾客在苏宁购买3C产品金额达到一定的数值,还可获赠吸尘器、豆浆机等超值礼品。

快报记者 史丽君