

# 大人才周刊 Job

最权威的人力资源杂志



本期招聘

招聘企业:

586

招聘岗位:

6020

知名企业: 银坤不动产、苏果超市、世纪江南环保

## 用人单位面试喜欢问些啥?

年后,大大小小的招聘会吸引了大批求职者的目光。好不容易盼到了企业的电话,获得了面试机会,如何获得用人单位的青睐又成了不少求职者的一大难题。不会面试、不懂得把握说话的分寸……这些成了不少求职者的“通病”。本期的职场话题,我们为读者推出面试宝典全攻略,详细解读面试这一关。



### A 面试问题往往因岗而设

记者采访了不同行业的人力资源经理发现,他们在面试时所问的问题,并非“信手拈来”,而是有一套书面规则。他们通常会针对不同岗位,提出与其相对应的问题。而这些问题的目标很明确,就是要了解应聘者某方面的情况及其能力。

在某知名保险公司的面

试题库中记者看到,题库被分成了销售人员的面试问题、行政人员的面试问题和高级管理人员的面试问题三大类。每一类别中又分若干问题,每个问题都有其考量的目标。

如在销售类别中,有几十道考察应聘者不同素质的问题。“在×××公司工作时,就业绩竞争力而言,你在其他业

务员当中名列第几?”这一问题就是考察应聘者过去业绩是否突出,发现应聘者的不足之处。

行政类别同样如此,“你如何评价自己预测需求的能力?换言之,你如何评价你的直觉、及时处理问题的能力和积极主动的业务风格?”这一问题的目的是考察求职者将问题解决于萌芽之中的能力。

■小贴士

### 面试时常见的八大问题及思路

问题一:请你自我介绍一下

思路:1.这是面试的必考题目。2.介绍内容要与个人简历相一致。3.表述方式上尽量口语化。4.要切中要害,不谈无关、无用的内容。5.条理要清晰,层次要分明。6.事先最好以文字的形式写好背熟。

问题二:谈谈你的家庭情况

思路:1.家庭状况对于了解应聘者的性格、观念、心态等有一定的作用,这是招聘单位问该问题的主要原因。2.不要简单地罗列家庭人口。3.宜强调温馨和睦的家庭氛围。4.宜强调父母对自己教育的重视。5.宜强调各位家庭成员的良好状况。6.宜强调家庭成员对自己工作的支持。7.宜强调自己对家庭的责任感。

问题三:你有什么业余爱好?

思路:1.业余爱好能在一定程度上反映应聘者的性格、观念、心态,这是招聘单位问该问题的主要原因。2.最好不要说自己没有业余爱好。3.不要说自己有那些庸俗的、令人感觉不好的爱好。4.最好不要说自己仅限于读书、听音乐、上网,否则可能会令面试官怀疑应聘者性格孤僻。5.最好能有一些户外的业余爱好来“点缀”你的形象。(下转 B42 版)

### B 根据交谈情况灵活多变

“我们不会按照固定的模式来问,而是根据交谈的情况随机应变。”中华网软件人力资源部负责人介绍,虽然在面试时会问一些常规问题,但如果HR们对应聘者

的回答感兴趣,希望从中挖掘求职者更多的信息,则会步步追问下去。

比如说,在招聘销售岗位时,往往会问及求职者过去工作中取得的成绩,求职

者回答后,HR会继续追问,要求求职者将以前销售的成功经历描述出来,越详细越好。如果求职者只是说空话,则很难得到HR们的认同了。

### C 智力题不受HR们追捧

“不用称,怎样测量一架喷气式飞机的重量?”“本地有多少加油站?有多少辆汽车?”这些网上广为流传的“古怪”面试题令不少求职者大跌眼镜。不少求职者甚至在面试前什么都不做,专门恶补智力题。但记者在采访中发现,大部分企业对这些古怪问题并不热衷。

据了解,这些怪题来源于

欧美的企业,他们把人分为几类,不同的人个性不同,适合的职位和匹配的岗位也不同。比如有的岗位需要逻辑能力较强的人才,则企业面试时会配置一些脑筋急转弯式的智力问题。

“‘古怪’问题在面试中的分数并不高,不会对最终的结果产生很大的影响,只不过

是这样的题目比较容易吸引眼球,有利于大多数人接受和理解,所以才会广泛流传。”南京一家软件公司人力资源部人士介绍,公司在招聘时,只有软件工程师这一岗位会涉及一些智力问题,而销售岗位,公司更关心求职者的产品演示能力和谈判能力。

快报记者 张曦

# 韦博国际英语

学习英语 更简单,更快捷,更有效!

战略合作伙伴

DynEd English Language Learning Solutions

skype tom.com

McGraw Hill Education The McGraw-Hill companies

中国十大品牌教育培训机构/中国首批外语培训基地(南京地区指定机构)/国际TESOL英语教师职业资格认证考培中心

## 4月报名学习,更有双重惊喜:

- 1) 免费社交OK英语手册,来访即有机会获得。
- 2) 免费3-6个月学英语,还可享受最高2000元的课程优惠。



4月还将有免费的公开课邀请你来参加,报名请拨打咨询热线 8473 9999。

请于4月20日前亲临中心并注册课程

从入门到商务专家级满足您不同的起点和需求

标准英语: 备受白领及商务人士推崇  
 商务英语: 为外企主管、商务人士上选  
 入门英语: 适合初学者的发音、词汇、语法能力突破  
 短期强化: 为学生/出国留学/求职人士的加油站  
 团体培训: 专为企业量身定制,更适合企业需求

多元学习法,与世界同步

国际尖端多媒体课件/随到随学 自由掌握进度  
 无缺课现象 全英语环境/英语社交俱乐部  
 4人小班授课/拥有TESOL资质的外籍专家  
 个人学习顾问 电影赏析 购物、旅行情景体验

Web 新街口中心: 新街口金鹰国际商城12楼 山西路中心: 金山大厦A座13楼(苏宁电器楼上) 全国统一咨询热线: 400 888 9090 www.webi.com.cn

上海、南京、广州、无锡、常州、苏州、扬州、昆山、南通、江阴、沈阳、大连、宁波、杭州、嘉兴、绍兴、重庆、温州、义乌、天津、厦门、台州、西安、长沙、深圳、成都、青岛、福州、鞍山、合肥、南昌、泉州、乌鲁木齐、昆明...



纳斯达克国际英语 NASDAQEN INTERNATIONAL ENGLISH WWW.NASDAQEN.COM

## 学习英语更轻松更快捷!

纳斯达克“周末英语提升计划”-欢迎免费预约

Time: 4月12日 14:30

Topic: 美国经济衰退对中国经济的影响

Teacher: Torres Andre Raul

Tip: 本节课需要有一定英语基础

4月13日 14:30

英语口语party

Mclachlan Matthew

适合所有英语爱好者



The First word of Nasdaqen

预约电话

86893366

南京地址

中山南路99号南京商

茂世纪广场8层

学校开放时间

周一至周五9:00-21:00

周六至周日9:00-18:00