

# 没病先忽悠出病 想治病再忽悠钱 唐老太太遇上女版赵本山

在赵本山的小品《卖拐》中,“大忽悠”赵本山以三寸不烂之舌,将健康的范伟忽悠成了瘸子,并成功推销给他一副拐杖。昨天,两个女骗子在南京江宁也成功地将被健康的唐老太太忽悠成高血压患者,但跟“大忽悠”不同的是,骗子骗取约6000元的钱财后,什么都没留下。



## 忽悠第一步:寻找目标

**小品版**  
赵本山和高秀敏在街头卖拐,范伟骑车过来。  
赵本山:非常严重,太严重了。  
范伟:说啥啊?  
赵本山:呵呵,没你事儿。不告诉这病,危险……你走吧,没事儿……呵呵……就这病,发现就晚期!

**现实版**  
昨天上午,70多岁的唐老太太提着篮子去买菜,还没走到东山菜场,一胖一瘦两个40多岁的女子凑了过来。  
“老人家,身体还好啊?”  
“挺好的啊,一直都不错。”唐老太太操着湖北老家的口音说。  
两个女子立即笑嘻嘻跟在老太太身边,胖女人边走边说,老人家,我看你气色不太好,可能有病,但还没表现出来,等发

现了可就晚了。老太太停住脚步,说自己一直没生什么病啊,几乎不怎么去医院的。

## 忽悠第二步:暗示有病

**小品版**  
赵本山:在最近的一段时间内,感觉没感觉到你的浑身某个部位,跟过去不一样了。  
范伟:我就觉着我这脸越来越糙大呀。  
赵本山:对了,是你的末梢神经坏死把上边憋大了……走两步!走两步!没病走两步!  
跟在赵本山身后,走着走着,范伟的腿就“瘸”了。  
赵本山:重者股骨头坏死,晚期就是植物人!

**现实版**  
胖女人问唐老太太,最近你有没有感觉身体有什么不舒服啊。老太太说没有。胖女人追问道,您就没觉着有时头有点晕啥的?老太太迟疑了一

下,“好像是有哦……有时会有点晕,不过不严重。”

“对了,您这是高血压,血压高了,头就会晕,另外还伴有高血脂、高血糖,这叫‘三高’,如果不及时治疗,会越来越严重,您年龄大了,说不定会引发其他的病,到时再治可就晚了。”

胖女人一番话让唐老太太觉得自己真的是“重病患者”了。

## 忽悠第三步:设套骗钱

**小品版**  
范伟:大哥,那什么我得用点什么药呢?  
赵本山:用药不好使!拄拐!拄上拐之后,你的两条腿逐渐就平衡了,一点一点也就好了。  
范伟:那得在哪买拐呢?  
高秀敏:这不是吗?正好把这副拐就卖给你。

**现实版**  
被“忽悠”得晕头转向的

唐老太太问胖女人:“那我这病咋治呢?”

“我父亲是90多岁的老中医,对您这个病很有研究,我带您去找他,保准给您治好。”

站在一旁的瘦女人凑过来说,“没错,我儿子正发高烧,我正要找她父亲治呢。”

老太太问,那得多少钱啊?胖女人说,怎么着也得五六千块吧,您身上有多少钱?老太太说只有几十元买菜钱。胖女人让她赶紧回家去取。

唐老太太菜也不买了,回家就将儿子给她的生活费4000多元取来,交给了胖女人。但胖女人说还不够,把老太太手上一金一银两个戒指和金耳环也给要去了。

## 忽悠第四步:轻易脱身

**小品版**  
范伟用32块钱外加一辆自行车换回一副拐杖,临走还不忘记谢谢。

**现实版**  
胖女人打发唐老太太去买面条,说午饭就到“老中医父亲”那里一起吃。老太太担心地问,那等会你走了怎么办?瘦女人说,“我在这帮你看着,她不会走的。”老太太放心地去买挂面了。然而,当她再回来时,两个女人早已不知去向。  
后悔莫及的唐老太太哭着在街头东奔西走,希望能找到骗子,但哪里找得到啊!后来有人帮老太太报了警。

(周先生爆料奖100元) 快报记者 常毅

## 她,喝醉酒当众脱裤子

快报讯(记者 马晶晶)一名醉酒女子当着围观群众和警察的面,撒起了泼,大声喊着“要小便”,并在众目睽睽之下脱下了裤子,然后躺在地上一动不动。

这件让人啼笑皆非的事情发生在昨天凌晨两点半,板仓街上行人很少,一辆银灰色商务车歪歪扭扭地开在路上,几辆警车跟在后面,喝令商务车“立即停车”,但商务车驾驶员置若罔闻,仍朝前开,驶至板仓街11号附近时,突然,商务车像失去了控制一样,撞上路边护栏,保险杠被撞脱落,护栏下面的墩子也被撞出了五六米远。

这时,商务车上下来了二男一女,都在30岁上下,“三个人身上都有酒味,女的好像喝得特别多,说话都

不清楚了。”目击者张女士说,女子说话时只会“呜啦呜啦”地乱叫。

一名穿着红色上衣的男子自称是驾驶员,“这个女孩喝多了,硬要抢我方向盘。”就在两名男子向警察解释时,站在一旁的女子突然大叫,“我要上厕所,我要小便!”一边说着,一边作势脱牛仔裤。“你不要脱衣服,不准脱!”警察不停喝止,但女子还是坚持着将裤子脱下一半,躺在了地上,围观群众哭笑不得,但又不方便上前帮女子穿裤子。

另外两名男子发现后,赶紧冲过来,帮女子将裤子穿上,又将她抬回了车上。随后,来了一辆拖车将商务车拖走,三人被警察带走接受处理。

## 他,被困“孤岛”1小时



昨天,夫子庙贡院西街中段,一辆面包车将路边消防栓撞断,喷出的水柱瞬间将约200米路面淹没。一名穿布鞋的男子只好跳上路中树桩上,直到一个小时后抢修人员关掉阀门,男子才跳下来。(王先生爆料奖30元) 快报记者 薛林 摄

# 惠尔地板全力打造中国木业第一国际品牌

## ——德邦证券·惠尔木业IPO上市签约仪式在南京举行



惠尔地板作为行业的领军企业,凭借雄厚的技术研发力量,经过不断的创新,4月8日上午,在南京水秀苑大酒店举行了德邦证券·惠尔木业IPO上市签约仪式。这标志着惠尔地板上市工作进入实质阶段。

### 一、惠尔的春天

行业领袖的动向,往往预示着行业的契机。此次签约,对于惠尔地板来说,或许只是企业发展之序曲,但对于整个地板行业来说,在充满变数的产业和重新洗牌的市场格局之下,这是一个意味深长和具有标志性的动作。

“市场的不断细化,建材行业充满了挑战和变数。惠尔地板在营销管理上推出重大举措,就意味着建材企业将对市场变得更为敏感,如果把官切分来看,很明显,这表

明上市对建材企业“春天”已经来临”。2008年,将是家装建材企业的战国时代。其间,有群雄并起者,更有踏灭群雄者。

尽管经过13年的努力,惠尔地板已经成长为“中国品牌500强”企业,但在罗伦特董事长邵旭强看来,必须“磨利骨”,整合社会优势资源,惠尔地板的快速扩张才能稳操胜券,上市的成功将为企业的成长注入一股新鲜的血液。

### 二、实力铸就品质

早在2003年罗伦特在南京投资近12亿人民币建立生产基地,占地3万多平方米,生产基期年产能达900万平方米。生产设备均来自德国著名企业,这些国际一流的设备为惠尔地板的品质提供了质量的保证。罗伦特公司先后获得

“国家免检产品”、“全国工业产品生产许可证”、“ISO9001质量管理体系认证”、“ISO14001环境体系认证”、“中国环境标志”、“欧洲CE认证”、“FSC国际森林认证”等十多家权威机构认证和审定。获得“中国品牌500强”“百合同守信用企业”“AAA级资信企业”“江苏省名牌产品”等多项荣誉,并被中国林产工业协会评为副理事长单位和“中国林产诚信基金委员会”。

把上市作为公司战略目标,惠尔地板现在不仅仅做的是地板,更为中国的地板行业走向国际,走向世界成为国人骄傲而努力拼搏。

据了解,2008年5月中旬,南京新生产基地将举行开工仪式,新生产基地的建立,保证了这艘惠尔地板航母在激烈的市场竞争中立于不败之地。基地位于南京市江宁区滨江开发区,占地面积100多亩,建筑面积达52000平方米,规划建设完全按照现在国际领先的标准进行设计施工,总投资预计达2.3亿元人民币,强化木地板年产能达1200万平方米,多层实木年产能达到250万平方米,计划2009年全部投产。

### 三、前进路上只有逗号

2008年罗伦特将通过公司全体员工的努力,实现企业的整体上市,新建世界级森林地板工厂,成为国内地板行业大型一类企业。2006年5月新生产基地在南京滨江经济开发区破土动工,占地98亩,总投资约2.3亿元人民币,并于2009年初全面投产。

一旦实现上市的目标惠尔将向行业上游延伸,打通整个产业链,从根本上获得竞争优势和企业的可持续发展,将对整个地板产业链进行投资,构建完整产业链。总投资约2亿元人民币收购年产能达20万立方米密度板企业一家并建造20000公顷的速生

林。这使得公司在竞争中处于极其有利的地位,掌握行业话语权。在行业中超越竞争对手,争夺市场地位和份额,确保地板行业新龙头的地位,保障竞争优势,带来可持续性增长。也是为了保值增值。

汇集行业一流人才,构建研发、管理、生产、财务、营销、信息管理等卓越团队;提升管理效率,导入ERP资源管理系统,并成立世界级的木业研发基地,建立世界级的六制品实验室。2008惠尔全国营销峰会上由中国林业科学研究院木材研究所设立的林业工程博士后流动站宣布在惠尔正式运营。

惠尔不久的将来成为一

家上市公司将为迅速提升企业品牌知名度、增强大众对企业的信心和消费者对产品的信任感赋予裨益。届时,惠尔有望在一个更高的操作平台,期望优秀企业文化,为企业、渠道商提供更广阔的发展空间;同时向产业链的纵深发展,增强企业的竞争地位,享有行业话语权。

陈智超

南京罗伦特地板制品有限公司  
地址:南京市雨花台区马家店  
开发区罗伦特工业园  
电话:025-52351166  
传真:025-52351088



超越梦想 和谐共成长——2008惠尔地板全国经销商峰会胜利召开