

“悦动”南京加价1万

4月8日,北京现代2008年主力车型“ELANTRA悦动”在中国正式上市,掀起了一轮“ELANTRA悦动浪潮”。然而,似乎印证了某种“巧合”,凡是“世界级新车”到中国,都要加价销售。例子,不用多说,如凯美瑞等车型。

“加价”——有欢呼、有怒骂,甚至还有讥讽,然而这次的主角北京现代,却非常“无奈”。一位不愿透露姓名的北京现代领导表示,对于目前的这些“杂音”,我们保持沉默,但需要说明的是,我们

不想加价,能将一款好车引入国内我们很自豪,加价实属无奈之举,有市场原因,也有自身原因。

这位领导告诉记者,此次引进的ELANTRA悦动原型车是2007年上市的现代新ELANTRA,技术相当先进,在引进过程中,北京现代对其进行了多项改进,在保证质量、性能“原汁原味”的前提下,对外观、内饰作了切合国内消费者需求的改进,无论外在还是内在,都强于竞争对手,所以这使ELANTRA悦动从骨子里能让

消费者喜欢。

其次,ELANTRA悦动来源于被国内消费者高度认可的ELANTRA,皮实,耐用,省油的产品特色深入人心,ELANTRA悦动从设计当初就极为重视优良传统的保持,所以在口碑方面,ELANTRA悦动在上市前就已经“占尽先机”。目前,悦动在第二工厂生产,刚刚建成的工厂虽然先进程度在世界数一数二,但悦动被韩、中双方寄予厚望,质量控制也相当严格,这也造成了ELANTRA悦动的生产速度被

“人为”减慢。

另外,在销售末端经销商环节,ELANTRA悦动原计划4月8日在全国上市会上才正式与市场“见面”,但各地经销商“有意无意”地在3月下旬就将新车向市场“透露”,消费者提前见到新车,在4月8日前,经销商将订单“压”在手中,4月8日以后,全国各地飞来的订单将准备好的近千辆新车迅速“瓜分”,造成了今天的“缺货”局面,目前南京的ELANTRA悦动货源也十分紧张,提车得加价1万元。

周末植树共建绿色家园 雨燕天语老山试驾

4月12日,100余位长安铃木车主、准车主和长安铃木南京聆澳、福佳4S店的工作人员齐聚老山森林公园开展植树活动。车主、准车主们亲手栽种下承载着对2008奥运会祝福的100余株绿色希望树苗。植树活动结束后,长安铃木还邀车主参加了雨燕、天语SX4的试驾活动。



树,顺便也可以给孩子灌输环保的理念。

“平时很少有郊外踏青的机会,刚好是个周末,我就带家人一起来参加这个活动了。”长安铃木车主李先生乐呵呵地表示,接到经销商的邀请很是开心,自己能够借此机会,携娇妻儿子一起踏青植

据悉,此次活动将持续至24日,在此期间,至长安铃木南京聆澳、福佳展厅试驾,均将获赠绿色植物,长安铃木将与广大消费者共建绿色家园。

张颖

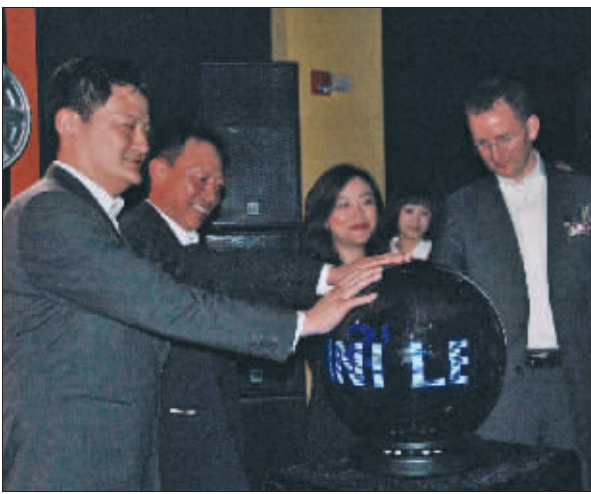
凡德 MINI 品牌展厅开业

近日,南京凡德MINI品牌展示厅隆重开业,它将成为中国的第19家MINI品牌展示厅,为MINI客户和车迷提供一个融入MINI精彩世界,体验传统与时尚、活力和创新的完美平台。

新开业的MINI展示厅坐落于南京市中山路75号,面积190平方米。地理位置优越,交通便利。展示厅的建构完全按照MINI品牌全球统一的标准和风格,集展示和销售为一体,可以为顾客提供专业、优质、快速、便利的服务。

士在开业仪式上说:“今天我们在这里,不仅仅是为了庆祝一个MINI品牌展示厅的开业,它还意味着一款经历了半个世纪的传世之作将在南京续写新的篇章。我们的目标是更加迅速拓宽经销商网络,引进新产品、市场营销、贴近本地市场,不断满足日益增长的客户需求,并提高客户认知度和满意度。”

展示厅目前拥有数十名专业服务人员,根据宝马集团全球统一的质量和技术标准,他们都通过了全面培训和严格审核,充分了解MINI品牌的历史和发展,并熟练MINI



产品的维修和保养技术。

图为宝马(中国)汽车贸易有限公司上海办事处总监鲍尔刚先生(右一)、MINI销售区域经理(东区&南

区)王蕾女士(右二)、上海宝德集团执行董事毛干萍先生(左二)、南京凡德总经理唐小熊共同启动开业仪式。

常青 图/文

东本宝铁龙邀您感受金牌服务

位于浦口区柳州北路2号(过大桥直行第三个红绿灯左拐100米)的东风本田宝铁龙4S店,将于近期推出金牌售后服务体验月活动。如果您是东风本田客户,在收到由东风本田宝铁龙4S店发出的邀约短信即可凭短信体验快速的维修服务,在体验月期间,您可享受空调、发动机、底盘、刹车系统、方向系统免费检测服务。进厂维修无需预约等待,售后前台全程一站式服务,解答您对车辆的各种疑问。

谈到金牌售后体验月的构思,宝铁龙运通店总经理彭崇喜介绍说,现在无论是生活还是工作,节奏都非常快,而作为汽车4S店要跟上这种节奏,效率第一。车辆的

维修时间是可以计算的,但是顾客的排队等待时间是无从预估的,一辆车在4S店的车间里多呆一天,可能就会影响客户工作计划,甚至会给客户业务造成损失。到宝铁龙运通店要过大桥,很多人认为来回不方便,其实想到运通维修只是在路程上有些慢,维修服务及维修时间会让您非常满意,并且会为您送车上门,维修时间加起来也不过2天,如果是补漆小的钣金当天就可以解决,“时间就是金钱”,这样算一下跑一趟江北维修还是划算的。

另悉,“第一届宝铁龙恩域杯钓鱼大赛”仍在进行中,您可以通过58622333报名参加比赛。

“御道茗轩里 龙城茶香飘”——郑州日产·御轩2008春季踏青之旅圆满结束

“御道茗轩里 龙城茶香飘”。4月12日,郑州日产汽车在常州太湖国际度假区举办了一场春季踏青赏茶活动,活动当天现场气氛非常活跃,以行业用户为主,并邀请游客、环保、市政建设等新老客户助阵,自驾御轩,穿行深山绿水中,赏茶游园,采茶,品茶,品茶,共同度过了一次浪漫时光。

御轩是一款源自日产技术的MPV,引进中国后,在外观和内部配置上,郑州日产对其进行了“本土化”改进。前大灯有独特的大型镀铬灯罩,铝合金轮毂、镀铬门把手、镀铬车身防护条、中后部防擦玻璃、后部环车车窗、电动后视镜等,给人一种精致感。同样,在车内,御轩充沛的动力性、出色的平顺性和舒适性,以及轿车的操控性。全承载式车身,没有大梁,前悬挂系统为麦弗逊独立式,后悬挂系统为五连杆螺旋弹簧式。首发车型搭载的日产2.5L原装进口QR25发动机;在采用了日产最新的CVT(连续可变气门正时控制系统)技术的同时,辅之以ETC电子油门,既保证了出色的加速性能,又保持了良好的燃油经济性。

由于配备了进口QR25发动机,加上同级别中1.6吨“轻轿”的车身,御轩在油耗上表现出色,开空调,满载6个人,平均油耗为百公里11升左右。作为一款味道纯正的MPV,御轩堪称目前国内MPV市场的一朵奇葩!

省油微客车型昌河“福瑞达”凸显市场竞争力

2006年,在微客车型换代浪潮中,老牌汽车厂商昌河推出的福瑞达,作为代表车型,在大功率、低油耗和环保性能等方面实现了全面突破。发展到第三代微客,福瑞达不仅拥有MPV宽敞的空间、轿车的操控性,而且在承载性和燃油性方面实现了平衡,可以兼顾客货两用。自从燃油税消息传出以后,福瑞达的销量再次上扬。据福瑞达南京总店负责人表示,近日来,凭着出色的性能,福瑞达看车和买车的用户再度增多,同时,全方位的竞争力也成为福瑞达决胜市场的有力砝码。咨询热线:025-85029333

江苏电视台体育频道《购车地带》栏目本月推出

买车大赢家:名爵MG7团购

报名热线:13805180915 网络报名:车视界汽车网 www.csjauto.com

详情敬请收看《购车地带》 播出时间:每周一、三、五晚22:45—22:55

哈飞汽车 路宝 省油 全新上市

2008年宝德集团 全新上市

南京祥和汽车专营店

总部地址:下关区幕府东路82号

分部地址:大明路208号

分部地址:江宁岔路口中驰汽车城内132室

售后服务热线:025-85600729

电话:025-85600219 85600207

电话:025-52600679 13002564069

电话:025-52153324 13913837938

傲越心生,全新开骏

庆祝SPARK乐驰旗舰店隆重开业,多重好礼送不停

购车送价值1000元服务费

活动时间:即日起-5月6日止

特约经销商:南京长菱

大明路205号 025-52601888

东方城68号 025-85280700

花园路店:花园路17号 025-85479083

淮安店:淮安润宇大道28号 0517-83711571

镇江店:镇江市丁卯镇路271号0511-88891998

迎春天 非常3.1

购车送价值1000元服务费

活动时间:即日起-5月6日止

南京大道4S店 58066600 大明路191号 52835763

大明路203号 52835793 江北展厅(宁六公路38号) 58048199

24小时服务热线:58066611

解放卡车南京总经销 苏安汽车公司

解放国III产品全面投放

本公司尚有 招聘:文秘一名

少量国III产品 销售员若干名

优惠让利 南京本地户口

地址:玄武区东方城108号王瑞河物流中心 分公司:新街口37-1号 咨询电话:025-89811865

电话:85524616 85524617 13818140677 13913837938 13401881271

MPV 豪派克推出 国内首款欧III柴油MPV

4JB1(CRDi)高压共轨欧III柴油发动机

安全:独具X-TEC技术的第三代MPV底盘,特有高级赛车专用Stabilizer扭转扭力稳定器,有效防止侧滑与侧倾,时刻保持车辆行驶的稳定与信心;

舒适:采用欧洲领先技术的四轮独立交叉悬挂系统,辅以优化的全车柔性连接,超大的内部空间与随心所欲的组合组合,获得堪比豪华轿车的驾乘舒适体验;

服务:行业唯一接受售后超大规模呼叫中心Call Center,24小时为您提供便捷安全、快捷无忧的全程无忧服务。

江苏福通汽车销售服务有限公司

大明路店:南京市大明路598号

电话:025-58067766 58067799 13913392333

花园路店:南京市花园路17号

电话:025-85476377 85282996 13813965833

双环汽车 SHUANHUAN AUTO

二手车置换 “0”首付 就可以开走啦

钻石中的贵族 Diamond on the crown

创下中国微客六个第一

- ★首款套彩车壳微客
- ★首款全玻璃顶微客
- ★首款高两轴同侧驱动微客
- ★首款无框双门微客
- ★首款纯甲壳车壳微客
- ★首款四轮驱动、大地微客

经销商:南京亿海汽车销售服务有限公司 地址:南京市秦淮区大明路145号

电话:025-52622193/52622194 13805172293 网址:www.yihaicar.com