

国美低价“倾动”决胜五一

临近五一，国美掀起新一轮低价促销风暴。全球百余著名家电厂商追加投入一批巨额资源，助阵国美，决胜五一。

国美服务大调集，全力以赴，保障五一

基于五一“大黄金周”接连几天持续火爆销售态势，百余著名家电厂商再次追加一批巨额特价机资源，投入到国美五一促销活动中去。

在服务方面，国美为充分保障五一“大黄金周”期间的送货及时性，组建“送货长龙”，调集1100余辆送货车

整装待发。国美保证物流配送从出库、装载、运输、上柜，3小时内以内一气呵成，第一时间将商品及时送到消费者家中。

另外，国美派出11200名专业空调安装工程师，组成空调安装队24个小时命，确保空调“即买、即送、即安装”。

国美优惠升级不间断，缤纷活动决胜石城

由国美主办的“万人砍价团”主题团购夜市，将于明天18:00—24:00在国美新街口店、正洪街店、建邺区江东门店、大厂区大厂店、江宁区

上元大街店举行。在此次团购夜市上，国美准备了内容丰富的团购促销活动，“充50元得600元”“笔记本电脑、新款冰箱每小时点点放送”，“团购自己定价，砍价没商量”“特价商品零售价”等让利绝对刺激。(团购夜市报名正在进行，消费者可拨打84558103、84558085报名)

国美旗舰店全城联动，璀璨群星闪耀“新假期”

国美大厂店自4月26日开业以来，天天门庭若市，几天的销售额已突破2000万

大关。对此，国美大厂店早有预料，又从总部调集大批新资源支援五一酬宾活动。

国美其他门店，也在五一“大黄金周”冲刺阶段纷纷拿出各自看家本领。国美新街口店、正洪街店、江东门店、大厂区、上元门店等12家门店，除开展统一的五一促销活动，各自还增设了许多特色促销活动，空调专场、团购夜市、开业酬宾、会员专卖、异业整合团购等个性活动，群星闪耀，璀璨生辉，国美再度掀起五一低价大风暴。 快报记者 杨坤

彩绘春天 数码也风流

苏宁发布3C产品流行趋势

因为今年五一假期调整，为此，苏宁根据3C产品的销售状况，发布3C产品流行趋势报告，并推出多款相对应的高性价比产品，供顾客选购。

手机：附加功能至上

随着科技的进步和人民生活水平的提高，手机的附加功能已经成为决定人们选购手机的主要因素之一。

手机的附加功能目前正在朝多元化的发展，双卡手机、摄像功能、音乐功能、导航功能等成为最受欢迎的机型。

相机：轻薄与高像素并存

随着技术的不断升级，数码相机和摄像机的机身更加轻薄小巧，功能却在不断升级和全面。现在600万像素的相机都已经慢慢被淘汰，目前的市场已经是800万—1000万像素的天下，其拍出的照片已经达到专业级的标准。同时，防抖、广角等曾经的高端

技术也已普及，目前的大部分主流机型均已配备这些功能。

笔记本：便携与娱乐同在

笔记本是用来干嘛？相信除了商务人士用来方便办公之外，绝大多数人是看重其在便携性基础上所带来的娱乐功能，如影音播放、游戏、上网等，笔记本电脑的屏幕画质、声音效果也就成为顾客选购电脑时考虑的另外一个重要因素，娱乐功能强大的电脑自然也更容易受到市场的欢迎。从苏宁目前的销售数据来看，同等价位和配置的电脑，外形小、重量轻的更受欢迎。苏宁也是针对此种发展趋势加大了此类电脑的采购数量。

据悉，苏宁针对3C产品的发展趋势，已经加大了相关产品的采购，并将其作为店面的主推产品销售。五一期间来苏宁电器购这些产品将能享受到超值的价格优惠。 志炼

宝庆银楼珠宝受新人喜爱

因为今年的“五一”黄金周时间缩短了，很多新人提早半个月开始忙碌，拍婚纱照、订酒席、请司仪、选购结婚首饰自然是必不可少。

在结婚珠宝首饰消费方面，今年与以往有了明显不同，大部分消费者更加倾向于选择在知名度较高，品质、服务有保障的珠宝专卖店购买结婚首饰。一对在太平南路宝庆银楼总店挑选结婚钻戒的准新人的话，道出了个中原因，这位准新人说：

“结婚钻戒作为见证忠贞爱情的最佳信物，挑选它当然不能马虎，宝庆银楼的首饰，不仅在品质上有充分保障，款式选择空间也很大，况且在售后服务上也放心。”

宝庆银楼太平南路店店堂经理表示，针对五一婚庆市场推出的“恋爱花园”结婚钻饰套餐，非常受新人认可。他表示：“这一切都得益于消费者对宝庆品牌的信赖，同时丰富的款式，让消费者根据自己的需要，有了更多的选择。”

绿茶可提高抗生素药效

埃及科学家近日指出，喝绿茶能将关键抗生素抗击超级细菌的效率提高3倍以上。

埃及亚历山大大学药剂学系默瓦特·卡瑟姆博士表示，他们用“绿茶+抗生素”试验了两大类28种病菌。结果发现，绿茶都使抗生素药

力大增。绿茶还可以使病菌对头孢抗生素产生耐药性降低20%。

研究结果都表明，服用抗生素类药物同时喝绿茶可以降低包括“超级病菌”在内的各种病菌的耐药性，提高抗生素的药效。 人民网

2000多种商品平均让利20% 多种“买赠”活动精彩纷呈

苏果“五一黄金周”活动多

“五一”促销，即将引爆，记者从苏果总部获悉，苏果将在五一期间隆重推出一系列劲爆促销活动：酬宾大让利、多种“买赠”活动、“迎奥运赠国旗”、兑换游泳券……

据苏果相关人士透露，为了回馈广大消费者多年来对苏果的支持，此次共有2000多种商品参与让利10%—50%的优惠活动。

2000多种商品平均让利20%

据透露，在5月1日—4日期间，苏果将有2000多种商品让利促销，包含休闲食杂、冲调保健、粮油干调、酒水饮料、日配食品等十多个品类，平均让利幅度20%，其中服装鞋类最高让利达到30%；最低让利幅度也在10%以上。蚊香、杀虫剂、冷饮等夏令商品整体让利在8%—25%。

记者发现，今年针纺织品让利幅度较大，原子弹男袜降幅接近50%，成宏十孔枕芯降价接近40%。飘柔、潘婷、夏士莲、力士等众多洗发沐浴用品，也参与了此次大型促销活动，降幅分别在20%左右。此外，蜡笔小新碎果冰（混合装）降幅达到40%；正林瓜子及沙琪玛分别降价20%—30%不等。

买赠活动缤纷上演

在让消费者享受到足够实惠的同时，苏果缤纷多彩的“买赠”活动随之大范围展开。据介绍，五一期间，凡在市区内的所有苏果社区店、平价店、购物广场购买满38元即送芍药花一枝。 苏果此次采取“区域联动、门店配合”的营销战略。主要集中在大桥南路区域的中

山北路店、圣淘沙店、阅江广场店、大桥北路店；城东区域的马标店、文昌巷店、卫岗店；河西区域的清凉门店、定淮门店、兴隆店、江东南路店、集庆西路店、云锦美地店、茶南店；以及外埠区域的徐州店、合肥体育馆平价店、青阳路生活超市。凡在这些门店一次性购物满60元送洗衣篮一只；满120元送苏果拍拍灯一个；满180元送三角拖把一只。

同时，苏果还将与厂商联手回馈消费者，从4月28日—5月3日，凡是在六合、大厂、阅江、文靖路、胜泰数家门店一次性购宝洁产品满50元，即送1.7kg的汰渍洗衣粉一袋。

所有门店齐迎奥运

此外，5月1日—5月3日在苏果任一门店购物即送“爱中国、大声说”贴纸或小国旗一面。苏果另外精选市内外10家大型购物广场，在入口处摆放“爱中国、支持奥运”消费者签名板。届时，广大消费者可以到圣淘沙、阅江广场、大桥北路、马标、清凉门、兴隆、集庆西路、徐州店、合肥体育馆平价店、青阳路生活超市十家门店，通过签名的方式表达对奥运的祝福与期盼。

“这仅仅是苏果‘五一’活动的一部分。”苏果相关负责人告诉记者，今年是苏果创立十二周年，苏果的壮大离不开消费者多年的呵护。“五一”多种形式缤纷促销，也是本土民族企业实力的展现。同时作为民族企业，在重大节日倾力回馈消费者，也是体现苏果企业社会责任感的最好时机。

快报记者 史利君

RACE瑞时整体家居

瑞时尊重每个家的梦想.....

瑞时家装

自然之选

■瑞时“家装超市”让你真正没有了后顾之忧，也真正做到了“省心、省时、省力”

■标准化家装设计户型库：

■透明化家装价格体系：从基础装修到主材配制，到后期家具定制搭配，标准化打造菜单式标价；

■体验入住式家装：“轻装修，重装饰”国际化家居理念：

基础装修+主材+家具=节省20%

五月特惠行动

满就送『此项优惠仅限非套餐客户』

●满10万送瑞时厨房电器三件套。（价值4000元）

套餐组合：灶具F3+吸油烟机198Z1+水槽1001A

●满15万送瑞时厨房电器四件套。（价值6600元）

套餐组合：灶具F22+吸油烟机CXW-220-2H+消毒柜R11+水槽1003A

●满20万送瑞时品牌价值6600元厨房电器四件套+3000元窗帘。

套餐组合：灶具F22+吸油烟机CXW-220-2H+消毒柜R11+水槽1003A+3000元

窗帘（窗帘现场挑选，以标价为准）



最终解释权归本公司所有

RACE 瑞时
南京整体家居体验馆

●地 址：南京市鼓楼区汉中西路298号

●体验热线：**86605578 86607578**