

# 裸模父亲忍辱负重演绎“至爱无私”

今年 54 岁的四川省内江市隆昌县渔剑镇农民杨显明和他的儿子杨晓勇都是人体模特。只不过,父子俩的工作性质有所区别:正规的上课和画家要请人体模特,父亲上;同学要请人体模特,儿子上。父亲通过当人体模特赚钱供儿子上学,儿子通过当人体模特与同学交换,节省请人体模特的费用……

## 农民父亲为了儿子决定当裸模

2003年7月,杨晓勇从家乡四川省隆昌县渔剑中学高中毕业,以优异成绩顺利考上了四川音乐学院美术学院国画系。儿子考上大学,当了一辈子农民的杨显明夫妇自然感到脸上有光。

为了省下学费,父亲杨显明于是把心一横,把烟和酒全戒掉了。紧接着,杨显明不得不四处借债,好不容易从亲戚那里借到了9000元钱,可还是没有凑齐学费。眼看就要开学了,父亲杨显明带上儿子就奔学校去报名。在父亲杨显明的央求下,学校终于破例为学费不齐的杨晓勇办理了入学注册。随后,在学校的特别照顾下,杨晓勇申请到了国家助学贷款,开始了他艰难的大学生活。

上大学后,在学院领导、老

师和同学的关心和帮助下,杨晓勇学习十分刻苦,还多次参加学校为贫困大学生设立的勤工助学岗位锻炼,由于学习成绩优异,工作认真负责先后多次拿到学院设立的人民奖学金。

2004年暑假,杨晓勇回到老家,父亲为了筹集他新学年的学费,正光着背替一家工厂搬运生产玻璃的化工原料。看见背上全是被化学品感染而长出的水泡,杨晓勇的心仿佛被针扎一般的疼。

大二的学费最终还是靠国家助学贷款得到了解决。在大二新学期开始不久的一次人体课上,杨晓勇一想起父亲便走了神,何不让父亲来当人体模特挣钱呢?可这个念头刚一产生,杨晓勇又顿时犹豫了。因为他害怕同学和老师异样的眼神,更担心父亲羞于做那赤身裸体的模特。在随后的一次电话通话中,杨晓勇把准备叫父亲前来成都当人体模特的事告诉了父亲杨显明。“只脱上衣行吗?”父亲问。“人体模特就要全部脱光!”儿子对父亲说。“那都有些什么人来看呢?”“男的女的都有!”儿子应道。杨显明听后有些犹豫了。

晚上,杨显明睡不着,他辗转反侧,最终下了决心:为了儿子,再怎么害臊他也愿意。

2004年10月,杨显明先到自己的庄稼地里看了看庄稼,然后坐上了从隆昌开往成都的班车,开始了他的裸模

特生涯,汽车临开走的一刹那,不善言辞的母亲含泪说了一句话:“脱光了别冻着……”

## 脱光衣服后假想别人是泡菜坛

杨显明到达成都的第二天,学校就安排他当了一堂课的着衣模特。杨显明忍受着教室里几十名男女学生的目光和画笔的雕琢。就这样,第一次当着衣模特,杨显明觉得很快就适应了。1小时很快就过去了,杨显明最终挣到了5元钱。他满心欢喜,因为他认为当1小时着衣模特就可以换到近5公斤稻谷钱。

当天晚上,父子俩聚在租住的简陋屋子里喝酒。酒过三巡,当听儿子讲脱光衣服的模特一堂课可以挣到13元钱时,这个憨厚老实的父亲当即决定第二天不再做着衣模特,而改做全裸的人体模特。

由于人体模特紧缺,第二天杨显明便被安排上了。首次当人体模特,杨显明心里非常紧张,面对教室里几十名男女学生,他始终不敢脱衣裤。辅导老师很照顾他,先把班上的女同学全部叫出教室,只留下男同学。可他还是有些放不开,平时动作敏捷的杨显明在脱自己的中裤时遭遇了裤带的尴尬,情急中,拴裤子的布带拉成了死结。他一边向同学们赔笑一边镇定下来,终于在两分钟后成功打开死结。

过了一会儿,女同学被老师全部叫了进来。此时,杨显明脸上顿时红了起来。他于是把这些学生想象成自己在陶瓷厂上班时做的一只只泡菜坛,甚至把这些人也当作模特,自己在审视他们。杨显明觉得很快就适应了。出于对新来老年人体模特的照顾,给杨显明的姿势是非常舒服的长椅躺姿。已经适应了教室环境的杨显明似乎又太放松了,躺着躺着居然睡着了,还打起了鼾声……

2005年,因为爱好和能早点给家里挣钱的原因,成绩优异的杨晓勇从国画系转到雕塑系。而一向憨厚的杨显明也逐渐成为老师和学生喜欢的当红男人体模特。

不久之后,著名油画家万启仁要从事油画《父亲》的创作,父亲杨显明和儿子杨晓勇应邀当人体模特,这是父子俩第一次同时当人体模特。由于天气比较寒冷,在一台柜式空调和一个1500瓦的电热器已经给60来平方米的画室加热了两个小时后,一切准备就绪,万老师开始调试画笔和观看角度。杨晓勇忙着把唯一的一台电热器放在父亲一侧,然后静静地站在父亲身旁。而父亲完全没把现场的男人和“编外”女生放在眼里,微笑着脱掉粗布外套,再一把翻起毛衣和内衣,头一缩就全脱了下来。杨显明还熟练脱掉内外裤,时间不过5秒钟。看着身旁赤身裸

体的父亲,杨晓勇眼睛一红,迅速将头仰向天花板,生怕眼泪掉下来。

画家被眼前父子俩的举动感动了,他拿起了画笔。一笔一画,现实中的杨显明父子走进了画布……

## 儿子雕刻《父亲》送给父亲

为了节省请人体模特的费用,儿子无论是学国画还是学雕塑,都是通过自己当人体模特与同学进行交换。有时同学不愿意交换当人体模特,杨显明就会主动担任儿子的人体模特。有好几次,杨晓勇面对眼前的模特父亲,都是含着眼泪完成创作。

2005年父亲节前夕,杨晓勇决定亲手做件礼物送给父亲。他软磨硬泡,用孝心打动了管原料的师傅,背着领导以10元低价买了一截桂圆木,便开始创作《父亲》。

杨晓勇把自己从没对父亲亲口说过的爱一刀一刀、一锯一锯融进一截已经失去生命力的木头。“哎哟!”杨晓勇突然惨叫一声。原来由于太急于赶制,在他闭眼甩掉额头汗水的一瞬间,电锯刀片悄然滑过杨晓勇的左手,食指、中指和无名指三个指头被锯得悬在手掌上,骨头和肌腱被切断。闻讯赶来的父亲看到疼得脸色煞白的儿子和还没完工的木雕,哽咽了,但他没有让儿子看到自己的眼

泪。最后,这个特别的《父亲》花掉了8000多元医药费。

从大三开始,杨晓勇就给学校的老师、自己的同学和附近的居民送纯净水,一桶可以挣到两元钱。

杨显明每月做人体模特能够挣到1000元左右的收入,除了继续当人体模特外,他随即在川音后门外的学生聚居小区开起了一家名为“大自然”的水店,儿子杨晓勇利用课余时间推销,父亲则负责送水收钱。水店可以维持日常简单的生活开支,但要支付儿子的学费、生活费 and 偿还助学贷款还是远远不够的。

2007年7月,儿子杨晓勇大学毕业了。他同几名同学一起在四川省南充市帮人做雕塑工程。此时的杨显明又不得不寻找其他的谋生之路。很快,他在自家的水店旁边开起了一家名为“学友之家”的洗衣店,他还把老伴从农村接来帮忙洗衣服。由于为人老实,收费低廉,不少学生的衣服被褥都送到他们的洗衣店来洗。

2008年4月初,笔者前往采访杨显明时,看到如今的他不仅在继续当人体模特,还要照顾自家水店和洗衣店的生意,可谓终日辛劳。杨显明高兴地告诉笔者:“儿子工作还不到1年时间自己挣的钱就把读书期间欠下的两万多助学贷款全还清了!”

(谢绝转载、上网) 志远

## 长虹 900 系 TV2.0 平板:冠军之选

2008年4月,长虹面向高端用户推出了TV2.0-900系列液晶电视。新款900系列是专为追求1080p全高清动态画面和超强视听娱乐效果的用户所精心打造,力图在客厅里重现影院级的视听享受。

TV2.0-900配备有Full HD的全高清液晶面板和升级版的量子芯(量子芯+)处理电路。此外,120Hz倍频扫描和MEMC(运动画质补偿)技术的加入,令其在

运动画面的还原以及细节处理上更加出色。

TV2.0-900系列独有的D2 Audio处理能实现高清晰音效的传播,以确保声音无损输出;隐藏式蜂音音箱更可将对中音与低音进行智能化分离处理,令彼此独立输出,进而换来纯净的声音表现。

为了实现高清画质的重播,“致冠”900系列配备有双路Ver 1.3版本的HDMI输入端口(32与37英寸机型)。这种最新版本的HDMI连接可

以实现最高达10.2Gbps的数据传输。它不仅支持目前最为尖端的1080p传输,还能对应次世代高清环绕声的传输。此外,还可连接U盘、移动硬盘以及各种存储卡,读取txt文档,播放MP3和RM/RMVB格式的视频影像。

TV2.0-900系列最受关注的在于它所独有的“智能遥控中心”:由于应用到高科技的SMART芯片,它能瞬间破译其他遥控器的功能键频率密码,因此很方便就实现

了对家中其他电器,比如数字电视机顶盒、DVD播放机和家庭影院的操控,极为方便。

独创的蓝光造型,也是TV2.0-900系列的一大亮点。整体外观圆滑、平整,黑色高光免涂工艺的机身尽显其华贵本色。隐藏式蜂音音箱被安置在电视机底部,时尚蓝色的嵌入,再配合底部的金属边框,形成了良好的视觉效果。

## 华联商厦一楼名品折扣店强劲登场 再掀新街口名品折扣风

其他商品在现折优惠的同时再抵现金,引发销售爆热

华联商厦名品折扣店于4月30日强劲登场,不仅引起业内的关注,更引发消费者热捧,以前常去金鹰和东方淘金的市民纷纷去华联探个究竟,据华联商厦介绍,引进的品牌多为国内外知名品牌,如:格拉斯1-3折、伊迪非4折、奥力凯2-3折、走过1-2折、高尼奥1.5-3折、巴贝1-4折、随着更多的名品、更诱人的价格亮相华联,千元一件

的服装,如今在华联只需100多元就可以了。五一期间商厦除名品折扣店外,其他商品在打折的基础上满100元就能抵用10元现金,实惠看的见。其中梦特娇亮丝T恤、海尔曼斯08新款、金利来男装新品、百丽、千百度女鞋、劲草女装等都在5-7折基础上再用10元抵用券,而黄金则降至248元/克、钻戒999元/枚,真是不不要太实惠哦!

## 海信鲜界双制冷冰箱 重磅出击 称雄五一

五一黄金周刚开始,海信冰箱以鲜界系列多门变频冰箱为代表,赢得市场满堂彩,南京、北京、青岛、广州、杭州等全国30多个大中城市捷报频传,整体销量同比增幅高达20%,成为了黄金周开头的最大赢家。热闹的节日,拥挤的商场,火爆热销的场面随处可见。

笔者在走访中了解到,海信鲜界系列多门变频冰箱之所以引领“五一”冰箱消费潮流,是因为该系列冰箱除了采用了行业领先的矢量变频技术外,还装备了世界领先的双制冷循环系统、双向循环风保湿、智能加湿、钛立方杀菌除味等先进技术,超级节能,超级保鲜,抗菌健康。

据海信南京分公司总经理张总介绍,目前行业内多门冰箱多是采用风冷式单制冷循环系统,而海信鲜界系列多门冰箱则是采用世界最先进的双制冷循环系统,当冰箱需要冷量时,可直接通过冷藏蒸发器或冷冻蒸发器分别制冷,有效降低耗电量的同时,有效地避免了鱼肉与果蔬之间的相互串味,保持了水果蔬菜的良好自然口味,实现超级节能,超级保鲜。

从海信冰箱的热销来看,广大消费者理性消费、科学消费的意识越来越明显,对节能、保鲜、健康性能的要求日益提高,以海信鲜界系列多门冰箱为代表的高端产品正越来越受到消费者的青睐。

## 卡萨帝冰箱, 引领五一高端消费潮流

今年3月,海尔全球冰箱高端趋势发布会上,海尔卡萨帝系列高端冰箱正式与消费者见面了。近日,笔者从各大家电卖场了解到,海尔卡萨帝系列冰箱迎来新品推出之后的销售高潮。

据悉,BCD-586WS作为卡萨帝冰箱的代表之作,占据了五一卡萨帝冰箱销售总量的三成以上。这款冰箱整体结构采用了双开门和抽屉式相结合的法式四门设计,外观采用的是金属质感的不锈钢外壳,极富现代感。

该冰箱采用了直流全变



频技术,以达到保鲜、节能、静音的目的。该款冰箱还独有双风幕设计和VC保鲜技术,具备制冷速度快、保鲜时间长的特点。BCD-586WS冰箱的人性化设计,如多功能变温室及矿泉水自动制冰功能,也满足了更多人的个性需求。

相关业内人士指出,此次卡萨帝冰箱之所以取得优异的成绩,在于海尔精准的市场定位,卡萨帝系列将以大容量、不锈钢、多门和抽屉式的未来高端冰箱发展趋势引领高端消费潮流。

张鹰

**南京海外国际旅行社**

**丹阳配镜 宝华山 季子庙**

**一品农家餐 采草莓 一日游 88元**

接待标准:空调旅游车,门票,餐,旅游人身意外险,优秀导游服务

乌镇138元	同里128元	西塘138元
南京240元	天目湖(含游船)130元	
周庄138元	芜湖方特欢乐世界198元	
苏州乐园128元	大学生108元 中小小学生98元	
乌镇南浔158元	常州恐龙园148元	
沙家浜国际服装城购物128元		
宜兴善卷洞 太湖大竹海(含索道 滑道)130元		

**84798899** 南京 83366402 84505280

地址:南京市鼓楼区宁海路100号 电话:025-84798899

# 现代快报便民网

**新推服务项目**

**驾校培训**

**白蚁灭杀**

**热水器以旧换新**

**办公家具拆装**

**家电维修**

- 彩电:21英寸以下(含21英寸):51元,25-29英寸国产60元,进口90元,34英寸140元,背投260元
- 无霜冰箱、冰柜:30-330元
- 空调维修:70元起;移机:90元起;充氟:80元起;清洗:30元起
- 中央商用空调:价格面议。
- VCD、DVD:20-50元
- 音响:55元起
- 洗衣机:30元起

**办公设备**

- 电脑维修:软硬件30元起
- 笔记本电脑维修:70元起
- 显示器维修:55元起
- 传真机维修:60元起
- 激光打印机维修:85元
- 一体机维修
- 现场晒鼓加粉
- 复印机维修

**家政服务**

- 电、燃气、太阳能热水器:修20元;热水器以旧换新
- 家庭清洁:1.5元/平米(建筑面积),不足60平米按60平米计
- 厂房清洁:价格面议
- 高空外墙清洗:价格面议
- 管道疏通:马桶28元起,次管道30元,主管道40元起
- 水工、电工:30元起
- 水钻打孔:30元起
- 微波炉、消毒柜:维修30元
- 电饭煲维修:15元
- 饮水机:维修15元
- 灶具:维修15-28元,清洗20元

24小时服务电话 **96060**

■ 10分钟内回复

■ 约定时间上门

■ 现场回访反馈

■ 凭回执单保修

**空调快修**

(移机、充氟、维修、清洗)

**50元修彩电**

**水电急修**

**房屋清洁**

**油烟机清洗**

**推荐服务**

**驾校培训**

**电脑维修**

**家庭装修**

**管道疏通**

**无霜冰箱维修**

**灭鼠灭蟑**

**丁渤验房**

**家装监理**

**搬家开锁**

**专业催乳**

质优价廉,值得信赖!

因为有你快报监督,所以家有难事找快报便民网让您更放心!

快报便民网服务范围:南京市区、江宁、浦口、六合(大厂、雄州)

投诉监督电话:96060