

■三言二拍

从“二人世界”转换成“三口之家”后,由于老婆要哺育婴儿,于是去菜市上买菜的重担就落在了小李的肩上。小李这人最怕逛商场,农贸市场就更甭说了,从未去过。因此,他每天都是利用下班时间买路边小贩的菜。然而,这些小贩绝大部分使用的都是早已淘汰的杆秤,在秤上做手脚来利索得很,小李频频上当。

为了不再少秤,老婆将自己的袖珍秤交给小李,要他买菜时当面复秤。但小李认为拿杆小秤在手上太小家子气了,让人看不起。于是乎,他每次买菜时,总要装出一副无可奈何的样子向小贩们诉苦:“每次买菜,你们都

■同笑时代

强认岳母

陈贵霞

上小学一年级的的小男生豆豆嘴巴特甜,见人就喊,所以长辈们都喜欢他,说他小嘴像抹了蜜。

这天,豆豆放学途中遇到岳阿姨,他上前脆生生地喊道:“岳阿姨您好!”岳阿姨脸上笑成一朵花,对豆豆说:“豆豆乖,我们南京老城南人不叫‘阿姨’,都叫‘妈妈’,以后你就叫我‘岳妈妈’吧。”豆豆懂事地点点头,还当场叫了一声“岳妈妈”。岳妈妈开心极了,又把豆豆好一顿猛夸。

晚上,豆豆在家看电视,他发现剧中男主角喊妈妈为“母亲”,便扭头问妈妈:“妈妈,你知道妈妈和母亲有什么区别吗?”妈妈笑道:“傻儿子,妈妈就是母亲,母亲就是妈妈。”豆豆点头说:“我知道了。”

第二天,豆豆和几个小朋友去上学,在途中恰巧又遇到岳阿姨。豆豆刚想开口喊“岳妈妈”,突然想起昨天妈妈讲的“母亲就是妈妈”的话,想在同学面前显摆自己的词汇多,便改口说:“岳母好!”岳妈妈听了这话,一下子就傻掉了。

■都市传奇

实证医学

晴天

打网球拉伤了背,疼了两天,致电三叔诉苦。他说:“不用怕,我来救你。”

不消半小时,三叔就来到我家,展示四件镇痛用品,包括欧洲制造的止痛膏、国产麝香胶布、热敷包和一个通电的仪器。

我问:“哪种最有效?”

三叔没有直接回答:“你不是一向崇尚实证医学吗?你指一指哪儿最疼。”

我指了一下,三叔就用笔在我的背上画一个“田”字,中心点就是最痛的地方。他胸有成竹地解释:“每一格用一个方法,明天你便知道哪个最好了。”三叔甚有科学精神。

次日,三叔来了,我投诉毫无改善,并追问究竟哪个方法最有效。三叔耸耸肩道:“如果我知道,就不会找你来了。”

我吞了两颗止痛药,又投诉:“那个‘田’字,怎样擦也擦不掉呀!”

“不用怕,”三叔眼睛发亮,兴奋地说,“我有三种不同清洁剂,可给你测试。”

救命!我连忙送三叔出门。尝过“实证医学”,我可不想再试“实证清洁”了。

小贩斗不过双秤

魏竹生

保证不少秤,回到家老婆一过秤,斤把重的菜少一二两是常事。为这事,我没少挨老婆责怪,骂我这个男人无能,连小贩子都敢欺负我。”小贩们听得哈哈大笑,说他怕老婆。小李辩解道:“我不是怕她,这是让着她,好男不跟女斗嘛。老婆也为了省事,特地为我买了一杆袖珍秤,要我当你们的面复秤。”说到这里,他顺理成章地亮出小秤,接着又深深地一声叹息,继续说道:“怎么办呢,总不能天天为这芝麻大的小事老是吵个不休吧。”言下之意,斤斤计较的不是他小李,是他老婆,他是迫于无奈才不得已而为之的。说完这些,也就心安理得地与小贩们较

起真来。

可是最近,小李买菜时还是吃了大亏。那天,他在路边看到一小贩推三轮车在卖河蚌,便宜得很,于是他毫不犹豫地称了五斤多。他正要复秤时,一看小秤,只能称两斤,无奈只好作罢。到家放到健康秤上一称,乖乖隆的咚,竟然少了一斤多。

小李气不服,花了三十多元买了一杆经权威部门核准的能称十斤重的袖珍秤。为了教训那个卖河蚌的缺德鬼,小李特地将两杆秤都带在身边,专等着逮他。

功夫不负有心人,隔了一星期,终于在原地又相遇了,这小贩仍在卖河蚌。小李向他亮了亮手中的

秤,有意说只买两斤。果不其然,小贩看他手中是个能称两斤的秤,于是说四斤以下不卖。小李回应道:“四斤就四斤,你要少秤怎么办?”小贩拍着胸脯说:“少一罚十!”

这边刚刚称好,那厢小李像变戏法似的,刹那间,手中又多出了一杆秤,一称,四斤半的货竟少了八两。既然“少一罚十”,那就得罚八斤!小贩顿时就傻了眼。为了逃避惩罚,他连四斤的钱都不要了,立马骑上三轮车逃之夭夭。

小李乐了,尽管没有得到八斤的赔偿,但白得四斤也足够了,不但弥补了上次的损失,而且还足足有余。

■东张西望

谢绝推销

从建锋



漫画 郭

自打公司搬到一个新的写字楼后,行政部的老秦就为有人冷不丁地跑进来推销银行卡、保健卡而头疼。而且这些人进来后赶都赶不走,非磨到大家都厌烦,齐声说“不”,他们才会悻悻离去。后来,还是前台文员小马给老秦提了个建议,就是制作一个“谢绝推销”的牌子挂在门上。你还别说,这牌子一挂上,来推销办卡的人果然没再来打扰过。

可是好景不长,前两天

又有人闯了进来,又是发面巾纸又是派打折餐券,忙得不亦乐乎。小马抵挡不住,赶紧叫老秦。老秦过来后把那人拉到门口,指着牌子上的字说:“你阿说‘不’,他们才会悻悻离去。后来,还是前台文员小马给老秦提了个建议,就是制作一个‘谢绝推销’的牌子挂在门上。你还别说,这牌子一挂上,来推销办卡的人果然没再来打扰过。”

把这人赶走了,老秦在

这个牌子下面又加了四个字——“非请勿入”。写完了,他得意地对小马说:“这下肯定解决问题了!”

谁知道,昨天就有人又闯了进来,而且进来后就大喊一声“老板,有旧报纸卖吗”,恰巧此时,老板就在他面前。老秦见状,一把将那人推到门口,指着牌子上的字对他说道:“没见过上面写什么啊!”那个人一脸无辜地说:“老板,俺不识字咧!”

这下,老秦可真没办法了。

■忽悠男女

小区里的合欢花

贾琳

刚搬到这个住宅小区,绿化已经成形,楼与楼之间的行道树长到了一人半高,那树叶为羽状,奇特的是白天展开晚上闭合,有时逢下雨或天阴或气温炎热时也会闭合,这多像少女那动人的娇羞和敏感的情思。初夏时节,枝头会开出粉红色的花,一簇簇,一丝丝,花丝上半部分为西洋红,下半部分为白色,散垂如马缨,点缀在郁郁葱葱的绿叶间,随风摇曳,那风姿绰约的样子真让人心情愉悦。

唐朝大诗人杜甫有诗云:合昏尚知时,鸳鸯不独宿。但见新人笑,那闻旧人哭。诗中的“合昏”就是合欢,杜甫的诗句用合欢昼开夜合的自然规律,来比喻正常的夫妻生活。《古今注》里也说:“欲忘人之忧,则赠以丹棘;欲捐人之忿,则赠以青裳。”这个“青裳”就是

合欢,寓意着合家欢乐的意思。我想,这也是我们小区广为种植的原因之一吧。

合欢树似乎在人们不经意间开花,直到绿叶落尽,豆荚在风里摇摆。有一天,小区的人们似乎发现它长得太高,推开二楼的窗子,枝叶就在眼前了。二楼的人家不乐意了,说影响了采光,枝叶蹭脏了晾晒的衣物,于是找了物管。又过了几天,来了一些人,在人们上班时修剪了枝叶。大家下班时看到瘦了身的合欢树,那单薄的样子让人感到很不习惯;而有些合欢树被剪掉了靠近住家的枝条,留下靠近路边的枝叶,不匀称的样子又让人感到有点滑稽。不知过了多久,人们发现两边的合欢枝叶合拢了,浓密的叶子遮蔽了夏日的酷热,走在其下,犹如走在绿色的长廊里,惬意啊。

■不是乱弹

当了回慷慨的主儿

缪新

老婆看到商场换季打折促销的广告很是诱人,硬是把我拖到商场陪她一起血拼。我心想这下完了,又要大出血了。

陪老婆逛了半天,她终于在一个女鞋柜台里看到一双心仪的皮鞋。一试穿,还真不错,不仅营业员直夸好,就连我这个外行也觉得老婆穿上这双鞋还真漂亮。再看贴在鞋后跟处的价格标签,才120元,便宜!我马上叫营业员开票,刷卡拿下,走人,一气呵成,那感觉好极了。老婆也很满意,决定班师回朝。

回家之后,老婆乖极了,立马下厨做饭。我心里那得意劲儿就甭提了,心想:“今天才花

了100多块钱,就让老婆这么开心,这下可赚大了。”

吃完饭后,老婆还是忍不住说:“老公,今天你怎么舍得花1200块钱给我买鞋子?”什么,不是120块钱吗?我赶紧拿过鞋看,可不是嘛,那价格标签从鞋跟处折了一个90度的直角贴到了鞋底处,那儿的标签上还有一个“0”呢。再把刷卡单和发票拿过来一看,天呐,那鞋子的价格真是1200元。

我感觉就像从天堂一下子掉进了地狱,心情糟透了。不过在老婆面前,我们强作欢颜,很镇定地对她说:“别大惊小怪的,1200算什么,只要你喜欢就行。”

■打工生涯

时间成本裁员法

小微

我去一家单位应聘,这是一家刚经过调整重组的企业,单位刚刚从市区搬到江宁。我对单位的企业规模和实力还算满意,唯一感到缺憾的就是离家太远了,而且上班时间是早上八点钟都不到。算起来,我要想按时赶上厂车,每天六点多就得从家走。

我问单位里的老员工:“单位这么远,为什么不改成

八点半上班呢?”

他叹了口气说:“谁说不是呢,我们也不想每天这么早出门。可是因为单位要完成裁员的定额,又不好硬赶人走,只好出此下策。这样一来,那些勤快的员工照样会早起一点赶厂车,抓紧时间到厂里干活,而那些长期以来懒惰成性的人,可能就因为适应不了这种早出晚归的艰苦生活而被自然甩掉了……”

■甲方乙方

这话咋说都不对

谢海云

年初,女儿丫丫出国念书去了。没几天我便开始惦记了。

我对老公说:“这是丫丫走的第三天,我……”老公立即“呸呸”道:“都胡说些什么呢?”我一愣,赶紧闭嘴。

过了两天,我又想女儿了。这一次,我对老公说:“丫丫去了有五天了,不知道……”老公立即嚷嚷道:“怎么说话呢?”我一愣,又赶紧闭嘴。

又过了一个多星期,我到底憋不住又开口了:“丫丫离开我们有半个月了,她应该……”老公扑过来堵住我的嘴,凶巴巴地说:“还整天写啥文章呢,你说话的时候也措措辞辞不行?”我也恼火了,摔开他的手,

说:“这也不行那也不行,你说,我该给个什么辞儿出来,你才能满意啊。”

老公略一思索,道:“就用‘滚’吧,这个词听起来顺耳些。”从此夫妻对话恢复正常。

那天晚上发完邮件刚刚下网,电话铃响了。拿起一听是越洋电话,我激动得要命,张口就说:“丫丫你好吗?滚了这么长时间,也不说……”电话里面“哇”一声哭开了:“好不容易才能听到你们声音,怎么妈妈张口就骂人啊……”我尴尬得要命,赶紧解释。丫丫不依不饶,说:“我也忌讳啊。”“忌讳什么?”“我是害虫啊?现在终于‘滚’了,你们拍额称庆了?”

■有点出格

治小广告的妙招

胡国绪

我们厂在大门外搞了个大中型宣传栏,主要是宣传我厂的产品及相关业务等。没想到的是,此宣传栏无形中成了那些小广告的地盘,什么卖药的、治病的、办证的、出租房屋的、疏通下水道的,形形色色,五花八门。厂领导为此派专人把守,负责撕揭、清洗,好了一阵子。但是张贴小广告的利用老虎也有打盹的时候,他们仗着队伍打了一场长期持久的游击战。厂里有限的人力物力,哪能经得

住这么折腾?

于是厂里请大家献计献策,经过反复多次的开会、讨论、研究,终于想出了一条妙招,遂在宣传栏中标上一段醒目文字:“本宣传栏,除用于单位宣传外,另辟一块空白之地,专供张贴虚假、非法小广告,可长期免费使用,望有意使用者速前来抢占,不必事先注册、联系。”

说来还真见效,打这以后,宣传栏上不再有各种广告胡乱张贴,连早已贴上去的,也悄悄被撕掉了。

■原来如此

为什么要用多媒体

张贤超

最近,学校建成了多媒体教室,但是因为事先要准备课件,一时间,根本没有教师主动去用多媒体进行教学。

一天,校长召开全体教师会议,会议地点就是多媒体教室。会上,校长一再强调全体教师要积极利用多媒体进行现代化教学,希望每天都有教师使用多媒体,并说了一通多媒体教学的好处。

又过了一个星期,仍旧没有教师主动使用多媒体。这下,校长急了,又召集大家开会,地点仍旧是多媒体教室。校长没再多说用多媒体教学有何好处的话,而是指着仪器说:“这玩意儿的保质期是一个月,保修期内坏了,免费更换。所以我希望大家齐心协力,为学校避免不必要的经济损失。”