

“2008中国木门行业品牌战略高峰论坛”——

“开门”先要做强品牌

“2008中国木门行业品牌战略高峰论坛”日前在北京召开，作为南京地区受邀代表，戴胜家居木门全国连锁总裁姚国培接受了快报《居家》记者的专访。他表示，南京乃至全国木门市场目前还不成熟，广大消费者乃至很多厂商严重缺乏品牌意识，而这正是木门市场难以全面“开启”的关键因素。

市场现象——
“杂牌军”强过“正规军”

“在装饰材料品类中，木门属于那种不规范现象比较

突出的一类。除了市场鱼龙混杂、产品品质参差不齐等现象外，价格上更是‘乱花渐欲迷人眼’。”

姚国培说，木门市场暗藏种种“门道”，由于行业缺乏有效的监管，这些“门道”得以大行其道。仅就南京木门市场的价格来说，高低悬殊。以实木工艺门为例，一扇普通坯门（未油漆）的价格一般在六七百元左右，加门套的均价在千元以上，成品套装门均价在2000元左右，高的甚至达到3000元左右。而在一些建材大市场，两三百元一扇甚至再便宜一点的坯门，很常见且卖得挺火。相反，成品套装门却有点曲高和寡的感觉。“由此可见，价格因素对消费者的影响挺大，因为在他们看来，作为户内

因而市场也就出现了‘杂牌军’强过‘正规军’的局面。”

消费误区—— 只看价格不看牌子

在姚国培看来，木门价格存在高低差别并不奇怪，但如果与消费意识以及和价格对等的产品品质、服务品质等因素联系起来，就值得思索一番了。一分钱一分货，两三千块钱的木门，无论材质、工艺、配套程度乃至售后服务都可能与价格对等；而两三块的木门，大多是用一张饰面板、几根木条制作而成，成本低价格自然就低，也就谈不上品质。但大多数消费者不这样认为，因为

木门并不承担防盗功能，有个样子再加上便宜、实惠，就足够了，没必要花大价钱。”

“由此可见，消费意识方面的因素，是制约木门市场发展的关键。造成这种现象的根本原因，与木门厂商有很大关系，他们没能很好地进行引导，导致出现了购买木门不看牌子只看价格的消费误区。”

未来之路—— 做强品牌走得更远

根据戴胜木门所做的市调显示，南京市场现有的木门品牌，大大小小少说有三四百个，但消费者知道的也就在一成左右，了解的更是微乎其微。因为大多数品牌的推广力度很弱，销售手段

除了价格战之外，就没有其它的高招。

姚国培说，他曾在不少门店看到，消费者对木门的制作工艺、用料的区别、款式的选型等不明就理，销售员介绍得也是含含糊糊，能让消费者感到“实惠”的就是价格便宜。“其实，做产品就像做人一样，都要表里如一，产品好似人品，做好产品先要做好人。做好产品和服务，让消费者接受；做大做强品牌，让消费者认知，只有这样，一个木门品牌乃至木门行业才会走得更远。”据称，今年内，戴胜的终端网络将完成200家门店的建设，并在三年内实现全国连锁前三强的发展目标。

快报记者 胡永军

“绿丝带·家居质量百日行”第一站即将落幕

11品牌当选“名家具”

4月4日，快报《居家》周刊“绿丝带·家居质量百日行”第一站走进石林家乐家，双方联手举办南京08国际名家具博览会，相继推出了名家具评选、08款名家具潮流品鉴、名家具设计大赛、08名家具发展流行趋势高峰论坛等活动。最后，经过消费者和相关专家的认真评选，获得南京08国际名家具博览会名家具荣誉称号的家具品牌分别是：下午茶、华源轩、世纪藤木、红苹果、顾家工艺、马蒂斯、安格斯、圣约翰、台湾沙克、台湾先驱和标卓。

石林家居连锁总裁姜玲说：“名家具称号的评定标准包括品牌效应、产品质量、售后服务等，家乐家陪伴这11个家具品牌度过了近3年的时间，见证了它们在激烈的市场竞争中一步一步地发展壮大。”

作为本次名家具博览会的主办方，石林家乐家拿出了丰厚资源回馈消费者，仅卖场方面的贴现资金就达到了千万之巨。

快报记者 童婷婷

贺千里马装饰工厂化成功运作十周年 ——艰辛探索铸就一个独特家装品牌

十年前，中国家装刚刚起步，家装公司仍处于农民兄弟用刨子、锯子等工具在没有机械也没有厂房的情况下制作家具，在烟雾蒙蒙、垃圾成堆的现场刷油漆，由此造成现场环境再次污染，业主和施工工人吸入大量有害气体，而且手工打造的产品质量低劣、价高、造型笨拙，投诉多多，老百姓提起家装谈虎色变。

针对这一现象，千里马装饰陈高文总经理决定走出家装的落后，创造一条利国利民的先进模式。什么模式？家装这么散乱，一家一样，谈何容易。陈总到中国南方深圳、珠海等先进城市，看到的也几乎是同样的情景：农民兄弟现场手工打造，没有标准……鉴于这种情况，陈总决定再到国外考察，看看先进国家的家装有何不同。98年陈总率公司领导到中国香港、加拿大等地考察，考察归来新思路产生：家装必须要走工厂化道路，只有工厂化才能改变家装落后的历史。

战略定位既定，说干就干。公司租了厂房，购置机械，开始工厂化的艰辛之路。万事开头难，开始研究的产品到现场不是颜色不一，就是尺寸不等，产品纷纷被退回。家装是非标产品，产品量小，花样多，要标准化、工厂化谈何容易？！陈总坚信外国人做到的事中国人同样能做到，经过多次试验、改造，不折不挠，终于成功开辟了家装工厂化的独特模式。工厂制作，前方组装。优势明显：工期短，工艺精良，款式多样美观，现场无垃圾，无污染，而且不受季节影响，尤其是在梅雨季节更加凸显了工厂化的优势，同时木制品油漆在工厂全封闭进行喷漆，使家装现场完成无污染，全程环保，竣工即可入住。目前，千里马工厂经过十年探索研发，不但可做各式家具、橱柜，为每位客户量身定做，而且最近又成功开发门、门套、踢脚线。这些产品均在工厂做好，喷漆到成品，现场一次安装成型，业主赞不绝口！另工厂化统一协调用材，大型集中采购，集中制作，流失浪费少，降低成本。同样的实木家具，千里马只有家具城70%的价格。那么千里马家具是否只有千里马的装修业主能享受到？当然不是！需订购家具的业主同样可在千里马享受到工厂量身定制的个性化家具。工厂化的技术变革，真正告别家装落后的历史！实现了千里马人的愿望：让人们轻松家装，快乐家装。

演绎经典时尚奢华·缔造完美居家空间 别墅、跃层、大户型高档装修设计推介会

进门就送5000元
装修主材大礼包

本周日（5月18日）古南都饭店隆重举行“别墅、跃层、大户型高档装修整体家装推介会”，来自深圳、北京、上海、香港、澳门、中田台湾等地国内知名室内设计师现场接受业主咨询，南京别墅装饰四小龙企业（爱华装饰、广东星艺装饰、千里马装饰、悦恒装饰）大户型资深设计师讲解设计方案，剖析家装流行趋势，针对南京高档小区、江北地区高档楼盘、

经典户型设计发布、高档样板房图片展示。业内著名装修监理专家接受业主答疑，指点迷津，带房型图业主可免费设计、报价。居家风水大师专业解析方位学原理。

本次活动由现代快报《现代家居》主办，十八频道、FM104.3南京体育广播专业家装节目《岁月照我家》，江苏省消费者装饰委员会协办，凡

前来参加活动凭房型图登记可领取5000元装修主材大礼包，品牌主材超值优惠，现场还准备了多份精致小礼品，现场交定金还能享受当天的特别优惠。

本次活动主办方还精心挑选了几套别墅、跃层、大户型高档样板房供业主参观，样板房或现代、或古典、或奢华简约、或典雅时尚，风格各异，做工精湛、震撼人心！通过参观比较各家样板房，进一步了解家装全过程，用材搭配和巧妙布局，让您找家的装修更具品味！

本次活动只接受120m²以上户型平层、阁楼跃层或别墅业主的报名参与，报名热线：85227201 51524806

120m²以下普通样板房直通车报名热线：85861977

活动时间：5月18日（本周日）上午9:30

活动地点：古南都饭店3楼百合厅

本专线针对别墅、底复、阁楼、大户型高档装修户型，精选数套设计风格独特、新颖，由业内著名设计师亲自设计、选材搭配、全屋风格具有较高品味的高档样板房供您欣赏，样板房做工精细、工艺讲究、用材高档环保，将给您家装带来启迪，达到最佳效果。

业主上午先赶到古南都饭店“高档装修整体装修推介会”会场填写家装咨询活动，领取5000元装修主材大礼包。

本次活动只接受120m²以上户型平层、阁楼、跃层或别墅业主报名参加，对近期无装修需求市民参加活动，风雨无阻。空调大巴、免费提供茶水、饮品、午餐。带房型图业主可领取礼品一份，免费设计报价。选择参加活动的装修公司装修，主办方媒体提供全程监督服务。审核预算、报价，并委派专业监理师监理家装质量与环保。

高档装修就找“南京别墅装饰四小龙”



别墅、跃层、阁楼、大户型 样板房贵宾直通车

别墅四小龙贵宾样板房直通车
别墅、跃层、阁楼、大户型风格样板房欣赏专线

发车时间：5月18日（本周日）上午9:30

发车地点：华侨路26号长青藤茶社大门口

【周小姐】 报名咨询热线：85227201 51524806

5月18日（本周日）上午9:30
广州路208号古南都饭店3楼百合厅

本活动得到以下主材商特别支持

马可波罗陶瓷、丹麦风情衣柜、佰铭厨柜、下午茶家具、雅兰布艺、大金空调
苏泊尔电器、米润卡整体家居软装饰

M
YUEHENG

悦恒装饰

室内设计专家

地址：珠江路208号古南都饭店3楼百合厅

电话：85227201 51524806

K
L
MLI

千里马装饰

地址：木莲门大街208号

大堂茶餐厅

电话：85562901 85562905

爱华装饰

17年装饰产品线

地址：珠江路208号古南都饭店3楼百合厅

电话：84721130 84721131

星艺装饰

地址：珠江路208号古南都饭店3楼百合厅

电话：83526667