

# 《传世翡翠 260 年传奇》出版,探秘一个古老玉石世家的发展历程 传世翡翠,乾隆爷当时很痴迷

“一刀穷,一刀富,一刀穿麻布”、“十赌九输”,这就是比任何赌博更惊心动魄的神秘的翡翠“赌石”。由云南美术出版社刚刚出版的《传世翡翠 260 年传奇》一书,讲述经营通灵旗下品牌传世翡翠的马氏家族,自清乾隆年间以来 260 年的发展传奇,为我们首度解密惊心动魄的赌石交易和一个值得“为自己更为下一代珍藏”的古老翡翠品牌的发展历程。



马崇仁老先生是 TESIRO 通灵“传世翡翠”第十代传人,他纵横缅甸赌石 30 余年,毕生致力于翡翠文化的推广,被业界称为“翡翠王”。 诗维尼 摄

## “玉痴”乾隆御封“传世翡翠”

书中介绍,“传世翡翠”前身由腾冲马氏家族创建于明清时期。明朝洪武元年,马家祖上马天远时任朝廷武将,随沐英平克云南,为巩固边疆,马家定居云南。

随着中缅玉石贸易日益频繁,马氏开始从事玉石生意,冒着生命危险,经山高林密的茶马古道运送翠石到腾冲交易。因马家信誉好、威望高,生意日益兴隆,不久买下了缅甸度冒山几处矿洞的开采权。有一年,洞中采出五块绝顶好翠,凭借出色的经营能力和这几块翡翠,马家成为缅甸翡翠界巨商。

马家不仅采翠,还加工翠饰,其翡翠工艺精湛独特、质量上乘。1745 年,云贵

总督为得官场晋升,特别向清皇帝乾隆进贡了一件马家翡翠。乾隆见后大喜,赞其为真正的传世宝物,赐名马家翠为“传世翡翠”,指定马家为皇室翡翠供应商。

1790 年,乾隆 80 大寿,和珅提前一年给马家下采购清单,要求联合宫廷造办处狂购碗、杯、朝珠、手串、坐佛、笔筒等 8 类 73 种翠件。“传世翡翠”自诞生起就融入了清皇室珠宝商的尊崇和尊贵。

## 首度披露马家“赌石”秘笈

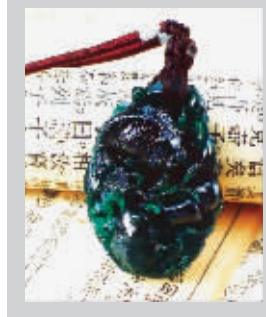
“玉石经营,勿谓开张之易。”传世翡翠在 260 年经营过程中能够经久不衰,皆因恪守一套祖传的经营与赌石秘笈。这套秘笈,首次在该书披露。

这是一首长达 110 行的口诀,包括“待客”、“理财”、“贸易”等经营之道。在理财一节里,有一句“做作务要亲工,不用己力焉得力,生意须循熟道,不识鱼名莫问鱼”最显马氏家族经营的勤勉、精明。

口诀还透露了马家世代赌石所得的经验,秘笈称:“一擦蟒”、“二擦枯”、“三擦癣”、“四擦松花”,找到真正的绿色,才能打光往石里看,判断绿色的深、宽、浓、淡,否则“不识鱼名”可能赔光身家。

1922 年,马氏家族在帕敢以 12 万卢比购得 4000 公斤大件玉石,解成耳片出售,供不应求,轰动了整个缅甸和腾冲商界,在当时上海滩、香港上流社会,传世翡翠均以高档珠宝首饰进入,受到世人争相追逐。

刘奕



TESIRO 通灵 荣誉出品

# 为自己更为下一代珍藏



## 一次赌 3 亿 “翡翠王”惊缅甸

当今“传世翡翠”已至第十代传人马崇仁。今年 68 岁的马先生毕业于昆明工学院地质系,毕生致力于翡翠文化的推广,并用严谨的地质学原理独创了特有的“翡翠形象学”理论,凭借这套理论,他成为纵横中缅两地的赌石行家,被业界尊为“翡翠王”。

马老在缅甸赌石 30 多年,以推介好玉予人,惠及他人之乐事,1991 年春节前夕,缅甸商一件 200 万元、重 444 公斤的黄白砂皮玉石在马崇仁手里交易,迟迟不得成交。马崇仁推荐买主说:“这是难得一遇的紫罗兰玉石,买下后至少能赚 1000 万元以上。”买家遂以 128 万买下。几个月之后,有消息传来,那块紫罗兰玉石赚了不止一个亿。

2007 年 7 月,缅甸公盘赌石大会上,马崇仁凭借丰富的赌石经验,共下注 3 亿,赌得 28 件原石,创下本次赌石大会下注最大、赌得高档原石最多的纪录,缅甸政府授予他“促进贸易奖”。

有学者认为,翡翠是蕴含着中国玉文化的重要载体,随着传统文化回归,翡翠越来越受普通人和藏家喜爱。《传世翡翠 260 年传奇》为我们首度解密惊心动魄的赌石交易和一个值得“为自己,更为下一代珍藏”的古老翡翠品牌的发展历程,也是翡翠文化在中华大地两个世纪的缩影。

宗合



传世翡翠源于清乾隆年间,因品质上乘,雕工精美,深受历代皇帝与民间喜爱,被乾隆御封为“传世翡翠”,迄今已有 260 年历史。欧洲珠宝品牌 TESIRO 通灵进入中国后,将“传世翡翠”收归旗下。日前,由传世翡翠当代传人,“翡翠王”马崇仁先生点评并出具鉴赏证书的传世翡翠,已成为投资收藏的珍品。

仅在 TESIRO 通灵 专卖店销售

上海·北京·天津·青岛·杭州·宁波·南京·无锡·苏州·常州·南通……  
客户服务电话:800-828-9736 www.tesiro.com

# 传世