

MG名爵的春天—— 经销店日集客飙升3成

上南合作后的MG名爵迎来了一个繁花似锦的春天。据不完全统计,MG名爵的销量也像其丰富的车型选择般,经销店平均日集客量飙升3成。究其原因有二:一方面,更多的选择令市场覆盖面扩大,不同需求的消费者都能从中寻找到适合自己的车型;另一方面,MG名爵经典英伦品质、超强劲力驱动征服了国内消费者,加以

人性化、贴心到位的服务,将产品和服务完美融合。近期,MG名爵的各经销店都有不同凡响的表现。各地经销店每天都要接待更多的咨询量和预定量,特别是当MG名爵推出“绝对体验营”MG7驾控体验营全国巡回活动后,许多消费者通过各种途径了解活动,并纷纷到经销店报名参与。据经销商介绍,前来看车的人

群大致分为两种:一部分是冲着MG7完美的动力操控性及其超高的性价比而过来的;另一部分消费者则是冲着MG名爵所提供的“英国管家式服务”的高品质售后服务而去的。“当家花旦”MG7 1.8T更是延续了去年的良好势头,成绩尤为突出。这部拥有纯正英伦的外观造型、宫廷化的内饰布置、厚积薄

发的强劲动力、游刃有余的完美操控以及国际高品质的安全配置,特别是在动力和操控上,受到了消费者的广泛喜爱。经销商对于此番景象也表现得非常激动而且充满信心,“看到展厅里与日俱增的集客量和上涨的定单数量,我们团队倍受鼓舞,要知道,这是众多消费者对MG名爵品牌、品质的认可和肯定。”

文明“袋袋”相传 广汽 TOYOTA 启动环保活动

5月12日,旨在宣传企业绿色理念、倡导汽车环保的广汽 TOYOTA 环保活动启动仪式在成都广汽丰田三和新能源店举行。仪式上,首批8家广汽 TOYOTA 销售店获得了丰田 DERAP (Dealer Environment Risk Audit Program 即销售店环境风险审核计划) 认证证书。从此次活动开始,广州丰田将在全国广汽 TOYOTA 销售店开展为期两个月的向车主赠送环保袋活动,将环保节约意识“袋袋相传”。参加此次启动仪式的广州丰田副总经理胡苏表示,环保一直是广州丰田最重视的课题之一,广州丰田自

立以来,一直坚持“做节能环保先锋,成为良好的企业市民”的企业方针,始终将环保理念贯穿于产品、工厂和渠道三个层面。此外,广州丰田还将严格的环境保护标准向渠道延伸,对销售店的废水处理装置、油水分离槽、废弃物及危险品保管库、空调冷媒回收机等环保设施作出了明确的规定,每个销售店确定了环保负责人,从遵守环境法规、适当处理危险废物、适当处理废水、回收制冷剂等方面加大管理和执行力度,不断提高环境管理水平。

据了解,从2007年8月开始,广州丰田在国内专业环保认证机构华夏认证中心的全力协助下,在全国广汽 TOYOTA 销售店启动了 DERAP 项目,计划于2008

年底完成60家销售店的认证工作,2009年底完成所有销售店的 DERAP 认证工作,使广汽丰田销售网络成为真正的绿色环保模范。



图为08款凯美瑞

宝铁龙起达开设东方城售后服务店

位于玄武大道东方城48号的东风悦达起亚南京宝铁龙东方城售后服务店近日正式对外营业。东风悦达起亚东方城售后服务店后设备和管理模式完全参照标准4S店模式,全面执行东风悦达起亚车辆维修标准,目前,每天到店检测维修车辆近10辆左右,设计接待能力达到50辆。

另外,为了让所有车主能拥有一个清凉健康的夏季,宝铁龙起达店和东方城售后服务店将于5月10日—6月10日期间举行以“呼吸清新 尊享健康”为主题的空调免费检测服务活动。活动期间,还特意为主人打造了车内清洁、车身清洁、轮胎清洁和雨天预防四大“清新关爱”服务项目。 张冬萍

产品突破 服务迂回 一汽奔腾再度打出组合拳

“放心奔腾·关爱随行”——一汽轿车管家式服务之春季呵护,暨2008年奔腾车主春季服务节自4月30日起拉开帷幕。与往年的春季服务节一样,这次服务节有三个保留项目,分别是:空调系统的免费检测、免费更换机油和机油滤芯及车主车辆维护保养课堂。同时,在服务节的现场,一汽轿车

还举办一些集知识性、趣味性于一体的活动,如车主维修技能大赛。与此同时,一汽轿车内部举办的“金钥匙”管家式服务技能大赛”也即将在全国各地展开。各位车主在到店维护保养的同时,还可以通过投票选出自己满意的服务人员,从而可以更加充分地领略到自己作为奔腾车主所拥有的尊崇感受。

风行汽车“服务风暴”进行时

风行汽车“清凉一夏,快乐演绎”免费体检月活动正在火热进行中。日前,风行汽车包括菱智 MPV 和景逸家用两厢车的车主,可享受多达36项汽车免费检测及保养,针对空调系统的诊断与保养,将使消费者度过清凉一夏。据风行汽车相关负责人称,免费检测服务针对已经购买风行汽车的车主,具体活动内容有两个方面,一是对所有进厂车

辆提供免费全车健康检测,包括发动机冷却液高度、质量状况及管路密封状况,空调系统、变速器、离合器等36个检测项目;另外还对进厂车辆车主赠送精美关爱礼品一份。本次检测活动的一大亮点是,由知名汽车维修专家领衔,组成专业服务团队,并且推行“一对一快乐贴心服务”。服务人员会对每个参加检测的车主全程负责,包括跟进整个检查活动,认真回答车主提出的问题,协助车主与专家沟通,针对车辆具体情况增加检查和维修的项目,彻底排除车辆潜在问题。

宝铁龙起达开设东方城售后服务店

记者从东风悦达起亚南京宝铁龙起达店了解到,东风悦达起亚南京宝铁龙东方城售后服务店正式对外营业了。东方城店位于玄武大道东方城48号。为了让所有车主能拥有一个清凉健康的夏季,宝铁龙起达店和东方城售后服务店将于5月10日—6月10日期间举行以“呼吸清新 尊享健康”为主题的空调免费检测服务活动。活动期间,东风悦达起亚全系列车型的车主均可

携爱车前往宝铁龙起达店和东方城售后服务店,在享受对爱车的空调系统进行免费常规检查的同时,东风悦达起亚还为主人打造了车内清洁、车身清洁、轮胎清洁和雨天预防四大“清新关爱”服务项目。除此之外,在活动期间,东风悦达起亚汽车用户还可享受到其他指定项目检查、调整项目工时费免费等多项售后服务热线:85285077、85285076。

金塔汽车 新店送“心”礼

位于南京凤台南路的南京金塔汽车贸易有限公司最近喜迁乔,迁至南京双龙路60号—20(南京解放军理工大学旁),当然除了搬到新店以外,金塔还将以客户至上的服务理念并没有因此而改变,而且在新店选购基金、机票、CS6等各种车型均获赠惊喜大礼包,详情可以致电025-66626666/66628999 24小时维修热线52156771。

<p>飞汽车 37800元</p> <p>部分车型特价销售</p> <p>全新哈弗马,激情上市</p> <p>南京祥和汽车专营店</p> <p>售后服务热线: 025-85600729</p>	<p>路宝 35800元</p> <p>购车置换</p> <p>国内标准准中客全新上市</p> <p>售后服务热线: 025-85600219 85600207</p>
---	---

HIGER

提供旅游包车、按揭贷款业务(免担保)

V92 12座豪华客车

2007,江苏远与您关爱共成长,同进步;
2008,江苏远大,感恩回报,诚挚酬宾;
欧川全系列高档客车产品,欢迎新老客户选购。

苏州金塔特约经销商:江苏远大经济发展有限公司

热烈庆祝南京大有城北4S店开业!

好运2008·长安大礼带回家

2008元现金大礼

长安品牌销量突破200亿

一年或36000公里以内,凡因质量问题而导致的所有零部件故障可享受免费三包。

南京大有汽车贸易有限公司

厦门金龙客车有限公司 邦联车业集团

惊喜: 现车库存车低价促销

中国客车专家

18-66座全系列车型

江苏中瑞汽车销售服务有限公司

宇通18-65座全系列车型供您选择

客车第一品牌

三年租赁购车业务,可提供银行按揭,欢迎垂询!

南京肯达汽车贸易有限公司

东南汽车 百年三菱科技

9000 新得利卡 7.98万

南京东南汽车销售有限公司

与明星火炬手高圆圆一起相约南京协众展厅

马自达6 2.0L 轿跑车 18.98万

南京协众集团汽车有限公司

全系优惠最高2万! 捍卫20万以内超性价比车型!

马自达6 2.0L 轿跑车 18.98万

江苏金泰天创汽车销售有限公司