

国美电器 亮剑08空调旺季市场

随着2008年5月中旬,国美电器“空调制冷节”的开幕,2008年我市空调市场的旺季大战已然开始。为了应对市场挑战,今年以来,各大空调厂家纷纷“亮剑”,不断推出功能更加精细化、设计更加人性化的空调新品,使得强者之间的较量更为激烈。

节能环保成最大卖点

记者走访市内各大卖场,发现节能、健康仍然是2008年的主流发展趋势。据最新调查数据显示,八成消费者首选节能、环保空调。人们对空调产品的需求更加关注节能、环保、健康。

节能环保成为2008年空调的最大亮点。刚刚过去的南方雨雪冰冻灾害天气给人们敲响了警钟,空调整节能环保的性能比以往任何时候都更能引起消费者的关注。

静音功能受宠

据国美电器卖场的促销人员介绍说,目前顾客关注的大多是卧室空调,因此对空调噪音分贝十分看重。而客厅里的空调和一些商店里使用的空调,其噪音高点对使用者影响不大。如今空调新品大打“睡眠”牌,这反映了空调市场竞争的激烈程度,也体现了消费者对空调的个性化要求越来越高。

时尚外观夺人眼球

记者在国美电器卖场采访中发现,今年的彩色空调在材质上有重大突破,不少生产厂商采用高档次的珠光面板、镜面玻璃等彩色面板代替以往的普通面板,例如LG的盛唐纹空调、海尔的

快报记者 杨坤

2008年,谁将最终站在空调市场浪尖?系列报道之二

空调降价 渠道急吼吼 厂家羞答答

在上周,苏宁、五星、国美纷纷表出了“今年空调必降”的决心,由于四五级能效的空调在明年可能会退出市场,能效门槛国标的提高成为了本次价格将“雪崩”关键点。不过,记者在本周的家电市场了解到,“雪崩”的迹象虽然已经出现,但是只有少数品牌个别五级空调标出了特价,大部分品牌仍旧价格坚挺。

五级能效“暴动”:价差3000元

奥克斯的一款大2P柜机空调标出了特价4800多元,记者看到,就在这款特价空调的旁边,另一款大2P的柜机空调标价为7800多元,算下来两款同样功率柜机价格竟然相差近3000元。询问后得知,这款空调的能效级别为五级。在另外一个品牌的专柜,一款1.5P的挂机标出了1600多元,其他的1.5P挂机的售价要在2500—2600元之间。当然,打出特价的原因也是因为这款空调能效级为四级。

在志高专柜,一位促销员告诉记者,其实现在柜机一般都是只能达到四或五级能效,如果能效高自然对消费者好,可以省电,但是算下来,其实也省不了多少钱,况且五级空调的售价要比三级空调低至少1500元以上,“你想想看,用多少年,才能省下1500元?”虽然,志高的促销员有如此论调,但也不能改变国家对于能效标准的变革。

显然,即将被国标挡在门外的高能效空调产品,在本周已经显出了“暴动”的迹象。

某空调品牌的负责人表示,从他眼下了解的情况看,虽然一些品牌高能效空调降价比例很大,但仅仅靠少数几个品牌还不能成功,最终还要看家电连锁商究竟能否说服厂家提前把空调降价的势造起来,应该说,在这一点上,苏宁、五星、国美将起到很关键的作用。

不谈降价,谈“涨”也色变

在2008年4月的关注度统计表中,空调的交易关注度突然飙升超越了保持数月领先地位的电磁炉。

市场需求大增是厂商们的机会,但却不可将此作为涨价的砝码,以原材料涨价为由的涨价之声在四五两月已经越来越微弱。进入5月,家电连锁们纷纷开始行动,试图通过集采的方式将空调价格拉下。到了旺季,市场说了算,不降价可能哪个厂家压力都会很大,因为毕竟中国空调界没有“LV”。

业内人士说,现在没有哪个企业敢用“涨价”来提高市场份额,如果有企业在此前宣称涨价来博取眼球,那么在销售旺季的时候也会通过各种方式降价,这样还能塑造一个好形象。在记者的追问中,不

少品牌一谈到涨价,就直摇头,并且说,如果再涨价会影响旺季销售?五一的同比增幅不少空调品牌原地踏步,所以今年旺季,大区经理的销售压力都很大,当然,涨价在这个时候再提,显然不合时宜。毕竟真正的旺季还没到来,谁最先站出来,其实就等于成就了家电连锁的降价“企图”,所以目前很多空调厂家都表示:静观其变。

专家表示,以上的空调市场的心态,让我们很容易联想到国家抑制通胀的主旨,在这样的大政方针下,空调企业们一致改口,原本无法承受的成本上涨压力现在都可以通过规模化采购、流程控制等方式来内部消化。

钢价泡沫给“雪崩”以口舌

记者了解到,虽然钢材等原材料价格不断上涨,但家用电器等耐用消费品却不敢轻易涨价,至少是不敢与钢材等原材料同幅度涨价。据有关资料,一度因为钢材涨价而提高价格的家用电器厂商,因为竞争激烈被迫再次降价促销。近期空调遭遇全线价格“雪崩”,最高降幅达到30%。

快报记者 杨坤



“金牌营销员”花落谁家?

在为期一个月的“金牌营销员”评比活动中,通过记者的暗访,读者的投票,赢家终于产生,他们是:1号海尔童林娣、2号TCL蔡强、3号方太刘长清、4号创维沈灏,此外,5号老板电器的王翠玉被评为最美笑容奖,6号帅康的武德清被评为最佳专业服务奖,7号松下的成凯荣获最具亲和力奖,他们分别获得了现代快报颁发的水晶奖杯一个。

此项评选活动还得到了众多读者的关注,其中赵燕、祁秀红、莫小芳和邢婉宁成为了幸运读者,分别获得了TCL液晶电视一台、创维液晶电视一台、方太灶具以及海尔冰吧。

gome 国美电器

南京国美08

制冷节 冰力升级

空调篇

活动时间: 2008.5.31-6.2

购空调

单件满 500元返300元(其中100元直降+现金券100元+价值100元礼品)
单件满 2550元返600元(其中200元直降+现金券200元+价值200元礼品)
单件满 4550元返1000元(其中400元直降+现金券300元+价值300元礼品)
累计满 5550元返1400元(其中500元直降+现金券500元+价值400元礼品)
累计满 9550元返2600元(其中1000元直降+现金券800元+价值800元礼品)
累计满 15550元返4000元(其中1600元直降+现金券1200元+价值1200元礼品)

单店活动与全场活动不重复参加,详见店内海报。

服务盛典

价保: 活动期间,价差双倍补差。
质保: 国美电器对您选购的空调全程跟踪服务,畅购无忧,并对您加赠价值699元的空调服务金卡。
服务保: 凡在国美任意商城下午1点前购空调,市内当天送货、安装到位;下午1点以后购空调,市内8个工作时送货、安装到位,凡超过1小时,国美赔偿100元。

即买即送 即安装

团购夜-购空调加赠

购指定空调单件满2000元加返200元现金购物券
时 间: 5月30日 18:00准时引爆
主会场: 国美新街口店 分会场: 国美正洪街店、国美江东门店、国美上元大街店、国美大厂店。
(详见店内海报)

华凌总经理一字千金 助阵国美

5月31日上午(10:00-11:00)亲临国美新街口店现场签名告机,

正1P冷暖挂机 仅售1690元	1.5P冷暖挂机 仅售1990元
正1.5P冷暖挂机 仅售2290元	四套以上享受团购价9.5折-8折

工单机、特价机除外(详见店内海报)

套购直降

Shinco 新科
正1P冷暖挂机 1690元

KELON 科龙
大1P冷暖挂机 1790元

TCL
正1.5P冷暖挂机 1990元

志高
正1.5P冷暖挂机 2199元

Haier 海尔
正1.5P冷暖挂机 KFRD-35GW/HCF 2729元

Galanz 格兰仕
3P冷暖柜机 5180元

名爵1P冷暖挂机一款 1298元	名爵正1P冷暖挂机一款 1498元
名爵正1.5P冷暖挂机一款 1798元	名爵正1.5P冷暖挂机一款 1898元

工单机、特价机除外(详见店内海报)

海尔空调
TCL空调
新科空调
LG空调
三星空调
志高空调
松下空调
海信空调
格兰仕空调

200-1800元
300-2800元
100-1600元
300-3000元
200-2000元
100-1800元
100-2500元
100-1800元
100-2000元

套购直降

网上购物 www.gome.com.cn

网上购物: 025-84556085

网上购物 www.gome.com.cn

网上购物: 025-84556085

网上购物 www.gome.com.cn

网上购物: 025-84556085

售后电话: 025-84556085

售后地址: 上海市徐汇区漕河泾开发区漕宝路2500号

<div style="width: 30%;