

# 券商、基金面对面教您炒股

## 华安基金 力推开放式指数基金

指数基金最早出现于美国,从投资的角度来看,指数基金是属于比较保守的投资品种,其走势基本和其跟踪的标的指数走势相一致。此次理财博览会上,投资者能看到华安MSCI(摩根斯坦利资本国际)中国A股基金,这是以MSCI中国A股指数为标的,通过复制和有限度的增强,构造指数化投资组合。在投资组合建立后,基金经理定期检验该组合与比较基准的偏离度,适时对投资组合进行调整,使跟踪偏离度控制在限定的范围内。该基金投资于股票的目标比例为基金资产净值的95%,同时还可以参与一级市场的新股申购、股票增发等。

华安MSCI中国A股基金拥有优秀的历史业绩,该基金2002年11月成立,2003~2007年连续5年业绩超越比较基准。MSCI中国A股指数直接采用自由流通量加权,能够较客观地反映成份股的信息。该指数的成份股数量不固定,有较好的市场覆盖性和行业代表性,可以有效避免成份股过度集中的问题。 快报记者 张波

## 嘉实基金 现场为您解析投资疑惑

嘉实基金管理有限公司成立于1999年3月,基金拥有全国社保基金投资管理人、企业年金基金管理人、基金公司开展境外基金投资管理业务和基金管理公司特定客户资产管理业务

资格。截至2008年一季度末,资产管理规模超过2000亿。

嘉实旗下管理2只封闭式基金、13只开放式基金及多个社保组合和企业年金账户,共同基金产品线和企业

资产管理业务种类齐全。为了让投资人快人一步,分享股市带来的投资机会,嘉实基金管理有限公司将在快报理财博览会上进行现场讲解,为投资者解析投资疑惑。

## 中信证券 帮您和上市公司面对面

携中信金融平台优势,中信证券除了股票、权证等基础交易品种,还可以买卖三板股票、国债、企业债、可转债等,同时可以得到港股、中信信用卡、中信银行存款、贷款、结构性理财产品、保险产品

等全面理财咨询服务。中信证券具有中国证监会批准的首批融资融券资格和期货IB资格,可以享受证券、期货的打包服务和优惠的价格。

服务上,中信证券能够提供一对一的专业的优秀客户

经理服务。此外,中信证券还举办“上市公司面对面”活动,通过这个平台,投资者可以参观和调研上市公司;“权威研究员面对面”活动则让投资者有机会与证券行业知名研究员面对面交流行业信息。

## 国泰君安证券 集合理财产品有特色

国泰君安证券江苏营销总部是国泰君安证券重点营销总部,这里35%以上员工拥有硕士学位。营销总部在南京拥有2家营业部和1家服务部,分别是南京太平南路营业部、南京

高楼门营业部和溧水服务部。

国泰君安证券有两只集合理财产品,分别是“君得利”和“君得益”,前者适用于风险承受能力较弱的客户,后者则适合风险承受能力较

强的客户。此外公司已成功申请并获得券商IB业务资格,目前已经可以帮助客户申请开通商品期货账户。另外,国泰君安江苏营销总部机构投资理财业务也发展迅猛。

## 操盘手软件 跟着基金买股票

“操盘手证券投资系统”将落地本次理财博览会。操盘手软件的特点在于个股买卖有提示、板块监测热点牛股、主力动向全面跟踪。同时,B点买,S点卖,明确提示板块和个

股的买卖信号,解决买卖问题。

“操盘手”提供1600支个股的动态监测,软件的板块监测系统能实时监控市场主力资金正在介入的板块及个股,让投资者抢占先机。与此同时,“操盘

手”让投资者跟着基金买股票,解决买卖心态问题,操盘手软件的“道破天机”功能,能将每季度基金、QFII等增减仓的情况一一进行统计,找到基金正在建仓而没有上涨的股票。

# 保险公司现场活动多

## 信诚人寿 提供“综合家庭保障计划”

信诚人寿是中国第一家中英合资人壽保險公司,成立于2000年10月13日,总部设在广州。这次参加“快报2008年理财博览会”,将以“综合家庭保障计划方案提供者”的身份出现。以客户的实际需要为导向,根据客户的需求,提供合适的综合财务方案,并不仅限于

保险服务。特别设置“保单整理”咨询处,市民只需将曾购买过的保单带至会场,将会获得对保单的整理,做财务诊断,帮您了解目前的保障情况,并为您量身定制最合适的保险保障,还将邀请现场登记的客户参加公司近期由专业人士组织举办的“理财沙龙”。

## 恒安标准人寿 来博览会现场 100%有奖

恒安标准人寿在理财博览会现场将为广大市民提供理财咨询,通过现场填写理财调查问卷帮助市民明确理财目标并制订理财计划。



同时,恒安标准人寿还为现场市民准备了精美的礼品,填写理财调查问卷的市民即可参加现场抽奖活动,

中奖率100%。抽奖将采用幸运大转盘的形式,转盘上设四个区间,分别是理财盲区、理财入门区、理财达人区、理财精英区。转到相应的区域后,参与者不仅可以领取奖品,还可以获得恒安标准人寿理财顾问专业的理财建议。

## 联泰大都会 为您量身定做保险

为了更好地站在客户的立场,分析客户的需求,联泰大都会从海外引进专业化的财务安全需求分析系统(简称FNA系统),从源头做到保险的量身定做。专业寿险规划师与准客户沟通,依据客户的年龄、职业、家庭状况、人生计划提供不同的寿险保障,并适时调整,相比一般的手工计算,能更贴切计算客户的保险需求。

财务需求分析是帮助人们迅速找到现状与财务独立之间的差距,并帮助消费者明确计划。按照客户目前的生活状况、收入水平以及对未来生活的预期,由计算机系统分析并生成个性化的保险方案,让准客户意识到他们在财务规划上潜在的问题,再通过专业寿险规划师的分析解释告诉客户如何科学选择保险产品。 快报记者 陈刚

## “聚富1号”人民币理财计划发售快讯

“聚富”系列是南京银行发行的“金梅花”理财计划中最高收益型产品,满足中高端客户追求较高收益的理财需求。

认购便捷——个人客户仅持身份证本人有效身份证件,到南京银行“理财网点”即可购买。

收益稳定——本理财计划有投资风险保障,投资者获得稳定收益。

投向稳健——本理财计划投资对象为国家开发银行发行的信贷资产支持证券06开元10(0630013)债,该证券资产收益稳健。

融资便捷——本理财产品直接抵押贷款,方便资金周转。

**2008年5月26日起售(购买当日即开始计算收益)**

特别提示:发生风险事件是本理财计划投资的单一信托计划到期不能足额偿付,且本理财计划的流动性也不完全依赖于本信托计划的全额,而可能造成投资损失的,投资者可至我行各“理财网点”或登录南京银行网站www.njcb.com.cn查询本理财计划详细信息。

**南京银行24小时客户服务热线: 025-96400 (接受咨询和投诉) 市场有风险,投资需谨慎**




## 爱心是真正的财富

### 感动汶川 中信理财快车爱心计划

本产品是中信银行为客户量身定做的“献爱心”理财产品,倡导客户将产品实际年收益率超过1.71%的收益部分,自愿委托中信银行以客户名义捐赠四川地震灾区,支持灾区抗震救灾。该计划主要投资于优质信贷资产,期限26天。

中信银行将特别制作“爱心卡”,作为客户参与本爱心计划的纪念!

本材料仅作为宣传材料使用,不构成购买要约。相关产品细节请仔细阅读产品说明书。

**积极应对潜在新股机制变化**

**全面捕捉08年多个经济热点**

——中信理财之——

## 全面配置计划0806期

同期热销中

● 投资有风险,具体产品风险及收益测算情况请致电中信银行各营业网点专业理财师 ●

咨询电话: 025-83799303 025-83799388 025-52240932 025-84513218 025-57024379 025-83396563 025-85550028 025-83352358 025-86580988 025-86630568 025-58851497 025-83774255 83699988 95558  
 025-83699988 025-83340048 025-83611298 025-83463184 025-84212407 025-52185540 025-84410658 025-84617607 025-83539211 025-86644791 025-86201144 025-85307527 83699911 www.citic.com

## 定期定额业务

到哪里办理华安基金

# 定投华安基金 管理未来财富

可定投的华安旗下开放式基金一览

- 华安旗下股票型基金 华安成长, 华安优选, 华安宏利
- 华安旗下指数型基金 华安中国A股
- 华安旗下配置型基金 华安创新, 华安宝利
- 华安旗下货币型基金 华安富利

华安网站: www.huaan.com.cn 客服热线: 40088-50099

投资有风险 选择需谨慎



	华安中意A	华安宏利	华安宝利	华安创新	华安成长	华安优选	华安宏利	暂不支持定投
交通银行	★	★	★	★	★	★	★	★
工商银行	★	★	★	★	★	★	★	★
建设银行	★	★	★	★	★	★	★	★
招商银行	★	★	★	★	★	★	★	★
中信银行	★	★	★	★	★	★	★	★
邮储银行	★	★	★	★	★	★	★	★
光大银行	★	★	★	★	★	★	★	★

详情请咨询各大银行网点