

唐山大地震孤儿缔造百亿钢铁帝国

张祥青,在2007年已凭130亿身家,名列胡润百富榜第45位,当时他只是一个低调的富豪,直到此次四川汶川地震,他将1亿元捐赠给灾区,人们才了解到他原来是当年唐山大地震的孤儿。

失去父母的关爱,张祥青没有沉沦,他把一切苦难看成老天对自己的眷顾,捡垃圾、卖豆腐、卖废钢、建钢厂……不仅养活了自己,而且创造了百亿财富,回报社会。

地震孤儿少年多磨难

15岁,大多数人还是父母翼下无忧少年;张祥青,这个地震孤儿,受政府照顾进入当地钢厂成为一名工人,结束了边上学校边捡垃圾、割猪草、卖冰棍的日子。对这一影响了他一生的转折,5月29日张祥青接受记者采访时说,原因很简单:收入不一定比捡垃圾多,但垃圾不是天天有,进工厂提供了固定的生活来源。

回忆轧钢工人的生活,张祥青说:“很热很原始。光着膀子,火红的钢坯出来,身子前面汗如雨下,背后冷风刺骨,冬天里,累得靠着带着余温的钢坯就能睡着。”不过,还童心未泯的他,做任何事情都觉得有意思,铁厂不仅磨炼了他的毅力,人也学乖了,学会不让人欺负,学会适应环境。

这里开启了他一生的大路,或许当时他大脑中还没意识到,身体上已烙上铁厂永久

的烙印。就在上班第12天,一块火红的钢渣迎面飞溅出来,卡在张祥青护目镜上,永远烧掉了张祥青左眉一半的眉毛,落下的这个容貌上的缺陷差点影响了他的婚姻,也断送了他当兵的梦。

到18岁,刚刚成年的张祥青结束了铁厂的工作,到三哥当兵的地方——石家庄学习做豆腐的手艺,期望能自己做小生意摆脱贫困的生活。

学习归来,他开始一个人单过,起早贪黑做豆腐,然而人生失败的教训从这里开始。从南方师傅那儿学来的技术做出来的豆腐并不受当地人欢迎,成本也高。张祥青在走街串巷中碰到一个同行老前辈,他恳求人家:“大爷,您豆腐做得好吃,我学学成不?”善良淳朴的大爷吃了张祥青请的一顿饺子就收下了这个学徒。迄今,张祥青仍和师傅保持着亲人般的关系。

卖废钢赚钱百万

1991年,起早贪黑,靠磨豆腐,卖早点攒起1万元的张祥青夫妇,成为万元户。听朋友说“倒腾”废钢赚钱,家里的小买卖就交给爱人张荣华一人打理,张祥青开始介入废钢生意。

张祥青怀揣自己的1万元,加上岳父、哥哥、姐姐拼凑来的共1.8万元,北上北京。没想到,第一笔生意就把自己的1万元本钱亏光。

“第一车废钢,人家说‘虽然质量不好但能用,以后给你好的’”,初入商海的张祥青回到唐山一看货,立即就知道太轻信别人了。

天生不服输的张祥青说第一笔生意亏了反而要做下去。当时做废钢生意的人很多,关系错综复杂。新加入者并不受欢迎,然而在这一行业赚到百万身家的是意志刚强的后来者张祥青。当时张祥青每星期往返北京三趟,从北京押货傍晚出发到家已凌晨三四点,碰上大雾天气更晚,早上七八点就得起来卖货,当天夜里再赶到北京,“累过头发都是躺在炕沿上让老婆给洗”。

吃苦还在其次,关键的是打通各种人脉。现在,熟悉张祥青的人都习惯叫他六哥,有人还说他“很会混”,这能力都是那时练出来的。张祥青总结说,得到人家的信任,建立人脉,还得靠真诚。当时说好合作伙伴每吨废钢分30元钱,但张祥青每吨赚100元回来,多出来的部分还是跟大家分。

1993年,张祥青在这个行业赚到了300万。随后国内整个钢铁市场低落,废钢是卖给钢厂做原料的,而很多钢厂倒闭了,钢厂卖货收不回钱,工人半年不开工资,整个行业形成三角债。

坚持到1995年,张祥青开始寻找新出路。

收购天津钢厂显眼界

废钢生意,给了张祥青享用一辈子的经验:一条路走久了肯定会死,因为市场就那么大,人越来越多,所以就要变革,寻找新路。

1995年前后,张祥青自己开烧结炉,“仍然走的是捡垃圾的老路子,不过是目光从首钢垃圾山中的废钢转向烟尘中的铁泥。”这一转折,张祥青



天津荣程联合钢铁集团有限公司董事长 张祥青

让一条腿迈进实业的大门。

“我们董事长雷厉风行、举枪就打、决断果敢。”5月29日,在天津荣程联合钢铁集团有限公司(简称荣钢集团)采访时,一位高管这样介绍自己的董事长,而这些都是在跨入实业大门中磨炼的。不说其他,单技术就是空白。张祥青买了大量书籍,并带着工人到处学习。有的师傅竟在学习现场说:“没什么好学的,我看还没我们的好呢。”张祥青愤然将这个人开除,“这样的师傅学习不到别人的好怎么能带其他人呢?”面对重重困难,曾经有朋友劝他:“你已经这么有钱了,干吗冒这么大险啊?”张祥青说:“我就要拼下去。”到1998年,张祥青、张荣华成立了河北的丰南冀发特种钢材有限公司;1999年又在河北成立了现在的唐山市合利钢铁厂。

2001年,张祥青的“钢铁帝国梦”迎来了最大机遇,他投资2.8亿收购了天津一

家倒闭的钢厂——天津渤海冶金工业有限责任公司,组建现在的荣钢集团,从获知消息、联系洽谈到最后合同生效,只用了短短的14天,这一举动让业界目瞪口呆。

“当年天津的这个厂子,到处都是芦苇和水坑,众多设备都已锈迹斑斑,周围村民到厂子里抓野兔,放牲畜。”一位荣钢集团的老员工这样回忆当时的情形。

“我一夜睡不着,翻来覆去考虑将来怎样才能成功,发展的模式是怎么样的。”张祥青当时是把河北两个钢厂能动的钱全部拿到这里。未来的钢厂肯定是在临海的,张祥青坚信自己的判断。

迄今,我国钢铁行业正纷纷向沿海布局,铁矿石每年进口量约4亿吨,而在当时,进口量尚不足2000万吨,天津也不过刚刚确定建设铁矿石大港口的规划。

称妻子是“守护神”

“我会打仗,不管一切去做,但打理战场、做好后方全靠我老婆。”张祥青这样评价自己的另一半,19岁就嫁给张祥青的张荣华是荣钢集团的现任总经理。张祥青称妻子是自己的“守护神”。

2003年,就在收购天津渤海冶金工业有限责任公司后两年,张荣华起身到京读MBA——学习企业管理的系统知识。学成归来的张荣华,开始推行企业的规范管理。

张祥青说,“企业发展要遵守规则,很费神费力,我缺乏耐性,我去打仗,后方交给老婆,是她在守护这个企

业。”天生乐观幽默的张祥青说MBA就是教人系统管理知识,而他负责的是企业的发展战略,突破企业发展的瓶颈。以前,张祥青做卖废钢生意,半夜三四点起不来,都是老婆提前醒来一遍一遍地叫他起床,他运货回来,也是张荣华在家里组织卸货、管理。因为有老婆守护企业,张祥青经常还做些“出格”的行为,比如和“发小”打牌自不必说,他有时还去蹬三轮“拉脚”。戴着帽子只要别人认不出他,他就拉,说是锻炼身体;被人认出来就不拉了,觉得不好玩了。荣钢集团的高层还介绍,董事长还做得一手好菜,尤其是红烧肉,因为张祥青一家人住一起,在家吃饭时他会露一手。

探索百年荣钢出路

“钢铁企业传统的老路又要到头了,”张祥青说,“我一直在探索企业发展的新出路。”张祥青思考的是,从2000年到现在,铁矿石价涨了10倍;焦炭价从400元/吨涨到2700元/吨,而未来,中国的工资也会上涨到发达国家水平,社会的环境正在承受越来越大的压力,百年企业的根基到底怎么打?

目前,天津荣钢集团是一家以钢铁为主业,涉足国际贸易、园林绿化、矿业投拓、煤化工、综合利用等多领域的民营企业。

2007年,荣钢集团销售收入285亿元,利税29.7亿元,中国企业500强中名列159位,制造业500强中77位,天津市百强私营企业第一名。在资本层面,荣钢集团开始筹划上市的事情,因为要成为具有竞争力的企业,打破资金瓶颈势在必行。

据《京华时报》

老房、二手房装修专家

梦飞装饰·老房专家工作室

老房、二手房装修具有一定的技术难度和专业性,一般的小公司很难把老房、二手房装修到位;而一般规模比较大的装饰公司又觉得二手房、老房装修利润很薄,难度系数又大,不肯装修。

梦飞装饰是现代快报六大诚信品牌公司,急业主所急,想业主之所想。4年来专业从事老房、二手房装修施工200多套,练就了一支过硬的设计施工队伍,攻克了一个又一个的技术难关,在老房、二手房装修设计方面,风格独树一帜,令人耳目一新、匠心独具。巧妙的布局与材料的精心选择搭配,总能营造出几个设计亮点,为家增添几分温馨与典雅……



本周六上午9:40-下午4:00

太平南路1号新世纪广场B幢12楼1205室梦飞装饰公司
举办“老房、二手房装修设计、施工说明会”

主办:现代快报《现代家居》
协办:梦飞装饰·老房专家工作室

为了确保您能得到专家服务,请您一定提前电话报名

报名热线:84651489 84651485

免费热线:10101010呼梦飞装饰

欢迎对设计要求较高,对老房、二手房装修有疑虑的业主上门听课、咨询,带房型图的业主提供免费设计、出方案。

梅雨季装修应注意哪些?什么样的镜面砖、地板、橱柜更适合你家?如何选择移门、衣柜、家具?什么样的洁具、马桶有品味又实用?……更多家装疑问欢迎你周末到梦飞装饰咨询,装修专家举办公益家装课堂,免费授课、送资料。

一次听课,装修无忧!

梦飞装饰,您值得信赖的装修顾问!

梦飞装饰地址:太平南路1号新世纪广场B幢12楼1205室 电话:84651489



瘦狐体雕 SHOUHU

塑造美丽,局部减肥,靶向减肥,享受就瘦。

零距离 分解难减赘肉

人体的脂肪可以分为四大板块,分别为胸部、肩部、腰部、臀部和腿部。瘦狐体雕科学减肥,针对脂肪不同的板块,对胸部的脂肪加强营养,使其更丰满,对肩部、腰部、臀部和腿部的脂肪进行靶向消除,每个板块都有不同的产品组合,不同的理疗方法,真正实现局部减肥,完美塑身。

免费验证 当场见效

◆收腹:光滑平整见惊喜
吸脂术能去除多余脂肪,但不改变核心小肚子位置,因此吸脂,不但能瘦“游泳圈”到实处,还能收紧皮肤。

◆美腿:纤细迷人诱惑腿
大腿是全身最难减的部位,但大腿要减不是难题,通过溶脂抽脂,分解脂肪细胞,让大腿变细,使用其成果,腿型明显变美。

雕塑三围 满足个性

源自韩国精雕专家
雕琢身材每一寸

★精雕手臂肩膀

★精雕大腿赘肉

★精雕肥胖小腹

★精雕过阔坐围

南京所有店面均由总公司直接管理

新街口店热线:66628708 66628709

山西路店热线:66613838 66613839

江宁店热线:51192503 52191107

地址:新街口金鹰国际27层A4座

地址:金山大厦B楼21层C座(苏宁电器楼上)

地址:上元大街与金箔路五星电器后面招商街24号