

## 招商银行 科学理财,理性投资

以下为招商银行“快报理财节”活动指引,四大投资理财咨询区,专业理财团队,为您投资保驾护航!

### 稳健投资咨询区

1. 保险理财,包括分红险、万能险、财产险;
2. 招行金葵花理财,包括安心回报系列、招银进宝系列、新股申购系列、日日金系列;
3. 基金理财,包括货币基金、纯债基金、保本基金、债券增强基金、外币兑换。

### 平衡投资咨询区

1. 招行金葵花理财焦点联动系列;
2. 平衡型基金;
3. 基金宝和券商集合理财;
4. 外汇实盘;
5. 实物黄金;
6. 基金智能定投。

### 进取投资咨询区

1. 股票基金:“五星之选”;

2.QDII;3.招行金葵花理财;4.外汇期权;5.投资连接保险。

### 融资服务咨询区

1. 普通住宅类;
2. 高档住宅、别墅类;
3. 个人经营性贷款。

### 三场理财讲座

1. 新形势下的投资理财新视角——银行理财产品全攻略  
讲师:招商银行南京分行财富管理中心产品经理胡■,国际金融理财师,招行总行个人外汇专家组成员

2. 百万富翁不是梦——基金智能定投详解

讲师:招商银行南京分行财富管理中心产品经理邵峰,证券投资分析师

3. 居安思危——让我们的爱“生生不息”

讲师:联泰大都会人寿江苏分公司银行保险部经理商鹏,知名保险培训师

## 邮储银行 推出财富人民币理财计划5-13号

募集期:2008年6月5日至2008年6月26日

名称	期限	预期到期日	年化收益率	规模
财富5号	73天	2008年9月8日	4.20%	14.882亿元
财富6号	84天	2008年9月19日	4.40%	2.209亿元
财富7号	138天	2008年11月12日	4.50%	4.181亿元
财富8号	164天	2008年12月8日	4.80%	5.21亿元
财富9号	228天	2009年2月10日	5.00%	2.53亿元
财富10号	255天	2009年3月9日	5.10%	4.5亿元
财富11号	276天	2009年3月30日	5.20%	6亿元
财富12号	321天	2009年5月14日	5.30%	4.8亿元
财富13号	348天	2009年6月10日	5.40%	11.335亿元

### 资金投向:

本产品募集资金投资方向为中国邮政储蓄银行(委托人)委托安信信托(受托人)设立的单一资金信托。信托资金用于购买中国邮政储蓄银行向优质企业发放的存量信贷资产,该信贷资产

由国家开发银行提供连带责任担保。

### 提醒:

银行有提前终止权。如提前终止,银行须提前2个工作日通过本行网站或其他方式进行公告。客户无提前终止权。不可质押。

## 民生银行 服务大众,情系民生

### 1. 第三方存管业务

近日,在民生银行新开第三方存管不仅可以享受高效便捷的结算服务,更可以同时参加“非凡财富新体验——贵宾邀请计划”,有三重好礼相送!

第一重礼:第三方存管客户在民生银行开户后,即可得到丰厚开户好礼。

第二重礼:第三方存管客户在银行购买任一种金融资产可获价值300元礼品奥运场馆邮册——先到先得。

第三重礼:6月30日民生银行将为所有行内第三方存管贵宾客户准备感恩大抽奖活动。

附加贵宾待遇:客户可凭证券公司资金市值在民生银行开立贵宾卡,享受证券资产带来的贵宾附加待遇。

### 2. 外汇淘金——民生银行高端外汇理财产品

近日民生银行发行了一款外汇0805期外汇产品,投资币种广泛,包括美元、港币、欧元及澳元。银行

主要通过银行间外汇市场进行即期交易和避险交易,在资金闲置期间将理财资金进行银行同业存款,以获取收益。从目前投资市场来看,对手上仍持有外汇的客户来说不失为一种稳健高收益操作。

日前,民生银行推出非凡理财人民币T105期理财产品,该产品资金将全部投资于由北京国际信托有限公司发起的“江苏宁沪高速信托贷款项目资金信托计划”。产品期限3个月,预期年化收益率4.8%,较三个月储蓄税后利率高1.51个百分点。该行近期还将陆续发行6个月及1个月稳健产品,敬请关注。

### 3. 民生银行基金超市,财富优选邀您共享

中国民生银行携手40余家基金公司推出百只优选基金网上银行申购费率优惠活动,邀您共享基金盛宴!活动时间截至2008年12月31日。

## 兴业银行 把人文关怀融入金融

1. 兴业银行白金信用卡。为持卡人本人提供高级别的金融服务和人文关怀,包括机场贵宾礼遇、高额交通意外保险、特别健康医疗等。

2. 天天万利宝。“天天万利宝”是兴业银行独有的全年月月有、每月天天有的人民币理财产品。该产品在每月8、18、28日固定发行,每期发行期约为10天,各期头尾衔接,全年不间断。3个月、6个月

期限产品任选,同时年预期收益率在4.5%至5.5%之间,较同档定期存款高出20%至35%。

3. “银联通”基金超市。“基金超市”可交易基金产品已发展到52家基金公司旗下的290多只基金。无须到柜面办理任何手续,只要持有理财卡登录兴业银行网上银行就可以自助开通。其中约有90%的基金产品能够提供4-6折的优惠费率。

## 中国银行 为外汇投资添渠道

为满足居民对外汇保值增值的需要,中国银行特推出一系列投资理财计划——中行汇聚宝产品。

1. 挂钩指标多种多样。包括利率、汇率、商品价格、股票价格等,客户有机会通过把握国际金融市场的走势获得较高收益。

2. 理财期限灵活多样。根

据挂钩指标特性、产品结构及客户需求灵活设置理财期限,从三个月到数年不等。中行还将定期或不定期对未到期“汇聚宝”推出提前赎回。

3. 产品结构丰富多彩。包括“期限可变”“保底稳健”“浮动封顶”等。

4. 办理手续简便。只需携带本人有效身份证件和活期一本通在中行的开办网点办理即可。

## 浦发银行 卓信贵宾理财

浦发卓信贵宾理财服务平台是针对零售高端客户的理财服务平台。目前在南京、江阴、无锡、南通地区分别建设了浦发卓信贵宾中心。在南京,该服务共包括二十六项内容,可概括为四种优先服务、十八项优质服务、四大类增值服务。

### 四种优先服务:

1. “一对一”理财经理服务:优秀理财经理为贵宾客户提供一对一专属服务;
2. “全国网点免排队服务”:白金卡持卡客户在浦发银行全国网点免排队。
3. 贵宾专属热线电话:

“95528”全国服务热线特设贵宾通道。

4. 贵宾专属网页:总行将作为贵宾客户特别建设贵宾专属网页。

### 十八项优质服务:

可享受全国所有银行ATM取款免费以及理财产品差异化报价等十八项产品和服务的费率优惠政策。

### 四大类贵宾增值服务:

在健康安逸、出行便捷、时尚消费、品位生活四个方面为客户提供全面的增值服务,如个性化的健康关怀、禄口机场专享贵宾登机、特色商户时尚体验消费以及生日祝福等。

## 南财金融学院 理财规划师摇篮

理财规划师国家职业资格培训是根据2006年劳动和社会保障部颁布的最新国家职业标准要求,通过理财工具和理财规划实务的系统学习和训练,培养个人理财专业人才。通过培训,考试合格者可以获取我国唯一颁发的《中华人民共和国理财规划师职业资格证书》。

南京财经大学金融学院

是江苏省劳动厅批准的理财规划师国家职业资格省级培训鉴定单位。国家理财规划师联盟江苏唯一成员。是江苏省最早进行理财规划师培训的单位。在第一期培训中,学员考试通过率达到70%。近期将举办第五期国家理财规划师培训。联系地址:南京财经大学福建路校区综合楼410。联系电话:025-83494708。

## 诺亚财富 客户理财的“私人营养师”

独立理财顾问就像客户的私人营养师,根据客户的情况为他们均衡配置营养餐。诺亚财富作为独立的中介理财顾问机构,不代表任何机构如保险公司、基金公司、银行等,完全站在客户立场,依据客户需求提出规划与建议。

诺亚的目标是成为中国百万元以上资产的私人(家庭)提供财富管理解决方案。诺亚的目标是成为中国客户满意度最高的第三方理财机构,目前总部设在上海,已在北京、广州、杭州、温州、武汉、青岛、宁波、南京、成都等地设立分公司。

### 理财博览会现场活动

1. 现场有奖问卷调查;
2. 诺亚紫金财富卡(3个月)免费服务申请,服务包括:理财师的一对一服务(投资风险测试、私人财务状况分析、私人理财咨询与建议、专属理财规划报告)、信息及专业报告服务(市场及时信息、诺亚投资理财报告、每周最新国内金融机构研发报告)、理财产品购买服务(新产品资讯、投资说明会)等。

3. 现场理财咨询:包括国内股票、债券、基金;台湾股票、基金;信托、私募股权投资、艺术品基金等等。

工行助您分秒必“增”

# 中国工商银行 “灵通快线”

## 超短期理财产品全面开放申购

随买随卖、活期资金也可获取高收益

详情请致电 95588 或登陆中国工商银行网站 www.icbc.com.cn



企业生产经营中,不可避免存在短期资金闲置。用来投资,这笔资金随时需要周转;留在账上,活期存款的收益又太低。如何能在保证流动性前提下提高资金收益?工行“灵通快线”超短期理财产品,作为国内首款实时交易、实时到账的理财产品,兼顾流动性与收益性,使各位私营业主流动资金投资不用愁。

### 产品特点:

- 流动性强:工作日资金实时交易、实时到账,具备活期存款流动性特征。
- 收益较高:历史平均收益率折合年化2%,接近活期存款三倍。
- 交易方便:网上、柜台均可办理,还可签定个性化协议,自动购买或赎回。
- 适用广泛:对于暂时闲置的生意周转金及其他临时资金均可适用,助您分秒必“增”

详情请致电 95588 或登陆中国工商银行网站 www.icbc.com.cn



中国工商银行

理财金账户 ELITE CLUB

财智账户

金融@家

95588

金融@家

工行助您