

渗透在经济领域的情报战一直在继续



胡平著
东方出版中心友情推荐

在世界历史上,可能从来没有一个国家像日本这样,建立过如此包罗万象、朝野齐心投入的情报系统;也没有一个民族像大和民族这样,情报观念几乎根深蒂固于全体成员的血脉。本书梳理日本漫长的情报站历史,揭开隐藏在黑黢黢迷宫中的、以帝国与天皇的名义开展的日本情报战真面目……

[上期回顾]

1938年底到1939年初,日本陆军曾制定过一个在浴室内枪杀斯大林“熊工作”。暗杀计划的具体执行者有7人,其中,留西柯夫与阿列克谢·瓦尔斯基是两位高层“叛逃者”,另外5个,则来自哈尔滨白俄的“俄国爱国主义者同盟”。最后,因为情报的泄露,暗杀计划中途搁浅。

历史纪实

一部和平宪法和一个和平时代的到来,使情报在日本有了质变的意义。理查德·迪肯认为,在战后日本的情报活动中,有85%,甚至可能有90%,直接用于振兴、繁荣经济。

大型企业,尤其是综合商社,是战后日本通过对外经贸活动搜集情报的主要渠道。最大的综合商社有9家,即:三菱商社、三井物产、伊藤忠商社、丸红、住友商社、日商岩井、东棉、兼松江商和日棉实业。它们先后在世界187个城市设有800多家分支机构,重点搜集各国的经济情报。

看起来,战后日本经济情报搜集活动,大量是由日本大型企业、科研院所等民间机构组织实施的,但实际上日本政府与此有着密切的联系,大部分情报活动都是在政府的支持或指导下进行的。政府和民间团体的心有灵犀,配合默契,良性互动,实质上促成了一个更为强大的——产、官、学三位一体的经济科技情报网。据日本《朝日新闻》披露,这一情报网的顶端是通商产业省。

早在1958年,一家为日本扩大出口贸易而搜集经济情报的专门机构——日本贸易振兴会(JETRO),在通商省的支持下成立。不到几年工夫,就在59个国家设立了81个派出机构,在美国各州还有20名高级贸易顾问,其全球员工总数达1300人。其官方使命是促进日本和其他国家的贸易,其主要作用却是为日本综合商社和单独的企业提供竞争情报。要了解JETRO搜集信息的深度,可到其东京总部的图书馆看一看,一角的

书架上,陈列了几乎世界每一个城市的每一种电话簿。

除了日本贸易振兴会,得到政府支持的,还有前述的1953年成立的“国外形势调查会”、1961年成立的“世界政经调查会”和“国际形势研究会”、1967年成立的“东南亚调查会”……这些机构的“团体宗旨”和“委托事项”里,都有对国内外经济情报进行“搜集、调查、分析、研究”的内容。比较起来,“日本贸易振兴会”更受政府器重,它不但具有搜集经济情报的强大功能,还是官方对外情况调查的主要窗口。该中心现已具备搜集55个国家经济情报的能力,对这些国家的国民经济、投资环境、产业和市场、金融、流通、产品更新等情报了如指掌。2004年10月开始正式运作的“研究开发战略中心”,与几十名活跃在第一线的研究人员签订合同,建立各自的情报网。

新世纪以来,在通商产业省、文部科学省等政府部门的强力主导下,列岛各方面的经济、科技、文化情报机构正逐步走向联合作战。

近年成立的日本“世界经济情报服务中心”,就是一个商业情报托拉斯,其成员包括300多家大企业、银行和经济团体。该中心现已具备搜集55个国家经济情报的能力,对这些国家的国民经济、投资环境、产业和市场、金融、流通、产品更新等情报了如指掌。2004年10月开始正式运作的“研究开发战略中心”,与几十名活跃在第一线的研究人员签订合同,建立各自的情报网。

上世纪七十年代以来,大凡世界上任何一个角落出现了新的经济、政治乃至军事动向,或在科学技术方面有某种新的发展,几乎随即就会有日本人或现或隐的身影“从天而降”。澳大利亚刚刚发现储

量丰富的铝钒土矿,三井物产就派人去考察,毫不犹豫地在那里建立了“三井铝钒土公司”。1980年3月,煤、铬、铁、金、银等矿产资源极为丰富,此前被称为“英国王冠上的宝石”的非洲小国——津巴布韦宣布独立,英国人前脚刚走,一个由日本贸易界组成的44人代表团,就来到了这个平均海拔一千余米的高原国家……

1978年,伊朗发生石油工人总罢工事件和霍梅尼上台之前,东京就获得情报——来自伊朗的石油供应可能出现危机。当年12月,伊朗宣布停止石油出口,引起世界石油市场的恐慌,而日本已经早做了防范,采取措施增加了从其他国家进口石油。1974年,日本从中东进口石油中,有39%来自伊朗;两年后,这个数字减少为20%;到1979年,日本从伊朗进口的石油,只占从中东进口石油总量的9%。

一次,一个中国考察团到日本松下电器公司考察。参观完后,与松下公司中国室的人员座谈。日方有人问:“你们上海一度电的价格是多少?”考察团成员回答说:“大概每度电2角1分。”中国室的室长马上纠正说:“先生,你讲得不对,上海每度电的电价是2角4分。”接着他又一口气报出了沈阳、天津、武汉、南京、广州等七八个城市的电价。考察团成员听了后面面发怵,大为惊愕,俨然日本间谍已经打进中国国家统计局……

现在的问题是,日本人是怎样搜集经济、科技情报的呢?情报首先来自于学习与观察。日本人的观察,也决不止于浮光掠影。一路上他们的目光何止是一

对钩子,还恨不能是一张网,以便每次越洋回来,身后都有一支“拖网船队”的收获。

上世纪五十年代中期,日本人发现走到哪个国家的名胜景点,都能见到背着照相机的游客,而且他们明显一年比一年多起来,在过去,这些景点一般都给照相馆包圆了。通过摄影爱好者们彼此的交流,他们清晰地了解到这些人喜欢什么样的照相机、不喜欢什么样的照相机。结果,日本人断定照相机将成为云淡风轻的和平时代到来后世界上最走俏的产品之一。一时间,尼康、佳能、奥林巴斯纷纷开发投产,没几年工夫,就让本高傲得去了云端的德国人没有了脾气,成为世界著名相机固若金汤的王国。

方便面是日本人的发明,甚至自诩为上世纪最伟大的发明之一。发明者安藤百福,出生在日本占领下的台湾,因父母早亡,只受过义务教育。后来一边办小公司,一边读成人夜校。1956年,安藤担任理事长的一家信用社破产,全部家财赔了进去,只剩下住宅。今后怎么办?他想起了冬夜,大阪的街头上,卖汤面的摊子前大摆长龙,一碗热乎乎的汤面,给瑟瑟缩缩的人们以巨大的诱惑……他决心研制出一种热水一泡就可以吃的面条。在自家后院,起早贪黑整整一年,经过无数次的试验,简便性和保存的难题迎刃而解。又融于鸡汁,取名为“快餐鸡汤面”。在大阪商店里试销,很快供不应求。三菱商社也找上门来要求包销。

1966年,安藤百福第一次出国。在洛杉矶,上门请买主品尝方便面。办公室里没

碗,对方拿出纸杯子,将方便面一掰两半,放进杯里,倒上热水。吃完后,纸杯扔进垃圾袋。顿时,安藤的脑海冒出了杯装方便面的创意。难题是此时的日本还生产不出这种聚苯乙烯材料的杯子,只有与美国合作办厂。五年后,即1971年,在美国的汉堡包打进日本的同时,安藤的杯装方便面已在美国的超市里热销。

对别国的观察能够构成情报,对自身的审视也是情报,甚至是须刻骨铭心记取的情报。

1995年1月17日发生的(大)阪神(户)七级大地震中,六千余人在地震中丧生。灾难过后,神户港专门辟出一段“大地震遗址”;断裂的路面,倾斜的路灯,扭曲的铁轨在海水的拍打下锈迹斑斑,令人触目惊心。旁边洒满阳光的广场上,一对情侣正在拿面包屑喂鸽子和海鸥,一派祥和的天籁景象。废墟和再生映照,更加充满了震撼人心的力量。

最重要的是,日本政府痛心于国民在此次地震中死亡之惨烈,那原本只在中小学开展的每月一次防火演习、每季度一次防震演习,从此不分年龄段地在国民中全面推广,定期教育和训练。每个家庭都有压缩防灾包。遑论乡村、城市,就连东京最繁华的、寸寸寸金的银座,也专门设立了紧急避难场所。结果在后来列岛同样震级的几次大地震中,加在一起,死伤者区区11人。

日本社会,是真正的“学习型社会”。列岛上的居民,对于信息的捕捉、学习,几乎无所不在,无时不在。

林峰的轮胎广告创意打动了白淑华



曹洁著
清华大学出版社友情推荐

美女加才女的韩洁患有心脏病,为了解姐姐的死因只身来到深圳。吴宏家境贫寒,他有操盘天分,笃信君子爱财,当取之有道。这样的两个人相遇,爱得深沉热烈,而另一个叫白婷的女人却把他们的爱情搅乱了。韩洁选择跳楼了断自己。失去了韩洁的吴宏悲伤不已,但他注定要继续纠缠在沉浮不定的期货市场和爱他的白婷之间。

[上期回顾]

秦雄派林峰去和达运集团的老板谈判,希望能够联手操作市场。林峰略施计谋,见到了达运的老板白淑华。然而白淑华对林峰苦心做出来的合作方案并没有多大兴趣。巧的是,在达运集团,林峰碰到了大学时代的梦中情人白婷。白婷居然是白淑华的女儿,她答应帮他。

都市情感

林峰极力想说服白淑华,可那个女人却好似铁石心肠。不过,这次他很顺利地进了她的办公室。他知道这都是白婷的功劳。

林峰对白淑华说:“最近几天我一直留意贵公司的一些情况,我发现了一个可以改进的地方,达运集团在深南大道上立了个巨大的广告牌,我知道达运的一项业务是生产汽车轮胎,广告牌上用很大的字体写了一句广告语,叫做‘买轮胎选达运’,我觉得这样的宣传语已经跟不上市场的发展节奏和步伐了,应该改进!”“哦,依你看应该怎么做?”“应该改成‘轮胎也能省油’。”“为什么?”林峰展开一张原油的K线图:“白总,您看,原油价格已经盘整5年了,依我的观察,未来10年原油价格将进入一轮大牛市。”

白淑华点点头。她虽然觉得这个年轻小伙子讲的仍然有些稚嫩和天马行空,但她觉得原油上涨是迟早的事,以她多年的投资阅历再加上商场上的磨砺,她也几乎可以说是认同他的观点的。

“所以如果把我们的产品宣传提前于市场价格的变动就会占尽先机。当原油价格启动了,持续攀升就会迫使汽车厂商也要改变产品策略,他们的发展趋势应该是力推小排量汽车。所以我们的轮胎如果是省油的,那不也成为需求方的首选了吗?”

白淑华听到这里,才开始认真地打量着林峰。这个男孩瘦高的个子,虽然衣服不够体面但却很整洁,领带扎得方方正正,有板有眼。“你是什么时候开始给秦雄做事的?”

“今年5月过来的。”白淑华拉开自己的大班椅,站起来,倾着前身,一手伸过桌台,握着林峰的手,笑道:“呵呵,只做了两个月,对市场的理解就这么透彻,小伙子,你是个人才啊!”

谈成功了?林峰心头一阵狂喜。可是,白淑华又收回了手,她声音仍旧低沉道:“可我不是要投资这次的胶合板,是否和你们秦总合作,我还要好好考虑一下。”

没多久,双方的合作开始了。1995年之夏,胶合板的战役终于拉开了序幕。5月28日,在胶合板9507合约下跌至50元左右的时候,市场展开了一轮新的上涨行情。胶合板价格破位上走。秦雄从5月中旬开始就低位缓缓建仓。由于长期以来胶合板一直以大幅下跌为主,其间并没有出现一次像样的反弹,多头力量压抑已久,所以,此次反弹异常强劲。秦雄操作的资金很快就获利不凡。此时,白淑华的资金也迅速跟单进场。短短几天就在秦雄资金的推动下,颇有斩获。秦雄打电话说:“你哪像是在和我合作啊?分明在抢我的钱啊?我抬轿子,你当新媳妇啊!”白淑华冷笑道:“这点钱你就心疼了?没有我,你能有今天?”说完就挂了电话!

秦雄马上给上海交易所的赵主任打电话:“赵主任,听说赖云龙又入了5000万的支票?”赵主任嘿嘿一笑:“你着急什么啊?这事我知道,但支票又不是现金,我想什么时候给他入账就什么时候才能变成子弹,否则就是一张空纸,你尽管做你的,放宽心,对了,秦总,张大千的字画我觉得很不错啊,有空你也要去观赏观赏,丰富一下自己的生活嘛,哈哈!”

自从贾常青一命呜呼后,赖云龙就劈劈啪啪把手头的胶合板多单都平完了,后来越想越憋气,干脆把股票的资金都挪到期货市场上了,一方面是因为不服输,另一方面当时的期货市场是最活跃的时期。相反,那时的股票市场却牛短熊长,人气远不如期货。赖云龙容易接受新事物,如果他有空,就在市场上做点交易,只是一点点的交易做下来,他竟发现交易越做越多,资金却也越套越深。此时看着胶合板仍在大幅下跌,他就开始反仓追空。先开始的空单马上就得到了获利,随着胶合板迅速跌到40元以下,赖云龙继续加仓,当市场一度跌到39元以下,就在春风得意的时候,市场又传来消息,说国产胶合板也可以交割,赖云龙想连国外的胶合板都消化不了,更别说国产胶合板也能参与交割了,于是又加了仓,可就在他觉得万无一失之时,没想到,胶合板的价格反而不跌反涨又冲上了40元。此后几天,胶合板天天无量涨停。

他卖了几十万吨胶合板,成了市场最大的空头,一下子浮动亏损上亿。他的公司是不生产胶合板的,交易所赵主任说,要不你把你现在的期房都卖了,足够赔的。

赖云龙摇晃着肥胖的身体有气无力地想,奶奶的,看见赵主任那两只小眼睛直放蓝光,他就觉得当初他进交易所的时

候,就肯定被他盯住了。出了交易所大门,此时外面狂风大作,乌云盖顶,天一下子阴沉下来了,赖云龙透过玻璃窗看了看天空,这时豆大的雨点夹杂着狂风铺天盖地砸了下来,赖云龙只得站在一楼大厅注视着窗外,突然,从楼顶随风刮下一小块砖头,不偏不倚正好砸在赖云龙的车顶……

赖云龙亲眼目睹了自己的车被砸的过程,车顶凹陷了一个碗大的坑。真是屋漏偏逢连阴雨,赖云龙不由得感叹自己的时运是如此不济。雨停了,赖云龙仍站在玻璃窗前,看着自己被不明不白砸了的那辆劳斯莱斯。回到深圳后,赖云龙总是吓呆一样弓坐着,右手一支烟卷,圆圆的脑袋被吐出的烟雾纠缠着,宛如云岚缭绕的山包,他平常歌舞升平的别墅变得静悄悄的,很少再有打牌的声音,原来乌黑锃亮的头发也有些乱了,白了。

胶合板涨到60元以上了。苏州的胶合板持仓已经达到持仓上限,于是,新的资金开始流入沪板,由于已经和上交所的赵主任疏通好了关系,因此大批的资金涌向了上海商品交易所的胶合板。上海胶合板的持仓也迅速增到了60万手,远远超过了当时的库存。这个时候赖云龙的持仓已经岌岌可危,三天前入场的资金交易今天才打到他的席位上,他一面不停地臭骂赵主任,一面动用各方关系想尽办法把大量的印尼、马来西亚的胶合板运到交易所的交割仓库,试图营造一种庞大的库存没法消化的景象给市场的投资人看。

赖云龙心想我就不信这么多现货压不下这价格,也是上天显灵,果然是否极泰来,赖云龙发现最近又出现了一笔新空资金在苏板上不断抛空,和自己遥相呼应,那边资金日均2000手的单量,这让赖云龙稍稍缓和了一下连日来的紧张神经。

秦雄知道他一定要在近期出货了,他通知下单手时刻做好准备,他规定了出货策略和信号,也就是等胶价涨到反弹到最后一批建仓的均价以上时,出货才是个好时机。但是,就在秦雄早盘拉升的时候,他却看到了大笔抛单,秦雄心想难道出什么问题了?他预感到胶合板价格短期可能会面临暴跌。他说不清为什么,但是,他的预感总是很准。看抛单,这个老鼠仓不小。硕鼠硕鼠,无食我黍,他一直把胶合板当作投资的珍品,认真计划,认真部署,为什么这些人就要这样做呢?他们一天之间就能吃掉他接近30%的利润。

秦雄点燃了一支雪茄。火柴一亮,他的右嘴角神经质地抽动了几下。这种痉挛,隔几分钟就要重复一次。只是轻轻地抽动一下,转瞬即逝,几乎难以觉察,他眼前闪现着很多人的影像。这个出卖自己的人是谁呢?还好,10分钟过后,抛单开始减少了。秦雄马上让韩冰在南方的席位拉了一下,作一个缓步上行的日线图出来,韩冰在现价和更高的临近价格连续上攻性地挂买单。果然,半个小时后,价上去了。日线图做出了一个长下引线的阳线。这种K线叫做启明星,可以吸引跟风的买盘,为他未来几天更隐蔽地卖出打基础。

