

## 兴业银行南京分行 市民抢着现场办卡



市民排队领资料 快报记者 路军 摄

在这次理财博览会上,兴业银行所有员工都穿着一件白底红心上面写着大大的“中国心”的T恤吸引了所有市民的侧目。冲着现场办卡优惠,很多市民抢着现场要填申请单。“只要申请了我们的信用卡,我们就赠送这件T恤。”兴业银行工作人员的话音刚落,一旁就立即有几位市民喊了起来,“哪儿可以办卡,我现在就办。”

除了信用卡外,兴业银行

还在博览会上推出了多项颇具吸引力的理财产品及产品优惠。如该行重点宣传的天天万利宝产品,兴业银行“天天万利宝”命名“天天”,是兴业银行独有的全年月月有,每月天天有的人民币理财产品。该产品在每月8、18、28日固定发行,每期发行期约为10天,各期头尾衔接,全年不间断。投资期限灵活多样,3个月、6个月期限产品任选。

## 建设银行江苏省分行 奥运白金信用卡迷倒体育迷

在建行的展位上,奥运白金信用卡的大幅宣传立即吸引了很多体育迷的驻足,信用卡的宣传资料一两个小时就被抢光。

据介绍,5月28日,中国建设银行推出首张面向中高端客户的奥运主题信用卡——VISA奥运白金信用卡。VISA奥运白金信用卡以VISA奥运白金信用卡(珍藏版)与VISA白金信用卡(双币种)两卡配

套的形式发行。VISA奥运白金信用卡拥有最高20万元信用额度,享有优先服务、500万元航意险、旅游餐饮预订等服务。

而且该行推出的一系列借记卡刷卡优惠活动。2008年5月-7月,持龙卡借记卡刷卡消费平均每月超过2008元,以及8月当月超过2008元的持卡人,就有机会赢取金鼠金章(10克纯金)、1000个龙鼎金大奖。

## 民生银行南京分行 非凡财富帮您全面打理资产

在民生银行南京分行展区,挤满了市民,每位客户不仅领到了漂亮的环保袋,而且还得到了专家关于财富全面打理的指点。

据了解,今年民生银行将开始全面推进财富管理平台建设,重点打造“非凡财富”品牌:围绕“非凡专业团队”,打造销售经理、理财经理、客户服务主任等三支团队;围绕“非凡专属产品”,打造民生银行的“产品超市”;围绕“非凡专享服务”,依据客户的实际,量身打造客户理

财方案。

“基金超市”的推出完善了民生银行产品平台的搭建,为客户投资基金提供了更多选择。

民生银行的“基金超市”包括支行网点的“产品超市”和电子渠道的“电子超市”。民生银行携手38家基金公司推出涵盖各种投资类型的近300只基金,组合成基金套餐,为不同客户群体提供多种选择,并推出网上银行基金申购手续费6折优惠及柜台签约客户抽奖等活动。

## 中国银行江苏省分行 黄金、外汇跌了也能帮您赚

外汇业务一直是中国银行的强项,本次理财博览会上,有投资移民意向或是子女准备出国的市民围住中国银行的理财专家问个不停。而中行最有特色的外汇期权、黄金期权等业务,可以让市民即使在汇率、金价下跌的基础上也能赚钱。

据中行理财师谢菲介绍,现在不少想投资移民的市民看到澳元涨得比较多,就把手中的美元换成澳元,但是换了澳元后又担心澳元汇率会跌。这个时候应该怎么办呢?“其实很简单就可以规避这个风险。”谢菲对现场咨询的市民介绍说,换了澳元后,只要再

购买一个看涨美元、看跌澳元的期权产品即可。花费不多,又可规避澳元下跌的风险。

投资黄金也一样。谢菲举例说,目前黄金价格在900美元/盎司左右,假设一客户在此价格购买了20盎司的黄金,那么他的投资成本是1.8万美元。万一金价下跌了怎么办?“这时候客户可以同时买入看跌黄金的期权产品,假设买入看跌一周的,期货费大概是9美元/盎司,那么乘以20盎司,共需支付180美元的费用,而对于自己1.8万美元的投资成本来说,只支付了相当于1%的费用,就可以规避风险。”

## 浦发银行南京分行 慈善、环保成宣传主题

和其他金融机构不一样,博览会上浦发银行南京分行打出了“慈善随心、环保随行”的主题。

在博览会现场,只要办卡,浦发银行都有环保大礼相关,而且现场银行工作人员还向市民宣传慈善事业。“我们银行爱心

捐款平台2006年就开通了,专门捐助希望工程的贫困儿童,以及大病残疾儿童。”据介绍,5·12四川地震后,他们立即就增加了抗震救灾的捐助平台。而他们宣传的慈善、环保主题显然也受到了认可,现场很多市民详细了解情况、填写申请单。

## 南京银行 稳健类理财产品受追捧



理财师被包围 快报记者 洪波 施向辉 摄

在南京银行展区,不少市民都围着银行工作人员咨询预期年化收益9%的一款理财产品。银行工作人员称,最近稳健类理财产品明显受到投资者的欢迎。“一位客户就跟我们说,要是去年她才不会考虑银行类理财产品呢,但是今年情况复杂多了,她得好好考虑了。”因此,不少读者在比较了各家银行的理财产品后,重点咨询收益较高的稳健类理财产品。

据了解,南京银行自5月26日起开始销售“聚富1

号”人民币理财产品,该理财计划属于中高收益型产品,将满足中高端客户追求较高收益的理财需求。“聚富1号”投资期限27个月,预期年化收益率9%,到期一次性支取本金及理财收益。产品认购起点为5万元人民币,并以1万元的整数倍递增。这个理财计划的投资对象为国家开发银行发起的信贷支持证券06开元1C(0630013)债,该产品收益稳健,并有风险资金保障投资人到期的收益。

## 渣打银行南京分行 财富“健康跑”吸引市民眼球

外资银行的集体亮相成为本次博览会的一大亮点。而渣打银行南京分行更是在博览会上赚足了眼球。他们率先提出的财富“健康跑”理念吸引了众多的南京市民。

渣打银行南京分行行长陈蓉称,渣打银行聚通天下于今年4月底率先行业之先在全国包括南京推出了财富“健康跑”活动,把健身长跑

中需要的长期坚持和科学规划的理念融入到投资理财当中。投资者可根据自身对风险的承受能力在专业理财顾问的协助下选择不同的投资组合。该活动将持续4个月,希望客户通过这次活动能审视自己的投资理财状况是否“平衡和健康”,并进行合理有效的调整。同时也有机会赢取健康好礼。

## 邮储银行南京市分行 提供专业化理财服务

今年3月刚刚挂牌的邮储银行此次也在理财博览会上亮相。

邮储银行南京市分行副行长张军称,邮储其实为百姓提供金融服务已经有20多年了,不过,邮储银行挂牌后,他们将在金融市场上更好地向银行专业化服务发展。

邮储银行已经推出了财富、天富、财富三个系列的理

财产品,其中财富系列尤其适合低风险客户。目前邮储银行总行已经推出了13号财富产品。

除了理财产品外,邮储银行也能提供贷款服务。除了存单质押外,还能提供信用贷款。在对客户资产状况调查评价的基础上,对符合要求的客户可以发放最高10万元的信用贷款。

## 光大银行南京分行 家长带着孩子来理财

在博览会现场,记者发现不少家长带着孩子直奔光大银行的展区,原来光大银行正在举办“光大杯”首届全国亲子理财征文大赛,2008年5月7日开始,6月20日评选,6月25日揭晓。铜币奖以上(包括铜币奖)获奖孩子免费参加“光大儿童理财夏令营(北京)”活动,将有机会游览鸟巢、水立

方、国家大剧院。不少家长和孩子立即在现场报名。

此外,光大银行还带来了不少新的理财产品,比如阳光理财T计划。产品期限从3个月到一年期不等,年净收益率从4.2%-5.5%不等。投资起点5万元。这几款产品吸引了不少投资者,现场就有十几位客户预约。

## 中信银行南京分行 7+1 理财团队被包围

“今天上午来咨询的人太多了,我的嗓子都哑了。”中信银行南京分行零售业务部总经理助理徐成在博览会上被前来咨询的市民围个结实。

徐成告诉记者,在博览会上,他们中信银行的一位老客户来跟他咨询,他手上的一款中信的理财产品快到期了,一年半的时间赚了10%多,在现在的市场环境下,这位客户很满意,但不知

道到期了这笔钱该咋办?还有一位70多岁的老先生,因为去年买了5万元3年期的基金类产品,现在觉都睡不着。还有很多市民在现场都跟他问了很多问题,基本上就是两句话:“第一个有什么产品卖?第二个保本吗?”徐成称,如果投资者对证券市场有感觉的,可以自己办,如果没有感觉,可以看一看,手中资金可以买一些短期理财产品。

本版撰文/快报记者 王海燕

# 征信系统采集哪些个人信息

(接上期)

13. 为什么不需征得您本人同意就能采集您的个人信息?

建立征信制度是现代市场经济发展的必然要求,每一个有经济活动的人都应当被纳入其中,采集个人信息是建立征信制度的一个最重要的组成部分。因此,不需要征得个人同意,这也是很多建立了征信制度的国家的普遍做法。个人信用数据库在不征求您本人同意的情况下从商业银行、政府部门等处采集您的个人信用是征信的一种内在的制度安排,需要强调的是,个人信用数据库采集个人信息是严格按照相关法律法规的规定进行的,个人的合法权益是得到充分保障的。

14. 个人信用数据库采集哪些信息?

目前,个人信用数据库已经采集的信息有以下几类:

个人基本信息。包括个人的姓名、证件类型及号码、通讯地址、联系方式、婚姻状况、居住信息、职业信息等。

贷款信息。包括贷款发放银行、贷款额、贷款期限、还款方式、实际还款记录、担保信息等。

信用卡信息。包括发卡银行、授信额度、还款记录等。

信贷领域以外的信用信息。截至2007年年底,个人信用数据库已经采集了部分地区的电信用户缴费信息,26个省(自治区、直辖市)共261个(地)市的个人住房公积金信息,9个城市的个人参加养老保险的信息。

随着条件的成熟,个人信用数据库还将采集更多的信息,以全面反映个人的信用状况,包括个人缴纳水费、电费、燃气费等公用事业费用的信息、个人欠税的信息、法院判

决信息等。

15. 个人信用数据库采集国家助学贷款信息吗?

采集!国家助学贷款自发放之日起,商业银行等金融机构就将助学贷款及还款情况等相关信息报送到了个人信用数据库。

16. 个人信用数据库从何时开始采集信贷信息?

个人信用数据库从2004年1月1日起开始采集个人信贷信息,在此之前发生的但已还清的信贷信息不采集,2004年1月1日尚未还清或之后新发生的信贷信息,个人信用数据库都会采集。

17. 为什么还要采集我已还清的信贷信息?

未按时还款的信息,即逾期记录,即使后来还清了借款,也会在个人信用数据库中记录一段时间。这是因为发展个人征信、建立个人信用数据

库的目的就是记录个人过去的信用活动,无论您过去是守信的,还是由于种种原因确实未能按时还款,这样的信息都会记录在您的信用记录中,帮助商业银行等信用信息使用方来预测您未来是否会发生同样的事。因此,对于您以前的还款行为,无论是正常还款还是逾期还款,即使您已经还清了,这些信息都会记录在个人信用数据库中。

18. 为什么要采集“为他人贷款担保”的信息?

担保人与被担保人对贷款都要承担还款责任,当被担保人在贷款主合同规定的债务履行期届满没有履行债务时,担保人必须在其担保范围内承担担保责任。因此,个人信用数据库采集“为他人贷款担保”的信息,可以更全面地反映担保人的信用状况。

19. 为什么要采集缴纳电信等公用事业费用的信息?

个人享受电信企业和水、电、燃气公司等公用事业机构提供的先消费后付款的服务,每月缴纳电信和水费、电费、燃气费等公用事业费用的行为本质上也是一种信用活动,如果将这部分信息记录在个人的信用档案中,会使更多的人拥有信用记录,更全面地反映个人的信用状况。

20. 为什么要采集因纠纷拒付产生的欠费信息?

个人信用数据库如实记录个人的信用状况,所以如果个人因与银行、电信、移动、电力等部门发生业务纠纷而拒绝支付相关费用,这样的欠费信息也会进入个人信用数据库。当然,如果您对此有异议,可以向中国人民银行征信中心反映,并在您的信用报告中说明欠费产生的原因。

21. 为什么要采集配偶信息?

按照《中华人民共和国婚姻法》的规定,婚姻关系存续期间获得的财产归夫妻共同所有,产生的债务由夫妻共同承担。夫妻双方在法律上是一个经济实体,商业银行在考察个人信用状况以决定是否发放贷款时,要同时考察本人及其配偶的信用状况。所以,个人信用数据库会采集配偶的姓名、证件号码、工作单位、联系电话等信息。目前,这些信息的来源是您在商业银行办理业务时告知银行的信息,因此,在与银行发生信贷业务关系时,请如实告知银行关于您的婚姻状况及配偶情况。

