

金楼市 周刊 Estate

最权威的财富地产杂志

小户型不愁卖 大户型有点难

■一周行情

南京网上房地产数据
显示,6月16日至6月22日,全市普通住宅共计上市量为9.36万平方米,与前周相比下降了24.79%,认购面积为10.24万平方米,环比上升了8.36%,共计认购1023套,成交947套;日均认购套数为146套,相比于上周日均认购量多了2套。



楼盘放量,购房人选择余地大 快报记者 路军 摄

江宁独挺南京楼市

从认购量上来看,江宁依然占据绝对份额,周认购量达到了288套,比前一周的193套上升了49.2%,可见,在购房者多数持观望态度的市场环境下,江宁的刚性需求仍然存在,购房热情丝毫不减。从认购面积分布状况来看,中小面积户型依然是江宁的热销产品,大户型的产品销售情况一般。

6月21日,江宁托乐嘉街区推出北区共计230套房源,均价6225元/平米,所推房源以120-140平米三房为主,但卖得最好的却是99平米两房,其次是127平米三房,而130平米以上的大户型卖得不多。亚都天元居5月开盘伊始,80平米左右的房源就被抢购一空,现在112平米景观三房卖得有点难。地铁楼盘东渡国际青年城也遭遇了相似的问题。

城南和江北在放量

沉寂了很久的城南片区与浦口片区上周加大放量,分别放出360套和235套房源,上市面积也远超出其他板块,这两个片区上周的大幅放量主要是得到了时光口韵与天润城第八街区的支撑。城南板块由于以往的上市量相对较小,但是未来板块发展的潜力较大,未来南京南站以及高铁的利好提升

了板块升值潜力。

本周楼盘销售排行中,来自江北的楼盘继续占据多数席位。有分析人士认为,目前江北楼盘的低价格是对购房者最大的吸引力。部分经济实力不强的购房者会选择到江北购房,而从长远来看,江北的规划依然值得看好。

城中新盘成最大赢家

综观本周销售最火的楼盘,城中的中海·凯旋门成为最大赢家,据网上房地产统计,该楼盘一周销售了164套,居于全市楼盘榜首。城中作为全市中心板块,一直被看做是最抗跌的区域,不过目前鲜有新盘推出。

中海·凯旋门的面世无疑为购房者提供了一个追捧城中的理由。而其小户型、总价低的优势更是放宽了购买的门槛。另据悉,该楼盘将在7月推出稍大户型,价格也会在此基础上有所提升。

快报记者 费婕
本栏目由快报《金楼市》与南京网尚机构联合主办

缔造南京首席 Living 品质解读之快捷国际都会生活

21世纪国际公寓依托地铁与多条城市主动脉所构成的立体交通网,将在近期推出一批以中小户型为主的精装修房源,用外在便利的环境及内在的高品质缔造南京首席 Living。

多条交通线路与主城快速连接

21世纪国际公寓坐落在江宁区天元中路上,随着地铁南沿线的开工建设,便捷的交通成为人们选择21世纪国际公寓的重要理由。目前在建的21世纪国际公寓地处江宁区的中心区,网聚了天元中路、双龙大道、机场高速、绕城公路等多条城市动脉,交通体系四通八达,直接与南京主城及周边县市对接。在建的京沪高铁南京南站其建设规模是现南京火车站的6倍,建成后将成为亚洲最大的高铁枢纽站。地铁一号线南延线去年已开工,预计明年即可通车,其中百家湖站和小龙湾站均在小区附近设有出口,最近处距楼盘仅5分钟行程,属于真正的地铁物业,将让未来业主畅享快捷便利的国际都市生活新体验。

目前,小区周边已有116区间、119路、安铜线、安丹

线、盛东线等多条公交线路,将与项目正在构建的20万平方米室内商城形成互动效应。十分钟车程即达江宁老城——东山镇,清水亭小学、百家湖小学等近在咫尺。

在立体交通旁畅享精装生活

作为一个品牌地产企业,21世纪投资集团在刚引进2万平方米的苏果超市之后,再次致力于社区档次和产品品质的提升。

据悉,在今年先后两次推盘后,开发商正在着手准备推新房源,预计将会与万科金域蓝湾同期推出。和前两次产品相比,本次房源全部为精装修房,期待为都市新贵提供更舒适优越的国际都会生活。本次精装房源以中小户型为主,面积从41-97㎡,有简洁时尚的一房,也有舒适温馨的两室。21世纪地产相关负责人表示:“在成功积累了海南精装修的经验上,精装修设计将更为精致时尚,希望能携手万科金域蓝湾共同提升江宁成品房的品质和尊贵。”目前,21世纪国际公寓的精装修房正在火热预约中。

垂询电话:52121550

城中单价过2万豪宅 购房人买到了什么?

现象:售楼处“门庭冷落”
本质:买到了一对一的贵宾服务

2008年入春以来,从北京,到上海,乃至广州,楼市掀起了一股促销旋风,全国房地产楼市与去年相比,成交额均有所下降,“拐点论”一度呈现。据南京市房产部门统计,南京商品房的交易量也自今年年初以来持续走低,第一季度,房价环比下降2.6%,众多购房者持币观望,南京楼盘进入盘整期。然而自5月起,短短一个月,南京城中楼盘金鼎湾以21000元/平米的均价出现了逆市热销,如此高的房价,如此多的购房人,让我们疑惑重重,他们究竟都买到了什么?他们为何愿意斥巨资买下这么昂贵的城中豪宅?

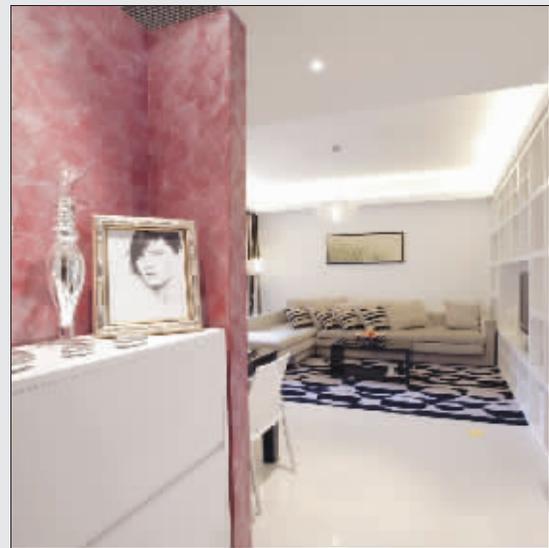
位于城中区域的金鼎湾项目,据介绍销售已近200套,相对于第一阶段推出的275套,目前的销售量已近70%。

为一探究竟,记者走进了位于鼎新路的金鼎湾售楼处,在现场并没有看到想象中的人声鼎沸,在充满轻柔音乐声的销售中心内,几名置业顾问正在与仅有的两三组签约客户洽谈,整个销售现场显得十分安静。

记者询问了现场的几位客户,其中一位客户表示,没有热销的氛围其实很正常,因为这种优雅高贵的环境,本身需要的就是一份宁静。他说,金鼎湾国际无论是选房还是签约都是需要事先预约的,而且开发商提供的是一对一的贴心服务,所有的签约细节置业顾问都会事无巨细地跟他们交待清楚,一丝不拉,更让他们体验到

了高档楼盘所展现出的贵宾级服务,这正是他们购买高端楼盘所希望得到的一种服务。

记者了解到,给高端客户一对一的签约服务还只是金鼎湾国际全面服务的一个开端,据说,刚落成的金鼎湾国际会所还专门打造了雪茄吧和红酒吧,为高端人群提供商务洽谈会友休闲的绝佳环境,在南京城中区域的楼盘中非常难得。



金鼎湾国际样板间凸显品质



金鼎湾国际

现象:三年等待就为一套房
本质:买到了城中罕见高品质豪宅

在采访中,记者还发现,很多购买金鼎湾国际的购房人都是为了买一套房,坚持了三年的等待!据说,这三年期间,他们也犹豫过,也曾看过其他楼盘,但最终还是选择了金鼎湾,正是因为金鼎湾国际的品质征服了他们。其中一位买了一套是因为有朋友住在金鼎湾一期,那里的品质以及舒适度给他留下了深刻的印象。为找一个舒适安心的居所,这位准业主告诉记者,“等待久一些,也是值得的!”

作为南京建邺开发集团打造的高端项目,自一期开始,就备受社会各界的瞩目。2005年,金鼎湾国际破土动工,更使得其成为众多高端购房人群关注的焦点,但直到2008年,金鼎湾国际才正式对外公开。在这三年时间内,南京高端项目发展迅猛,金鼎湾国际的客户群是否真的如传闻般一直等待了三年?究竟是什么样的品质让金鼎湾国际吸引了这么多高端人群的多年驻足停留?

楼盘品质,一直是人们最关心的话题,日前,记者参观了金鼎湾的样板间:精美的装修以及高档装饰材料,确实让人心醉其中。记者终于发现,所谓的高品质不仅体现在地段,还有产品以及物业。金鼎湾国际满足了高品质楼盘所应具备的要素。该项目由江苏省老牌知名开发企业建邺开发集团倾情打造,位于市中心新街口区域,临近秦淮河、朝天宫、甘熙故居。整个小区严格按照国家住宅性能认定的最高标准——3A标准打造而成,软硬件配套十分讲究,作为江苏省首家、南京唯一一家获得国家建设部3A住宅认证的大宅。在房型空间配置、住宅采光、小区绿化、停车位、小区信息化平台、物业的电子管理、节能建筑材料的运用等方面进行了严格的规定,遵循着国家最高标准。因此,无论哪方面讲,金鼎湾国际都是国内居住最舒适、功能最齐全住宅的代表。

快报记者 费婕