

淘房周刊 Estate

新盘刮起降价风,二手房自然撑不住

奥体二手房价普降10%

“每平方米8600元,一口价,2楼到5楼的房子随便选。”上周末,河西楼盘拉德芳斯推出了21套优惠房源。6月27日,河西奥体的滨江奥城楼盘打出“7800元/平方米起售”的广告。这样的新房价格明显低于附近9000到10000元/平方米的二手房价格,新房降价风不可避免地对这一区域的二手房市场造成了很大的冲击。据多家房地产中介介绍,河西奥体板块二手房挂牌价已经出现明显下降,不少房主的定价开始回归理性。

奥体二手房降价10%左右

2007年11月底,清竹园一套144.66平方米的房子,报价为145万元(不含税)。今年3月份,这套房子的报价开始下调,到现在已经调整为142万元(含税)。裕兴兴驰店店长李伟算了一笔账,由于面积超过了140平方米,这套房子属于高档商品房,按照7.6%的税率计算,需要交8万元的交易税。这样一看,从年前的不含税到现在的含税,降价达11万元。

去年年底的一笔交易让李伟记忆深刻,当时有一套西堤国际140多平方米三楼的景观房,由于买家竞争激烈,这套房子的价格由10500元/平方米一路上涨,其最终成交价高达12000元/平方米。但

是过年后,形势就变了。3月份有一套西堤国际类似的房源在他们公司挂牌,报价为10000元/平方米,但是现在3个月过去了,这套房子至今没有售出。李伟说,从他们目前的成交情况看,奥体二手房成交价大部分在9000元/平方米左右,与去年10000元/平方米相比下降了10%左右。

一直是南京中介必争之地龙江的二手房挂牌价也出现了变化,满堂红龙江店店长陈先波透露,龙江大面积的高档二手房挂牌价格浮动比较大,以汇贤居一套报价170万元的房子为例,最终成交价只有160万元。他说,目前龙江最好卖的房子是总价100万元左右的,比较热销的楼盘包括阳光广场、月光广场和新城市广场等。

现在的调整有利今后发展

李伟认为,奥体二手房挂牌价调整受新房降价风潮冲击很大。因为奥体附近的二手房大多为次新房源,价格相对较高,当新房价格低于二手房价格时,必然影响到二手房销售。但是他觉得,目前的二手房挂牌价调整并不能说是降价,而是一种房主定价回归理性的结果。“从2006年7000多元,到2007年10000多元,一年上涨了30%是不正常的。”他说,正是在那样猛烈上涨的情况下,房主们才会不顾实际地定价,但是那种高价是没有被市场所认可的,实际成交也达不到那样的价位。现在,房主的心态调整过来了,合理的定价实际上更有利于以后的发展。而这种调整只是大势所趋。

暂时的,奥体经过多年的发展,配套日益完善,今后的发展空间依然很大。

顺驰不动产首席分析师温晓卿分析说,目前河西的新房上市量并不大,对二手房的影响也是在小范围内。但是由于开发商资金短缺,销售压力大,降价是必然的,二手房房价也将自然随之调整。目前,奥体楼盘入住率并不高,人气不足,说明其有相当大的投资比例。在现在的市场情况下,投资客急于套现,价格调整也是大势所趋。

满堂红龙江店店长陈先波认为,奥运会过后,随着被长期压抑的刚性需求的释放以及投资者的套现,二手房市场会有所变化,短则一个季度,慢则半年必将迎来成交高峰。

快报记者 文涛



■你问我答

问:我在玄武区有一套商品房,带有一个很大且可以用作车库的储藏室,由于现在急等钱用,想把它单独出售。请问房屋附属物能否单独销售,能否办理相关证件手续?

答:如果该储藏室是商品住宅的一部分,你不能单独出售,但如果已单独办理了产权,你可以出售,但应该首先满足小区业主的需要。

本期主持:快报记者 张玲
咨询电话:84783615
电子邮箱:kb-jls@163.com

■维权案例

父亲代女儿卖房也要签合同授权

2007年12月,家住玄武区的李先生看上了许小姐位于栖霞区的一套房子,并约定通过某中介公司以46万元的价格成交。于是,李先生、中介公司和许先生(许小姐之父,因许小姐在外地上班,让其父代她办理卖房事宜)达成协议,决定择日成交并办理过户手续。三方签订的合同中约定,许小姐将按合同约定的时间和价格将房子出售给李先生,代签产生的一切违约责任和赔偿责任由许小姐承担。合同签订后,李先生于签约当日

按约支付了定金10万元,许先生也于当日接受该笔定金。此后,由于房价持续上涨,许小姐以其父签名而非自己签名而拒绝履行合同。据此,李先生诉请法院要求判令许小姐向他返还定金10万元,并赔偿房屋总价的10%。

[律师在线]

以上案例中,李先生的请求是否能够得到支持,前提条件在于许先生有无代签合同的明确授权,此授权关系到买卖合同是否成立、生效。

因房屋所有权人许小姐在外地,可以委托他人代为办理卖房事宜。本案中如果许先生办理卖房事宜有许小姐的明确授权,则许先生代为签订的合同合法有效,应当受到法律保护,双方均应当按约履行合同。如果许小姐拒绝履行,李先生的以上主张均可得到支持。反之,如该合同未经授权而签订,李先生要对方赔偿房屋总价的10%的主张得不到支持,但拿回10万元定金自然没有问题。

快报记者 张玲
法律支持:江苏东南律师事务所律师 魏伟

■企业看台

帝丰房产 逆势而上拓市场

帝丰房产2004年进入江宁市场时,江宁楼市还处于休眠期,“因为我们看好这个市场,在别的中介介入之前,帝丰要抢先占领高地。”帝丰总经理于华这样表述当时的看法。而事实也正如他所预料,当2005年江宁楼市开始活跃之时,帝丰的品牌和服务已经扎根在江宁客户群中。

“去年下半年,南京二手房市场整体开始变得冷淡,但江宁市场是从今年5月才开始变冷的,整体情况好于市场大背景,这也是帝丰坚持在江宁发展的信心来源。刚进驻江宁的时候这里的房价只有3000元/平方米左右,现在已经接近7000元/平方米了。”于华告诉记者。

2006年,随着江宁市

场的持续火爆,来这里开店的中介越来越多,光新亭路一线百米距离就聚集了20多家大小中介门店,竞争也越来越激烈。就在此时,帝丰把握时机,在江宁大力拓展市场,在过去的一年多时间里接连开了4家店。于华介绍说:“帝丰的门店现已遍布江宁各大重要社区,形成了完整的布局,在客户心中已牢固树立了自己的品牌。”

针对目前的市场,于华认为:“由于规划和发展利好,江宁地铁沿线的二手房只会升不会降,尽管部分降价新盘给二手房市场带来压力,但江宁存在大批抗跌性住宅小区。到今年9月份,江宁二手房市场将可能回暖。”

快报记者 张玲

淘然居房产 洗牌中保持坚挺

自去年下半年,南京二手房市场就遭遇“市场迈入冷淡期”的梦魇。“一般来说,观望期只要不超过三个月,就属于正常的状态,而这次持续大半年甚至更长一段时间的观望,将让不少中介濒临倒闭,南京房屋中介行业面临洗牌。”淘然居董事长崔华丽告诉记者。

据崔总介绍,在目前的南京市市场上,已经有1/3左右的中小公司关门,大中介也面临裁员、拓展新业务的景况。在业内人士追问淘然居为何仍能做到每月几十万的营业额时,崔总说:“不管市场是火热还是冰冷,我们都能保持一贯良好的诚信态度,努力为客户提供优质的专业服务,坚决不做一锤子买卖。”据了解,淘然

居对员工要求颇高,每笔交易过后,公司高层都会让买卖双方给员工打分,还曾经有客户一连让同一位业务员卖掉四套房子的记录,“该客户自己的房子卖掉以后,还介绍了有买卖房子需求的同事和亲戚给淘然居,对我们来说,回头客是重要的客户群体。”也正是这种服务态度和要求,铸就了淘然居坚固的品牌和良好的业绩。

据介绍,淘然居的专业程度很高,“很多业内无法解决的疑难杂症都可以在我们这里解决,也正是这种独特的竞争优势,为我们赢得良好业绩的同时也带来了不凡的口碑,一面面锦旗就是最好的证明。”崔董事长兴奋地说。

快报记者 张玲

置业置业

资质证号:000745

南京十佳中介

AAA资信

委托售房 当天付清

13357807999

二手房 / 别墅 / 商品房 快速销售

店面 / 链家店 / 写字楼 专业代理

贷款 / 租赁 / 转让 快捷服务

24小时热线:83224444 新街口华侨路华荣大厦27楼

二条巷连家店	53m ² 67万市口好	东大影壁	57/48m ² 43.8万南北	北装修 83353263	北门桥	18F 70m ² 71万双南	新街口	3/7 61m ² 67万精装修	龙江小区	2/10 140m ² 148万三南	西华东村多套	4/6 67m ² 80万双南	秦淮区	
水佐岗连家店	48m ² 77万主干道	孝陵卫(特价)	5/6 63m ² 44.3万南北	地铁小区 83353263	鼓楼广场旁	1/6 72m ² 81.5万简装环	古平岗	4/6 83m ² 69.8万三室	华阳佳园	3/6 131m ² 155万豪装	棉鞋营(多套)	5/7 111m ² 109万双南	玉带园	
曹后村连家店	59m ² 78万双门面	东大影壁	6/7 50m ² 47万南北	新装修 84700441	南外宿舍	2/6 55m ² 85万北小	紫竹林	2/6 64m ² 70万精装全	汉中门曼城	5/18 127m ² 160万高档	工府大街圣庭	3/6 131m ² 155万豪装	路子铺小区	
南昌路连家店	62m ² 89万市口好	珠江路纱帽	4/6 58m ² 49.8万双	东装修 83353263	都市山庄南农大	4/7 95m ² 102.8万双南精	宁夏路	3/6 59m ² 73万豪装赤	金源太古城	8/11 146m ² 180万豪	星汉城市花园	4/6 60m ² 44.5万双南	来凤小区	
长白街连家店	60m ² 90万市口佳人	进香河	5/7 58m ² 50万南北	流量大 83353263	前大木根(98年)	2/6 92+10m ² 105万	怡景花园	3/26 81m ² 83万装	清凉雅苑	3/4 123+20m ² 183万精装	汉中门曼城	5/7 111m ² 109万双南	龙蟠花苑	
中山北路连家店	56+120m ² 92万主干道	丹凤街	4/6 49m ² 53万南北	合多种经营 84700442	高架楼(98年)	5/6 161m ² 225万四室	南大宿舍	2/6 73m ² 89万双南三	星汉城市花园	10/11 143m ² 220万三南	虹苑新寓	3/6 40m ² 34.5万精装	安康村	
集庆门面	54m ² 110万双门面	新庄花园	5/7 60+15m ² 56万	南北精装 84701941	鼓楼广场旁	1/7 63m ² 57万双南	高云岭	1/7 40m ² 39.5万天然	汉北街8号	2/4 101m ² 98万三南	白下区	4/6 60m ² 48万南北	小行	
四卫头连家店	77-18m ² 167万市口好	鼓楼广场旁	1/7 63m ² 57万双南	学区好 83353263	学区好	1/7 63m ² 57万双南	芳草园	1/5 82m ² 89.8万精	五台花园	7/18 1m ² 310万电梯	河西双和园	4/6 63m ² 38.5万双	百花小区	
玄武区	2/6 39m ² 30.8万南北	丹凤街	2/7 62m ² 61.5万三	北全明 83353263	学区好	2/5 52m ² 51万简装	马台街	1/7 28 98m ² 103万三室	锦江丽舍	1/20 37.5+37.5m ² 43.8万	怡康新寓	4/7 60m ² 48万南北	莫愁东苑	
都市公社	6/11 44m ² 41.8万精装	都市山庄	7/1 68m ² 65万双南	单身公寓 83353263	虎踞关43号	3/6 70m ² 104.5万双南	高教新村	1/2 101m ² 98万三室	约瑟夫公寓	2/2 32m ² 49.8万精装	滨江奥城	4/11 107m ² 96万南北	幕府佳园	
中央北262号	6/7 43m ² 43.5万南北	孝陵卫地铁口	6/7 77m ² 68.5万南北精	清爽装修 84700441	银城花园	5/7 80m ² 66万精装	厚载巷	1/7 88m ² 117万双南	香格里拉	5/20 56m ² 64万精装	城庄新村	2/6 70m ² 73万双南	云锦美地	
														10/11 102m ² 140万精装
														10/11 109m ² 78.8万新空
														10/18 133m ² 140万精装