

“中系车”再创历史

奇瑞A3十万公里不间断测试成功冲线

6月25日,由18位专业试车手和三辆奇瑞A3组成的测试车队,历经66天马不停蹄、连续不间断地往返于北京-芜湖两地,以100,070公里的累计里程,顺利完成“奇瑞A3十万公里连续不间断公开测试”,抵达北京新亚市终点站。在主题为“砺十万里 知坚实品质”的庆典现场,奇瑞公司领导、行业专家、媒体记者、供应商代表、销售服务商代表及经销商用户,近四百余人共同见证了这一“中系车”史上的创举。

4月20日,北京国际车展,奇瑞公司副总经理李峰先生吹响发车号角,“奇瑞A3十万公里连续不间断公开测试”活动启动,该测试真可谓:前无古人。其树立四大标杆,开启“中系汽车”品质新篇章:第一次启用极限测试标准(不间断)。一般家轿使用或汽车企业测试,多为间歇行驶。奇瑞A3极限测试采取24小时不间断的连

续行驶,车辆的可靠性得到全面验证。这种标准的严苛性实属国内首次。

第一次品质验证全程透明公开(全公开)。一般汽车企业的产品质量测试,均为内部测试,过程几乎不公开,更无全程公开。奇瑞A3极限测试自4月20日发车以来,全程对媒体、供应商、销售服务商、用户及社会大众公开,公开招募试车手适时发布行驶故障并内部立项整改。由于全国首创公开招募试车手,社会各界反响热烈,报名试车人数达5000余人。截止活动结束,共有200多名用户、150多家媒体、50多家销售服务商、20多家供应商等参与了试乘试驾。

本次测试,三辆A3测试车的首次故障里程为18,482km,平均故障间隔里程为10,000km,这样的成绩,是斐然的,足以证明奇瑞“品质价值回归”的可靠性,是奇瑞真正



切切的精研技术、严抓品质管控的结晶。作为奇瑞十年创新路的杰出作品,这样的结果是令所有人满意的,其提高了人们对未来“中系轿车”的期许。
沈宁 图/文

宝马集团连续第八年举办大型试车活动

近期宝马中国宣布,“BMW & MINI Experience Day 感受完美”大型试车活动在2008年将再次举行。与往年相比,今年众多车主和车迷朋友不仅能亲身体验BMW和MINI的全系列最新产品,感受宝马典型的纯粹驾驶乐趣,更可以从xDrive演示、知识角、电子互动游戏,和宝马儿童安全公园等一

系列新颖、细致的活动安排和现场布置中,深入了解宝马的创新技术和文化内涵。

宝马是国内第一个在全国范围内开展年度全系列车型试驾活动的高档汽车制造商。自2001年首次举办以来,今年已是“BMW & MINI Experience Day 感受完美”大型试驾活动连续第八年的全国巡演。

该活动由宝马集团大中华区携手各地经销商共同组织。

“BMW & MINI Experience Day 感受完美2008”将于4月7日在广州正式启动,途经41个大中城市,最终于9月在沈阳落下帷幕,是历年来规模最大的一次。

本次活动中,参与者将有机会试驾BMW的全系列车型,

包括BMW 3系、新BMW 5系长轴距版、BMW 7系,新BMW X3、X5、BMW 6系、Z4和M车型,及MINI品牌车型,并且还有机会感受宝马先进的服务科技。今年活动的亮点车型主要有:新BMW X5、新BMW 5系长轴距版以及新BMW 6系双门轿跑车和敞篷轿跑车等。

BMW推出标准化保养服务

近日,宝马中国宣布推出标准化保养服务,在中国所有的BMW授权经销商实行统一的保养服务指导工时价和透明、统一的配件价格。这标志着BMW成为中国汽车市场上第一个提供标准化保养服务的高档品牌。

截至2007年底,BMW在中国的汽车保有量已经超过了16万辆。随着汽车保有量的不断增加,零部件的供应规模也得到了相应的扩大。即使在通货膨胀的大环境下,通过标准化保养服务的推出,BMW降低了在中国市场保养零部件的供应价格。这也再次证明了BMW在中国市场不断完善售后服务、提高客户满意度的坚定信心。

标准化保养服务涵盖了自BMW进入中国以来到现在销售车型总量的90%,目前市场上销售的配备了车况保养服务系统(CBS)的最新车型,比如第五代BMW 3系,第四代BMW 5系,第四代BMW 7系和第二代BMW X5等车型,可享受12项标准服务。其他没有配备该系统的BMW车型可享受11项保养服务,比如1994年进入中国的第三代BMW 7系。配备车况保养服务系统(CBS)的车辆包括12项标准项目:机油、制动液、微尘滤清器、后部制动片、后部制动片及制动盘、前部制动片、前部制动片及制动盘、火花塞、空气滤清器、燃油滤清器、雨刮片,以及车辆检查。
沈宁

时尚 环保 安全 东风本田 CR-V 演绎“居家男人”

6月28日,以“居家男人”为主题的活动在南京东风本田恒通店举行。在现场,最引人注目的要算2008北京奥运会纪念版火炬。据悉,这个火炬身材不大,但全身都是用奥运会主会场鸟巢的钢材所做,收藏和升值空间都很大。

与其他活动一样,主持人开场到领导讲话到产品介绍,独特之处就在产品介绍中,主持人和销售员小品式表演的方式,生动解析了“居家男人——CR-V”,他时尚男人的外型,强劲发

动机力,排放低,不论是2.0升还是2.4升发动机均能为该车提供良好的动力,且排放已达到欧IV标准。另外,东风本田CR-V还具备极佳的安全性,该车在C-NCA碰撞安全性测试实验中以50.6分,获得“五星加”的荣誉。

恒通还在活动中邀请到专业游泳教练为现场来宾讲述,男性如何在夏日游泳前后保养皮肤,以及如何教儿童游泳。在即将到来的炎炎夏日,为大家做个预防。

南京佰慧通传媒独家代理 85087769 13182837130

宝铁龙起达开设东方城售后服务店

记者从东风悦达起亚南京宝铁龙起达店了解到,东风悦达起亚南京宝铁龙东方城售后服务店正式对外营业了,东方城店位于玄武大道东方城48号。售后

服务热线:85087769、85087766。日前东风悦达起亚在南京仅有一家4S店,南京宝铁龙为独立店正式对外营业了,东方城店位于玄武大道东方城48号。售后

服务,辐射面有限,开设售后服务店缓解起亚售后压力,提高维修水平非常必要。东风悦达起亚东方城售后服务店售后服务管理模式完全参照标准4S店模式,全面执行东风悦达起亚车辆维修标准,目前,每天到店检

测维修车辆近10辆左右,设计接待能力达到50辆。随着国内汽车保有量的日益提升,售后服务已经逐渐成为厂商和消费者关注的又一点。售后服务水平的高低,响应速度的快慢,将影响到消费者对车

的最终选择和购买。自2002年成立以来,东风悦达起亚始终致力于为消费者提供优质贴心的售后服务,其在合资企业中首推的“5年/10万公里”超长动力系统保修也令众多消费者交口称赞。为了更好的为客户

务,东风悦达起亚会在未来三年内继续坚持“为用户所想,念用户所急”,在向用户提供优质服务的同时,不断加强用户对品牌的认可度及好感度,为消费者带来更加便利、快捷的汽车消费文化。

08款富康16V——家轿精品

富康作为实用性强的经济型轿车,将目标消费群体锁定在实在、不张扬,追求平实生活享受的工薪一族。据南京佰慧通神龙汽车技术人员介绍,富康16V的动力加上小巧的车身,超车并线表现让人非常满意。而驾驶感受,富康

超强的操控感在转弯时往往给车主以信心,方向准确,路感清晰,有着“弯道王”的美誉。乘坐空间方面,富康的足量头部空间,由于前排座椅靠背的凹陷设计充分利用了空间,仅富康的前后排都没有局促感,腿部

空间可以达到140-150度,而富康百公里耗油量调查的车主反映,集中在6-8升,这与富康的“平水端”式造型和发动机的燃油性能有很大关系。总体来讲,富康作为家轿精品,其性能显得更为成熟,满足更多家庭对实用性和高性价比的追求。 65888119

新产品体验-无钥匙智能进入系统

日前,南京中升丰田4S店引进了一款新产品——伊锐智能无钥匙进入系统,安装该系统,让您在接近车门时,无需再去按遥控器,就可直接开门进入车内。当您离开爱车时,假如车门没有关好,就会发出报警声,提醒您关好车

门。如果您的爱车天窗及门玻璃没有关好,该系统也会在您离开汽车后5秒内自动关闭天窗及门玻璃,使您再也不用担心雨水淋湿车内。高性能的防弹钢、防复制、防拆卸的防盗安全模块,保证爱车在任何时候都不会被盗,

让您还不用担心,没关系,我们奉送一年产品责任险,让您买的安心、放心、省心、放心。另外,您还将获赠有专供4S店的丰田产品,让您的爱车更尊贵。在产品的推广体验期内,只要您在4S店安装车载嵌入式DVD-GPS,即可免费享受安装! 销售热线:025-52458866

厦门金龙客车有限公司 邦联车业集团
厦门金龙旅行车有限公司
阴极电泳技术
已在金旅大巴全面投入使用
国内客车唯一一家生产线 全球第一大生产线
车身底盘、油漆 十年抗腐蚀·节能环保 品质卓越
展厅:下关区幕府西路116号(53/69/77w大店村下) 售后:025-58702125
销售热线:025-58715466 58712320 13301587037 客车租赁:58795759 各市政府授权 供货定点单位

宇通18-65座全系列车型供您选择
客车第一品牌 节油先锋
三年质保 维修方便 可按揭 可换购 欢迎垂询! 品质保证 售后无忧
南京肯达汽车贸易有限公司 地址:南京市花园路17号(长途东站旁)2、58、10、28、45、85、115路可直达
电话:84810203 84810706 13905195889

骏捷FRV 精品家轿上市
火爆预定中
我奋斗 GO精彩!
全系促销
中华导购、导购、精英(优惠幅度大)
现有少量特价车型限时抢购中
1.6MT舒适型:6.58万元
1.6MT豪华型:7.38万元
1.6GT豪华型:8.38万元
●FRV订车前20名有礼品赠送 ●双休日FRV订车赠送一份纪念品
南京联骏汽车销售有限公司
地址:南京市雨花台区宁南大道6号
销售热线:025-52442011 52422540
传真:025-524225704#8004

红日汽车 HONGRIG AUTO **双环汽车 SHUANGHUAN AUTO**
您贷款,我贴息,二手车置换“0”首付就可以开回家了
AMT 手动 自动
双环高压共轨CEO 08款隆重上市
经销商:南京亿海汽车销售服务有限公司 地址:南京市秦淮区大明路145号
电话:025-52622193/52622194 13805172293 网址:www.yihaicar.com

力帆520i
小排量 低油耗 节油环保势在必行 你就是我的i
力帆豪华B级车620即将登陆南京敬请关注!
五年十万公里超长质保 以品质制胜 走品质精细化
力帆汽车南京日德4S店 地址:南京市大明路67号
电话:025-52636551 52636552