

# 炎炎夏日,一起加入“清凉购车行”

自上个星期《现代快报》汽车周刊启动“夏日清凉购车行”以来,已经陆续接到了五十多位市民的报名电话,读者们纷纷表示,对于这样的活动已经是期待已久。“本来就有贷款购车的计划,没想到这次活动不仅有免费空调大巴接送我们去我们大热天来回奔波之苦,买车还能享受到团购的价格和实实在在的让利优惠,真是一件为我们读者着想的大好事呢!”江宁的黄先生道出了大家的心声。

## 按揭让更多人开上车

十万元左右的车成为了大多数读者的首选,丰田卡罗拉、伊兰特悦动、本田思域等大众车型仍然是准车主、特别是年轻一族瞄准的对象。陈小姐家住江北,早已厌烦了每天挤公交车,以车代步是她买车的最大理由。

“就是想买个十万元左右的车,耗油少的,但因为我钱不多一直定不下来。”

看到汽车周刊组织的清凉购车行活动,可以按揭买车又能享受到优惠,陈小姐迟迟拖延的买车计划提前了,当天便报名参加活动。“低门槛按揭买车,新车保险最低7折,还有全年一系列的免费服务,真的是从读者的角度为我们着想,非常划算!”

## 经销商积极配合

进入7月后,车市也随之进入了传统的低谷期,而对于夏日清凉购车行这样的活动各家经销商依旧充满了期待,希望通过这次活动能够将最大的实惠让利给消费者,让他们真切感受到一个高质量服务的4S经销商,让更多的人能够拥有自己的爱车。

为了配合这次清凉购车行活动,各家经销商都实行了大幅度让利。江苏世贸泰信汽车销售公司特意准备了沃尔沃S40奥运限量版车型,市场部经理许光表示,团购就是为了购买者享受到真正的物美价廉,“这款沃尔沃仅售25万元,只要参加团购买车的读者都可以得到我们一次全年免费保养。”

对于当场购买的读者,穗丰新港凯美瑞4S店不仅送5000元装潢费,还额外赠送3000元油卡。江苏金泰天创马自达专营店给出了买车即减现金,并赠送装潢大礼包的大额优惠政策。江苏舜舜华美道奇经销商则针对锋哲这款车,也给出了豪华型直降6万,舒适型直降5万的大幅优惠。

## 报名活动仍在继续

参加此次活动的读者一

律可享受新车保险最低7折,获取中广汽车俱乐部全年管家式的免费服务(各项免费提醒、拖车、救困、各项代缴、违章曝光处理、年检、定损理赔一条龙服务、汽车人文化活动)、200元油票、200元自驾游抵用券、中国移动全年交通秘书信息服务一份(以上政策须同意办理指定保险公司保险业务)。

7月26日我们将启动第一辆清凉大巴,前往沃尔沃、丰田、马自达、道奇这四家经销商。若您对以上几个车型或其他车型感兴趣均可以报名参加,而我们将根据您的喜爱的车确定活动的合适品牌车型。凡有购车意向、想试乘试驾的读者均可报名参加,无需任何费用。读者报名电话:96060 汪洪新

# “精于中华于形”

## 中华轿车推介会在宁举行

7月12日傍晚,南京1912举行一场别开生面的名为“精于中华于形——国民精品车”的大型中华轿车推介会,吸引了众多的观众驻足观看。此次活动由中华轿车南京联俊4S店筹办,展出了华晨品牌下的拥有自主知识产权的中华品牌轿车、其中,中华尊驰、中华酷宝、中华骏捷FRV这几款车的闪亮登场吸引了路人的目光。



品牌配置了各式的节日及互动活动。据采访现场的消费者得知,活动的每一个细节都做得很周到,包括产品介绍、节目表演、互动问答、奖品发放等,足以证实了南京联俊汽车销售有限公司是一个有责任心、服务专业、人性化的企业。付蕾

华晨汽车坚持高起点打造自主品牌,用“品质先方敢天下先”的理念为消费者提供了“高技术、高品质、高性价比”的国民精品车。中华品牌旗下的每款产品造型都非常出众,或大气、或时尚,都顺应了当代消费者的欣赏潮流,可谓“精于中华于形”、“个个是精品”、“个个都超值”。活动现场专门为不同的

# 新一代飞度登陆南京 特约年度电影角色选拔中

7月13日,“全方位领先的两厢车”——广州本田新一代飞度轿车在南京正式上市!南京三家广州本田特约店在湖南路狮子桥步行街举行了新车上市发布会,同时启动了南京地区“飞度《Fit lover》特约年度电影”角色选拔赛。美国著名品牌锐步公司也在新一代飞度上市发布会的现场,发布了2008夏季最新服饰。

发布会上,伴随着飞度主题歌的烟火瀑布从天而降,空中玫瑰打造灯光闪烁般的幻觉,广州本田新一代飞度

在南京三家特约店总经理的“手中”缓缓登场。动感透明的灯光舞台,时尚高调;一系列动感演出,打破传统带来挑战极限自我的全新感受;动感的音乐加上锐步2008年夏季最新服饰共同带给消费者高品质的生活感受,即新飞度所提倡的“适己、适用、适度”。

发布会现场举行的南京地区“飞度《Fit lover》特约年度电影”角色选拔赛将活动推向高潮。“Fit lover”既是飞度主题电影的名称,也是对所有参赛情侣的称呼,意味着

“他们是最适合的情侣”。只要满足三个条件即可参加“飞度《Fit lover》特约年度电影”角色选拔赛:1.一男、一女,以情侣组合形式报名;2.年龄20~35岁;3.至少一人拥有驾照。8月3日,现场选出的“Fit lover”将和南京三家广本特约店店内选出的冠军一起参加全国PK,赢取价值12.98万元的新一代飞

度“酷炫运动版”和参与电影集训、拍摄的机会。



# 马6时尚型、运动型七月登场

近日,马6再推两款2.0LAT经典车型:时尚型和运动型,至此2.0L车型已经增加到五款,马6用更丰富的产品线为用户提供了更多的选择。

时尚型和运动型是分别在马6三厢车和轿跑车2.0L产品平台上重新定义的两款新车型,在保留2.0L产品原有优势基础上,通过增加一

系列高科技、人性化装备,进一步提升了产品魅力,也迎合了消费者品位、价位、一步到位的需要。

马6欲借两车物超所值的性价比和B级车的档次优势,增大其在A级高端细分市场的占有率。马6时尚型的推出满足了更多追求时尚和实用的客户需求,而运动型则填补了细分市场的车型空白,满足了追求驾驶乐趣的用户需求。据悉,两款车型在全国经销商已接受预订。

汪洪新

**本版与车视界汽车网互动!** 详情请点击 [www.csjauto.com](http://www.csjauto.com)

<p><b>长安客户 大有关爱</b>——南京大有感恩回馈活动火热进行中</p> <p>2008年正值北京奥运会,位于幕府东路181号的南京大有专营店也走过风雨雨路的第十个年头,大有的发展离不开每一位长安用户的厚爱和信任,大有的也将一如既往将更多更好的长安产品推荐给每一位用户,并以“诚信、</p> <p>从2008年7月16日至8月15日,凡是08年12月1日前所有订购4款</p>	<p><b>东风雪铁龙以旧换新 置换16V富康 最高优惠12000元</b></p> <p>炎炎夏日,南京蓝盾推出了“东风雪铁龙以旧换新活动”,凡在七月参加南京蓝盾置换16V富康轿车,旧车在原价30000元,另外再提高出市场价3000元的优惠价格,置换客户的旧车,或了解,此消息自公布后,仅一时间,南京蓝盾就收到电话3000</p>	<p><b>节能减排先锋</b></p> <p>地址:红山路56号</p> <p>江苏跃进汽车集团特种车销售有限公司</p> <p>销售热线: 025-85406771 85436582 85436700</p>	<p><b>万帮克雷斯勒大型试驾会火热招募</b></p> <p>想与心爱的锐锐零距离接触吗?位于幕府东路108号的万帮克雷斯勒举行了的锐锐大型试驾活动,试驾会时间为2008年7月20日,在此次活动中,不仅能亲自试驾锐锐,还能深切感受到其综合性能优势和优越的节能性能,更重要的是还会有专业车手讲解锐锐的安全驾驶技巧。</p> <p>试驾会征集活动现已全面展开,爱车的你,想要加入,可以拨打克雷斯勒南京万帮招募热线:85508000。</p>
--	--	--	--

**油价上涨不用愁 中华为您来加油!**

油价飞涨,如何才能轻松旅行?中华轿车全面飞临心扉,即日起“中华为您来加油”活动,7月1日起至12月31日止,凡中华轿车用户可享受加油优惠!本次活动详情请咨询当地经销商。

南京联俊汽车销售有限公司 地址:南京市雨花台区宁南大道6号 销售热线:025-52442011 52422540 传真:025-52422570 8004

**力帆520i**

小排量 低油耗 节油环保势在必行 **你就是我的i**

力帆520VIP天窗版 全面接受预定!!!

购车送一吨油 (送1000元加油卡)

力帆汽车南京日德4S店 地址:南京市大明路67号 电话:025-52636551 52636552

**万帮东风标致全系列降价**

**超值震撼价: 9.99万元起**

**江苏万帮外汽汽车有限公司 (特许经营商)**

地址:南京市河西江东北路88号(三湾河桥旁) 抢订热线:025-86226666

**MPX 蒙派克**

**购车送一吨油**

★大空间:1825mm超宽车身,车内空间比同级别车增加1.3m³,新增宽大的车身造型,宽大后座,营造灵活多变的组织乘车空间。

★高安全:拥有X-TEC™技术的第二代MPX底盘,能够有效防止侧倾和侧滑,完成首次MPX车型漂移表演,达到同类车型自取不下的安全性。

★“私”动力:欧非柴油国内首创,国际领先技术的新涡轮增压柴油发动机,节能环保,动力强劲,小投入,大回报。

江苏福源汽车销售服务有限公司  
大明路店:南京市大明路598号 025-58067766/58067799 13913392333  
花园路店:南京市花园路17号 025-85476377/85282996 13813965633

热烈祝贺蒙派克上市一周年!!!