

跨界新锐 试驾名爵MG 3SW

日前,快报记者应邀来到美丽的西子湖畔,试驾了IN系跨界车”名爵MG 3SW。本次试驾主办方安排在了西湖区三台山路浙江宾馆周边道路,这条试驾道以山路为主并辅之以乡村道路、隧道及城市道路,这对于以跨界功能为主要卖点的MG 3SW来说再合适不过了。



外观:独具个性、野性十足

MG 3SW 将主要消费群体定位于80后的新锐消费者,所以在外形设计上更具个性。其最主要的特点在于将英伦风情与跨界风格完美融合。独具个性的分体式前大灯,配合雕塑般的动感格栅,充分继承和展现MG品牌尊贵典雅的运动特质。黑色蜂窝结构的进气格栅,粗犷的大尺寸黑色前保险杠,与金属质感亮色下护板,体现了浓郁的英伦越野休闲风格。粗壮坚韧的车身侧防擦条,B柱位置的黑色贴膜,车顶铝质亮色行李架,将MG3 SW 英伦独特的狂野运动风格一展无余。

动力:高人一等、令人信服

动力性能上的强大优势,令MG 3SW 具有超越同级车的竞争实力。MG 3SW 1.8L 匹配进口CVT 无极变速器,并且是同级车中首个采用全铝赛车级发动机的车型;1.4L 匹配原

装进口全铝发动机,发动机性能优越,升功率达54.4KW/L,为目前国内最大。本次试驾,记者分到的车型是1.4L手动挡。刚开始记者并没有对这款车抱有太大的期望(个人比较喜欢1.8L的车型),但一起步对1.4L的所有怀疑立即烟消云散,伴随这低沉的发动机声,MG 3SW 令人惊喜地带来了明显的推背感,这是记者在试驾其他1.4L排量的车时不曾体会到的。特别让记者难忘的是在一段上坡的山路上,为了超越前车,记者强制降到二挡,MG 3SW 立即爆发出了野兽般的力量,使得和记者同车的两个女同行花容失色尖叫不止。也许是因为忌惮MG 3SW 的力量;又或是忌惮女同行们的尖叫,在此后的试驾中记者那一刻的优异表现始终让记者难忘。

操控:精准驾驶、随心所欲

MG 3SW 另一个让人难

忘的就是其几乎完美的驾控调校。MG 3SW 的跨界设计,具有宽广的适应性。采用运动底盘、配备前副车架。高于160mm的离地间隙也大大提高了汽车的通过性能,更适合中国的路况;前副车架,连接车身和悬架系统,支撑动力系统载荷,双重提升整体强度,减小车身变形,同时降低重心,行驶更加稳定。在试驾中硬派的底盘结构不仅可以应付各种复杂路面的考验,而且能够最大限度地保证车体在颠簸中的稳定性,高速行驶时也不会产生明显的飘忽感。此外,MG 3SW 丰富的高科技人性化配置同样保证了驾驶的舒适性与安全性:电动调节电加热后视镜、电子防眩目后视镜、智能大灯关闭功能、智能电动雨刷及全方位倒车雷达探头的搭载,避免了驾驶者分心他顾,实现对环境的良好驾驭。MG 3SW 合理的定价也是“适应”消费者经济能力的体现。

快报记者 沈宁

交强险最多打8折 车主该如何续保

从7月开始,交强险费率浮动2年了,缴纳保费与车主的记录日益相关,交强险“奖优罚劣”的机制已发挥作用。对投保人来说,除交强险浮动外,关心更多的还是哪些保险该买?如何做才能既省钱,又能兼顾车辆与人身保障?

学会转嫁风险

“买保险之前,车主首先要充分了解风险管理,使自己的风险被转移。”车险专家介绍,“每个人在投保前,都无法预知未来的风险。车主就必须利用成本将风险最大化转移出去,即用最少的钱转嫁最大的风险。这就要求车主学会搭配商业险。”

专家介绍,如何转嫁

风险,总体根据投保人的实际需求和个人收益情况而定。原则是收益一般可选择几项主要险种;如果还算充足可再多选择几项;一旦钱不是问题,也可选择全保或者保更大额度。

加强对人的关注

“投保人买保险时,通常会考虑两者兼顾,但建议将人的投保力度加大,而物相对可减少。”车险专家认为,物的风险是可预估的,且车辆坏了可以修,而人不可能,所以在投保时需要更多考虑人的因素。

按这个思路,能保证人最大“安全”的是,投保人在资金充裕的情况下,可将第三者责任险和车上人员险的保额提

高,使人能从投资中受益最大。

重视服务

“车主在选择保险的时候,应该更多注重价格和服务。”某保险公司市场经理表示,虽然各有差异,但价格总不会差太远,服务其实才是最重要的。

价格特别低的保险公司和险种,投保人千万要谨慎,价格低不一定会有好的服务。投保前,多考察几家保险公司或者车险销售中介平台。重点考察知名度和服务的信誉度。同时,在签订保险合同条款时,要仔细阅读合同条款,弄清哪种情况下哪些是必赔项目及赔付额度,只有从细入手,才能“保险”不出意外。

“低息购车,免息升级”

北京奔驰推出个人购车贷款新计划

北京奔驰-戴克日前正式宣布,该公司联合其授权经销商与深圳发展银行合作推出的梅赛德斯-奔驰“低息购车和免息升级”个人贷款超值解决方案,先期在北京、上海、杭州、深圳四个城

市推出。方案主要包括两种产品:“低息购车”产品的特点是低首付低月供;而“免息升级”产品的特点则是全免息。

“低息购车”,该产品特别适合希望采取分期付款方

式购车的客户,而25%的首付、低于人民银行基准利率10%的超低息贷款和平均月付水平极低的月供条件,则可以为更多的客户提供提前购买及享受梅赛德斯-奔驰E级轿车的机会。

品质提升 新旗云售价不超六万元

奇瑞汽车作为中国自主品牌车企中的先锋力量,为消费者提供“更安全、更节能、更环保”的汽车产品始终是奇瑞最根本的目标。

新旗云增加了全新晶钻组合前大灯、LED高亮度后尾灯、ACTECO新尾标,提高

了照明度与照射范围,从而大大提高了车主在夜间行车的安全性,更令整体外观倍添都市时尚感。此外,新旗云在技术、性能以及内饰方面都有所改进,良好的密封性使车内更加安静、舒适,长途驾驶不易疲劳;加强的全金属封闭承载

式车身,ABS、EBD,更成就了新旗云超凡出众的品质;然而,品质全面升级后的新旗云却延续了旗云品牌一贯的高性价比策略,新旗云三款车售价均不超过六万元,购车价格更经济,为用户带来更高价值的选择。

南京向日美汽车服务有限公司 金龙客车

中国客车专家 细微之处 专业之道

18-66座全系列产品 国内企业和个人提供银行按揭 提供优质服务

江苏中瑞汽车销售服务有限公司 展厅地址:红山路66号(售后村车场) 电话:13851999111 13951907800

福田汽车 时代轻卡系列新品 全面登场

2888元大奖等你来

活动时间:2008年7月15日-8月15日

经销商:江苏万顺集团汽车贸易有限公司

南京4S店:南京市大明路203号 电话:025-52619246 52619148-8007

地址:南京市大明路203号 手机:13951667785

广汽本田 FIT CITY Accord City

购车免息免担保 分期付款随心行

招商银行信用卡携手广州本田推出购车免息分期付款,全系列产品,供您随意选择

南京威程汽车销售服务有限公司

公司地址:南京市雨花台区凤台南路140号(联系人:杨经理) 手机:13851898507 销售热线:025-52431199 售后服务热线:025-52430099

奥丁 没有过不去的关 奥丁,源自NISSAN帕拉丁,以卓越品质征服工作、生活、休闲所有难关

11.98万元起售,震撼低价,成就超越性价比!

郑州日产汽车 郑州日产汽车销售有限公司

南京润豫兴汽车销售有限公司 地址:花园路17号 电话:025-85475185, 85474485

新爱丽舍 全新换代上市 自信源自成熟

购新爱丽舍就 送超值“豪华”大礼

南京朗驰集团东风雪铁龙4S店

总店地址:江宁岔路口宏运大道1468号(中驰汽车园) 销售热线:52153112 52153113

分店地址:大厂区新华路238号(朗驰汽车园) 销售热线:57799317

售后服务:52153114 24小时服务热线:13815899757 客服热线:52153121 QQ群号:7328661

起亚汽车 SPORTAGE 双重好礼一路随行

交强险 50,000 KM 免费保养

至诚二手车热线:025-52631508 13814082515

东风悦达·起亚汽车宝铁龙起达4S店(南京独家总代理)

地址:南京市大明路280号 销售热线:025-52631118 售后服务热线:025-52631119(24小时)

售后服务点:玄武大道东方城48号 售后服务热线:025-85285078

海马汽车 祝福中国 爱传万家

特价销售普力马(包牌,数量有限)

到店试驾有礼!

Haima 3 普力马 销售热线:400-0860-323 800-076-0980 025-6622222

海马汽车南京雨田(4S)销售服务有限公司

地址:南京市夫子门大街66号 销售热线:025-52430206

电话(24小时):025-52433999转801,802(销售)810,811(维修)