

### “2008 中国最佳人力资源典范企业”进入评选阶段

记者日前获悉,前程无忧“2008 中国最佳人力资源典范企业”报名已经基本结束,进入实质评选阶段。此次活动报名企业分布 34 个大行业,其中加工制造业、通信电子业和 IT 业并列报名企业最多的三大行业。

报名企业中,超过半数的企业员工规模在 2000 人以上,其中员工人数在 5000 人以上的大型企业占到 36%,员工人数少于 500 人的中小企业将近 20%。报名企业中,500 强跨国企业和股份制上市公司在本次参选企业中占到多数,其中外商独资企业占 48%,合资企业和民营企业分别达到 20%。

据悉,前程无忧“2008 中国最佳人力资源典范企业”评选还设有包括“最佳人力资源战略典范”“最佳薪酬激励典范”“最佳福利保障典范”等在内的 11 项单项奖,共有 43 家企业报名参加 11 项单项奖的角逐,由于除“最佳人力资源管理”有 10 个获奖名额,其余 10 个单项奖每个奖项最多只有四家企业可以获得,所以围绕单项奖的评选十分紧张激烈。其中“最佳校园招聘典范”“最佳企业培训典范”和“最佳人力资源战略典范”成为大热,候选企业名单多达 20 家。

根据评选时间表,100 家典范企业名单将于 9 月 5 日前公布,单项奖获奖企业将于 9 月中下旬出炉。届时,前程无忧将公布并分享“2008 中国最佳人力资源典范企业”和各相关调查的结果,为企业提供最直接、最权威的调查数据和调查报告。

通讯员 王娟  
快报记者 张曦

作为一家快速增长型企业,美盛沃利南京办公室——

## 需要具有开拓精神的员工

解读单位:北京美盛沃利工程技术有限公司南京办公室  
被采访人:总经理万应忠

求职者要具备什么样的条件,才能到外资工程公司工作?外资工程公司的薪酬待遇又是如何?本期招聘解读,我们将和读者一起体会国际知名工程公司——北京美盛沃利的用人之道及南京办公室的发展规划。

### 业务涉及工程建设管理全过程

据美盛沃利南京办公室总经理万应忠先生介绍,北京美盛沃利工程技术有限公司是一家具有甲级资质的外资工程公司,其业务涉及化工、冶金矿产、电力、水利、海上石油、石油化工及基础设施等。公司规模在外资同类企业中首屈一指,目前中国员工已超过 1650 人。

南京办公室,目前业务主要涉及化工、工业等,今年下半年还将建立海外工程业务机构,开展海外外包业务订单。南京办公室的目标是要打造成集团在本地长期稳定发展的执行中心,业务将涉及工程建设管理全过程的各项服务,包括项目咨询、项目设计、采购、施工管理及运行资产服务等。

### 企业急需大量专业人才

据万应忠介绍,由于南京办公室成立时间不长,对

各类管理人才,如项目经理、设计经理以及设计专业工程师、项目管理和控制、采购、检验人员等,都有大量的需求。

此外,公司也为应届毕业生在管道、结构、仪表等专业方面提供了大量的工作岗位,并为他们提供完善和系统的培训,帮助他们更快地发现自我、认识企业、熟悉工作、提高技能,从而使他们在职业发展之初就取得竞争优势。公司即将启动的毕业生发展计划(Graduate Development Program),也将为广大毕业生提供一个更加广阔的发展平台和空间。

公司对应届毕业生英语能力要求颇高。一般需要英语六级以上,且口语流利。而对于有工作经验的人员,则可以放宽要求。

“在美盛沃利,英文好专业好的人才会有更多的岗位选择,也是我们重点培养的对象,因为公司的业务需要和大量的外国客户打交道,口语流利肯定是占据先机。”

### 招聘具有开拓精神的员工

在不同时期,一家公司侧重的人才是不尽相同的。记者在采访中发现,北京美盛沃利工程技术有限公司南京办公室对人才的需求有两个特点:实用型、开拓型。

“首先,我们需要的是实用型人才!”万应忠认为,公司是快速成长型公司,不可能养闲人,能力肯定能够满足工作要求的。其次,在人才挑选上,肯定偏重那些积极向上的、能够创造性工作的开拓型员工。

据他介绍,由于公司成立时间不长,各方面业务都处于快速增长期,利润点颇多,所以对员工的要求也希望是积极进取的,主动去思考和开拓。而公司也会给员工非常大的发展空间。

### 薪酬处于同行业中上水平

万应忠介绍,公司南京办公室立志于成为南京最好的国际工程管理服务公司,所以在薪酬待遇方面,也力争做到行业最好。目前给员工发放 13 个月工资,并且为员工提供项目激励政策。在福利方面,公司为员工提供完善的医疗保险政策和休假制度,并为长期服务于公司的员工提供长期服务奖。在人员培养与发展方面,公司对每位员工量身定做了一套培养计划,并制定了岗位提升制度,关键岗位的接班人的计划,通过平时不间断培训,使员工具备挑大梁的能力,即使有员工流动,其他员工也可以及时填补岗位缺口,不会影响到公司的业务经营。

快报记者 张曦

## 明年读 MBA 学费普遍要涨了

日前,泰祺南京分校联合宁、沪两地拥有 MBA 主办权的院校,举办了南京第二届名校 MBA 大型教育展,为考生详细介绍宁沪名校 MBA 项目各自的特色和优势,为学生报考 2009 年 MBA 提供最权威、最真实、最实用的参考信息。在学校老师介绍完各自学校特点之后,不少考生都急切地向高校老师询问起自己关心的话题,现场气氛十分热烈。记者也从活动中归纳出了各名校 2009 年 MBA 考试的诸多特点。

### 特点一:MBA 学费普遍要涨价了

从活动现场各位老师演讲中,记者发现,2009 年各高校学费似乎都要涨了。少数院校已经涨价,而多数院校则表示目前尚未涨价,但部分班很可能要大涨。

比如上海交通大学,春季班依然是 8.8 万元,不涨价,但秋季班可能就不准了。虽然目前尚未涨价,但很可能要大涨。

上海交通大学相关项目负责人表示,学费涨价,一方面是考虑到软硬件的建立,另一方面,则是增加奖学金的设立,给好学生丰厚的奖学金,实际也是给了好学生极大的学费优惠幅度。

此外,参会各高校纷纷表示明年可能会涨价,有些院校直接表示,已经涨价。如河海、秋季班预计要涨价;南航则表示,春季班不涨价,但秋季班已经涨价了,目前学费为 5.5 万元。

### 特点二:名校各有撒手锏吸引考生

记者发现,各名校的 MBA 项目特色鲜明,各自都有看家本领吸引考生的眼球。

如东南大学,上来就以学费不涨价和录取率高吸引了众多考生的关注。学校相关负责人表示,学校 MBA 录取分数不高,一般达到东部线,就肯定被录取,即便没有达到东部线,也有可能被录取。同时,学校的学费一直没有涨价,依然是 6 万,但教学质量却年年看“涨”,该项目老师有三分之一在企业担当独立董事,不少官员、企业董事长都应邀来学校讲课。

南京大学 MBA 项目相关负责人则表示,学校将在品牌的基础上,为学生提供更加精细化的服务,如考虑到有些考生晚上上课来不及吃晚餐,学校将提供餐饮服务。再比如学生就业,学校会通过自身的品牌优势,与各企事业单位联系用人事宜,一旦企业有需求,马上就进行推荐。

快报记者 张曦

# 前程招聘专版

www.51job.com

## 无忧推荐

**某预应力工程有限公司**是从事建筑工程预应力结构、结构加固改造业务的专业企业,拥有国家颁发的预应力专业承包最高等级资质证书和结构加固特种资质证书。公司先后在全国及海外建成了大批有影响的预应力工程和加固工程。因公司不断发展壮大,现诚聘以下人员:

**NJ003 建设结构设计人员四名**  
要求:需有建筑结构设计的工作经验。

**阿特拉斯·科普柯(南京)建筑与矿山设备有限公司**是从属于建筑与采矿技术业务领域的产品公司,专门为中国和海外市场装配风动和液压地下和露天凿岩设备和装载机的瑞典独资企业。公司位于南京经济技术开发区,目前有员工 140 余名。

**NJ004 装配工**  
要求:机械及相关专业技校或以上学历,3 年以上相关工作经验。了解机械零件制图的基本知识,能读懂三视图、装配图、剖视图以及尺寸标志等。能够正确使用气动和电动等装配工具,行车和叉车等搬运工具,具有液压、电气等相关知识者为佳。有工程机械制造背景者,或机械及相关行业跨国公司实践经验者优先。

有意者请将个人简历投递至: [qiancheng123@gmail.com](mailto:qiancheng123@gmail.com)



## 江苏乾通投资担保有限公司 诚聘项目经理

要求:熟悉项目论证程序,具有风险评估和项目运作经验;  
南京市常住户口、本科以上学历,40 岁以下;  
有金融和投资、担保行业从业背景者优先。

公司网站: [www.jsqiantongtouzi.com](http://www.jsqiantongtouzi.com) 或 “江苏乾通投资.com”

有意者请联系: 电话:86538108-818 传真:86537108-806

E-mail: [kevindong99@yahoo.com.cn](mailto:kevindong99@yahoo.com.cn)

地址:南京市汉中门大街 1 号金鹰汉中新城 17 楼 B 座,邮编:210029



## 南京阳森科技发展有限公司

南京阳森科技发展有限公司是中国最大地坪施工商之一,由于业务拓展需要,我们期待建筑产品的销售精英加入。

### 国内业务部:

◆销售工程师 2 名 男女不限  
职位说明:负责国内工业地坪销售及拓展,要求沟通能力强,具备一定的维护客户的能力。

### 国际业务部:

◆高级销售代表 1 名 女  
职位说明:负责国内、国际工业地坪销售,要求英文对话流利,有良好的外资企业建材销售背景,善于表达与沟通。

以上职位要求两年以上建材行业销售工作经验,大专以上文化,具备良好的独立拓展能力。  
地址:南京市中央路 417 号先锋广场 647 室 电话:025-52338510、52338130、13851514590  
E-mail: 您的个人简历至 [Nanjingyangsen@yahoo.com.cn](mailto:Nanjingyangsen@yahoo.com.cn)

# 喜的购物

快乐购物 由此开始

本公司是一家从事化妆品、保健品、时尚家居用品的销售公司,销售网络遍布全国,公司因业务发展需要诚聘以下人员:

### 1、电话座席代表:30 名

30 岁以下,语言表达、沟通能力强,具亲和力、抗压、抗打击能力强,提供住宿。

### 2、回访代表:20 名

30 岁以下,中专以上学历,普通话标准,声音甜美,心理承受能力强。

### 3、导购员/促销员:4 名

女性,35 岁以下,善于沟通,有亲和力,有营业员工作经验者优先。

### 4、业务代表:4 名

30 岁以下,男女不限,能独立开拓、维护市场,有医药保健品洗化行业基础者优先。

电话:025-6867 1287 联系人:莫小姐 地址:南京市南湖茶亭东街 79 号西祠街区 3 号楼 2 楼

E-mail: [nanjing@51job.com](mailto:nanjing@51job.com)

(本版广告一周内有效) 订版热线:025-86558812-217

更多招聘信息详情,请浏览 [www.51job.com](http://www.51job.com) 南京频道

我们要最亮的那个!

◆ 资深设计 2 名  
两年以上广告视觉创作经验;对时尚有敏锐洞察,良好的视觉审美能力,独特的创意设计能力;具有良好的团队合作意识。有房地产设计经验者优先。

◆ 策略文案 2 名  
两年以上项目策略文案经历,在中心点指导下,完成项目广告策略报告、活动策划及文字撰写等工作。有房地产项目成功案例者优先。

◆ 客服 AE 2 名  
两年以上同行业经验,熟悉广告公司运作流程,具备较强的沟通能力和语言表达能力,品貌端正,性格开朗,亲和力强,具备良好的团队精神和敬业精神。

◆ 业务精英 N 名  
两年以上同行业经验,负责收集客户资料并进行筛选;完成与客户及媒体代理公司的初步谈判;完成每月销售的任务,协助销售经理完成当月销售指标。

E-mail: [zhuw@2007@163.com](mailto:zhuw@2007@163.com)  
Tel: 83204608 83204618  
地址:南京市五台山 1 号丰汇大厦 9 楼 D 座