



吹尽狂沙始到“金”

众车商挑战低迷车市迎接“金九银十”

此前连续数月的市场走淡是代表车市的走向寒冬,还是为“金九银十”市场的回暖储备力量?记者采访了南京市十多家经销商,大家普遍倾向第二种观点。

深信购车需求将集中释放

“中国的车市总体方向还是会热的,以前连续数月的‘冷’实际上是在储备力量,人们对于便捷的交通工具的需求始终是越来越大的,汽车销量在9月回升的可能性非常大。”南京奇瑞总经理朱开枫认为,今年的金九银十不会放空,主要是有很多利好因素的存在:随着奥运热潮的退去,之前被奥运所吸引的消费需求将在后面的几个月中得到释放;诸多新品也将在9月份后集中上市;个性化车牌将实施、新消费税“抑大扬小”等诸多措施也将有助于提升消费者的购车欲望。

朱总的观点在众多经销商中非常有代表性。万帮外汽销售部经理陈陆表示:“虽然今年的传统旺季销量可能无法突破去年同期的水平,但相对于之前的六、七、八三个月肯定会有一个大的增长。”

那么,如何在这一时段抓住这些潜在消费人群的眼球,并将他们的需求变为实际订单——也就是“冲量”,是每个汽车厂家和经销商重点考虑的

问题。

家家都有系列促销政策

比亚迪汽车雨田都灵4S店黄小泉总经理表示,在历经7、8月的“休养生息”后,为在传统“金九银十”的旺季抢占市场,比亚迪雨田都灵店出台了很多优惠政策,比如:开展二手车置换,老客户介绍新客户直接给予“奖励”,还有下半年比亚迪将不断有新车上市,届时将有部分车型钜惠万元的让利政策。

而南京奇瑞4S店则推出了“喜从天降,超值大酬宾”活动,其间购买奇瑞A5,可享受最高达11000元的惊喜优惠,凡登记预订奇瑞A3,购车时可获得预订周期内(预订日全国上市发布日)每日10L油的购车大礼机会,预订客户在A3正式发布后两个月内购车,即兑现畅“油”大礼。

南京沃尔沃世嘉泰信4S店推出了大幅让利活动,活动期间,S40致雅限量版售价不超过30万元。

一汽大众南京协众总经理贾成城告诉记者,针对金九银十,除了充分利用厂家给予的各项促销政策外,南京协众销售展厅还将针对实际车型出台更贴近消费者需求的优惠政策。

南京宝铁龙轩达总经理下忠贵先生表示,轩达4S店将特别针对斯柯达明锐推出超值让

利活动,即日起到9月30日,凡购买斯柯达部分车型的市民均可享受18-24期“0”利率超值信贷!

对于已经来临的金九银十,江苏文华市场部经理杨场充满了期待。他告诉记者,东风日产最新上市的新天籁经过2个月的销售,已经进入了中级车销售的前三名。东风日产从9月1日开始进行“东风日产5周年100万台——辉煌共创感恩盛典”的活动,同时由“CVT双雄会”轩逸09款和逍客炫酷色联袂上市和“TII-DA·驱魔节油冠军 超值惊喜”两个活动来支持,而针对新天籁车型还继续开展了新一代天籁风魔“试”界挑战赛。

此外,江苏东源4S店将于2008年9月份举行酷派促销活动。在此期间凡购买酷派车型用户将有机会获得由韩国现代汽车提供的DMB(移动电话、带导航),限量赠送,先购先得。

对马上就要到来的教师节,北京现代江苏万帮特举办“快乐教师节,购车送好礼”系列主题活动,为南京市民献上一份丰盛诱人的“雅绅特大餐”,超值优惠,超大惊喜。凡购买雅绅特车型的用户将赠送“七彩大礼包”。其内容包括:

1、赠送2000元装潢大礼包;2、赠送原厂纪念品一只;3、赠送300元维修工时券;4、赠送3

张德基影城电影兑换券;5、赠送精美皮具一只;6、赠送雅绅特布套一套;7、赠送万帮会员卡,享受增值服务。本次活动时间:9月1日-12日。

南京东风Honda江苏恒通4S店、宝铁龙通运4S店,于8月25日至10月6日推出“礼享驾驭F1共赏”活动,与消费者共享F1精彩赛事。其间到店、试驾可获赠精美礼品,购买CIVIC(思域)和CIVIC HYBRID(思域新混合动力)车型可获赠价值2580元的时尚折叠运动自行车,同时购买东风Honda车型的顾客都有机会参与抽奖,幸运客户将受邀参加2008上海F1Honda车队助威团。

把服务做到尽善尽美

万帮外汽销售部经理陈陆告诉记者,受国际油价上涨及国内经济因素的影响,一些潜在消费者延迟购车计划,对前三个月的汽车销量影响较大。“我们认为,这部分消费者的购车计划只是被推迟,并没有真正消失。车市走淡是多个因素的影响造成的,而我们经销商和厂家要做的,就是做好员工的培训,提升自己的服务水平,以此来吸引更多的消费者。”

“与其他厂家不同的是,我们更多关注我们的服务和客户的感受,因为我们一直相信服务是我们的根本,客户的感受是销量的保证。”南京雷克萨斯4S

店市场部徐经理表示,9月6日到7日,南京雷克萨斯将和深圳发展银行汽车金融部,大众书局合作举办高端用户雷克萨斯汽车试驾活动。

东风雪铁龙新爱丽舍的服务招数是:联手国内家电巨头——国美电器,进行主题为“有爱家更美”的大型联合行动。据了解,此次“有爱家更美——东风雪铁龙新爱丽舍——国美电器联合行动”于8月30日启动,历时10周,在全国20个城市的37家东风雪铁龙4S店和40家国美电器店面展开。活动期间,新爱丽舍轿车将在国美指定店面进行现场展示,并现场征集消费者进行免费试

驾。同时,消费者只要进入国美店面无需购物即可参与抽奖,赢取新爱丽舍轿车;购买国美指定商品还可以免费置换东风雪铁龙新爱丽舍和国美联手设计的环保购物袋。此外,活动期间,东风雪铁龙车主在国美购物将享受特价优惠,同时,国美会员在东风雪铁龙购车也将享受特惠礼包。

来自南京聚诚4S店消息,在今年汽车市场低迷的大局形势下,传统淡季马六的销售比去年同期增加50%。在今年的“金九银十”,南京聚诚4S店将把更多的服务回馈于消费者,以服务赢得更多消费者的青睐。张颖 付蕾 汪洪新



东风雪铁龙世嘉定价到底冲击了谁?

带着C4光环,东风雪铁龙世嘉的亮相吸引了众多关注的目光,相比于之前媒体普遍猜测的12-18万元的价格区间,世嘉10.88-16.18万元的定价显得冲击力十足,那么世嘉定价到底

冲击了谁?带着这个疑问我们来到了位于江宁岔路口宏运大道1468号的南京明驰东风雪铁龙4S店。

根据明驰东风雪铁龙销售员介绍:随着两厢车的日益大行其

道,集WRC C4贵族血统的世嘉凭借见于中级车上的定速巡航等全新电子设备,首先让很多传统中高端两厢车相信见地,而1.6L排量的世嘉靠着优异的油耗更冲击了传统的中级家轿市场,

深圳车展上一车两站16人前赴成为明证。全满能最大限度满足驾乘者生活、工作、休闲的多重需求,是一款真正的“商家”四川轿车。

据位于大明路197号的南京长铃吉利4S店介绍:吉利金鹰首次上市的是1.5L自动挡车型,包括标准色、舒适色、豪华色三个车型,定价分别为59800、62800、66800元,在6万元以内车价中国为唯一的1.5L自动挡两厢车型。南京长铃吉利4S店销售热线:025-52609958

同步欧洲 科技领航
全新PowerDaily全面上市
依维柯城南专营店
地址:南京市卡子门大街2号
电话:025-52443602 52443603

此外“艺术和科技完美结合”的桂冠更在紧凑型两厢车市场掀起了重磅炸弹,使得世嘉在现有市场局面下竞争力更强。另据明驰东风雪铁龙市场专员介绍,目前世嘉已经全面接受预订,并且来店试驾试驾均有精美礼品赠送,详情可以咨询明驰东风雪铁龙销售热线:52153112/52153113

TOYOTA 超值惊喜

即日起至9月5日凡来店客户均可参加免费豪华高尔夫活动 名额有限 先到先得

COROLLA 卡罗拉 畅意·畅行 COROLLA 生活

详情请致电:025-85281888

南京长江丰田汽车销售服务有限公司

地址:江苏省南京市宁镇路东方城88号(市车管所旁)

电话:025-85281888 传真:025-85412988

网址:www.syncar-group.com/toyota

虎豹·行天下

本月特供车型:宾悦2.0MT豪华型

原价12.47万 特价价:?

特供专线:15851648208 13705196196

江苏瑞沃汽车贸易有限公司

宇通18-65座全系列车型供您选择

客车第一品牌 节油先锋

三年质保业务 可提供银行按揭 欢迎定制 豪华豪华用车

南京肯达汽车贸易有限公司

地址:南京市花园路17号(长途东站旁) 28、30、38、45、59、116路可直达

电话:84810203 84810706 13905195889

厦门金龙联合汽车工业有限公司

卓越品质 团体用车首选

江苏省金客汽车贸易有限公司

地址:南京市花园路17号(长途汽车站旁) 热线:025-85471190 85282606

关注江淮宾悦 关注江苏瑞沃

即日起本店每月推出一款特供车两辆,售完为止。

江苏瑞沃汽车贸易有限公司

地址:南京市大明路与宁溧路交叉点宁溧路1号-5

购车热线:025-52659168

5年 我们一路同行

一汽TOYOTA 5周年累计销售100万台

2008.9.1-10.31 感恩回馈活动全面启动

南京中升丰田汽车销售服务有限公司

地址:南京市雨花台区宁南大道10号

销售热线:52458777 24小时救援电话:52443319

南京中升迎宾馆丰田汽车销售服务有限公司

地址:南京市白下区光华路119号(百安国际东400米)

销售热线:66828222 24小时救援电话:13951937300

MG名爵全系列

最 优惠 服务 价格

宁枫名爵大明路店 地址:大明路103号

垂询热线:025-68689999