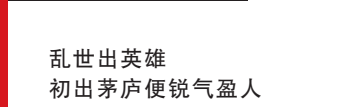


一九九三

# 崛起珠江路 缔造专业“IT连锁王国”



1993年,宏图三胞创始人袁亚非毅然放弃公务员的优厚待遇,投入商海,在珠江路开始了其创业生涯,经过七年的市场打拼,积累了一定资金实力的袁亚非并没有因此而沾沾自喜,而是积极寻求新的发展机遇。2000年,由其一手创办的宏图三胞终于以“中国IT零售产业新势力”的身份在珠江路诞生。

时至今日,历经8年市场磨砺的宏图三胞,以其特有的专业连锁策略在国内IT连锁零售领域内成功缔造了一个传奇的“IT专业连锁”王国。连续多年蝉联中国IT连锁第一,并以出色业绩入围中国连锁20强,成为中国IT专业连锁发展的领路人。

## 乱世出英雄 初出茅庐便锐气逼人

最初中国IT卖场的发展是以初级商业业态面目出现的,即以卖场主办方和产品经营方分离为特点,以收取商户经营场地租金为主要盈利模式的IT卖场迅速遍布全国。1985年诞生在北京中关村的IT卖场便是这一类型,但宏图三胞从2000年在珠江路诞生那天起,就为自己作了最为明晰的定位:“直接面对消费者,以高效、专业的销售模式,打造中国最专业的IT零售连锁企业。”

用宏图三胞创始人袁亚非先生的描述来说:“就是要从市场需求角度出发,以终端连锁卖场里良好的购物环境、信得过的品牌、低成本的运作、丰富而又齐全的产品、专业而有效的服务支持,全方位且充分满足消费者购买IT产品的诸多心理需求。”8年的实践证明,宏图三胞这种以“全方位专业保障”的连锁零售模式已成为

目前国内IT产品零售市场的主流模式,引领中国IT专业连锁零售产业的未来发展潮流。

## “转”得快才能“赚”得快

宏图三胞在其连锁全国的发展过程中,专业化的连锁扩张是他们时刻牢记的使命。但扩张并非一次性完成,而是在初步尝试成功后,逐渐摸索、不断发展出来的。作为国内目前规模最大、影响范围最广的IT专业连锁终端营销平台,宏图三胞自2000年成立至今,始终按照既定的扩张目标向全国重点市场推进,也正是因为如此,宏图三胞的扩张步伐才显得如此稳健而又有序。

尽管如此,宏图三胞2000年成立之后的第一家店却开似乎不太顺利。因为要开的是国内第一家以IT综合消费产品销售为主的自营店面,所以在经验上明显不足,因此经历了三次停业调整。在总结失败的教训之后,发现最主要的原因在于信息系统不及时、库存数

据不准所致。

多少库存合理?多少库存是有效的?库存周转率是多少?资金周转率是多少?如何即时看清各种利润、定价、销售额、积压等数据,这些连锁远程管理的基本要素在当时都不是很清楚,这就使得整个供应链和销售流程不通畅,影响到店面的整体销售。为此,宏图三胞在清楚地认识到这一点后,便开始积极构建企业内部管理信息系统,从最初的以业务流、资金流、物流信息于一体的综合信息管理系统——XP系统,到第二代的WDM系统,直至今天自主研发的一个以合同订单管理为基础的ERP信息化管理系统,宏图三胞的信息化工程日臻完善,率先在行业内实现了企业识别系统、采购定价、销售结算、广告策略、物流配送、全程服务、日常管理以及人才培训等诸多领域的全方位统一。“信息神经”调节系统能力陡然倍增,为宏图三胞实施快速而稳健的外埠拓展计划奠定

了坚实基础。

## 缔造核心竞争力 创新、神奇的“WDM”

宏图三胞之所以能够在短暂的8年时间内,就在国内IT连锁零售领域内成功创造了诸多奇迹,不仅在于宏图三胞拥有过人的胆识,还来自于其独创的“WDM大规模、标准化、连锁直销模式”所发挥的巨大推动力。

2000年,当袁亚非创办宏图三胞的时候,便首次将宏图三胞的企业高度定到了与国际巨头看齐的标准。在国内IT零售界创造性地将Wal-mart(沃尔玛)的连锁管理、DELL(戴尔)的终端直销以及McDonald's(麦当劳)的标准化服务,这三个具有代表国际流行与先进管理的理念进行巧妙借鉴与融合,推出了国内首个适合于中国IT消费国情的“WDM大规模、标准化、连锁直销模式”(以下简称“WDM”模式),成功开创中国IT连锁终端零售之先河。

记得宏图三胞当初刚提出“WDM”模式时,曾引起过业内不齿,甚至被开玩笑地称为“王大妈”模式。但如今,这个几乎在当时被大多数企业所不看好的模式却在宏图三胞的成长历程中发挥了举足轻重的作用,被业内人士肯定为引领中国IT连锁发展的主流方向。

正因为当初有如此高的起点,才会有宏图三胞今天的诸多奇迹。截至目前,宏图三胞已在全国各地拥有IT专业自营连锁店店面近200家,覆盖苏、沪、皖、浙、京、鲁、赣、闽等全国8大省(市)级市场,并以出色的业

绩,晋升“中国连锁20强”。

## 再度变革 宏图三胞PC MALL尽显实力

企业的发展,源于不断地创新。出于这样的理念,以及对整个IT消费市场形势的分析,宏图三胞在2006年率先自我突破,推出了国内首个以“注重体验消费、提供专业服务”为主旨的宏图三胞PC MALL消费模式,成功弥补传统零售市场惯用的“柜台式”“叫卖式”营销模式所具有的先天不足。以百货超市的运作模式进行IT产品的展示与销售,拉近了消费者与IT品牌、与产品之间的距离,消费者可以先体验,后消费,尽享自主消费的乐趣。

然而,宏图三胞PC MALL的精髓,绝不仅仅在于消费者可以自主消费,更重要的还体现在现场的专业服务领域。据了解,为配合当时的大胆尝试,宏图三胞在业界首次推出了顾问服务概念,不仅包括要求现场销售顾问能够根据消费者实际需求做出正确的“无偏向”购买建议,同时现场还有服务顾问受理各项服务内容。依托宏图三胞PC MALL这一专业化程度极高的销售模式,宏图三胞迅速实现了在产品销售与服务领域的专业升级。也正是有了这一次的冒险与大胆创新,宏图三胞再一次走到了行业发展的最前沿,并以此为保障,迅速在浙江、北京、华南市场中站住了脚跟。

宏图三胞PC MALL的成功推广,再一次证明了宏图三胞的选择与眼光。

快报记者 徐勇

## 宏图三胞PC MALL

您身边的电脑专家



**DELL Studio Hybrid**  
酷睿2双核T2390/2G/250G/DVD刻录/VB  
◆超小设计 ◆节能环保 ◆超强性能 ◆缤纷色彩  
仅售价: **4999元** ◆支持高清,可连接液晶电视



**宏碁 AS4930G**  
T5800/2G/250G/DVD刻录/G9300-256M  
◆专业游戏独显 ◆杜比音效认证  
◆图像逼真流畅 ◆精湛做工,尽显时尚气息  
仅售价: **6499元**



**惠普6520**  
T2410 1G 160G  
128M独立显卡 14.1寸  
仅售价: **5499元**



**三星NV33**  
800万像素, 2.5寸屏, 光学防抖  
◆时尚影音 ◆超值性价比  
◆时尚人士的必备品  
仅售价: **1750元**  
送2G卡, 清洁套装, 贴膜, 相机包



**IPOD NANO 4**  
◆你聪明过人的私人DJ  
◆播一播便能随机播放你的音乐  
◆九种缤纷色彩, 从未如此惊艳  
国庆精彩呈现, **1298元起售**



**三星F268**  
◆200万像素\12倍数码变焦  
◆支持最大4GBSD卡扩展\有声视频拍摄  
仅售价: **1780元**

## 全场惊喜特惠

笔记本电脑满3999元送豪华大礼

29日起珠江路3店寻宝得笔记本大奖

即日起, 预存100元得400元(现金券+礼品)

1000张国际小丑狂欢节门票欢乐送



**方正天瀑T200-5666**  
2G/256M显卡/18液晶  
◆三核B400  
仅售价: **4999元**  
送2.1音箱等九件好礼



**联想ICKX7035**  
2G/500G/256M显卡/刻录光驱/正版VISTA  
◆P9150e四核 ◆22"全高清液晶  
仅售价: **6299元**  
送电脑桌等九件好礼



**方正R640-420**  
T2390/1G/160G/Combo光驱  
/14.1英寸宽屏  
仅售价: **3999元**



**Think SL400-2743-7HC**  
T5670/1G/160G/G9300 256M,  
COMBO,铜等烤漆  
仅售价: **6199元**



**三诺英雄-H-212**  
◆气磁场仿真设计  
◆全木质外壳, 尽显不同音乐风格  
◆高解析力, 音色纯净丰满  
◆防磁干扰, 震撼音效  
仅售价: **158元**



**罗技MX AIR**  
◆目前世界上最脏、最酷的无线鼠标!  
◆锂电池, 手势控制, 9米超长距离遥控  
仅售价: **1250元**  
南京西路1118号 山南高科大厦店

# 10.1黄金周 非买不可的电脑

## 时尚数码

## 电脑附件

活动时间: 2008年9月25日至10月7日