



在中国足球集体低迷，被大家当作笑谈的2008年，江苏足球这边却风景独美。江苏的足球队——舜天，之前的加佳，经历了14年的风风雨雨之后，终于再次进入了国内最高级别的联赛，让江苏球迷看到了江苏足球的曙光。

在江宁基地，记者采访了舜天俱乐部总经理张玉道以及副总郑明，冲超终于成功，舜天俱乐部上下反而没了胜利后的狂喜，仿佛一切都是水到渠成，瓜熟蒂落。细细回想，冲超路上还是有苦有甜，用张玉道的话说，就像喝咖啡，“猛一喝是甜的，咂咂嘴巴还有点苦，但就是这种苦才衬出了甜。”

冲超八年路 一把辛酸泪

张玉道：我的头发越来越少了



14年坚持，江苏足球苦尽甘来 特约记者 高科 摄

狠抓梯队

“精锐部队”露头角

2000年，舜天开始接手江苏足球，之前是江苏加佳。那一年舜天可谓兵强马壮，内援外援实力都很强，但很遗憾，舜天错过了这次绝佳的机会，这一等就是8年。后悔之余，张玉道现在反思，“就算当时我们冲上去了，还是会掉下来，后面没有人接班上来啊，光靠引进人才肯定不行的。”

张玉道指的无人接班，就是后备人才匮乏，83、84这批到现在应该是当打之年的球员，在舜天是断档的，这也影响到了这几年舜天的冲超路，“没有人顶上来，队员就没有危机感。因为踢好踢坏你都得用他，这也是老队员难管理的原因。”张玉道告诉记者。

2000年兵败后，时任俱乐部副总的张玉道开始意识到后备人才培养的重要性，“只有搞梯队，球队才是有源之水，有本之木。”当时召集83、84的队员已无可能，只能从“娃娃”抓起，于是，2000年底，舜天开始了全国范围的人才选拔，准备组建自己的梯队。那一次选拔可谓大浪淘沙。集训队从开始的800人筛选到200人，最后89、90这一批只留下二十几个球员。张玉道戏称这批球员为舜天的“精锐部队”，就是这支部队连续几年都打入了同年龄

是如此，董总无论何时都在关注舜天，即便在国外，他都时常发短信，询问舜天的情况，用“要钱给钱”来形容并不过分，大家只有一个目的，就是希望舜天能冲上去。

有了财政上的保证，球员踢起比赛来也就没了后顾之忧。“我也考察了一下，舜天可以说是全国唯一一个不拖欠工资，不拖欠奖金的俱乐部。”张玉道不无自豪地说，往年赢球奖20万一场，今年提高到了30万。张玉道说，钱不是乱发的，俱乐部现在有一套完备的薪酬体系。

以前，球员迟迟不愿意与俱乐部签约的事情比比皆是，往往俱乐部要去和球员谈好多次，严重影响到队伍的战斗力，而今年都是一次性签约，为什么？张玉道说这都归功于我们有一套完备的薪酬管理体系，“建章立制之后，球员来了就会服从管理，不然我们就是店大欺客。”清楚的章程明确了各自的职责，没有交叉和空白，执行起来很明白。

在日常的管理中，俱乐部给了主帅裴恩才很大的自主权，“裴导在武汉时就做过总经理，因此在管理上我们是绝对信任他的。”张玉道告诉记者，这样的做法似乎与中国足协就有本质区别，很多事实也证明，主教练应该拥有权威。

冲超成功

心情却是沉甸甸的

冲超过后，舜天俱乐部上下没有特别的兴奋。甚至，庆祝的事都想低调行事。一方面因为，总觉得这是件水到渠成的事，没了狂喜和意外，客观上今年其他队伍的实力比较一般；另一方面，冲超并不是舜天的终点，上了一个台阶，俱乐部要做的工作更多。张玉道说：“中超的关注度就不一样啊。”

八年来曲曲折折有太多辛酸故事，郑明形容为“一把辛酸泪”。球员、教练、媒体、球迷，方方面面总是有些摩擦。张玉道曾笑称自己是关节：连接“大臂”董事长和“小臂”教练员；连接媒体和观众。他戏言：“这些年，我和郑明联手平息了多少‘叛乱’。”张玉道说的这些“叛乱”有教练组之间的矛盾，有球员更衣室里的牢骚，也有球迷的抗议。

张玉道在舜天俱乐部奋战了八年，2005年才扶正，此前一直是副手。在这个风口浪尖的位置上，张玉道坦言，经历了很多，也曾想过打退堂鼓，甚至连辞职报告都交过，但董事会一口回绝，“大家都不干，都退缩谁来干”，领导的一席话，让张玉道最终收回了辞呈。

这么多年，才修成正果，张玉道说，其实很累，他捋着头发，“现在是在边支援右边，可以说在资金上给了舜天无尽的支持，舜天集团本身更

烟酒不沾的他，也偶尔抽两口雪茄，有时也喝点酒，解解身上的压力。“俱乐部是与人打交道，不像机器。在这个时候，‘关节’其实就是机器的润滑剂。”张玉道感叹道。

郑明回忆说，有一年，足协开会，中超中甲的老总都到了。因为大家都认识就聚在一起说话、开玩笑。开会时间到了，大家纷纷走进会议室。郑明坐下来一看，怎么周围的人有些不一样呢？一问才知道，这是中超老总开会的地方，中甲的在隔壁。郑明拍拍屁股站起来往外走，心里却不是滋味。“每次开会，都是中超的老总坐里面一圈，我们坐外面一圈。感觉总是坐在人家屁股后面。”走出房间的一瞬，郑明的心里是很难受的，但这个小插曲也更加坚定了舜天俱乐部上下心里冲超的决心。

现在，冲超终于成功，舜天俱乐部上下反而没了胜利后的狂喜。仿佛一切都是水到渠成，瓜熟蒂落。细细回想，冲超路上还是有苦有甜。用张玉道的话说，就像喝咖啡，“猛一喝是甜的，咂咂嘴巴还有点苦，但就是这种苦才衬出了甜。”

快报记者 吕远

实习生 夏静娴

回顾

自职业化元年开始，江苏队是唯一一支从甲A降级后再没有升回来的球队。漫漫长夜14载，江苏已经许久没有感受到足球顶级联赛的浓烈战意了。中甲（甲B）老牌劲旅的称号，多少带有那么一点讽刺的成分。

1994年 在甲A，江苏加佳1胜7平14负，整个赛季仅仅打进8球，如此糟糕的战绩换来了噩梦一般的结局，江苏足球最初的回忆，带给球迷们只有心碎。

1997年 这一年的乙级诸旅迎来了空前的4个升级名额，当1:0战胜广西银荔后，小林球迷协会的数十名球迷疯狂地冲进场内，与球员们庆祝着这一欢欣时刻。江苏足球开始了连续十年征战甲B（中甲）联赛的历程。

1998年 东北名帅杨玉敏，在精心挑选了内外援之后，开始大胆启用年轻球员主挑大梁，然而“主场龙、客场虫”的冰火两重天表现开始成为江苏足球急需解决的新难题。

2000年 舜天集团斥资入主俱乐部，从江苏加佳更名为江苏舜天，李春成、魏大勇、阿格鲍、里贝罗等，放眼甲B诸强，以如此人员配备提出“保四争二”目标实在算不上好高骛远。

2002年、2003年 两个赛季在“不升不降”的平平淡淡中挥霍而去。

2004年 年年大手笔投入的舜天，一次次雄心壮志地组建着豪华阵容，甚至制服组成员也是个个大名鼎鼎——迟尚斌、李晓光……江苏舜天被人们称为中甲的国米，却在年复一年的痛苦中承受着国米的命运。

2005年 这一年王宝山入驻舜天，经历了2004年的挫折，舜天没有喊出冲超目标，着重锻炼队伍，王宝山的表现中规中矩，但赛季末因为在俱乐部的谈判上存在分歧，没有能续约。

2006年 有了2005年的历练，赛季前，俱乐部请来了前国脚马林，重新提出冲超目标，但是有了一个辉煌开局后，随后又经历了连败，客场输给成都后，马林下课，本土主帅李红兵上课。

2007年 三强争雄，舜天又一次不幸仰望着广州医药和成都谢菲联先行一步。

2008年 从取胜延边开始11战10胜1平，曾经难于上青天的客场之旅六战六捷，低调了8年的舜天也收获了自己努力不懈的“抗战”胜利果实。实习生夏静娴 快报记者 付智勇 整理

一封来自国际奥组委的特殊来信

2008年9月5日，一封署有国际奥委会主席雅克·罗格和北京奥委会主席刘淇联合亲笔签名的感谢信放在新日公司董事长张崇舜的案头；信中甚赞新日电动车为29届北京奥运会所作出的杰出贡献。这无疑是对我电动车服务奥运的最大肯定，同时也激励着新日以更优质的产品和服务去回报社会。

从4月的“北京好运测试赛”新日两轮和四轮电动车在鸟巢、北京射击馆、顺义奥林匹克水上公园等场地，供测试赛竞走、篮球、射击、马拉松等比赛项目中使用；到为响应“绿色出行”，北京市东城、西城、朝阳、海淀四城区交通管理局将新日电动车作为警用巡逻车投入使用；从8月8日奥运会开幕式结束后，鸟巢要迅速投入到奥运比赛中，

舞台设备、人员、物资的转场；到奥运各项赛事的顺利进行，新日奥运服务车都发挥了巨大作用；不仅得到了国际奥委会和北京奥组委的高度肯定，同时也赢得了运动员、志愿者、国外记者宾朋和社会各界的一致称赞。

一位来自西班牙的记者

自己购买了一辆新日电动车，就连伦敦奥组委官员也禁不住试坐了一回，并连声称贊，表示下一届伦敦奥运会也将考虑引进新日电动车；而北京新日客服中心每天都能接到很多外国友人的电话，要求直接购买新日电动车。

新日电动车之所以能够在奥运场馆内得到海内外宾朋的盛赞，与其长期以来，在产品与技术研发的锐意创新密不可分。新日磁王双动力，被消费者誉为“长跑王”，实现了电动

车行业在速度和续航上质的飞跃；而新日智能反充电能量回收系统、全智能自动语音检测系统，满足了消费者对电动车动力转换和整车健康扫描的高性能要求，给消费者带来了全新的驾驶体验，充分保障驾驶者与电动车的安全，真正实现了“人车对话”。

在这封特殊来信的鼓舞下，9月27日，新日成为“2008全民健身奥运场馆行”活动协办单位，新日车成为这项活动的指定用车，“新日杯”国家奥林匹克趣味定向越野赛也即将在鸟巢举行。据悉，新日公司决定，在国庆期间，将3000辆从鸟巢归来的新的日奥运服务车，以抽奖的形式免费回报给全国购买新日电动车的幸运用户；而这些奥运特供车，从鸟巢走进寻常百姓家，以另一种方式延续着奥运精神。

能模式下输出首页，优化打印机性能，降低打印总时间和总能耗。在打印任务完成后可立即进入待机模式，与传统设备相比可节省15~30分钟的耗电量。

惠普(HP)黑白激光打印机强大的双面打印功能则更为节约纸张、保护森林和水资源创造了便利。惠普(HP)黑白激光打印机产品支持标配或选配的双面打印单元；没有标配双面打印单元的机型，则可通过软件驱动的形式帮助用户实现手动双面打印，不必进行顺序重排等工序，也不易因出错而浪费纸张。

环保好礼 共享绿色“激”情

-- 购买 HP LaserJet P1008 赠精美环保袋

近日，惠普(HP)启动“金秋激情、好礼热送”促销活动，即日起到11月20日，消费者只要在指定专卖店以标准零售价格购买HP LaserJet P1008系列黑白激光打印机，就可获赠无纺布环保购物袋一个。作为全球打印和影像市场的领导者，惠普(HP)一直致力于以持续创新研制节能环保的高品质产品，帮助用户成功的同时，降低对人类赖以生存的生态环境的影响。赠送无纺布环保