

“300服务”引爆地板市场

到柏林地板超市买地板可获赠 2009 年全年《现代快报》

柏林地板超市在业内首推购地板“3年质保、0 风险购货、0 铺装损耗”的“300 服务”营销模式，短短半个月来在南京的 11 个门市部销售量同比增长 12%，环比增长高达 30%。为了答谢广大顾客多年以来对柏林地板超市的厚爱，从即日起至 12 月 31 日止，凡是在柏林地板超市选购地板达一定数量的，赠送 2009 年全

年《现代快报》一份。

昨天，记者走进该超市部分店面一探究竟。“许多客户是奔着‘0 铺装损耗’来的。”在柏林地板江东北路辰龙广场连锁超市里，一位营销人员告诉记者，有些客户一进来对“地板铺装出现损耗由企业自己承担”表示质疑，但当销售人员将有关条款白纸黑字地写在合同上

时，没有一个客户不放心的。这位营销人员说，她这个店面 9 月份平均每天的签单量在 5 个左右，但自从 10 月份推出“300 服务”后，每天的签单量都在往上升，好的一天能达到 30 单。

十多年来，柏林地板总会在恰当的时间给消费者送上惊喜。“诚信不打折、天天工厂价”“明码实价”“3 年质保、0

风险购货、0 铺装损耗”，这些震动行业的举措都出自柏林地板超市。据了解，从即日起至 12 月 31 日止，凡是在柏林地板超市南京 11 个门市部任何一家选购实木地板达到 50 平方米以上，或是选购强化、复合地板达到 80 平方米以上的客户，都可以获赠 2009 年全年《现代快报》一份。

快报记者 陈勇民

喜临门床垫 打“品格牌”

今年国庆期间，各大品牌床垫的商家们纷纷拿出五花八门的促销手段来吸引顾客。但在这“讨好声一片”的促销活动面前，大多数消费者仍然保持着冷静的消费方式。这其中，喜临门床垫以最实惠的方式迎合广大消费者，得以为在国庆期间的市场上走俏。据了解，此次喜临门除了以赠送等方法来促销外，还特别推出了舒适版和品格系列特价商品，很受广大消费者喜爱。喜临门促销活动的成功印证了精明消费者的至理名言：适合才是真理。 陈勇民

到东鹏陶瓷旗舰店 领略新东方主义文化

东鹏者，东方神鸟也，如日东升，然又不囿于东方，志存高远，实力非凡，一奋翼便扶摇万里，一引吭便声闻九天。东鹏陶瓷，也正如东鹏一样，浑身透着历史的厚重感与万丈豪情。

9 月 30 日，东鹏家乐旗舰店甫开，不仅向南京市民展示了其极具时代特色的纳福娜洞石，更是用其精湛的技术将 5000 年的陶瓷文化向世人娓娓道来，让更多人了解了这个以“新东方主义风格”为特色的强势建陶品牌。

在瓷砖上雕出个清明上河图

“我们的制陶工艺十分现代，足以让我们在玻化砖上随意书写。”东鹏陶瓷南京分公司董事长马军十分自豪地介绍说：“在洞石上，我们能雕刻出

清明上河图；卡拉拉上，我们能书写庄子的《逍遥游》。设计师可以结合时尚的背景色以及现代装饰元素，展示出东鹏玻化砖的高贵与精彩。”

站在东鹏陶瓷旗舰店里，马军指着一幅清明上河图告诉记者，东鹏可以用现代工艺，在现代产品中融入中国传统文化的经典，使之焕发出新东方主义韵。

用东方文化构建现代生活

在东鹏陶瓷家乐旗舰店里，每个空间都有一个动人的故事：从佛山祖庙到历史名篇庄子“逍遥游”，到一代女皇武则天，到千年古刹少林寺；从远古时代的第一块砖瓦，到如今引领国际潮流的建陶产品；从青砖灰瓦到抛光、哑光、凹凸一



石三面，从烧柴窑炉到现代制陶工艺……东鹏瓷砖通过这些实物和装饰图案，展现了中国陶瓷文化的历史，让人们感受到了东鹏发展的传奇。

马军表示，将传统文化与现代生活相结合，在普通消费者的家庭中演绎不同的新东方文化，这也是东鹏陶瓷一直倡导的理念。 快报记者 王燕

月星家居国庆热销

如果说国庆的建材市场让人丝毫感觉不到“黄金”魅力，那么家具市场却因为有了返现促销，狠狠地热闹了一把。南京的几大家具卖场人流量和销售额都创下新高，月星家居的两家店甚至再现了排队收银的场面。

客流量 2 倍于平时双休

“这个黄金周，我们的销售情况非常不错。特别是周边城市，购买比去年同期增长 20%。”谈到黄金周的销售情况，南京月星负责人言语间透着兴奋。今年是月星集团成立 20 周年，月星推出了满 2000 送 900 的优惠，吸引了不少消费者前来购物。据悉，月星逸仙桥店和卡子门店的客流量都明显增多，是平时双休日的近 2 倍。

红木实木家具成热点

从国庆销售数据看，南京消费者的购物趋于理

性，不再以价格为第一标准，而是把家具品牌和质量作为购买首选因素，消费档次明显提升，绿色消费成为时尚。其中，时尚化、个性化的家居用品消费也大幅增加，特别是红木家具、实木家具成为消费热点。

记者了解到，消费者对家具的售前服务也越来越看重。赵小姐在接受记者采访时表示，她对月星的导购设计服务中心的设计师服务很满意。

家居文化展引人关注

国庆期间，月星家居主办的“座椅展”“私人藏品展”等主题新颖、形式多样的家居文化展也吸引了大量的消费者前往观赏。相关负责人表示，通过举办这样的主题展，既有效地推广了家居文化，又成功地传递着月星家居的品质内涵。

王燕

6 种套餐，哪个适合你？

目前市场上众多家装公司推出的套餐式服务，可谓是五花八门，很多业主都有疑问，真正的套餐式服务能让他们享受到什么？瑞博文装饰负责人表示，真正的套餐就是要给业主们带去更多的实惠与省心，而瑞博文装饰针对不同的人群制定了 6 种不同套餐（经济实惠 179 套餐，时尚的 279、379 套餐，豪华的 579、999 套餐，22900 套餐），让每一位业主都能享有适合自己的套餐服

务。同时，橱柜和实木复合门都由瑞博文装饰自己的工厂生产，整个产业链服务更便利，又给广大装修业主省去很多花费。

瑞博文在金秋之际将为装修业主们送去一份百万豪礼，包括 29 项优惠加环保等。想将豪礼领回家的业主们不妨前往瑞博文装饰门店咨询、了解，此外还有更多优惠将会在瑞博文装饰店堂公告上公布。

童婷婷

永隆家居热烈祝贺现代快报创刊九周年！



本活动最终解释权归永隆家居所有

买家具，你上当了吗？ 利剑行动第二波

明码实价
~ 欢迎比价
~ 决不还价 ~

田纳西 美式乡村
百分百实木



直刺家具
市场暴利

市场价：9860 元
谷底价：4990 元

10月11日
—
10月31日

柏森 卡布奇诺
A907 床
促销价 2480 元
市场价 4320 元

丹尼诗 A31 铜角
三件套：茶几
促销价 9300 元
市场价 18000 元

恒信 H202 床
促销价 2480 元
市场价 4780 元

迪诺雅 BT-1301 床
促销价 2280 元
市场价 4680 元

永隆家居友情提醒
买家具务必
货比三家

欧德堡 YF-522 床
促销价 5680 元
市场价 8860 元

ODD OCB605B 床
促销价 880 元
市场价 1680 元

我要我家 FA46-12-01-N+X+J1.2 榻床
促销价 850 元
市场价 1980 元

联邦 2137 床
促销价 2180 元
市场价 3379 元

丽娃 L-015-1 床
促销价 2780 元
市场价 3960 元

帝莎 BA01-B-A20 床
促销价 3280 元
市场价 5180 元

促销价 2580 元
市场价 4580 元

促销价 980 元
市场价 1980 元

永隆家居河西店

ADD 江东中路 168 号奥体中心旁 TEL 025-88406888
公交线路：41/57/85/86/109/306 路兴隆路下

永隆家居卡子门店

ADD 宁溧路 266 号麦德龙超市旁 TEL 025-52428888
公交线路：南金线 / 27/86/101/102/103 路夹岗站下

永隆家居龙蟠中路店

ADD 龙蟠中路 158 号山水大酒店旁 TEL 025-86984333
公交线路：40/58/91/93 路 21 世纪广场站下