

电动汽车走进家庭还有多远

比亚迪要迈过三道坎:大量资金投入、说服消费者接受、国家扶持充电站建设

获得“股神”巴菲特 18 亿港元投资,斥资 2 亿元收购半导体制造企业宁波中纬,在深圳第十届中国国际高新技术成果交易会上高调发布 F3DM 双模电动车,深圳比亚迪公司这一系列大动作都在告诉人们:一匹“大黑马”诞生了,电动汽车就要在中国公路飞驰了。但据记者了解,比亚迪还是汽车行业里的新兵,很多业内人士对它能否成功还存疑虑。

看上去的确很美

在能源匮乏、环境污染的当今世界,比亚迪的电动汽车计划如果能够成功,堪称“划时代意义的变革”。按照比亚迪测算,双模电动车行驶 100 公里大概消耗 15 度电,以现行电价每度电 0.6 元计算,成本约为 9 元,而普通轿车行驶 100 公里至少要 7 升汽油,即使按每升汽油 5 元计算,每百公里油耗成本为 35 元。也就是说,双模电动汽车能够节约成本 74% 左右。

从国家能源安全角度看,2007 年我国花费 862 亿美元进口石油 2 亿吨才能维持国内正常供应,其中汽车消耗的石油大约占整个国内消耗的 20%。推广电动车,汽车消耗的石油将大大减少,有利于我国的能源安全。

在节能减排方面,数据显示,全球 25% 的二氧化碳排放来自汽车,而电动汽车在 100 公里行驶范围内是零排放,大大减少了空气污染;比亚迪电动车搭载的电池在生产过程中无污染、无排放,旧电池原材料可回收,达到最大的环保目的。

此外,电动汽车推出后市场反应良好的话,还可能扭转中国民族汽车工业落后于人的局面。长期以来,中国汽车工业由于缺乏核心技术而跟在别人后面。但在电动汽车领域,中国与国外先进厂家之间的差距相对较小。

“如果顺利的话,比亚迪将于 2008 年实现电动汽车商业化,并于 2009 年实现纯电动车商业化,这不仅仅是民族志气的胜利,而且可能给中国民族汽车工业打开一片新的天空。”比亚迪股份有限公司总裁王传福说。

市场疑虑能否成功

比亚迪汽车销售有限公司总经理夏治冰说,比亚迪电动汽车之所以能够成功,主要是因为掌握了铁电池技术。铁电池成本比锂电池成本低得多,其电容量又接近锂电池水平;铁电池在燃烧和碰撞中不会发生爆炸,非常安全;此外,铁电池可循环使用 2000 次,保证电动车行驶 60 万公里,使用 10 年。

看上去比亚迪的电动汽车计划完美无瑕,但据记者了解,很多业内人士对它能否成功还存疑虑。

比亚迪声称的那些关键性数据主要是自说自话,没有经过第三方权威部门的检验,所以很多人对比亚迪电动汽车还是半信半疑。”长城证券一位不愿透露姓名的分析师说。

武汉竹叶山汽车市场代理商袁辉告诉记者,电动汽车技术的确是划时代的,但比亚迪搞了好多年,为什么一直没有量产上市?铁电池技术是否已经成熟?安全性有没有保障?这些问题让他犹豫不决。

在深圳高交会现场,记者看到,尽管比亚迪拿出了 8 辆 F3DM 电动车作为展示,并且允许试乘试驾,但一些市民仍然对电动汽车感觉到很陌生。“它真的能开吗?会不会很贵?”

要迈过三道坎

据记者调查了解,比亚迪电动汽车要大规模生产并驶入寻常百姓家,至少还要迈过三道坎。

首先,在巴菲特投资 18 亿港元之后,比亚迪仍然需要大量资金。其电动汽车项目的总投资在 23 亿元左右。同时,比

迪半年报显示,分别须于一年内偿还人民币约 73 亿元,于第二年偿还人民币约 1.13 亿元,以及于第三至第五年内偿还人民币约 17.23 亿元。

其次,如何说服市场接受电动汽车。虽然比亚迪 F3DM 的最终报价并没有出来,但据比亚迪内部人士透露,其售价可能要比同类型的传统汽车贵出 5 万-6 万元。在目前很多配套设施不够的情况下,如何让消费者了解和接受电动汽车,是考验比亚迪汽车计划的又一道障碍。

此外,发展电动汽车是个系统工程,是否能够得到国家政策的及时扶持至关重要。据记者了解,虽然比亚迪声称电动汽车使用家庭插座 7 小时就能充满,专业充电设备只需要十分钟就能充满电池 50% 电量,但没有充电站作为配套设施,电动汽车发展起来仍然步履维艰。据悉,目前建一家充电站所花成本,在 25 万-30 万元人民币之间。如果没有国家战略,像建设加油站那样建设公共充电站,单靠一个企业大规模地建设充电站显然是不大可能的。

新华社记者 彭勇

联通网通正式合并

中国联通红筹公司、中国联通网络通信有限公司 15 日宣布成立。我国电信重组改革在资本市场层面的工作结束。

为促进电信行业健康、协调发展,工业和信息化部、国家发展和改革委员会、财政部今年 5 月联合发布了关于深化电信体

制改革的通告。目前,中国联通向中国电信出售 CDMA 网络的主要工作已经完成,CDMA 资产与业务的交接工作在全国范围内顺利展开,约 2 万名原中国联通员工已正式加盟中国电信,CDMA 的经营主体已于 10 月 1 日正式由中国联通变更为

据新华社电

胡润发布能源富豪榜 能源类企业家财富保持稳健

相比金融危机带来的中国富豪身家平均缩水 22%,昨天公布的胡润 2008 能源富豪榜显示,受益于全球能源价格高企,能源类企业家的财富在“弱市”中保持了一定的稳健势头,52 位能源类富豪的平均财富仅仅下跌了 7%。

《2008 胡润能源富豪榜》显示,今年的能源富豪榜总计上榜富豪总数为 52 位,总财富为 1792 亿元,平均财富为 34 亿

元,上榜富豪的门槛为 10 亿元。胡润说:“在全球金融危机危机的情况下,能源行业受到的影响相对较小。”来自江西赛维的彭小峰以财富 270 亿元蝉联能源榜首;尚德太阳能的施正荣以财富 190 亿元排名第二,上述两人的企业均从事太阳能类业务;从事煤炭传统能源业的鲜扬(来自恒鼎实业)则以 95 亿元个人财富居第三位。

据《京华时报》

5 企业“受命”洽谈收购三鹿

三元“奉命”洽购三鹿一事尚无结果之时,记者昨天从有关渠道获悉,伊利、三元、完达山、飞鹤、娃哈哈 5 家企业昨天下午接到国家有关部门的口头通知,于明天参加座谈会,讨论收购三鹿的意向。

据了解,9 月 25 日三元股份突然接到有关部门的通知,研究相关并购事宜。尽管三元至今未公开表态洽购对象是三鹿,但这已成为业内不争的事实。

三元方面有关负责人昨天接受记者采访时,对收购的进程不作任何表态。但连日来,各种版本的传闻在坊间流传,有报道称,临危受命的三元,随着资产

评估工作的深入,对三鹿的态度开始有了微妙的变化。双方在究竟是股份收购还是资产收购上,没有达成一致。消息甚至称,目前,三元股份已经放弃了整体收购三鹿的方案。

对于该说法,三元有关负责人昨天表示“不知道”,但据了解三鹿的业内人士透露,由于三鹿资产复杂,不仅有外资股东,旗下多家联营工厂的资产更是错综复杂,因此,短期内,三鹿资产转让困难,“而这也正是有关部门出面召集 5 家企业共商收购三鹿事宜的动因”。记者昨天向伊利等企业有关负责人证实上述消息,伊利方面未置可否。

据《京华时报》

受金融危机影响,高级成衣定制业绩大幅下滑

英国“顶级裁缝”转战亚洲市场

英国伦敦的萨维尔街上,来来往往的大多是愿意花数千英镑定制手工成衣的人。这条不长的街上聚集了众多全球一线男装定制品牌,英国的顶尖裁缝也以进入萨维尔街为荣,至今已经两百年。然而,受全球性金融危机的影响,9 月以来,萨维尔街的成衣定制生意冷冷清清。

王室西服出自萨维尔

菲利普先生来自萨维尔街 15 号的亨利·普尔公司,前晚他来到南京,毫无疑问,他对中国大陆市场十分感兴趣,未来还将继续在这里发展。记者从菲利普口中得知,在英国甚至整个欧洲,萨维尔街犹如服装界的圣地。

“这条街上聚集着很多高级成衣定制店铺,每家店都有自己的特色,英国顶尖的裁缝都在这里。”菲利普说,19 世纪时萨维尔的西服就穿在了乔治四世的身上;20 世纪初,埃及国王、日本皇室也都成为

萨维尔街的客户。现在,包括亨利·普尔在内的萨维尔街上的店铺仍与英国王室和上流社会保持着关系。娱乐明星的追捧更让萨维尔声名远播,菲利普说:“贝克汉姆和辣妹结婚时的礼服就出自萨维尔。”

200 年来,萨维尔街一直热闹非凡、熙熙攘攘,“所有的工序皆由手工一针一线完成,客人需要试穿三次才会最终完成成品,客人们愿意花上千甚至数千英镑定制一套萨维尔街出品的西服。”

业绩下滑,寻找新市场

今年以来,萨维尔街明显感受到了“寒意”。菲利普说,上半年的成衣定制还保持着和以往差不多的业绩,8 月是欧洲的假期,因此是个淡季。“一般来说,9 月份我们的定制业绩应该回升了,可是和去年相比,9 月我们业绩出现了下滑,大约下降了 4 成。”菲利普说。

对于业绩下滑的原因,菲利普表示,高级成衣定制的客户都拥有一定的实力和社会地位,而今年下半年以来,他们发现,这部分实力雄厚的客户不敢花钱了。菲利普说:“我们发现我们的客人不愿意花钱了,即便他们手中有钱,也认为不该在这个时候花钱,他们觉得经济动荡的时候,不是花钱的时候。”

正是因此,萨维尔街上一一些高级成衣定制店铺面临着资金的压力,一些品牌则更愿意寻找新的市场。菲利普说:“欧洲是西服定制的主要市场,稳定而成熟,可是受到金

融危机的冲击,让我们更加坚定开拓亚洲市场的思路。”几年前,亨利·普尔来到中国,在南京的定制业务业绩逐年上涨,目前他们又把目光投向印度。

快报记者 张波


ARA MARKETS 免费金融研讨会 - 南京站

2008 年,国际金融市场风云变幻,次级债危机余波未散,美资本市场巨震频频:五大投行名存实亡,另有数大金融机构资不抵债,或被政府接管,或被并购;这是当前全球经济面临的一场由流动性过剩转向流动性紧缩的革命,如何寻求避险资产?中国股市连续暴跌,手中股票、基金如何处理?百年来的最大金融危机还是百年来的抄底机会?美国 ARA Markets 为您解开谜团……

时间: 2008 年 10 月 18 日(星期六)下午 2 点
地点: 索菲特银河大酒店八楼水晶厅(南京市山西路 9 号)
主题: 1、全球金融危机的走向及对中国证券市场的影响
2、乱局中的避险资产和投资机会

主讲人: PaulXu: 知名证券投资专家,曾任职于兴安证券和天相投顾,CCTV 证券资讯频道特约分析师、中国国际广播电台特约证券分析师,现任 USA ARA Markets Ltd 中国推广中心总经理。
陈迪: 毕业于上海大学世界金融系,六年从业经验,曾任国泰君安贵金属行业研究员,现任 USAARA Markets Ltd 中国推广中心市场部副经理,高级研究员。

全中文公益讲座,免费入场,现场有精美礼品赠送。名额有限,电话预约。
预约电话: 025—66620950, 025—66620956



深发展“聚财宝”系列

人民币理财产品即将隆重发售

产品名称	发售期限	理财收益率	起购金额
“聚财宝”尊贵计划 08 年 6 号信托贷款人民币理财产品	10 月 27 日至 10 月 30 日 产品存续期 12 个月	预期年收益率 7.0%	5 万元人民币 1 万元人民币整数倍递增
“聚财宝”尊贵计划 5 号信托贷款人民币理财产品	10 月 27 日至 10 月 30 日 产品存续期约 8 个月	预期年收益率 6.6%	5 万元人民币 1 万元人民币整数倍递增
“聚财宝”卓越计划人民币理财产品	每月开放,滚动发售 在续期 1 个月和 3 个月	每一理财周期首个开放日前公布下一理财周期收益率	5 万元人民币 1 千元人民币整数倍递增
“聚财宝”金票人民币理财产品	每月开放,滚动发售 在续期 1 个月、2 个月和 3 个月	每一理财周期首个开放日前公布下一理财周期收益率	5 万元人民币 1 千元人民币整数倍递增

分行营业部 83168618 城西支行 83753399 城北支行 83536170 城南支行 84216149 城东支行 84628125
城中支行 84735619 河西支行 86297168 汉中路支行 88578499 户部街支行 86892979 新街口支行 84735638
江宁支行 52786956 大行宫支行 84563722 客服中心 83245033

服务热线 Service Line: 95501 www.sdb.com.cn

聚财宝尊贵计划 6 号信托贷款人民币理财产品是信托方式,募集资金用于发放优质客户贷款,额度有限,先到先得。