

一个87岁,一个86岁

# 白发夫妇搭档修鞋63年

两年前,孙奶奶眼睛实在看不清,不能再修鞋了。可这活她干了63年,实在舍不得丢。于是,她还是坚持陪老伴一起出摊。两位年近9旬的老人摆摊修鞋,成为成贤街一道最美的夕阳景。昨天,记者慕名采访了这对修鞋老夫妇。

▶现在摆摊修鞋,只为消磨时间  
快报记者 唐伟超 摄



## 孙奶奶是师傅 严大爷是徒弟

在成贤街北段的一条小巷,有个修鞋摊点,是一对老夫妇摆的。无论酷暑严寒,还是刮风下雨,每天早晨8点,严大爷都会推着一辆古老的修鞋车准时出现在这里。老伴步履蹒跚地跟在后面,帮他推一把。到了摊点,两人一个搭棚子,另一个就帮忙扶着。白发老夫唱妇随,吸引不少年轻人回头。严大爷姓严,稀疏的白发和一脸皱纹写下了他人生春秋。这把年纪还干活,记者忍不住好奇地问:“您老大了?”严大爷笑了:“还小还小,我才87岁,她只有86岁。”修鞋摊旁放了几个小板凳,还有一双干净的拖鞋,是给修鞋人穿的。干活时,严大爷没

有太多话,默默地做自己的事。他的眼力很好,连老花镜也不用戴,一针一线是那样均匀。86岁的老伴孙桂英就和善地同客人交谈,不时还伸过头,看严大爷干活。严大爷找不到锥子,她很快翻找出来;大爷要换线了,她马上就给他递上,配合得相当默契。孙奶奶还幽默地来了一句:“我们俩搭档一辈子了,这点默契没有就糟了。”仔细一问,他俩搭档63年了!严大爷说,他和孙奶奶是由双方父母指腹为婚的。1945年,两人结婚后,就摆这个修鞋摊为生。孙奶奶师从父亲,15岁就“出道”修鞋了,还是严大爷的师傅呢。“结婚前,我一直在老家江都种地。”严大爷说,他的手艺是孙奶奶手把手教会的。

## 一毛钱一双鞋 养活5个子女

过去,严大爷、孙奶奶以此为生,艰难地过了很多年。孙奶奶说,过去南京没这么多人,楼也没这么高,修鞋子的人寥寥无几。刚在这里摆摊时,他们的主营业务不是修鞋,那个时候,南京人习惯做鞋子穿,他们主要帮人上布鞋、老棉鞋的“鞋帮”。“生意十分清淡,一到夏天整个没生意。”孙奶奶说,过年过节时生意才好一些,大家会做双新鞋。“生意不好,我们一天就吃两顿,生意好的时候,一天就吃三顿。”孙奶奶说,她生了6个子女,靠一门手艺拉扯大5个,其中一个女儿3岁时出痧夭折了。想起这事,老人有点

伤心了:“有钱看病,没钱拖病,拖到临了送命。”“那个时候,孩子们也懂事。”严大爷见提到几个子女,赶紧插话。他说,孩子们从来不要吃这个那个,不过,他心里很清楚,孩子们还是很渴望有好吃的,特别期待春游,“每次春游,我就给每个孩子买两块烧饼。”后来,街头涌现了一些用机械修补各种布鞋、皮鞋和胶鞋的小店铺,一度很受年轻人的追捧。严大爷和孙奶奶还是坚持手工修鞋,他们自我要求非常严格,缝制或修补出来的皮鞋必须平整美观,让人穿着双脚感到舒适。若是缝制或修补出来的鞋客人不满意,他们一定会免费重做。他们的价格也十分优惠。最早的时候,修鞋子只要1毛钱,如今通常也只收1块钱。

## 《妈妈,好想再遇见你一次》 后续报道

### 热心市民: 我认识刘平母亲

23岁的小伙子刘平,5年来一直苦苦寻找母亲。为了帮他完成心愿,快报昨天在B5版刊登了《妈妈,好想再遇见你一次》一文。昨天,热心市民徐先生给记者打来电话,怀疑他认识的一位女士正是刘平的母亲。徐先生在电话里表示,他认识的女士与报道中的基本信息一致,只需再核对几个简单问题,就能确定是否是刘平的母亲,他想见刘平一面,亲自核实。记者赶紧联系刘平。“啊?真的有消息了?”一听说有了母亲的消息,刘平的声音一直在颤抖,“我现在还在捡瓶子卖,马上就过去!”还没等记者将话说完,激动的刘平就挂了电话。

当记者见到刘平时,这个瘦弱的小伙子还是戴着一顶鸭舌帽,背着一只书包,“妈妈呢?我妈在哪里?”当记者告知他,只是有热心市民知情,现在就带他去见徐先生,刘平的声音又低了下来:“我还以为我妈来找我了呢……”徐先生在江宁岔路口工作,一路上,刘平显得有些兴奋,话也多了起来,“村里人都说我跟妈妈长得像,我也想过好多次她长什么样,应该长得比我好看吧。”

到了目的地,徐先生一见到刘平,第一句话就是:“嗯,基本确定就是了,跟你妈长得一模一样。”听了这话,刘平的脸上露出欣喜。“你是不是还有三个舅舅,一个姨妈?”“你外公家是不是也在高淳?”“你有一个舅舅是不是在山东?”徐先生提出这些问题时,刘平一直在拼命点头。“那就肯定是了,没有这么多巧合。”徐先生最后表示。“你怎么不找你外公问呢?他们难道不告诉你母亲的下落?”徐先生又问了一句。刘平的笑容僵住了:“这么多年来,从来没人主动跟我提过我妈的任何消息,我爸不提,我外公也从来不提。”刘平说,他也问过几次,但长辈们都岔开话题,说别的事。

## 女友骗光他的积蓄后消失,男子后悔不已—— 请我吃茶叶蛋 分明是让我滚蛋嘛!

快报讯(记者 解璐)找到了一个温柔可人的女朋友,34岁的棍棍胡大财(化名)满心欢喜。可是热恋一个月后,女友竟然拿走了他全部积蓄,消失无踪。不久前,通过好友的介绍,胡大财认识了云南妹子阿敏(化名)。在和阿敏生活的大半个月里,胡大财着实感受到了女友的体贴和温柔。前几天,阿敏突然向胡大财提出:“既然我决定跟你了,以后你的钱我来管。”胡大财没多想,便将在南京打工三年的积蓄五千多元元现金全给了阿敏。前天,阿敏说,想要回云南老家看望父母,胡大财也并没多想,就同意了。昨天早上,阿敏收拾好行李准备出

发,从不掏钱请客的她破天荒地给胡大财买了两个茶叶蛋,这让胡大财十分感动。吃完早餐后,胡大财送阿敏到火车站,阿敏突然说自己尿急:“我去上个厕所,你在这等我。”可是,胡大财等了半个小时,始终不见阿敏回来。胡大财急忙打女友电话,始终占线。一个小时后,胡大财的手机收到阿敏的短信:是我对不住你,我们缘分尽了。我现在已经把手机卖给别人了,你以后再也不要联系我了。胡大财顿时感到五雷轰顶,赶紧来到中央门立交桥派出所报案。在派出所,胡大财恍然大悟地说:“我现在才知道她为什么请我吃茶叶蛋,意思就是让我滚蛋啊!”(王小姐爆料奖60元)

## 名品笔记本全线降价,满 4500 加送 720 元大礼 本周末宏图三胞上演名品笔记本惠卖大戏

随着竞争的加剧,从上周起,国际名品本云集宏图三胞,开展了后黄金周促销,目前来看,销售结果喜人。品笔记本联袂降价,14、15英寸宽屏本本受追捧。上周,由于笔记本价格保持国庆特价,所以消费者购买的热情依然高涨。据透露,本周众多笔记本厂商纷纷推出多款宏图三胞特供产品,ThinkPad R61-BFC, T2410 处理器 /1G 内存 /160G 硬盘 /Nvidia 128M 独立显卡 / 刻录光驱 / Vista 正版操作系统,仅要 5999 元。

DELL1420 系列一款,配置 T5750 处理器 /2G 内存 /160G 硬盘 / 摄像头 / 蓝牙 / VISTA/128M 独显 /133 宽屏,仅要 7299 元,再送包、鼠标和价值 399 元礼包。宏口的 AS4520G,配置 AMD64 位双核处理器 /1G 内存 /160G 硬盘 /128M 独立显卡 /DVD 刻录 /14 宽屏显示器,仅要 4799 元,还送包、鼠标和 399 元礼包。珠江路旗舰店、山西路宏图大厦店满 4000 送高档笔记本电脑桌。

为应对市民对笔记本日渐递增的需求,本周宏图三胞还推出促销活动。在珠江路四牌楼店、山西路宏图大厦店购笔记本满 4000 元即送笔记本电脑桌,如购买的笔记本达到 4500 元还将获得面值 720 元的大礼。另外,周末到宏图三胞购笔记本的顾客就有机会获得色拉油、零钱包、Intel 背包等礼品,购台式电脑可获赠游戏娱乐礼包,并且可以在山西路和平影城店、江宁金海岸苏果店超大屏幕现场参加游戏大比拼。宏图三胞作为全国最大的 IT 连锁,除了批量采购保证了价格低,更重要的是诚信和专业的服务。

## 生活“家”色彩——苏宁银河第三届家床品节开幕

每个人的脑海中,都有一幅直达心灵的居室图景,在你的脑海里,是否也有一张关于对家的魅力遐想?不同的布艺床品,在金秋苏宁银河第三届家床品节里演绎出风情无限的唯美场景,让我们的温馨家庭在秋日尽显其百变娇俏。秋天是婚庆的高峰时期,随着生活水平的不断提高,人们越来越关注生活品质,乘季节交替或乔迁之际,对家中的床上用品进行“升级换代”,多选择一些档次高、质地天然、触感纤柔又环保的床上用品。

笔者在苏宁银河看到,新款秋冬床饰早已粉墨登场,从品种多样的棉被到漂亮时尚的套件产品、实惠的保暖床上用品应有尽有。新品款式齐全设计新颖,颜色也较丰富多彩。该商场负责人告诉笔者,苏宁银河家床品节已经进行到第三年,每年都能吸引许多新人前来购买,本次香榭里、雅芳婷、阿芙萝、卡诺玛林、堂皇、伊人岛、阿思家、丽晶诗雅等买一赠一,家床品节魅力献礼,打造秋冬温馨浪漫。床品是所有家居用品中创造温馨

氛围的物件,床品跟着潮流,宣扬浪漫主义风格。今年的床品在款式、颜色上都比以前更时尚,众多一线床上用品品牌都努力创造自己独特的风格,注重流行色的运用。这些设计结婚和日常都能用,装饰性实用性更强,是年轻消费群的首选。此外苏宁银河在本次家床品节中还倾力推出复合式购物新体验,众多顶级女装与国际一线化妆品强强联合,打造完美女人生活季。详情请关注店堂公告。

### 金陵翻译院开课通知

课程:托福/雅思/上海中高级口译/专八/专四/BEC/PETS3/大学四六级/外教口语/新概念1-3册/日语/韩语/德语/法语/西班牙语/意大利语基础类及速成强化类

开学日期:10月12、18日起陆续开学

咨询电话:83319163 报名上课地址:鼓楼渊声巷18号

### 学大教育 21edu.com 个性化课外辅导

7周年回馈

## 个性化1对1

高考 中考 小升初 全程跟踪辅导

月考分析	决胜期中
科目:英语、语文、数学、物理、化学	
1、月考试卷分析 2、找失分点 3、找基础薄弱环节 4、讲教材重点、难点 5、总结改进学习方法	1、补月考不足 2、讲期中考试的重点、难点、考点 3、制定期中复习计划学习计划 4、同步超前 改进方法 5、树立大考信心

南大校区 025-83328366 城东校区 025-84486822 城西校区 025-86520166 全国29个核心城市135家旗舰校区

咨询热线:【学大教育】 官方网站:www.21edu.com