

中药调剂师日行20公里

什么职业需要每天步行20公里？你可能会联想到运动员、邮递员，但你肯定想不到中药调剂师。江苏省中医院的药房里，一片热火朝天的景象。在这个三百平方米的房间里，调剂师们穿梭其中，一天以工作7小时计，为抓药走的路，不算不知道，一算吓一跳——足足有20公里的路，相当于跑上半个马拉松。

好记性

中药斗谱“横七竖八”

秋冬，正是人们吃膏方滋补的季节，这个时候是中药房是最忙的时候，前来抓药的人络绎不绝。走进省中医院的药房，一股浓浓的中药味迎面扑来，只听见调剂师们“嚓嚓”的抓药声。一个大药柜足有两米高，500多种中药分布在一个个小药格中。这些中药排列有什么规律呢？调剂师们在抓药的时候怎么才能不记错呢？

省中医院主管药师蒲维娅告诉记者，我们所看到的药柜在中医药学里称为“斗谱”，一般按“横七竖八”排列，也就是横着7个药格，竖着8个药格。每个大斗分成若干格，每格放一种饮片。一般常用药都放在离自己最近的中间格，质量重的中药要放在整架药斗下层，不常用的药放在高处。最后把质地松泡且用量较大的饮片放在最下层的大药斗内。中药的摆放需要按照中医处方用药的“配对”规律和中药的性能来设置，尽量将处方中经常“配对”使用的放在一起，便

于查找。

好脚力

日行20公里

今年55岁的窦维华，是省中医院药房中年纪最大的调剂师，明年她就该退休了。多年来的抓药工作，让窦维华看起来比同龄人年轻许多，红扑扑的脸庞，走起路来像阵风。用她的话说，抓药别的本事没练出来，倒是逛街逛一天都不会累，腿劲给锻炼出来了。

在药房里，你可以看到调剂师们穿梭往来，没有半刻闲暇。窦维华告诉记者，“这看似简单的工作，其实是个体力活，特别枯燥和辛苦，38年来我每天要在药房呆7个小时以上，在这期间，除了中途吃午饭，其他时间想喝口水都难，近几年，来看中医的病人越来越多，药方像雪片一样飞过来，平均每个方子有15味药的话，抓好一副药需要花上10分钟左右的时间。估算一下，一天下来每个人至少要抓70个方子，忙的时候要抓100多个方子。”

省中医院主管药师蒲维娅告诉记者，有老调剂师算过

一笔账，医院每个抓药的调剂师面对的中药有500多种，从拿到方子到每副药抓下来，平均要来来回回走上500米，一个小时要走3公里，一天按照正常上班7个小时算，就是21公里。这个数字算出来之后，连老调剂师们都吓一跳，没想到自己一天要走这么多路，这只是保守估计，没有算上加班时间，也没有算抓药时蹲下站起这些琐碎又重复的动作。

好眼力

记药就像背单词

窦维华17岁从矿校毕业后，直接被分到省中医院的药房工作。一个初出茅庐的小丫头对中药一窍不通，跟着师傅一点点地学起，收方、审方、核对……“那个时候，师傅特别严厉，药抓错了，会被骂得很难堪，小女孩脸皮薄，被骂得眼泪汪汪的，还得去抓药配药，只要勤奋点，半年后就基本可以出师单独抓药了。”38年来，窦维华一直没有离开过药房，如今她带的学生已经遍布江苏了。

中药鉴别是每个调剂师需



55岁的中药调剂师窦维华用手一撮就知道药有几克

快报记者 施向辉 摄

要过的第一关。窦维华告诉记者，虽然从事这项工作已经38年了，但对于如何识别中药，她还在一直在学习，就像英语单词一样，长时间不去巩固会忘记的。比如半边莲和地锦草长得像很难分辨，就要仔细注意两者茎，半边莲是软的，地锦草是硬的。神农尝百草，有一个窍门就是尝尝味道，外表看上去都是黑乎乎的中药，偏酸就是黄芩，有点甜的是熟地黄、颜色稍浅一些的是生地黄。

“还记得我做学生的时候，怎么都分不清谷芽和麦芽，心里急死了，后来我就不断用手抓去感觉，突然一天发现谷芽摸上去糙糙的，而麦芽表面是滑滑的。这个发现可把我高兴坏了，以后谷芽和麦芽我再也不会混淆了。”说到这里，窦维华就像个小孩子。

好手感

用手一撮就知道几克

一张方子拿到后，调剂师们就开始对照着飞快地称起药来。一把精致的小秤就是他们的“武器”，调剂师们把簸箕一字排开，每种药称足7份的量，

再麻利地分装到7个簸箕里，做到每个簸箕里的药量均匀，其中一个大簸箕中的中药要排放得“泾渭分明”，便于最后复查。最后把药用订书机封好，在药品的外包装上注明特殊用法……这一帖药才全部配完。

在药房里，工具除了最原始的秤，找不到电子秤的影子，药量会不会有误差呢？蒲维娅告诉记者，一般来说，中药剂量是允许一些小误差的，按照国家的规定，一剂药的误差可以超过5%，我们医院的规定是3%，一些毒性比较大的药必须严格控制重量，稍有偏差，就可能导致药性的误差，这对调剂师的要求就更严格了。人们常说熟能生巧，像窦维华这样经验丰富的老调剂师，看着方子抓药，需要几克药，在药格子里用手一撮再用秤一量，准是几克。

在普通人眼里，抓药可能很简单，其实这里面的讲究可多了。窦维华告诉记者，我们必须根据每一味中药的药性决定是否要先煎、后下、粘碎、烊化等。比如阿胶必须捣碎、另放，在药带上注明分七份烊化服

用。薄荷也要单独包装，在煎药的最后一步再放进去。而穿山甲需要打碎后独立包装，先煎半小时以后才能和其他中药一起煎。

半个中医 给方子“找茬”

38年的抓药工作，让窦维华也成了半个中医，拿到方子就知道病人是什么毛病。如果医生的方子出现一些错误，窦维华也能一眼就看出来。比如一次方子里有一味药是“吴茱萸”，医生开的是30g，这胃药要是治心热、胃疼的一般来说只能开3g。再看看这个房子，病人主要是补肾的，窦维华明白了，这味药医生搞混了，应该是“三茱萸”。窦维华立即通知医生，重新修改了方子。

窦维华告诉记者，“纠正处方的事情在我们药房并不少见，医生在方子中开错药名，剂量开大开小了，凭着对中药熟悉和了解，一般都能及时发现，我们也算是给医生的方子‘找茬’吧。”

通讯员 冯瑶 徐凯
快报记者 安莹

520个南京老商标，如今还剩几

“马头”牌冰棒、“长城”皮鞋、“小苏州”食品、“南京”香烟……上了年纪的南京人对这些东西应该不陌生，如今这些老品牌很多都见不到了。日前南京市工商部门在整理档案时，偶然发现一本1976年白下区商标普查情况档案，泛黄的纸页上，那些曾经熟悉的品牌和商标又唤起了老南京人心灵深处的记忆。

快报记者 陈英 通讯员 张静

最牛品牌

60年打造出的老“南京”香烟

南京金大商标事务所所长张泽华曾经做了20多年商标管理工作，说起那些老商标来，她如数家珍，“马头”牌冰棒、“长城”皮鞋、“长征”布鞋、“金狮”饼干……张泽华告诉记者，上个世纪70年代的那次商标普查，她亲手给哪些商标登记的，很多都有印象，当年南京一共梳理出520件商标，“这些商标现在都消失得差不多了。”张泽华很为这些老字号的消失感到惋惜，当然也有老牌焕发新光彩的，比如“南京”香烟，上个世纪50年代创牌的“南京”烟不仅一直存在，去年还获得了“中国驰名商标”呢。

“‘南京’烟啊，我抽了多少年了！”已经70多岁的江大爷是个“老烟枪”，说起自己40年的抽烟史，江大爷清楚地记得抽的第一根烟就是“南京”烟，“一包3毛1分钱，红底，黄色线的云纹图案，‘南京’两个字是白色的，一面是圆形的，一面是方形的。”40多年前，“南京”烟可是高档烟，买“南京”烟还要烟票，过年过节每家可以拿到5包“南京”烟的票，别的低档烟2毛多，甚至几分钱一包，

就不要票，江大爷的第一支“南京”烟就是过年到亲戚家串门给他的，那时的香烟没有过滤嘴，好不容易“讨”到一支，虽然呛得直咳，江大爷还是抽到差点烧到嘴巴才扔掉。

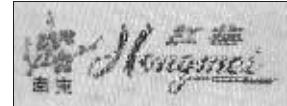
1969年，“南京”烟的包装有点变了，大体上还是那样，只不过黄色线条纹画成南京长江大桥的样子，因为1968年12月29日长江大桥建成通车了，这可是南京的一件大事，后来南京很多企业都把自己的产品叫做“大桥”牌，“南京”烟虽然没有随大流改名，但也在包装上赶了个“时髦”。

后来“南京”香烟加了过滤嘴，也涨到了一块八，可是在南京市场只能算中档烟了，“80年代流行一句话，一云二贵三中华，红塔山下阿诗玛，说的都是卖得比较好的烟，你看‘南京’都排不进去。”江大爷也一度不买“南京”了，“为啥？不好抽啊，过滤嘴抽着抽着掉了，有时候还抽不动，烟丝太紧了……”南京卷烟厂办公室已经退休的老主任任宜昌也告诉记者，有段时间“南京”烟确实面临困境，因为质量不稳，加上外来品牌大量涌入，1987年以后就逐渐

说起“南京”香烟这个品牌，张泽华也很感慨，“老牌要焕发新生机，真是不容易，你看当年那520件商标，现在还剩几件？”



朝阳食品厂产的桂花冰雪酥



红梅商标



冬菇酱油



工农兵商标



千斤牌打气筒

商标普查

南京、钟山、扬子最受欢迎

其实当年在进行商标普查时，使用“南京”这个商标名的绝不仅仅是香烟，什么“南京”牌电容器、“南京”牌台钳、“南京”牌灭火机……除了“南京”外，“钟山”、“扬子”、“长江”、“紫金山”等也都是南京企业喜欢用的商标，原因很简单，这些南京人很熟悉，用作产品商标觉得亲切。

张泽华说，在对商标梳理后发现商标重复的现象很

多，后来国家就规定，一个商标，谁先注册谁用，都没注册的，谁使用在先归谁，明确了商标属于谁之后，其他的就要改商标了。据了解，一个注册商标的有效期是10年，10年后，如果不续展，这个商标就过期了，任何人都可以拿去注册别的商品，记者翻看商标调查表，发现当年那些商标去注册的不多。在计划经济时代，厂家只是在用商标，并不在意商标是否为自己所独占。

相关新闻

靠抢注商标发财越来越难了

快报讯（记者 陈英）“南京现在有4万件注册商标，但实际上真正用的肯定没这么多。”注册商标也有很多“泡沫”，南京金大商标事务所所长张泽华告诉记者，近年来，人们逐渐回归理性，愿意高价买商标的人越来越少，靠抢注商标来发财也越来越难了。

由于注册一个商标审核时间很长，要三年左右，有的企业“耗”不起，宁愿花钱买一个已注册成功的商标直接用，这就让一些人看到了其中的商机，前几年商标转让也很火，一个商标动辄以几十万、上百万的金额成交。“现在愿意出高价买一个商

标的少多了！”张泽华说，在她的商标事务所，有人将注册好的商标放在那里请他们代为找主，如果有企业急需一个商标，就向他们“推销”，“拒绝的人很多，企业主会说，我要靠自己的智慧创一个商标，或者说，我最多出2万，高了不买。”总的来看，这两年人们对商标转让趋于理性，所以转让成交量小了，也不再是天价。

有关人士也提醒那些想靠注册商标发财的人，其实投资商标注册，具有很大的风险，因为商标的有效期是10年，万一卖不掉，十年过后的续展，又是一笔大的投入，不续展这个商标就不受保护了。