制图 俞晓翔

火箭飞天,征服太空须克服6大难题

2008年10月30日,新一轮的“太空大战”即将爆发,来自得克萨斯州休斯顿宇航局发射的“火箭”号太空飞船,将飞往浩瀚的太空,加入这场太空战争。“火箭”号要征服太空,要克服很多难题,首先要做到的是太空行走。

制图 李荣荣

1点燃助推器

打好开局 11月赛程艰难

所谓万事开头难,火箭第一个月的赛程极为艰难。在这个月,火箭将有15场比赛,其中将迎战凯尔特人、开拓者、黄蜂、马刺(2次)、湖人、太阳、小牛、魔术这些强队。打好这个月的比赛,将是火箭在常规赛创造好成绩的前提。

切不可像上个赛季那样,火箭前一个月的战绩竟然只有胜率50%左右,要知道,在西部50%的胜率是进不了季后赛的。另外,10月份的最后两天,火箭将背靠背与同区对手灰熊、小牛交手。

2举世关注

中国德比 全国关注

北京时间12月23日,这又将是一个被中国球迷永记的日子,火箭将在主场迎战易建联所在的篮网,这将是易建联转会到篮网之后首次与姚明交手,届时,这次中国德比恐怕又要吸引上亿球迷关注了。姚明对决易建联、麦蒂对决卡特,火箭赛季中面对篮网这样毫无竞争力的鱼腩球队,一定战而胜之,这是在季后赛占据一个良好位置的关键。

3抛离助推器

上半赛季狂飙

“抛离助推器”严格地说,仍然算是进行太空行走的前奏部分,但这部分极为重要。与上个赛季一样,火箭前半个赛季客场强敌无数,要在上半赛季取得好成绩极为困难,但这需要所有球员共同努力。在全明星赛前取得好成绩,还关系到三名“宇航员”姚明、麦蒂、阿泰斯特是否能够入选全明星的关键。

4进入预定轨道

下半赛季冲刺

从这个时候开始,宇航员们就要开始为太空行走准备了。火箭也要为最后的大决赛做准备了,全明星后有两个任务,一是让球员们调整状态,使他们在季后赛开始进入最好的状态,二是进行最后的名次冲刺,为季后赛获得主场优势而努力。3月份的对手包括马刺、湖人、黄蜂、爵士等强敌,这些都是在季后赛可能遇到的对手,火箭需要严肃面对。

5舱内调整

冲破第一轮“玄关”

要进行出舱行走,必须在舱内就调整好,根据以往的经验做好出舱前的最后准备。姚明、麦蒂这两个全明星球员,在NBA生涯竟然从来没有进入过季后赛第二轮,这对他们来说无疑是耻辱。如果说夺得总冠军是最终目标的话,那么冲破第一轮悬念就是最关键的调整时期,如果这一关过了,就会大大缓解火箭的心理压力,会有更好的心情向总冠军进军。

6出舱行走

杀进总决赛

出舱行走是火箭神七的目标,而成功完成出舱行走对于火箭队来说,就是杀进总决赛夺得总冠军。在实现终极目标的路上,火箭还需要面临湖人、凯尔特人的挑战,根据美国媒体评出的夺取总冠军几率最大的球队,湖人、凯尔特人、黄蜂位居前三,而火箭与马刺并列第四。这说明火箭已经是总冠军候选球队,但要完成总冠军霸业,还需要战胜上述各路诸侯。

火箭的三个航天员

承担着火箭神七飞天任务的三名航天员是姚明、麦蒂、阿泰斯特,他们肩负着神圣的使命,是火箭神七飞天成功进行太空行走的关键。

姚明

任务:太空行走

姚明在休斯顿“太空总署”培训了6年,从2002赛季开始,他就一直在休斯顿进行太空行走培训,让他进行太空行走这项艰巨任务是最好的选择。

姚明在低位有强大的杀伤力,即便阿德尔曼到来后,姚明加强了上线策应,他依然没有放弃低位杀伤。在当今NBA联盟,还没有哪名中锋能与姚明相抗衡,东部的霍华德技术还太粗糙,西部新生的两大中锋拜纳姆与奥登还太年轻,他们在本赛季无力撼动姚明在内线统治地位。

开赛在即,美国人认为姚明有可能取得本赛季常规赛的MVP,这是有根据的。MVP一般在成绩出色的球队中选出,这个人一般是球队的核心球员,对球队有超乎寻常的影响力。如果火箭能取得常规赛冠军,而姚明得分和篮板的数据又能够保持20+、10+,常规赛MVP并非不可能。

麦蒂

任务:指挥飞船

在飞行舱中,三位宇航员中会有一人指挥大家工作,飞船运行得是否流畅,太空行走得是否成功,跟指挥员的指挥有密切关系。到目前为止,麦蒂能够在常规赛中保持健康还是个疑问,季前赛一共上场了40分钟,麦蒂表现出来的身体状态只能说明他还能够打球,至于状态不可抱太大指望。

姚明期待新赛季

在火箭队中,阿德尔曼是总指挥,而麦蒂则是场上指挥,除了不负责带球安全到前场,他完全可以看作一个高个组织后卫。火箭的大部分进攻都是由麦蒂发起,他的一举一动都会决定火箭的走向,如果麦蒂的身体不能够迅速恢复到正常状态,这艘飞船就非常不妙了。

阿泰斯特

任务:打下手

姚麦两个大佬已经有了明确的分工,阿泰斯特在火箭神七中的任务就比较简单了,他帮助两位大佬打打下手,一旦两位大佬出现某种问题,阿泰斯特就必须挺身而出。

阿泰斯特在国王队是绝对的大佬,他掌握着球队最后一击的任务,他可以批评主教练没有进取心,但来到火箭后,他的防守与单打能力才是火箭最需要的,而大佬作风则不是火箭需要的。在这样一个球队中,阿泰斯特的表现决定了火箭的这笔交易是否成功,他如果不在火箭捅出什么娄子的话,阿泰斯特应该是一个不错的第三得分点。

阿联飞天三大目标

阿联冲击篮网核心

昨天是易建联的21岁生日,阿联号称“太空易”,而第二年的他,就将开始遨游太空的过程了。新赛季,他将遭遇比新秀赛季更多的困难,“太空易”做好了应付太空战争的准备了吗?新赛季他应该完成哪些目标?

向核心进军

主教练弗兰克表示,易建联将是新赛季篮网的首发大前锋,季前赛的出色发挥为他赢得了主教练的信任,这与他的新秀赛季有相似之处。

现在的阿联在各方面都有了一定进步,在新赛季坐稳首发大前锋的位置,并在此基础上向球队核心进军是他的第一目标。篮网已经执行了易建联第三年合同,这个赛季表现决定了篮网会不会执行他第四年的合同。篮网在2010年的目标是詹姆斯,阿联只有成为核心球员之一,才能够留下与詹姆斯一起作战。

数据达标

数据是一个球员能力最直接的体现,NBA一个合格的大前锋基本数据是10+、6+,即每场比赛得到10分以上、抢到6个篮板以上,只有拿到以上数据,才能给阿联带来第二份合同。如果阿联想拿到一个中产以上的合同,数据需要达到15+、8+。如果阿联想成为全明星选手,只有得分达到了20分才有希望,那时候他就可以得到一个千万级别的合同了。

体验季后赛

易建联在NBA还没有品尝到季后赛的滋味,如果能在这个赛季进入季后赛,对易建联来说将是意外之喜。诚然,篮网这个赛季实力不足以让他进入季后赛,不过,NBA就是产生奇迹的地方,在相对赢弱的东部,任何事情都有可能发生。

上赛季同样是一批青年军的开拓者差点就在西部杀进季后赛,还取得过13连胜的成绩,谁又能确保篮网做不到这一点。一旦阿联进入季后赛,这对他职业生涯将是极大的补充。

“孙大圣”腾云难度大

中国球迷给孙悦起外号“孙大圣”,可是如今的大圣,已经很难在天上腾云驾雾了,他马上就要被压在五指山下了。

与姚明、易建联相比,孙悦是三个中国球员中处境最不好的球员了,最后一场季前赛最后一秒的惊鸿一瞥,还是无法掩盖孙悦力量的薄弱、对抗能力的不足。湖人不是篮网那样正在重建的球队,湖人的目标是获得总冠军,并没有给孙悦太多的成长时间,孙悦新赛季只能够在垃圾时间获得出场了。

孙悦可能被裁员

据一位湖人内部人士透露,去NBDL并不是孙悦在湖人的最差结局,在常规赛开始前,孙悦将有可能被湖人裁员。该人士称,其实对一个新秀,特别是二轮新秀来说,下放NBDL真的并不是什么坏事,上赛季的NBA,15%的球员都有过在次级联赛打球的经验。而孙悦可能面临更糟糕的局面,孙悦有可能将直接被湖人裁员。现在还没有最终确定,但被裁员的可能性和被下放NBDL的可能性各占50%。

据了解,孙悦的经纪人已应湖人的邀请飞往洛杉矶。球队召唤经纪人,无外乎几个事情:续约、买断、解约……现在的孙悦,要做好最坏的准备。

体坛网

本版撰文 快报记者 沈忱 (除署名外)

千里马装饰
COMMRCE HUOSE DECORATION
工厂化家装 感受千里马 家装更潇洒

千里马家装标准工程
震撼金陵
一流的施工现场,四大环保专利产品,价值无限……

标准工程,
只要你看,你就感动;
只要你看,你就收获无限!
标准工程已打破传统家装的想象力,
如果不看,你就会失去很多,您还不来看?

顶级别墅样板房 激情奉献
人生的追求——怎能不看
(带图预约)

地址:水西门大街262号(莫愁湖旁) 电话:86562901 86562902 网址:www.qlmzs.com

我乐“家装触底价”一鸣惊人,公布“装修每平米240元”全部信息——看价格更要看价值

136平米全包装修3.26万元

08年的南京装饰市场,装修套餐可谓是层出不穷,琳琅满目,甚至被业内专家称为“家装套餐年”。自07年到08年以来,在整个家装行业材料、人工、广告等节节上涨的大环境下,我乐装饰作为行业首家推出“家装触底价,120平方全包装修仅3.96万元”的家装套餐,立即引起行业内一股强烈的家装套餐“跟风潮”本月我乐又将推出“136平方全包仅3.26万元特装套餐”,并且在此基础上更是推出所有“套餐”家装公司无法做到的,有可能也是目前南京家装市场唯一敢于此承诺的:装修预算=决算。此举一出,南京家装必将再次感受到“我乐家装触底价”的强劲力…

本次我乐推出的“136平米全包装修3.26万元”的装修案例,每平方米不到24元,也仅仅相当于市面普通实木建板价格。考虑到来自社会、同行及装修业主会对如此低价装修出现的疑惑或担心,我乐高层明确表示:首先我乐装饰是江苏省优秀施工企业和江苏省优秀设计单位,在基本厂家来的同时国优秀装饰装修品牌的企业,也分别通过ISO质量认证,而且千、百、十、个级别的大型企业亦早已为装修其门。因此在此次的136平米的装修套餐案例中所选用的材料均为南京乃至周围市场上较为极高的品牌,如木工板月亮安装材料等级优等品,价格为40元/张。饰面板为广东大成品牌五方天然饰,价格比市面上普通五方天然板高双倍以上,环保等级也达到欧洲E0级标准。而密度板则是国内认知度极高的广东文安牌(文之源)和华伟系列品牌,均为国家免检产品,并附有发证环保标志,地板是富兴地板,电话线和网络线均为富大区标准线,石膏板为芜湖可耐福,水管是苏州索基,还有的瓷砖(302)卫浴瓷、宁兰洁石材、卡罗卫浴瓷、耐板、洁具、卫浴地板均为国内知名品牌产品,并且还承诺会邀工长及采购供,会越来低价。整体来看,为我乐与广州等,可谓物中之物,环保也为欧洲E级。

本案共涉及装修项目卡要为:墙地砖526平、整砖倒角9.2米、高级防水二遍2平方、大理石门套、一套装米、工艺造型门5道、木工板门面11平方、阳角线20米、卫浴间门槛石、高级乳胶漆工程264平米、阴阳角处理162米、木门基油漆36平米、卫生间顶棚37平、三角线9米、软管5米、地漏2只、洗衣机龙头1只、卫生间四件套(马桶、台盆、花洒、水龙头)、卫浴挂件1套、高级复合地板82平米、踢脚线3米、吊柜3米、吊柜1米、卫生间台盆柜1米、桌面方人造石4米、报价已经含了设计服务费用、门锁5把、门吸合十等五金配件及灯具、洁具、水龙头、五金挂件、、、、开关面板的安装等费用。

另外为真正意义上装修消费者着想,杜绝“装修与陷阱”无处存在,一切在透明下操作,我乐还将在营业大厅内公开多达数百项节“家装触底价”合理装修报价及材料工艺流程和不“跟套餐”全部信息。

让工地开口 用事实说话

家装触底价 “质量挑刺行”

家装市场,不光比价格,还要比等后比价值。我乐装饰推出的“家装触底价”均要质量“透标、明底、低价”。

自我乐推出“家装触底价”并不久后公布以来,来电咨询者及同行的质疑,从未间断过。关于“我乐推出的家装触底价是否会以降低材料品质和工艺流程、或减少服务内容”,我乐陈总表示:“我乐推出的触底价,价格透明包括整个报价系统,所有单项价格都会按照相应材料及施工工艺一一告诉,我们的承诺,以此来保证不出现偷工减料、偷工减料,例如,墙面乳胶漆工艺,工艺为满批,通常市场上的做法是网施面漆,要求平整,无流挂及刷痕,三遍是我乐工家的承诺,成本价只收10.5元/平米,相对于市场平均价格20元/平米的价格低近50%。另外客户要求,施工程序,水泥砂浆涂料80目胶水及胶浆30元/平米,市场价格平均38元/平米,仅此项目低近50%左右。只要通过我乐工地开放日的实地参观,都会感受到“家装触底价”的真正实惠。

“质量挑刺行”为了打消广大消费者的担心顾虑,为此由我乐联合,邀请《现代快报》、《金陵晚报》、《扬子晚报》、《东方卫报》等各大媒体全程参与,届时,“工地开口,用事实说话”,大家要问的“质量挑刺行”由周末将于每周六、周日进行,我乐将安排专业技术装修工程师和装修施工工人,到场为工地参观人员为您讲解家装用材及工艺。

⊙主办单位:我乐装饰 ⊙媒体支持:《现代快报》《金陵晚报》《扬子晚报》《东方卫报》《南京晨报》

南京“家装触底价”精装推介会

暨136平米3.26万、120平米2.96万、90平米2.56万、60平米2.06万、35平米1.76万全包套餐解析会

■活动时间:10月31日/11月1日/2日(仅限三日) ■活动报名热线:84789085 86853530(请带户型图上门)

■活动地点:新街口华侨路37号南京市房地产交易中心(春风大厦)19楼

活动特别优惠 1、送全部门锁,用多少送多少 2、所有墙砖中普通砖免费升级为高档无缝砖(300*450)系列 3、送卫浴挂件(限1套) 4、合同总造价满5万元以上,所有木工板均免费升级为E0级

仅限活动期间 交定金并且于11月16日前签定装修合同客户

报名热线:84789085 13337706123(24小时)
发车时间:11月1日—2日上午9:00下午2:00
发车地点:新街口华侨路南京市房产交易中心门口
下关大桥南路大桥饭店院内(理部市客栈)

公益活动 风雨无阻 包接包送 免费午餐

材料招商电话:13813080430

工程设计中心:(专精办公、娱乐、餐饮等空间设计)13337705788
我乐网同日竞概:http://b104000/.xici.net
网址:http://www.56wole.com