

专家解读用车4大误区

一辆动辄10万的车往往车主将车开回家后,除了勤于清洗之外就不闻不问,乃至形成很多陷入误区的用车观念。

北京现代售后服务部售后支援科科长冯涛结合专业经验,对北京现代推出的5年/10万公里动力总成保修政策进行了全新解读,纠正了车主日常一些车辆维修、养护的误区。

误区1:保养凭感觉

A:每个车主买车时都会得到一份保养周期表,被告知在什么时候该去做怎样的维护保养,但大部分车主开着开着,只要感觉良好,没出啥问题,也就渐渐搁在脑后了;另一部分车主则是出于以往的

驾驶经验,自行缩短保养里程,比如规定是8000公里保养自己却6000公里时就把车开到4S店;或没到保养时间就到4S店保养,结果是多花钱。实际上,车辆保养不是越勤越好,厂家规定的里程数是基于对车身体性能的充分了解,进而才设置的最佳时间。

误区2:保修期长可大幅降低使用成本

A:很多车主认为,汽车厂家延长保修期,自己用车的成本就会大幅度降低,但事实上,保修就像保险,只有当车出现问题时,自己才能得到这一政策所带来的实惠。当然,动力总成的维修费用是非常昂贵的,通常,一辆车的动力

总成系统的费用要占到整车费用的35%~40%。因此,动力总成系统一旦需要更换,对消费者而言将是巨大的花费。保修期的延长,无疑避免了消费者自己承担这样巨额开销的风险。

其实,延长保修期的主要目的在于引导车主养成良好的定期、定程养护习惯,通过引导车主在4S店进行专业养护,将车况保持得更好,等到车主换车时,会发现其残车价值的提高,远胜过养护时的花费,其实这才是真正保障了消费者的利益。

误区3:去小店保养方便又实惠

A:以一个机滤为例,在

北京现代的4S店买可能要贵几块钱,但它能保证正常使用8000甚至10000公里以上,而在路边小店买的机滤寿命很可能跑不到3000~4000公里,而厂家原装机油对于车身体协调性而言的好处肯定是不言而喻的。省几块钱小钱,图一时的方便,很可能是牺牲日后的使用性能为代价,这只会带来更多麻烦和不便。

有些车主担心自己的车明明是个小问题却会被4S店描绘得很严重,在劝说下更换配件,花些不必要的钱,但其实是,在主流汽车厂家中,这样的现象基本不可能存在,因为北京现代对经销商有严格的管理措施。

误区4:过了保修期就不用再去4S店了

A:行驶两年左右的车辆,是这台车车况最好的时候,这个时候车身各个部件的状态达到最理想的状态,如何使这个状态延续下去?靠的是4S店的专业养护:长时间定期保养,使用原厂机油和配件,自然会延长爱车的使用寿命。而北京现代将保修期从2年6万公里延长到5年10万公里,也是希望引导车主能够养成科学的用车观念。售后服务部门接手了太多例子,同样是两辆开了5年的车,一辆一直在4S店做保养,另一辆在第2年保修期结束后就不再去4S店做保养,车况截然不同。

中国最大500家企业集团评出宇通再列客车行业排头兵



202辆宇通客车加盟南京中北

日前,国家统计局服务业调查中心、中国行业企业信息发布中心共同发布了2007年度中国最大500家企业集团排名,郑州宇通企业集团排名第308位,较去年大幅上升,继续成为国内客车行业的排头兵。

自2003年以来,宇通连续6年以递进式的营业收入增长速度入选该榜单。2007年,宇通集团继续保持良好增长态势,销售额达125.88亿元,较2006年增长24%,客车板块销售各类客车整车25522辆,较2006年同比增长41.5%,企业规模、国内国外市场销售业绩在行业继续位列第一。

从车身体整体磷化工艺到百公里节油5%~10%的“发动机热管理系统”,从笑傲市场多年的“十米王”ZK6100H到ZK6127H“神行剑”以绝对优势斩获国内12米后置座位车的2008年1~6月份销量冠军,宇通每每都能切中市场的脉动,以自主创新让产品推陈出新。

2008年上半年宇通集团销售额达66亿元,同比增长44%;客车板块销售整车15200多台,增幅达50%,宇通高于行业增长,而且好于竞争对手,再次领跑2008年的中国客车市场。

金龙海狮加长型 14座
空·阔·升·级 载·挂·之·道

厦门金龙旅行车有限公司
咨询热线:0592-5608808 5608940

设计 出口报关 第三代90 康博超海挂 加长车型 超大空间 超薄内饰 坐享、安全 15年运营 历史 6000公里 高油耗

经销商 南京北方 13776677779 江苏金龙 58712320 13905181243

东风 Honda 邀幸运车主 观战 F1 大奖赛上海站

10月19日, F1 大奖赛上海站的比赛在上海国际赛车场内激烈进行。看台上,一个由200多人组成的方阵尤其引人注目,他们统一着装红白相间的 Honda 赛车服,为 Honda 车队加油,为所有全力拼搏的车队加油。

这个方阵便是东风 Honda 助威团,成员由东

风 Honda 200 多位幸运车主组成。

据介绍,参加本次 F1 观战的 208 位东风 Honda 幸运车主均出自“礼享驾驭, F1 共赏”的抽奖活动,该活动是东风 Honda 为了回馈广大车友,满足新老朋友共同分享 F1 赛事激情的愿望,于8月25日~10月6日在全国同步推出的。

热烈祝贺江苏电视台体育频道《购车地带》10月25日买车大赢家—北京现代选购会圆满成功,现场成交突破 42 台!

《购车地带》栏目定于11月15日举办斯柯达明锐全省大团购。

栏目热线: 13805180915

《购车地带》江苏地区最具影响力汽车电视专栏 播出时间:每周 一、二、三、五 22:30-22:40

睿翼 公开宣称用93#油

10月27日,北京成品油价格再次上调,引发广大车主的担忧。同日,一汽马自达技术专家张春岩表示,经过长期严格的测试,即将上市的第二代Mazda睿翼采用的高科技93#汽油,其百公里综合油耗仅为8.7L,而且发动机对油品适用性更宽泛,其标准使用油号为89号,而非97号。一汽马自达公开宣称睿翼完全能够适用93号汽油,其原因何在?对此,记者来到南京栖霞区幕府东路228-2号南京马自达汽车销售专营店,采访了专业人士。据其市场经理热情介绍说,发动机是睿翼的最大亮点之一。它采用了大量领先科技,动力强劲,特别是在行车常行的中低速和中高速行驶范围内,始终能保持93#的最大动力输出,按照正常的行驶里程,以目前的油价计算,使用97号油和93号油,1年相差数千元。另外,南京马自达欢迎广大车友来试驾睿翼,亲身体会起步和提速的快感,充分享受驾乘乐趣。预约电话:0869616066。

厦门金龙客车有限公司
厦门金龙旅行车有限公司

6-66座全系列车型

- 国内唯一一条大型客车整体阴极电泳线
- 承诺车身、底盘十年防锈
- 2007年中国客车最佳节油奖得主
- 提供优质厂班车业务
- 客车租赁: 58795759

国内唯一 节能降耗 银行信贷 手续简便

展示:下关区幕府西路116号(53/69/77w大店村下)销售热线:025-58715456 58780415 13301587037 售后:58702125

本周特价车型

MG7 1.8T **13.98万**

其他MG名爵车型均有特惠价格

宁枫名爵大明路店 地址:大明路103号

垂询热线: 025-68689999

安全,我们为您想的更周全

尊贵有限,预定从速!

- 中华旗捷 1.8 豪华型,厂方包销 20 台,价格从优!
- 骏捷 FRV 1.3 手动舒适型,1.6 手自一体豪华型现已到店

中华骏捷 FRV **55800元起**

南京骏捷汽车销售有限公司 地址:南京市雨花台区宁南大道6号 销售热线:025-52442011 52422540 13813911914

吉利汽车 吉利金融

金鹰展翅 翱翔南京

1.5L 4AT 自动挡到店 欢迎品鉴

南京长铃吉利4S店 东方加大明路 68号 025-85472660 197号 025-52609988

海马汽车

Haima 3 秋季特惠购车热力启动!

- 手动标准型 原价:10.38万元 特惠价:9.28万元
- 手动豪华型 原价:11.68万元 特惠价:10.48万元
- 运动版 原价:10.78万元 特惠价:9.78万元

1.8排量·高效动力
英国莲花特别调校同步C-欧洲底盘
BOSCH先进的智能电脑管家
3H高刚性车身
精湛的激光焊接技术

Haima 3 购车热线:400-888-303 800-678-3888 0836-9582022

海马汽车南京雨田(4S)销售服务店 地址:南京市卡子门大街66号 销售热线:025-52430206 电话(24小时):025-52433399转801,802(销售)810,811(维修)