

全国4万亿、江苏3000亿刺激经济的方案可能还不会起到立竿见影的作用,但是处在不同行业的一些普通市民,已经开始感受到了阵阵暖意。刺激内需,直接受益的不仅仅是相关的行业、企业,记者日前采访了一些普通市民,他们纷纷表示,日子总会越过越好——



声音

建筑工人:“以后铺路、修桥的更多了,不都是我们的活么!”

化妆品销售员:“我们这几个月任务都是超额完成,奖金也多拿了1000块。”

创投公司经理:“明年我们还会加大资金投入,趁着现在的好时机,赶快‘播种’啊!”

银行信贷部经理:“现在国家、地方刺激经济的方案都已经出台了,对很多企业都非常有利,对我们来说,也是机遇。”



世纪大救赎·民生民言

兜里的钱多了,这是好事啊!

人物:王师傅
职业:建筑施工队工人

活儿多得干不完了

记者昨日在光华路上见到王师傅时,他正低头忙着敲打青砖铺人行道。他的身旁,七八位戴着安全帽的工人一起忙碌着。

王师傅来自安徽,已经在南京做建筑工人十多年了。“我是刚刚从江宁那边调过来的。”他告诉记者,他们现在的活儿都不需要自己找,哪边需要人,公司就会直接把他们往哪派。“工人很紧俏。现在修的这条光华路,最多的时候需要三四百号人一起干,很多工人都是临时从

其他地方调来的。这不,快收工了,往东还剩400米,所以很多人又调到别的更需要人手的地方去了。”

王师傅告诉记者,一个普通的建筑工人,现在每个月的收入在2000元左右,“我们一天的工钱是70元,比去年涨了,不涨哪有人干啊?去年工人是65元一天——以后肯定还要往上涨。”

当记者告诉他,国家投了很多钱刺激经济时,王师傅说了一句:“虽然我不太懂,但这肯定是好事。”王师傅告诉记者

者,其实最近他们的活已经多得干不完了。“光华路修好后,就是后面的石扬路改造,什么时候结束我也不知道。后面还有江浦、禄口、江宁开发区……这些活真的多得干不完。”

而据记者了解,此次出台的4万亿刺激经济的十大措施当中,大部分篇幅都用于基础设施投资方面,包括政府保障性廉租房建设投资、农村基础设施建设投资、公共交通、环境等,“以后铺路、修桥的更多了,不都是我们的活么!”王师傅笑着说。

人物:周小姐
职业:商场化妆品销售人员

奖金多拿千把块钱

上个周末商场搞促销,周小姐都忙到凌晨1点才下班,“我们这几个月任务都是超额完成,奖金也多拿了1000块。如果内需扩大了,女孩子们的钱包鼓了,就更愿意花钱了,那我们化妆品当然会更好卖的。”

周小姐告诉记者,她们销售的化妆品都是法国进口的品牌,主打植物、天然的概念,“我们平常就有一些买赠的活动,比如买两件正价的商品,达到多少金额,会送一瓶价值

多少钱的化妆品;还有积分活动,积多少分,可以送礼品。”但为了刺激需求,今年这个品牌在国庆节的时候推出双倍积分,结果引来一大堆爱美的女同胞,“我们平均一天销量达到了1万元,创下了最高纪录。”

“我是看出来,如果大家手头紧,衣服穿差一点没关系,但是抹在脸上的东西可绝对不能差!呵呵!”周小姐称,她们最近因为活动不断,而且增加了不少代理的品牌,男

人的、女人的、孕妇的、小孩的产品都很全,所以最近她们的销量全都超额完成,最近两三个月都是150%—200%地完成任务。“原来一个月底薪加奖金拿2000多元,最近都拿3000多元了。”

周小姐美滋滋地告诉记者,如果刺激内需起作用了,大家手里有钱了,那么像她们这样的中高档化妆品肯定更受欢迎。奖金多发了,年底也会好好犒劳自己一下,来个疯狂大购物。

人物:顾先生
职业:创投公司经理

忙着投资坐等收获

正当很多行业裁员降薪的时候,创投公司不但不裁员,反而拼命招人,并且加大资金投入。顾先生就是南京一家创投公司的投资经理,他说今年他们招的人最多,投资经理已经比去年多了一倍。对于他们这个行业来说,现在正是“播种”的最好时机。

“现在主动找上门来的企业很多,打电话来咨询的,上门来谈的,都有。我们一下子变得很吃香了,哈哈,而且现在谈价格也好谈多了。”顾先生告诉记者,当经济周期处于低谷时,正是他们发展的最好时机。

“经济低谷时,中小企业很缺钱,很多企业感到了资金

压力。于是就主动上门找到我们,希望我们投资他们的股权。而在平常,对于企业来说,是不太希望通过股权方式来融资的,因为这样会稀释他们的股权。但现在企业普遍经营压力很大,通过银行贷款又很难,所以主动找到我们创投公司,希望能得到我们的投资。”顾先生称,现在对创投公司来说,不仅可选择的企业多了很多,而且价格也好谈多了。“明年我们还会加大资金投入,趁着现在的好时机加大投资。”

顾先生告诉记者,他们今年招了很多投资经理,是历年来招得最多的一次。顾先生

称,他已经挖掘了好几个技术研发能力强、企业管理团队能力也很强的企业准备投资,最近他正在到处出差,去公司实地调查。

“其实我们创投公司的最终目的,是通过并购、企业上市,最终转让股权实现盈利。所以4万亿刺激经济的措施出台后,对调整产业结构、促进实体经济的发展非常有利。我们得趁着4万亿的效果出来之前就播好种,然后坐等收获。”顾先生笑呵呵地告诉记者,现在成天忙着为以后赚大钱做准备,所以现在也顾不上老婆的埋怨了,“造小人计划”都要推迟了。

人物:孙先生
职业:外贸公司老板

总算减少几万损失

“服装出口退税率从13%提高到14%,我的损失可以减少一点。”孙先生在南京做外贸已有11年多了,但在今年碰到了前所未有的困难——老外购买力下降、订单减少、服装做好老外银行却付不出钱来、谈好价格后却因为汇率大幅波动一分钱不赚。“现在经济政策转向了,都在刺激内需,如果哪天做外贸实在撑不下去了,我真的要考虑转内销了。”

孙先生称,“出口退税率提高一个点,也就是说利润可以增加一个点。一年如果按照1000万元人民币的销售额来计算,利润增加几万元,但是这远远抵不掉我的汇率损失。”他告诉记者,他的服装是出口到欧洲的,用欧元结算,但

是今年欧元汇率跌得非常厉害。孙先生称,半年前他跟一个德国客户谈好了4万欧元的一笔订单,当时1欧元对10.5元人民币,也就是说总值42万元人民币,可是结账时欧元对人民币只有9.27左右,“我一下子损失了5万元呀!这笔单子等于没赚钱,白忙了半年。”孙先生称,有时候因为汇率波动,可能一年就会损失上百万。

“正在猛刮的全球金融风暴对我们做外贸的影响也很大。”孙先生称,全球金融风暴直接导致他的客户没法通过银行付款了。因为做外贸生意,一般来说至少80%的货款支付都采取信用证的方式,信用证就是银行付款的一个凭证。“全球刮起金融风暴,国外的银行

开始对企业缩减授信额度。打个比方,我的客户原来在银行有1000万元的授信,现在金融风暴一刮,银行只能给他500万了。这样一来,原来下的一些订单因为银行贷款骤减,客户资金不够,就付不出钱来了。”孙先生告诉记者,就因为这个原因,他现在压了几十万元的出口服装在手上。

“原来一年能赚200万—300万,现在不到一年时间就至少亏损了几十万。我搞外贸11年,从来没碰到过这种情况!我的公司员工现在也已经裁掉了一半。”孙先生称,虽然出口退税弥补了一些损失,但是如果自己熬不过今年冬天的话,就打算顺应发展形势,出口转内销。

人物:王先生
职业:银行信贷部经理

放贷任务不难完成

王先生是南京一家银行的信贷部门经理,专门给小企业发放贷款。“今年刺激经济方案的一个重要内容,就是适度宽松的货币政策。现在我们已经没有贷款规模限制了,而且我们会优先支持小企业贷款。”王先生称,只要努把力,今年几个亿的贷款目标,他们不难完成。

“现在不是出台了4万亿的刺激经济方案吗,今年铁路、基础设施建设项目会非常多,而为这些大型项目配套的中小民营企业也迎来了非常好的发展机遇。比如做水泥的、做木墙的、做安保的,一个房地产行业需要110个配套的

下游行业呢。”

王经理给记者举了一个例子,南京有一家小企业,专门做高铁上的一种复合材料,可以加固路基、防止水土流失,“随着铁路、基础设施的大量开工,他们的市场前景是非常好的。我们就看中他们的发展前景,给他们发放了一笔贷款。”

“而给一些连锁超市、大卖场供应货物的小供应商,他们受经济周期的影响也很小,这些小企业我们也会给他们信贷支持。”王先生称,原来银行的人都喜欢给大企业放贷,一笔做个几亿元的单子,可能一年的任务就完成了,“大企

业是顶天立地,可小企业是铺天盖地呀。”王经理称,现在银行有了专门针对小企业的贷款,可以不用抵押、随借随还,可以有透支额度。“很多小企业都主动找上门来,跟我们申请贷款。”

王经理称,他们会从南京20多万家中小企业筛选出为大中型企业配套的、现金流充足的、企业有核心竞争力的、领导团队、经营能力、管理能力都很强的小企业来发放贷款。“现在国家、地方刺激经济的方案都已经出台了,对很多企业都非常有利。对我们来说,也是机遇。”

快报记者 王海燕