

居家周刊 Home

◎南京最权威的家居杂志

家装公司评选工地巡查受欢迎

→B43版

中国家具设计维权长路漫漫

→B44版

让诚信从京派走向更多家装企业

由抵制私单到抵制更多“潜规则”

上周日，在快报《居家》举办的第二届高品质家品鉴会开幕式上，主办方特别增加了一个相关负责人签署诚信责任状的环节。东易日盛南京分公司总经理钱广良、龙发装饰南京公司总经理秦朝、业之峰装饰南京公司运营总监刘昊、亚光亚装饰南京公司总经理周星宏、元洲装饰南京分公司总经理徐国强在现场向所有消费者承诺：“避免私单，一经发现重罚相关责任人；诚信经营，保证使用环保材料，确保工程质量及售后服务。”



京派五大企业的代表在诚信宣言上签字

京派企业做表率

上周，东易日盛向业内通报了四位做私单的人员名单，此消息通过快报《居家》报道后，在业内引起了巨大的反响。在东易日盛等企业的倡导下，在上周日的京派活动现场，主办方特意增加了一个诚信宣言的环节。

作为本次诚信宣言的企业代表，东易日盛装饰钱广良向消费者及业内人士介绍了他对于此次宣言的看法。“宣言只是一种形式，我们很希望能通

过这样的宣言引起消费者和业内同行的关注，全面抵制私单行为，更好地帮助消费者维护自身权益，肃清行业不良风气，引导行业规范健康发展。”

龙发装饰、业之峰装饰、亚光亚装饰和元洲装饰等也纷纷表示了杜绝私单现象的必要性。“抵制私单，不只是京派企业的事情，需要全行业的家装企业联合起来，都对私单说‘不’，才能彻底消除。”秦朝表示，京派企业在高品质家品鉴会上的诚信宣言只是一个开始，相信会有越来越多的企

业加入这个宣言的行列。

向“潜规则”说不

对于京派企业的诚信宣言，江苏省消协监督站站长龚庭喜表示，抵制私单现象，这对企业和消费者双方都有好处。

“我们就曾监理过一个走私单的工程，装修公司的总装修报价大概38万元，业主串通了项目经理和设计师做了私单，便宜了几万元。但在实际施工过程中，项目经理给业主用的材料与公司所提供的材料质量相差很远，而且施工质量也

不好，这让业主很不满意，结果在最终结款时，业主拒绝支付尾款4万元。于是，业主看似得到了便宜，可材料根本不值那么多钱，装修工程质量不好，日后的维修更是无从保证。而项目经理和设计师也没像预想的赚到那么多钱。”龚庭喜表示，像这样的现象其实还有很多，比如通过设计师买材料；低价套头的家装报价，等等，这些都是行业的潜规则。“看上去能占便宜，实际是害人害己。”

因此，在京派企业进行诚信宣言的同时，快报《居家》周刊还将启动更大范围的诚信行动，让更多的家装企业，向更多的行业“潜规则”说“不”，要让每个参加诚信宣言的企业，都真正经得起消费者的考验。

快报记者 王燕文/摄

互动参与

你在装修过程中被人坑过吗？你遭遇过类似的家装潜规则吗？请跟我们联系，多你一个提醒，就会少一个人被骗。

参 与 热 线：
84783628、84783564

2008年最后一场家装展会收获颇丰

京派与您相约 2009

2008年最后一场家装盛宴——第二届京派高品质家品鉴会上周日下午在金陵饭店钟山厅圆满落幕。在众人皆说市场惨淡的背景下，京派高品质家品鉴会仍然能吸引150多户业主到场，并且有22户业主当场签约，不少前来观摩的行业同仁也是啧啧称奇。本次活动主办方相关负责人表示，京派高品质家品鉴会明年将继续办下去，而且在形式和内容上都要再出新。

业主和装修公司都遂了愿

“终于定下来了！”在领奖台前，选择东易日盛装饰的一位秦姓阿姨深深地舒了一口气。她告诉记者，位于西堤国际的新房已经拿了许久，装修公司也比较了大半年。思来想去，终于还是在这次活动中决定让东易日盛来做。“这家企业的信誉好，开幕式上的诚信宣言更让我对这个企业十分信任，找这样的企业装修，我放心。”秦阿姨一一道来，俨然“半个业

内人”。“而且这个公司的设计也不错，施工经得起推敲，服务也好。”终于将家装公司选定了，秦阿姨很满足。“实在是看来看去烦了，一块大石头终于落地。”

根据最终的统计结果，东易日盛装饰在展会当天，共收获了3个订单，龙发装饰签了3单，业之峰装饰签了2单，元洲装饰签订了5单。亚光亚装饰算是京派后起之秀，但现场却签下了9单，成为当日最受消费者青睐的家装企业。

意外得到蔡琴演唱会门票

对于读者张先生而言，最开心的不是找到了家装公司，而是获得了一张蔡琴演唱会的门票。“老伴一直喜欢听蔡琴的歌，我们都知道蔡琴要来开演唱会了，但是没舍得买票。”张先生说，他事先不知道在京派展会上签单还能获赠蔡琴演唱会的门票，所以这是一个特别的惊喜。

(下转 B44 版)

美庭钜献， '08最厚优惠。

美庭家居&美智庭装饰

客户服务热线：www.maiting.com.cn

288套餐客户

前100名客户，用生活家仿实木地板可免费升级都芳乳胶漆（价值1000元）；前30名客户1同1卫墙地砖免费升级为斯米克瓷砖指定款（价值约2000元）；前50名客户品特12厚强化板可免费升级为品特巴洛克系列强化板（价值约6000元）；进面超过120平米，并有2个卫生间，则赠送第二个卫生间288套餐中美标·吉事多·卫浴四件套！优惠超2000元！

218套餐客户

星星套餐门同升级为艺工或亿美达成品门（价值约2000元）；圣尚卫浴可升级为288套餐中美标·吉事多·洁具四件套（价值约2000元）；388套餐客户

1个卫生间洁具四件套可免费升级为388套餐中美标洁具四件套（价值约4000元）；可免费获赠双高宝水槽龙头一套（价值约1100元）；1厨1卫墙地砖免费升级为斯米克瓷砖指定款（价值约2000元）；588套餐客户

苏泊尔油烟机灶具可免费升级为888套餐中方太油烟机灶具（价值约1800元）；美庭家居橱柜可免费升级为东方邦太烟机指定款（价值约4500元）

C 12月1日-12月31日与南京区签定套餐施工合同并交齐首期款的前50名半包客户，赠送工程决算价14%的主材（在美庭家居展厅任选，保证市场最低价）

D 12月1日-12月31日与南京区签定套餐施工合同并交齐首期款的前150名套餐客户，除享受正常优惠外，再赠送工程决算价10%的主材（在美庭家居展厅任选，保证市场最低价）

美庭家居

南京营业部

郭靖明工作室：电话：83325311
鼓楼一店：电话：83206211/83206212
城东店：电话：84624309/84492503
浦口店：电话：85051658/85051658
亚东店：电话：85792104/85792124
大厂店：电话：57057106/57057105
供水店：电话：56227241/56227242

新街口店：电话：84728172/84728072
鼓楼二店：电话：83325311/83325211
城西店：电话：86473103/86473102
江宁店：电话：52182668/52182669
迈皋桥店：电话：85500091/85500015
六合店：电话：57115732/57115733
青奥店：电话：57306671/57306672



斯米克磁砖

国内 A 股上市 (股票代码: 002162)

精钢系列重装上市
为您营造精致空间

斯米克精钢Ⅲ系列 尽显石材天然纹理，适合各种

高档场所及家庭的地面和墙面装饰，象征奢华风范，尽显贵族气质，将尊贵个性与优雅生活表现的淋漓尽致。



k202场景图



k002场景图



k302场景图

一、凡在活动期间购买斯米克精钢系列产品，满4000元送800元现金抵用券，满7000元送2000元现金抵用券，满10000元送3000元现金抵用券。

二、在活动期间更多惊喜请到斯米克各专卖店咨询。

活动日期：2008年11月1日--2008年12月31日

服务热线：025-51785696



1. 南京卡子门大街 68 号斯米克家乐旗舰店

电话：025-51785692

2. 南京江东南路金鼎国际家居新一楼 D 区 1 号

电话：025-51785695

3. 大桥北路 24 号金盛国际家居主楼一层 A 区 3-5 号 4. 南京江东门西街金陵装饰城一楼 G17-32

电话：025-51785632